



## Loyal und kollegial

*Zahnärzte und Oralchirurgen arbeiten seit jeher eng zusammen. Das Überweisungskonzept funktioniert nur mit Kommunikation, Loyalität und fachlicher Wertschätzung. Welche weiteren Aspekte machen ein erfolgreiches oralchirurgisches Praxiskonzept aus?*

► Eva-Maria Hübner

Die Oralchirurgie ist ein weites Feld. Nur mit viel Erfahrung lassen sich die vielen verschiedenen Eingriffe effizient und routiniert durchführen. Ein Grund dafür, dass bei vielen Zahnärzten dieser Bereich nicht sehr beliebt ist. Auch aus wirtschaftlichen Gründen überweisen sie gerne diese Fälle an den Spezialisten. Dem Bedarf steht eine Ausbildung gebunden an Planstellen in den Kliniken gegenüber. Das begrenzt die Anzahl an Oralchirurgen und erhöht die Chance auf eine erfolgreiche Praxis.

### Das Konzept

Die Fragen bei der Niederlassung sind mannigfaltig: Welche Praxisform, Neugründung oder Übernahme, eine reine Überweiserpraxis oder Zahnarzt mit oralchirurgischer Spezialisierung? Die Antworten gehen auseinander, Trends jedoch zeichnen sich ab. Die Spe-

zialisierung auf ein Gebiet der Zahnmedizin ist zunehmend geboten. Mehr und mehr Zahnärzte streben die Niederlassung in einer Gemeinschaftspraxis mit verschiedenen Spezialisten an, eine zukunftssträchtige Möglichkeit für Oralchirurgen. Allgemein geht die Neugründung zugunsten der Übernahme zurück. Diese bietet sich besonders für diejenigen an, die in reiner Überweiserpraxis arbeiten wollen. Vom ersten Tag an können sie mit einem Überweiserstamm zusammenarbeiten. Gerade bei Standorten in der Stadt bietet dies Vorteile, weil die Anonymität größer ist. Es dauert länger, sich hier einen Namen zu machen. Reine Überweiserpraxis ja oder nein – entscheidend dafür ist in erster Linie die persönliche Neigung. Doch es bleibt die Frage: Ist die hauptsächlich kassengetragene Oralchirurgie für eine Praxis noch attraktiv? Eine klare Antwort findet sich nicht. Doch wer die

### tipp:

*In Zusammenarbeit mit weiteren namhaften Referenten führt Dr. Fred Bergmann zertifizierte Fortbildungsveranstaltungen mit dem an die Praxis angegliederten Fortbildungsinstitut (Implant-Plus zahnärztliches Fortbildungszentrum Rhein-Neckar GmbH) regelmäßig durch.*

*Das Kursprogramm kann angefordert werden.*

*Implant-Plus*

*Heidelberger Str. 5-7*

*68519 Viernheim-Mannheim*

*Tel.: 0 62 04/91 26 61*

*E-Mail: fredbergmann@oralchirurgie.com.*