

ZUKUNFT PLANEN – GEGENWART GESTALTEN

Dr. Uta Hessbrüggen

>>> Grau ist alle Theorie, heißt es. Und sie verblasst im Zahnmedizinstudium fast gänzlich neben all den praktischen Kursen. Wer rechtzeitig plant, hält bereits im Studium viele Trümpfe in der Hand: das beginnt bei der Erstausrüstung, der Anmeldung zu den Kursen und der Beschaffung der benötigten Materialien, zieht sich durch das gesamte vorklinische und

Arbeiten im vorklinischen und klinischen Bereich sowie bei der späteren Patientenbehandlung benötigen. Darüber hinaus garantiert Henry Schein eine perfekte Betreuung bis hin zur eigenen Praxis und berät in jedem Stadium entlang des Wegs, damit (recht)zeitig die Weichen für den späteren Bedarf gestellt werden.



klinische Studium, wenn Material und Instrumente immer wieder Thema sind, und geht nach dem Examen erst richtig los ... Aus Diskussionen, die unter Kommilitonen noch „graue Theorie“ waren, wird plötzlich Ernst, so zum Beispiel aus den Überlegungen zur Assistenzzeit, zur eigenen Praxis oder der Frage „Praxisübernahme oder Neugründung?“. Wer nicht nur plant, sondern sich auch rechtzeitig einen starken Partner sucht, erspart sich unnötige Umwege und Verzögerungen.

Mit den Unishops für Studenten der Zahnmedizin unterstützt Henry Schein Dental Depot angehende Zahnmediziner bereits während ihres Studiums. Hier finden Studenten alles, was sie für ein erfolgreiches

Nicht umsonst stand der 1. Deutsche Zahnmedizin Studententag Ende des vergangenen Jahres unter dem Thema „Zahnmedizin – Markt der Zukunft“. Zukunft will geplant werden, um eine solide Basis zu sichern und Erfolg zu versprechen. Wer überblickt denn im Studium schon, worauf es jetzt und später zu achten gilt? Da geht es nicht nur um neue Behandlungstechniken, Hightech-Geräte oder optimale Implantatsysteme. Da geht es auch und vor allem um die Kenntnisse, die ein Unternehmer in eigener Praxis braucht, ob zu Niederlassungsmöglichkeiten, zur Praxisfinanzierung, Abrechnung, Personalführung oder zu Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit dem „Kunden“ Patient sowie der Umsetzung individueller Praxiskonzepte.

Das alles ist zu schaffen. Natürlich. Doch kann es viel Arbeit und viel Rechercheaufwand bedeuten. Oder es kann ganz leicht gehen, weil man bei der Partner-suche auf Kompetenz und Erfahrung setzt und bereits die Gegenwart gestaltet. Denn Henry Schein bietet eine umfassende Auswahl an Produkten für den Praxis- und Laborbedarf, darunter auch die Henry Schein Eigenmarke zu einem Top Preis-Leistungs-Verhältnis, und arbeitet mit den führenden Herstellern und namhaften Referenten zusammen.

Das Angebot von Henry Schein Dental Depot in den Unishops umfasst:

- Erstausrüstung an Materialien und Instrumenten zu Sonderpreisen
- Küretten und Scaler für den klinischen Bereich
- Hand- und Winkelstücke aller führenden Hersteller
- Tipps und Empfehlungen über zu verwendende Instrumente und Verbrauchsmaterialien
- Informationsveranstaltungen über die zukünftige Assistenzzeit und die späteren Niederlassungsmöglichkeiten