

## Praxisführung

# Mit den Augen des Unternehmers

*Als freier Unternehmer ist jeder Praxisinhaber daran interessiert, seinen Patienten neben einer optimalen zahnmedizinischen Versorgung auch eine professionell geführte Praxis zu bieten. Eine neue Kooperationsvereinbarung von American Express im Rahmen der Business Gold Card mit bundesweit tätigen Anbietern zahntechnischer Leistungen sichert den Partnern erstmalig Synergien in den Bereichen Zahnarztpraxis-Finanzierung und -Verwaltung.*

### | Redaktion

**W**irtschaftlich erfolgreich sein kann auf Dauer nur derjenige, der sein Handeln wirtschaftlich gestaltet.

Als „Praxismanager“ heißt das, gleichzeitig Effizienz zu steigern und Kosten zu reduzieren. Seit 2005 macht zudem ein anderes Stichwort die Runde: Basel II. Das heißt vor allem, dass jetzt eine Liquiditätsplanung benötigt wird. Vor diesem Hintergrund sind Hilfestellungen willkommen, die nicht nur die Praxisverwaltung erleichtern, sondern auch die finanziellen Vorgänge und den Cash-Flow optimieren. Eine solche Unterstützung leistet die Business Gold Card von American Express jetzt erstmalig für die Zielgruppe der Zahnärzte und Kieferchirurgen. „Im Rahmen unserer Kooperation wird die Business Gold Card fokussiert einem anspruchsvollen Kreis von Kunden angeboten, der damit neben der Zahlungsfunktion der Karte auch den zusätzlichen Service rund um die Karte nutzen kann“, beschreibt Michael Buss, Head of Business Card Services in Deutschland, die neue Partnerschaft. Erfahrungen aus der Kooperation mit der Hamburger Flemming Dental AG im Jahr 2005 trafen auf ein positives Echo. Der Bestellvorgang der Zahnärzte bei den Dentallabors über die Business Gold Card erleichtert und beschleunigt den Einzug der Forderungen, gleichzeitig unterstützt der Einsatz der Karte die Kundenbindung in diesem ausgesucht

anspruchsvollen Segment. Die aus diesem Projekt gewonnenen Kenntnisse konnten nun in einer umfassenden Kooperation mit einer Vielzahl von bundesweit tätigen speziell ausgewählten Partnern der Dentalbranche umgesetzt werden.

### „Zwischenfinanzierung“

Die Bereitstellung von Finanzmitteln und damit der Einkauf von Praxisprodukten oder Dienstleistungen kann durch geschickte Zahlungsformalitäten unterstützt werden, in dem die Kapitalbindung so gering wie möglich gehalten wird. Im Rahmen des Wareneinkaufs für die Praxis setzt der Einsatz der Business Gold Card neue Maßstäbe in der Finanzierung: Bequem und bargeldlos können größere Anschaffungen mit der Business Gold Card getätigt werden. Die Kontobelastungen werden bei größeren Investitionen zeitlich gestreckt – die Ausgaben werden erst 20 Tage nach der monatlichen Rechnungsstellung gebucht, was eine Verlängerung des Zahlungsziels auf bis zu 50 Tage bedeuten kann. Das optimiert und entspannt die Liquidität. Im Rahmen des „Business Plus Partnerprogramms“ können bei ausgesuchten Unternehmen Leistungen aus den Bereichen Mobilität, Hotel, Kommunikation und Büroorganisation zusätzliche fest vereinbarte Vergünstigungen eingepflanzt werden.

## **kontakt:**

**American Express  
International, Inc.**

Theodor-Heuss-Allee 112  
60486 Frankfurt am Main

Tel: 0 69/97 97 38 38

E-Mail: [info@business-plus.biz](mailto:info@business-plus.biz)

[www.americanexpress.de](http://www.americanexpress.de)