

# Vertrieb in eigener Regie

*Das Unternehmen SOREDEX ist einer der weltweit führenden Hersteller von dentalen Röntgengeräten. In Deutschland wurden die Produkte bis Ende 2002 über die Firma Gendex vertrieben. Jetzt übernimmt SOREDEX gemeinsam mit dem Schwester-Unternehmen Instrumentarium Imaging den Vertrieb. Instrumentarium Dental GmbH Geschäftsführer J.P. Lentz sieht darin viele Vorteile.*

► Redaktion

**D**as Kehler Unternehmen SOREDEX – weltweit bekannter Hersteller von digitalen Röntgengeräten – hat die eigene Vertriebsstruktur umgestellt. Bis Ende 2002 hatte die Firma Gendex die Vertriebsrechte, jetzt liegt der Vertrieb wieder in

eigener Unternehmensregie und wird gemeinsam mit dem Schwester-Unternehmen Instrumentarium Imaging umgesetzt.

J. P. Lentz, Geschäftsführer der deutschen Vertriebsfirma Instrumentarium Dental GmbH, fasst die Beweggründe zusammen: „Die Umstrukturierung des SOREDEX-Vertriebs war notwendig, da wir als Hersteller den Vertrieb unserer Produkte nicht einem Unternehmen überlassen können, welches auch noch ähnliche Geräte aus eigener Herstellung vertreibt. Die Nachteile sind nicht von der Hand zu weisen.“

### Vorteile im Exklusiv-Vertrieb

J.P. Lentz sieht viele Vorteile im Exklusiv-Vertrieb. Zum einen kann SOREDEX den Markt und dessen Entwicklung besser einschätzen, der Service kann komplett auf die eigenen Produkte konzentriert und die marktgerechte



J. P. Lentz, Geschäftsführer



Unternehmenssitz der SOREDEX in Kehl.

*Dieser Beitrag basiert auf den Angaben des Herstellers.*