

CAD/CAM für Deutschland und die Welt

| Redaktion

Seit Januar 2008 ist Feri Nadj der neue Mann für die Bereiche Vertrieb, Marketing und Qualitätsmanagement bei Hint-ELs®. Das im Jahr 2000 gegründete Dentalunternehmen mit Sitz im hessischen Griesheim bei Darmstadt vertreibt CAD/CAM-Systeme in insgesamt 23 Länder, die sich über alle Kontinente erstrecken. Das Produktsortiment reicht von Digitalisierungssystemen und einer Konstruktionssoftware über Fräs- und Lasersinterbearbeitungsanlagen bis hin zu einem Sinterofen und einer breiten Palette an Materialien. Im Gespräch verriet uns Feri Nadj, welche Pläne er persönlich für seine Aufgabenbereiche gefasst hat und welche Ziele das Unternehmen Hint-ELs® für die Zukunft verfolgt.

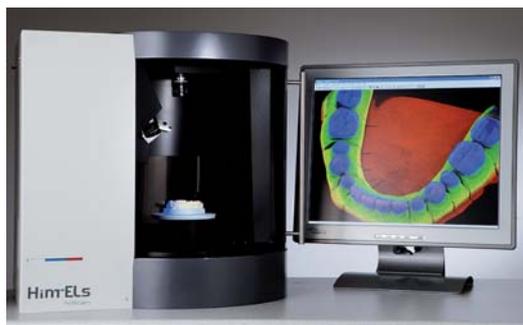
Herr Nadj, was hat Sie an einer Tätigkeit für das Unternehmen Hint-ELs® gereizt?

Mein beruflicher Weg war von Anfang an von einer starken Technikaffinität und dem Interesse an der Betriebswirt-

schaft geprägt. So basiert mein Werdegang auf entsprechenden Ausbildungen, in deren Folge es mich nach und nach in den medizintechnischen Bereich zog. Wertvolle Erfahrungen sammelte ich u. a. als Marketingdozent sowie insbesondere als regionaler und überregionaler Vertriebsleiter für zwei Unternehmen der Sparte Medizintechnik, bei denen ich mich auch vielfältigen Aufgaben in Organisation und Mitarbeiterführung widmete. Im Januar 2008 schließlich habe ich die Chance erhalten, zu Hint-ELs® zu wechseln, einem Unternehmen, das insbesondere meinem Interesse für innovative, computergestützte Technologien entspricht. Hinzu kommt, dass ich sofort von dem Geist dieses Unternehmens begeistert war.

Bitte erläutern Sie uns diesen Unternehmensgeist!

Das Herzstück von Hint-ELs® ist der Geschäftsführer ZTM Josef Hinterseher, der mit Leib und Seele Zahntechniker sowie Entwickler ist und viele Jahre selbst ein Dentallabor geführt hat. Wir sehen uns in einer starken Verantwortung den Laboren gegenüber und sind daher nicht an Massenproduktion und Fließbandverkäufen interessiert. Jedes System wird individuell auf den einzelnen Zahntechniker und seine Bedürfnisse abgestimmt. Wichtig ist uns, dass nicht die Kunden auf der einen und die Hint-ELs-Mitarbeiter auf der anderen Seite stehen, sondern wir vielmehr eine große Familie sind, in der Offenheit und gegenseitige Unterstützung das Credo sind.



Mit dem Digitalisierungssystem hiScan können Objekte mit einem Durchmesser von bis zu 90 mm und einer Höhe von bis zu 25 mm erfasst werden.