

[kurz im fokus]

Der Top-Event für Verkäufer

Erfolgreiche Verkäufer kommunizieren auf unterbewusster Ebene. Sie erreichen bei den Kunden mehr Aufmerksamkeit, bauen ein Vertrauensverhältnis auf, hinterlassen einen unvergesslichen Eindruck und erzielen schließlich den Verkaufsabschluss. Glaubenssätze, wie „Der Markt wird immer schwieriger!“ oder „Heutzutage läuft sowieso alles nur noch über den Preis!“ haben da keine Chance mehr. Als Vertriebsexperte und lizenziertes NLP-Trainer hat Marc M. Galal das Verkaufskonzept NLS® Neuro-Linguistic-Selling entwickelt. Eine einzigartige Verkaufslinguistik macht NLS® zu einem unentbehrlichen Werkzeug für den modernen, professionellen Verkäufer. Am einfachsten kennen lernen kann man die NLS®-Strategie auf dem exklusiven Tages-Event „Spielend einfach verkaufen“. Weitere Infos und Termine: Tel.: 0 69/74 09 32-70, www.marcgalal.com

SchmidtColleg: Neue Vortragsabend-Reihe

Bereits seit 10 Jahren tourt das SchmidtColleg mit aktuellen Themen rund um die Unternehmensführung durch Deutschland. Inzwischen haben weit über 50.000 Menschen die Vortragsabende besucht. Wie schon 2006 zum Thema „Die 10 Gebote für ein gesundes Unternehmen“ steht auch 2007 der Inhalt eines Buches im Mittelpunkt der Veranstaltungen. Mit „Der perfekte Chef“, kürzlich erschienen im Campus-Verlag, hat Dr. Dr. Cay von Fournier, Inhaber des SchmidtColleg, für spannende Diskussionen gesorgt: „Den perfekten Chef wird man selten finden“, erklärt der Autor und Referent, „allerdings gibt es Prinzipien guter Mitarbeiterführung. ‚Perfekte‘ Chefs verstehen Führung nicht als Privileg, sondern als Dienstleistung. Diese Führungsqualität ist der Schlüssel zu Menschen und zu dauerhaftem Unternehmenserfolg.“

Termine und weitere Infos: Tel.: 0 92 61/96 28-0, www.schmidtcolleg.de

m&k: Implantologie-Fortbildungsprogramm

Das Ziel der m&k gmbh ist es, nicht nur hochwertige Implantatsysteme und umfangreiche prothetische Versorgungsmöglichkeiten anzubieten, sondern auch die Möglichkeit der Qualifizierung und des Erfahrungsaustauschs zu geben. Hierzu wurde gemeinsam mit versierten Praktikern ein umfassendes Fortbildungsangebot entwickelt. Die einzelnen Bereiche wurden exakt auf die Fortbildungsbedürfnisse von Zahnärzten, Chirurgen, Zahn Technikern und Helferinnen/Assistenz abgestimmt. Das 36-seitige Programmheft beschreibt detailliert die Inhalte der einzelnen Kurse, welche deutschlandweit angeboten werden.

Info: www.mk-dental.de, Service-Hotline: 03 64 24/8 11-0



Düsseldorfer CEREC TAG 2007

CAD/CAM-Event für Praxis und Labor

Am 11. und 12. Mai 2007 findet bereits zum achten Mal der Düsseldorfer CEREC TAG, das CAD/CAM-Event für Praxis und Labor, statt. Nicht nur der Veranstaltungsort, sondern auch der Programmablauf ist in diesem Jahr neu. Im Swissôtel Düsseldorf/Neuss werden an beiden Seminartagen die fünf Themenschwerpunkte – Fertigung von Inlays, Teil- und Seitenzahnkronen, Frontzahnkronen und Veneers, Brückenversorgungen und schließlich Implantate mittels CEREC und inLab – gleichermaßen aus zahnmedizinischer sowie zahntechnischer Sicht dargestellt. So soll der interdisziplinäre Austausch unter den Teilnehmern noch stärker gefördert werden. Das komplette Veranstaltungsprogramm ist im Internet unter www.cerec-tag.de einsehbar.

Da der CEREC TAG die erste Veranstaltung nach der IDS 2007 ist, werden natürlich auch alle Neuheiten in Zusammenhang mit CEREC und inLab präsentiert und erste Erkenntnisse aus der Anwendung erörtert.

10. März 2007

Tag der offenen Tür in der Meisterschule Ronneburg

Bei der Thüringer Meisterfreisprechung 2006 stellten die Zahntechniker unter 288 Meistern in 17 Fachrichtungen das drittstärkste Gewerk. Das nach wie vor vorhandene Interesse an der Zahntechnik-Meisterausbildung widerspiegelt auch der seit Anfang Januar in Ronneburg laufende 22. Meisterkurs: Erneut sind alle 15 praktischen Ausbildungsplätze mit Teilnehmern aus sieben Bundesländern belegt.

Highlights in diesem Lehrgang waren schon zu Beginn die Kurse „Rationelle Aufwachstechnik“ mit ZTM Jochen Peters aus Neuss und „Individuelle Riegeltechnik“ mit ZTM Ralf Maria Strübel aus München (siehe Bild). In Vorbereitung des Kurses M 23 (25.06.–06.12.07) findet am 10.



März ein Tag der offenen Tür statt. Von 10 bis 15 Uhr steht das Schulteam für Fragen zur Verfügung.

Für längerfristig orientierte Interessenten rückt bereits der Kurs M 24 ab 10.12.07 ins Blickfeld. Neben der Meisterausbildung offeriert die Meisterschule Ronneburg auch ein vielfältiges Fortbildungsangebot für Zahntechniker, u. a. zu Vollkeramik, Implantatprothetik, Dentalfotografie, Rhetorik- und Verkaufstraining.

Infos unter Tel.: 03 66 02/9 21 70 bzw. www.zahntechnik-meisterschule.de