

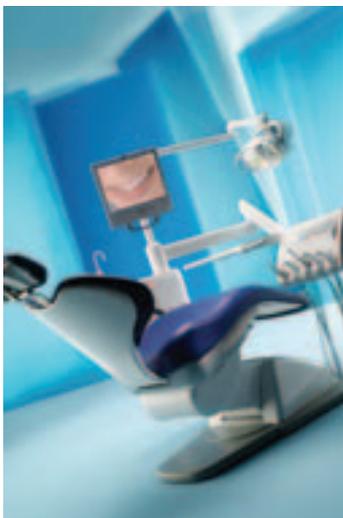
25 Jahre im Auftrag des Kunden

Am 10. Mai 2004 feierten dental Eggert und das Dentalunternehmen Anthos unter dem Motto „25 Jahre erfolgreiche Innovation und Partnerschaft“ in Imola, Italien, ihre langjährige Kooperation. Im Mittelpunkt der konstruktiven Zusammenarbeit beider Firmen stand von Anfang an der Kunde. Dem Zahnarzt nicht nur qualitativ hochwertige Dentaleinheiten zu verkaufen, sondern auch beim gesamten Prozess der Praxiseinrichtung zu begleiten und zu beraten, ist dabei das oberste Credo.

| Susann Luthardt

dental Eggert war es schon immer wichtig, sich aktiv an Produktentwicklungen zu beteiligen. Um dies umsetzen zu können, ist eine intensive und kontinuierliche Beziehung zum Hersteller unerlässlich. Der italienische Einheitenhersteller Anthos gehört heute zu den stärksten Dienstleistern am deutschen Dentalmarkt. Vor allem im Südwesten Deutschlands werden sehr hohe Marktanteile verzeichnet. Großen Anteil an diesem Erfolg hat dental Eggert. Denn das Unternehmen fördert und unterstützt die Verbreitung von Anthos-Produkten als zuver-

lässiger Partner. Die größten Vorteile aus dieser Kooperation hat der Kunde. Von der Planung über die Realisierung bis hin zum Service wird vor allem Zahnärzten, die eine Praxisneugründung beabsichtigen, ein umfassender Leistungskatalog geboten. Die Einrichtung einer Zahnarztpraxis, egal ob teilweise oder von Grund auf neu, wirft eine Vielzahl von Fragen auf und erfordert kompetente Beratung und Organisation. Es ist deshalb besonders wichtig einen Partner zu haben, der einen bewährten, langjährigen Erfahrungsschatz mitbringt.



Anthos Classe A Dentaleinheit.



dental Eggert- und Anthos-Mitarbeiter trafen sich in den Produktionshallen in Imola zur Jubiläumsfeier.