

Raten statt Warten

Zahnärzte und Dentallabore sind durch die Gesundheitsreform weiter deutlichen Umsatzeinbußen ausgesetzt. Die Zahnersatzfinanzierung auf Raten erlaubt Patienten die Entscheidung für höherwertigen Zahnersatz und ist somit auch für Zahnärzte und Dentallabore profitabel.

| Redaktion

Im Zuge der Gesundheitsreform fallen Zuzahlungen der Kassen für Zahnersatz immer geringer aus. Für 2005 planen die Parteien eine Änderung der Zahnersatzregelung. Dann beteiligt sich die Versicherung nicht mehr prozentual an den Zahnersatzkosten, sondern zahlt nur noch einen Festzuschuss, der sich nach dem zahnärztlichen Befund richtet. Zahnärzten und Dentallaboren bietet sich mit dem Z-Easy-Teilzahlungskonzept des Siegburger Unternehmens medipay Marketing GmbH eine Möglichkeit, ihren Kunden trotzdem höherwertigen Zahnersatz zu bieten. In selbstgewählten monatlichen Raten und zu zinsgünstigen Konditionen finanzieren Patienten Eigenkostenanteile. Bei sechs Monaten fallen keine Zinsen an, bei 12-monatiger Laufzeit ein effektiver Jahreszins von 2,9 %, bei 24 Monaten 6,9 % und bei 36 Monaten 8,9 %. Ab einer Finanzierungssumme von 250 Euro steht die Alternative der Z-Easy-Ratenzahlung offen, in besonderen Fällen sogar auch noch nach Abschluss der Behandlung.

hat der Zahnarzt nach wie vor eingeschränkte Möglichkeiten, obwohl der Gesetzgeber die Zahnärzte immer weiter in unternehmerische Verantwortung drängt. Deshalb benötigen Zahnärzte in Zukunft fundierte Hilfestellung – auch von ihren Laboren.“ Durch das Teilzahlungsangebot erhalten Dentallabore ein Instrument, mit dem sie ihre Kunden binden und neue Kunden dazugewinnen. Für Zahnärzte bedeutet die Teilzahlung ein Minimum an administrativem Aufwand in der Arztpraxis. Bei allen über Z-Easy abgewickelten Anträgen fallen Zahlungseingangsüberwachung und Mahnwesen weg. Für den Arzt stellt sofortige 100-prozentige Überweisung des Patienteneigenanteils durch Z-Easy eine weitere Erleichterung dar. Ferner genießt der Zahnarzt kompletten Ausfallschutz – ohne dafür Gebühren zu zahlen. Auch Zahnärzten, die mit gebührenpflichtigen Abrechnungsstellen zusammenarbeiten, steht Z-Easy uneingeschränkt zur Verfügung. Hier liegt der Vorteil unter anderem in weniger unbezahlten Patientenrechnungen am Monatsende: eine Gebührenersparnis für den Zahnarzt.

kontakt:

medipay Marketing GmbH
Geschäftsführer Jörg Heinen
Am Brauhof 1, 53721 Siegburg
Tel.: 0 22 41/9 69 26 26
Fax: 0 22 41/9 69 26 61
E-Mail: j.heinen@medipay.de
www.medipay.de und
www.z-easy.de
InfoLine: 01 80/5 24 13 46

Ein partnerschaftlicher Nutzen

Aktuelle Entwicklungen im Gesundheitswesen führen zu Umsatzeinbußen bei Zahnärzten und Dentallaboren, da der Aspekt ästhetisch hochwertiger, patientengerechter Behandlung zu Gunsten finanzieller Erwägungen zunehmend in den Hintergrund rückt. Zudem zahlen Patienten immer später oder begleichen die Rechnung gar nicht. Hier kommt Z-Easy zum Zuge: Fertigende Dentallabore subventionieren die Finanzierung des effizienten Teilzahlungskonzepts, indem sie sich mit vier Prozent an den Zinsen beteiligen. Jörg Heinen, Geschäftsführer und Gründer der medipay Marketing GmbH, erläutert die Idee der Zinssubvention: „Im Bereich Patienten- und Öffentlichkeitsarbeit

Ganz einfach Antrag stellen

Deutschlandweit arbeiten bereits 1.900 Zahnärzte mit einem der Partnerlabore von Z-Easy zusammen. Informationsbroschüren und Anträge zur Ratenzahlung, die der Zahnarzt vom Dentallabor erhält, gibt er an jeden Patienten weiter, bei dem eine Versorgung mit Zahnersatz ansteht. Interessierte Patienten füllen den Vorabantrag auf Grundlage der Summe des vorliegenden Heil- und Kostenplanes aus und bestimmen individuell die Dauer der Ratenlaufzeit. Z-Easy überprüft umgehend die Daten und gibt dem Antragsteller am Folgetag über die Bewilligung Bescheid. ||

tipp:

Nähere Informationen erhalten Sie mit Hilfe unserer Faxcoupons auf S. 10.