

# „Tradition verpflichtet“

*Das Unternehmen Ritter Concept, Hersteller von Behandlungseinheiten, wird ab Januar 2006 die Vertriebsverantwortung für seine Produkte und technischen Service auf die dental bauer gruppe übertragen. Im Gespräch mit Herrn Ullrich Römer, Prokurist und Verantwortlicher des technischen Services der dental bauer gruppe, sprach die ZWP-Redaktion über die Vorteile dieser Kooperation.*

## | Redaktion

**Herr Römer, wie kam es zu der engen Zusammenarbeit zwischen der dental bauer gruppe und Ritter Concept?**

Was unter Umständen den meisten jungen Zahnärzten nicht bekannt sein wird: Der Name Ritter steht seit Generationen für die Fertigung zuverlässig funktionierender Behandlungsgeräte, ja sogar ganzer Praxiseinrichtungen und den dazu gehörenden Dienstleistungen am Standort Deutschland. Allein der Begriff „Ritter Atrium“ stand vor gut 30 Jahren für ein gesamtes Behandlungskonzept nach modernsten Gesichtspunkten, das seiner Zeit um Jahre voraus war und noch heute in vielen Praxen vorzufinden ist.

Die letzten Jahre nutzte das Unternehmen zur Neuausrichtung und konzentrierte sich dabei mit dem Wertbegriff „made in Germany“ erfolgreich auf dem internationalen Markt.

Ab dem kommenden Jahr wird sich Ritter nun wieder dem deutschen Markt widmen und dabei seine zuverlässigen Produkte in Verbindung mit frischen Strategien präsentieren, um damit an seine jahrzehntelangen Erfolge anzuknüpfen.

Hierzu war Ritter auf der Suche nach einem zuverlässigen Partner, der bei der Umsetzung dieser Entscheidung fachliches Know-how mit einbringt und mit ehrlicher Absicht ein deutsches inhabergeführtes mittelständisches Herstellerunternehmen von Behandlungsplätzen unterstützt. Hierzu möchte ich den geschäftsführenden Gesellschafter von Ritter Concept, Werner Schmitz, zitieren: „Ritter wird sich ab dem kommenden Jahr mit größtem Schwerpunkt auf sein Kerngeschäft als Hersteller von dentalmedizini-

schen Behandlungseinheiten konzentrieren und dabei auf die Fortführung bestehender Qualitätsmerkmale setzen. Gleichzeitig wird man sich auf zeitgemäße Weiterentwicklungen konzentrieren.“



Ullrich Römer, dental bauer gruppe

**Welche Synergien erwarten Sie durch diese Kooperation? Welche gemeinsamen Ziele verfolgen Sie damit?**

In meiner Verantwortung für firmenübergreifende Fragestellungen im Gesamtbereich des technischen Service innerhalb der dental bauer gruppe kann ich mit über 80 Servicespezialisten an allen Standorten unserer Firmengruppe Besitzern von Ritter-Behandlungsplätzen einen fundierten technischen Support zusichern. Um weiteren „Anwendernutzen“ zu stiften, beziehen wir den erfahrenen Ritter-Werkskundendienst in unser Dienstleistungspaket mit ein.

Selbstverständlich wollen wir auch weiteren engagierten Ritter-Vertriebspartnern die Möglichkeit geben, mit Ritter neue Produkte dem Zahnarzt näher zu bringen und vorhan-



## **kontakt:**

### **dental bauer GmbH & Co. KG**

Ernst-Simon-Straße 12

72072 Tübingen

Tel.: 0 70 71/97 77-0

Fax: 0 70 71/97 77-50

E-Mail: [info@dentalbauer.de](mailto:info@dentalbauer.de)

[www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

### **Ritter® Concept GmbH**

Bahnhofstr. 65

08297 Zwönitz

E-Mail: [info@ritterconcept.com](mailto:info@ritterconcept.com)

[www.ritterconcept.com](http://www.ritterconcept.com)