



◀ **Wolfgang Upmeier,**
Mitglied des Beirates der Dentalzeitung

Digitalisierung – die Herausforderung der Zukunft

Die Zeiten sind vorbei, als der Begriff Hightech noch Vorstellungen von kühler Fließbandversorgung und Anonymität hervorrief. Heute hat er vor allem mit Patientenbindung, Know-how-Vorsprung und Privatleistungen zu tun. Stichworte, denen sich jeder Zahnarzt stellen muss. Bei der digitalen Praxis geht es um effiziente Arbeitsabläufe und Zeitersparnis durch die Integration digitaler Geräte in das Praxisnetzwerk. Und das zahlt sich für Sie als Behandler und für Ihre Patienten aus.

Die klaren Vorteile der Digitalisierung liegen in der verbesserten Patientenkommunikation sowie in der Optimierung der Praxisorganisation. Alle Patientendaten inklusive digitalem Bilderarchiv sind per Mausklick in Sekunden abrufbar. Welcher Patient bleibt angesichts der hochtechnisierten Aufbereitung seiner Daten unbeeindruckt? Bei einer Behandlungseinheit mit integriertem Flachbildschirm fühlt sich der Patient durch die breit gefächerte visuelle Unterstützung bestens informiert, was sein Vertrauen zu Ihnen stärkt und die Patientenbindung fördert.

Die Zukunft hat längst begonnen. Die papierlose Praxis ist mittlerweile denkbar und realisierbar geworden. Wer seine Praxis jedoch digital aufrüsten will, muss investieren. Und eine solche Investition will wohl überlegt sein, denn die Kostenlast tragen Sie. Davor wie auch vor den Unwägbarkeiten der Vernetzung schreckt so mancher noch zurück. Die Technik ist weit entwickelt, das bedeutet einen erhöhten Beratungsbedarf. Denn eine digitale Praxis kann ihre Vorteile nur dann ausspielen, wenn alle Bausteine perfekt aufeinander abgestimmt sind und somit auch schnellstmöglich zu einer Amortisation Ihrer Investition führen. Die Vorteile der Digitalisierung, so viel können wir sagen, überwiegen eindeutig ihre Nachteile. Die Entscheidung zu diesem Schritt stellt die Weichen für Ihren Praxiserfolg in der Zukunft.

Die Frage, welche Produkte, Module und Bausteine zusammenpassen, welche Hard- und Software miteinander harmonisieren und wie sich der Datenaustausch der Einzelsysteme problemlos durchführen lässt, stellt sich jedem Zahnarzt mit Blick auf die persönlichen Vorgaben und bereits vorhandenen Systemen immer wieder neu. Digitales Röntgen, Intraoralkameras, CAD/CAM, vernetzte Systeme, dazu die passende Praxisverwaltungssoftware – Sie sehen den Wald vor lauter Bäumen nicht? Wir vom Dentalhandel mit unseren versierten, erfahrenen Fachberatern erarbeiten individuelle und innovative Lösungskonzepte und stehen Ihnen im Entscheidungsprozess kompetent zur Seite.

Lassen Sie sich in Ruhe beraten. Gemeinsam finden wir für Sie das maßgeschneiderte System. Der digitalen Praxis als Kernelement eines erfolgreichen Praxiskonzepts gehört die Zukunft. Nutzen Sie unser Wissen und die Möglichkeiten der Technik für Ihren Praxiserfolg!

Wir sehen uns in der Zukunft,

Ihr Wolfgang Upmeier