

# Motivationshilfe intraorale Kamera

*Ein Videobild der Mundsituation ist authentisch und motiviert den Patienten. Die Zeit ist reif – das Preis-Leistungs-Verhältnis bei intraoralen Kamerasystemen hat sich deutlich verbessert. Das i-on Kamerasystem besitzt mit 440.000 Pixeln eine sehr hohe Auflösung und eine hochwertige Optik für optimale Bildqualität.*

**Dr. Hans Sellmann**

**W**as kann heute noch einen Patienten beeindrucken? Welche Mittel und Methoden sind sinnvoll, um das Verständnis für die Behandlung zu fördern und den Patienten bei der Entscheidung für eine Behandlung zu helfen? Als ich vor mehr als zwanzig Jahren meine Praxis gründete, war eine der ersten Investitionen die Anschaffung einer Polaroidkamera für intraorale Aufnahmen. Auch heute noch fotografiere ich, mittlerweile digital, sehr viele Situationen oraler Zustände vor und nach der Behandlung. Aber was ist mit sonstigen Investitionen in die visuelle Kommunikation?

## Theorie und Praxis

Auf einer Tagung der westfälisch-lippischen Zahnärzte über den Einsatz der neuen Medien in der Zahnheilkunde hatte ich bei einem Vortrag des niedergelassenen Zahnarztes Dr. Bengel aus Bensheim interessiert zugehört. Er referierte seinerzeit über den Einsatz der Intraoralkamera in der zahnärztlichen Praxis. Sein Buch „Dentale Fotografie“ halte ich für ein Muss für jeden, der sich mit bildgebenden Verfahren, welcher Art auch immer, in der zahnärztlichen Anwendung beschäftigt. In diesem Buch gibt er neben ausgezeichneten Abhandlungen über die Fotografie im zahnärztlichen Bereich auch wertvolle Hinweise zur Auswahl, Unterscheidung und Anwendung des Mediums Intraoralkamera in der Praxis niedergelassener Zahnärztinnen und Zahnärzte. Bisher hielt mich immer noch etwas davon ab, dieses Kommunikations-, Dokumenta-

tions- und Diagnostikmedium anzuschaffen, denn Probleme, Patienten zu finden und zu binden, hatte ich nie. Ein wichtiger Satz aus Dr. Bengels Buch hat mich aber fasziniert und nachdenklich gemacht. „Ein Live-Videobild vermittelt dem Patienten in unserer fernsehgläubigen Zeit höchste Authentizität. Es ist daher sicher eines der mächtigsten Instrumente, mit ihm zu kommunizieren und ihn zu motivieren.“ Da war was dran. Das, was man bis jetzt mit dem kleinen Handspiegel mehr schlecht als recht zeigte, gewann plötzlich eine ganz andere Dimension.

## Den Markt beobachten

Intraoralkameras gibt es viele. Da muss man schon ganz schön suchen und vergleichen, um das Passende zu finden. Die Firma orangedental stellte mir ihre Einsteigerlösung, die i-on Intraoralkamera als Video-Komplettpaket inkl. 17"-Monitor, zur Verfügung. Ich möchte Ihnen darüber berichten.

Für mich ist es immer wichtig einen guten Support zu haben. Wenn ich Probleme mit einem Produkt in meiner Praxis habe, dann möchte ich nicht darauf hoffen, dass sich irgendein Callcenter darum kümmert. Auch möchte ich eine Lösung als „Plug and play“ bereitgestellt bekommen, schlüsselfertig sozusagen. orangedental bietet beides: Eine preisgünstig telefonisch an sieben Tagen/Woche zu erreichende Hotline und eine Installation mit ausführlicher Einweisung in die Kamera, den Monitor und die Speichermöglichkeiten vor Ort in Ihrer Praxis.



*i-on Video-Komplettpaket mit 17" TFT Monitor an der Behandlungseinheit.*

## **kontakt:**

**Dr. Hans Sellmann**

Langehegge 330  
45770 Marl

Tel.: 0 23 65/4 10 00

Fax: 0 23 65/4 78 59

E-Mail:

dr.hans.sellmann@t-online.de