



Praxis-Check

# Ohne Risiko zum Erfolg

*Wie kann man mittels eines Praxis-Checks die Ressourcen der eigenen Zahnarztpraxis finden und ausschöpfen? Die ADVISION Consulting AG und ihre Kooperationspartner bieten diesen Service dem Zahnarzt ohne Risiko an – mit Geld-zurück-Garantie, sollte sich der Praxis-Check nicht rentieren. Wir haben für Sie nachgefragt bei Werner Hartwig, dem Geschäftsführer der ADVISA Steuerberatungsgesellschaft mbH.*

## | Redaktion

Die ADVISION Consulting AG bietet in Kooperation mit der ADVISA Steuerberatungsgesellschaft einen Praxis-Check für Zahnärzte an. Was ist besonders an Ihrem Service? Seit über 20 Jahren beraten wir Zahnarztpraxen auf den Gebieten Steueroptimierung, betriebswirtschaftliche Unternehmensberatung. Unsere Leistung: Coaching von Praxen über einen längeren Zeitraum mit dem Ziel, deren Ertragskraft zu stärken. Auf Grund unserer langen und vielfältigen Erfahrung haben wir ein großes Potenzial an Verbesserungsmöglichkeiten zusammengetragen. Es gibt keinen Bereich in der Zahnarztpraxis, für den wir nicht Optimierungsmöglichkeiten kennen. Angefangen bei der Verbesserung der Praxisorganisation und Personaleinsatzplanung, über die Entwicklung erfolgreicher Praxiskonzepte bis hin zur Abrechnungsoptimierung und Kalkulation der Selbstzahlerpreise haben wir alle Bereiche durchleuchtet. Unsere Erfahrung dient als Benchmark innerhalb unseres Praxis-Checks. Wir erstellen eine Bestandsaufnahme aller wesentlichen Faktoren einer Zahnarztpraxis. Diese Bestandsaufnahme vergleichen wir mit unseren Benchmarks. Auf Grund dieses Abgleichs erarbeiten wir mit dem Zahnarzt einen Maßnahmenkatalog, der sich im Wege der kleinen Schritte zur Verbesserung der Praxis umsetzen lässt. Durch laufende Beratung und durch Erstellung eines Soll-Ist-Vergleiches begleiten wir den Zahnarzt auf diesem Weg. Damit vermeiden wir das größte Hindernis bei der Praxisoptimierung, nämlich das „Scheitern an der Umsetzung“. Man könnte fast sagen, wir zwingen den Zahnarzt zum Erfolg.

**Was hat es mit der Garantie für den Praxis-Check auf sich? Welche Vorteile bietet sie?**

Am Anfang, wenn der Zahnarzt uns und unsere Arbeitsweise und das dahinterstehende Wissen noch nicht kennt, hat er als kritischer Mensch mit unseren Aussagen – wollen Sie mehr als 50.000 Euro mehr Gewinn bei gleicher Arbeitszeit? – ein Problem. Wir verstehen das! Der Zahnarzt soll ohne finanzielles Risiko in den Prozess seiner Praxisverbesserung einsteigen und sich aus dieser gefahrlosen Basis von der Effizienz unserer Arbeit überzeugen. Wenn er als Auftraggeber der Meinung sein sollte, dass ihm der Praxis-Check „nichts“ gebracht hat, erhält er ohne Wenn und Aber sein Geld zurück.

**Wie und für welchen Zeitraum könnte der Zahnarzt die Garantie in Anspruch nehmen?**

Er hat ein Wahlrecht: Entweder bekommt er sein Geld zurück oder er erhält eine Gutschrift für neue, weitere Beratungsleistung. Sechs Monate nach dem Praxis-Check und der dazugehörigen Beratung kann jeder beurteilen, ob dieses Erfolgssteigerungsprogramm etwas gebracht hat. Die Garantiezeit für die Geld-zurück-Garantie beträgt also sechs Monate.

**Wurde der Check schon in Praxen durchgeführt? Wie viele Praxen sind das und zu welchen Ergebnissen ist man gekommen?**

Mehr als 200-mal wurde der Praxis-Check schon durchgeführt. Die Ergebnisse können sich sehen lassen! Nach einer Zeitspanne von ca. einem Jahr ist meistens ein Mehrgewinn von mindestens 50.000 Euro erreicht worden. Die Garantie wurde bisher noch nicht in Anspruch genommen. Kein Zahnarzt sollte sich dies entgehen lassen, da er keinerlei Risiko eingeht. ||



Werner Hartwig,  
ADVISA Steuerberatungsgesellschaft mbH,  
Steinstr. 41, 45128 Essen,  
Tel.: 02 21/2 40 43 70  
in Kooperation  
mit der ADVISION  
Consulting AG.