

# mysmile – Das neue Patientenmagazin

Der Patient ist der entscheidende Schiedsrichter und das wichtigste Medium, wenn zahnärztliche Qualität entsteht. Konsequenz für die Qualitätssteigerungen in Zahnarztpraxen: Jede Zahnarztpraxis bekommt die Patienten, die sie sich verdient. Gute Qualität beginnt mit dem klugen Verdienen von Patienten. Image-Schwachstellen sind die Informationsmittel der Praxen.

Nachhaltige Zufriedenheitssteigerung bei Patienten werden – auf der Basis einer bereits guten Zahnmedizin – weniger durch weitere Mehrleistungen bei Untersuchungen und Behandlungen, als vor allem durch bessere Informationsmittel, herausragende Qualität des Dental-labors, exzellente Prophylaxe und patientenfreundlicheren Praxisservice erzielt.

### Aufklärungsdefizite in der zahnärztlichen Praxis

Zahnärzte haben aus Patientensicht mehr Kommunikationsdefizite als fach-

liche Defizite. Erfolgreiches Behandeln beginnt nicht auf dem Zahnarztstuhl, sondern mit effizienter Patientenkom-munikation beim gesamten Praxisaufenthalt. Und genau da greift das Konzept von *my communications GmbH* mit dem neuen Patientenmagazin *mysmile*.

*my smile* heißt das neue Magazin für Patienten mit wachsendem Informationsbedürfnis. Das neue Medium hält klare Antworten zum Thema Zahngesundheit parat. Basiswissen, Hintergründe und wissenschaftlich-medizinische Neuheiten sind in *my smile* auf unterhaltsame Weise verpackt. Der Patient erhält kompetente und fundierte Informationen, beispielsweise zu Behandlungsvarianten.

*mysmile* wird produziert von „*my communications*“, einem spezialisierten Komplettanbieter von integrierten Kommunikationslösungen im internationalen Gesundheitsmarkt und Berater von Fach- und Publikumsmedien. In der „ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis“, können Sie *mysmile* das Patientenmagazin, kennen lernen. Wir haben es für Sie als Supplement beigelegt. Sie als Zahnarzt haben die Möglichkeit, weitere *my smile*-Magazine für Ihre Patienten zu bestellen. Bieten Sie Ihren Patienten Fachinformation aus kompetenter Hand und optimieren Sie so die Kommunikation.



### info:

Bestellen können Sie „*my smile*“ mit dem nebenstehenden Formular.



# MORITA



In einem Schritt erfahren Sie, was in dieser Flasche steckt:

- Ätzen, Primern, Bonden in 1 Schritt 1x-Application
- Universell einsetzbar für Indirekte und direkte Restaurationen
- Dry- und Wet-Bonding
- Starke Haftung und perfekte Füllungsverhalten
- Dauerstabilisierung



Vertrieb:  
J. Morita Europe GmbH  
Justus-von-Liebig-Str. 27 A • D-65128 Ditzingen  
Tel.: + 49 69 7472 90-0 • Fax: + 49 69 7472 90-2 99  
Info@MoritaEurope.de • www.MoritaEurope.de



Hersteller: SUNYPRICAL

Bestellungen sollten Sie an die Abteilung von 111 Spillmannstr. 101, D-74939  
Eisenloppel unter 07140784

Bitte senden Sie mir zusätzliche Informationen.  
Bitte vereinbaren Sie einen Gesprächstermin mit mir.  
Ich bestelle ein Hybrid Bond Kit (1 Flasche Basis-Primer) (2 ml),  
100 Mikroliter, 5 Einzel-Dosierkapseln) zum Preis von € 18,- zzgl. MwSt.  
Auslieferung und Beratung erfolgen über Ihr Dental-Büro.

Preisbeleg:

Unterschrift:

Formular von © 2014 Morita Europe GmbH