

Schwerpunkt: Zähne als Visitenkarte

Nahezu jeder verbindet mit einem schönen Lächeln gesunde, natürlich weiße Zähne. Auch eine aktuelle Emnid-Umfrage bestätigt, dass schöne Zähne unangefochten die Nummer eins auf der Attraktivitäts-Hitliste der Deutschen sind.

Die moderne Zahnheilkunde weiß um den Wunsch nach „perfekten“ Zähnen und bietet inzwischen verschiedene Therapiemethoden zur zahnkosmetischen Verschönerung an, die je nach Indikation von den betroffenen Personen selbst oder durch ihren Zahnarzt anzuwenden sind. In diesem Bereich der Zahnmedizin steckt auch ein erhebliches Potenzial. Kein Praxisteam kann es sich erlauben, seine Patienten nicht auf die Vielfalt dieser Therapiemöglichkeiten aufmerksam zu machen. Aber Sie werden sicher schon selbst gemerkt haben, dass immer mehr Patienten auch danach fragen, denn der Wunsch nach strahlenden, gepflegten Zähnen ist heute in der Bevölkerung wesentlich ausgeprägter als noch vor einigen Jahren. Auf Grund dieser Aktualität widmen wir den Schwerpunkt dieser Ausgabe dem Thema „Zähne als Visitenkarte“. Lesen Sie mehr dazu ab Seite ...

ZWP spezial Parodontologie/Prohylaxe

An der präventionsorientierten Zahnheilkunde führt in Zukunft kein Weg vorbei, denn ein langes Leben mit den eigenen Zähnen wünscht sich jeder. Dieser Trend setzt sich auch im Bewusstsein der Patienten immer mehr durch, indem vermehrt auf die Gesundheit

der Zähne und eine zahngesunde Ernährung sowie gründliche tägliche Zahnhygiene und regelmäßige Prophylaxetermine geachtet wird. Aber nicht nur die eigene Motivation des Patienten steht dabei im Vordergrund, auch auf Seiten der Zahnmedizin hat sich viel getan. Sie ist inzwischen durch ein breites Therapiespektrum in der Lage, Zähne zu erhalten oder bei Verlust vollständig zu ersetzen. Denn durch eine regelmäßige präventive Behandlung in der Zahnarztpraxis können sowohl Karies als auch Parodonti-

tis weitgehend kontrolliert werden. Darüber hinaus gibt es eine Reihe schonender Verfahren, um die individuelle dentale Situation des Patienten zu optimieren. Im beiliegenden Supplement Parodontologie/Prophylaxe möchten wir Ihnen diverse Diagnose- und Therapiemethoden zu diesem Themenbereich vorstellen und Ihnen einen Überblick über die neuesten Produkte anhand von Anwender- und Fallberichten verschaffen.

Fachdentals 2005

Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass, wie in jedem Jahr, die Fachdentalsaison begonnen hat. Den Auftakt machte bereits im Juni die dental informa in Hannover und im September die Fachdentals in Hamburg, Düsseldorf und Leipzig. Vier weitere regionale Fachmessen (Stuttgart, München, Berlin, Frankfurt/M.) folgen noch von Anfang Oktober bis Mitte November. Wer sich dort vorinformierte, kann nun konkrete Kaufentscheidungen treffen.

Im Vordergrund steht die digitale Praxis. Von Softwarelösungen, über digitales Röntgen bis zu intraoralen Kameras – alles was für die Ausstattung der modernen Zahnarztpraxis benötigt wird, ist auf den regionalen Messen des Dentalfachhandels zu finden. Doch auch auf anderen Gebieten der Zahnheilkunde geht der Fortschritt weiter. Ob nun neue Composite, Instrumente oder die Weiterentwicklungen in der Kariesdiagnose und -therapie – den Zahnärzten, Zahn-technikern und Assistentinnen wird auf den kommenden Fachdentals die ganze Welt der Dentalprodukte geboten.



ANZEIGE

Perfekt abformen.

- Präzisions-Korrekturabformmaterial
- A-Silikon ▪ niedrigviskos ▪ thixotrop
- sehr gute Hydrophilie (SH)
- hervorragende Zeichnungsschärfe

- Präzisionsvorabformmaterial
- A-Silikon ▪ hochviskos ▪ hydrophil

R-SI-LINE® PUTTY + R-SI-LINE® LIGHT SH

R-dental Dentalerzeugnisse GmbH
 Informationen unter Tel. 0 40 - 22 75 76 17
 Fax 0 800 - 733 68 25 gebührenfrei
 E-mail: info@r-dental.com
 r-dental.com

R[®]
 R für Perfection