



Seite 34

Stegversorgung auf Implantaten – ZTM Rolf Markmann: Sicherheit auch bei eingeschränktem Knochenangebot.



wirtschaft

- 8 **Veränderungsprozesse im Unternehmen** – Natascha Brand: Rolf Frischherz im Interview zu Überlebensstrategien im Dentalmarkt
- 12 **Rentabilität** – Marko Prüstel, Norbert Wirtz: Outsourcing kann wirtschaftlich sinnvoll sein
- 16 **Unternehmensführung** – Stefan Seidel, Francesco Tafuro: Den Wandel im Gesundheitswesen produktiv nutzen
- 18 **Strategien für den Mittelstand** – Natascha Brand: Dr. Dr. Cay von Fournier im Interview zu schlechten Zeiten und guten Unternehmer
- 22 **Wettbewerbsvorteil: Goldgarantie** – Redaktion: Heraeus Kulzer geht neue Wege mit „GoldGarant“-Legierung
- 24 **Finanzierungsformen** – Attila Flöricke: Teil 3 der Artikelserie zum langfristigen Unternehmenserfolg für das Dentallabor
- 28 **Neue Wege einschlagen** – Errol Akin: Wie Sie den Markt aktiv mitbestimmen und Patienten in die Zahnarztpraxen bringen
- 30 **Motivation** – Tony Domin: Teil 2 der Artikelserie zum „Betriebsmotor“ motivierter, positiv denkender Mitarbeiter

technik

- 34 **Stegversorgung auf Implantaten** – ZTM Rolf Markmann: Ein Patientenfall mit stark eingeschränktem Knochenangebot

event

- 40 **Eventnews**
- 41 **12. Marketing Kongress** – Cornelia Pasold: Unter dem Motto „Gemeinsam *Quer*denken“ präsentierte DeguDent eine gelungene Mischung aus Wirtschaft und Unterhaltung
- 44 **Goldevent Kongress Oberwiesenthal** – Natascha Brand: Newcomer Goldquadrat startet durch mit ersten Goldevent
- 46 **Fortbildungsreihe** – Antje Isbaner: Ein neu konzipiertes Curriculum – initiiert von DGZI und FUNDAMENTAL

laborprodukte

- 48 **Laborprodukte**

bücher

- 50 **Zahntechnikbücher:** Buchvorstellungen

rubriken

- 3 **Editorial**
- 5 **Impressum**