

P

**PROPHYLAXE ERFOLGREICH IMPLEMENTIEREN**



**Die Termine für die Auftaktveranstaltung sind:**

<b>Bonn</b>	28.10.06 Samstag	09.30–13.30 Uhr
<b>Kassel</b>	01.11.06 Mittwoch	15.30–19.30 Uhr
<b>München</b>	22.11.06 Mittwoch	15.30–19.30 Uhr
<b>Neu-Ulm</b>	24.11.06 Freitag	15.30–19.30 Uhr
<b>Karlsruhe</b>	25.11.06 Samstag	09.30–13.30 Uhr
<b>Hamburg</b>	09.12.06 Samstag	09.30–13.30 Uhr
<b>Hannover</b>	02.02.07 Freitag	15.30–19.30 Uhr
<b>Osnabrück</b>	03.02.07 Samstag	09.30–13.30 Uhr

„Gesundheit und Schutz durch Prophylaxe und Früherkennung“, lautet das Thema einer neuen von pluradent konzipierten Veranstaltungsreihe. Sie informiert über den Stand der Wissenschaft sowie über die strukturierte und wirtschaftliche Umsetzung der professionellen Prophylaxe in der Praxis.

Die Auftaktveranstaltung besteht aus zwei Vorträgen, die sowohl Einsteigern als auch Prophylaxe erfahrenen Zahnärzten fundiertes Wissen und praktische Erfahrungen vermitteln. Die Referenten sind Prof. Dr. Gerhard Riegl („Der Weg zur Zahnarztpraxis

der Zukunft nach den Wünschen der Patienten“) sowie Dr. Klaus-Dieter Bastendorf und Dr. Carsten Stockleben („Erfolg ist dort, wo das Prophylaxekonzept stimmt!“). Fortgesetzt wird die Veranstaltungsreihe mit praxisorientierten Seminaren und Workshops, die das Thema aufeinander aufbauend untermauern und vertiefen. Neben den Veranstaltungen steht interessierten Zahnärzten und Zahnärztinnen ab sofort die pluradent-Broschüre „Step by Step zur Dienstleistungspraxis mit professioneller Prophylaxe“ zur Verfügung. Sie zeigt auf, wie es ge-

lingen kann, ein Prophylaxekonzept erfolgreich in die Praxis zu implementieren. Als Leitfaden für das Management und Marketing der Prophylaxe-Praxis gibt sie Antworten auf die wichtigsten Fragen, die immer wieder im Kontext der Konzept Einführung auftreten.

Nähere Informationen und Anmelde-möglichkeiten finden Sie unter [www.pluradent.de](http://www.pluradent.de) und bei pluradent AG & Co KG, Kaiserleistraße 3, 63067 Offenbach, Tel.: 0 69/8 29 83-0, E-Mail: [offenbach@pluradent.de](mailto:offenbach@pluradent.de)

P

**ORANGEDENTAL – SPEZIALIST FÜR DIGITALE INTEGRATION**



Als zuverlässiger Partner des Fachhandels baut orangedental, Biberach, seit 1998 sein innovatives und qualitativ hochwertiges Produktportfolio im Bereich digitaler Zahnheilkunde stetig aus.

„Wir haben in den letzten Jahren hart daran gearbeitet, unsere Leistungsfähigkeit für unsere Kunden kontinuierlich zu verbessern. Neben der marktführenden Bildberatungssoftware byzz bieten wir heute ein umfangreiches Produktportfolio für die digitale Praxis an. Unser gut ausgebildeter Außendienst unterstützt unsere Kunden und Partner flächendeckend“, kommentiert Stefan Kaltenbach, geschäftsführender Gesellschafter des Unternehmens.

Die zunehmende Digitalisierung der Zahnarztpraxis im 21. Jahrhundert stellt das

Praxisteam vor neue Herausforderungen. Die Integration neuer digitaler Systeme in den Praxisablauf, die optimale Patientenberatung und die Anbindung an die Verwaltungssoftware stehen im Mittelpunkt der Lösungen von orangedental. Das Produktportfolio umfasst im Wesentlichen intraorale Kamerasysteme, digitale Röntgensysteme sowie Beratungs- und Steuerungssoftware.

Mit der High-End Kamera c-on II präsentiert orangedental die erste Intraoral-Kamera mit patentierter und automatischer Bilddrehung. Das universell einsetzbare Intraoral-Kamerasystem i-on ermöglicht optimale Diagnostik, auch ohne PC. Der Kleinröntgensensor x-on II verfügt über Top Bildqualität,



Der orangedental Messestand auf den Fachdentals.

erstmals mit 5 Jahren Garantie inklusive. Das Panorama Röntgensystem pan-on II bietet ein hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis. byzz, die Bildberatungssoftware von orangedental, ermöglicht die zentrale Steuerung aller gängigen digitalen Endgeräte – ob Intraoral-Kamera, Röntgensensor, OPG, Röntgenscanner, Scanner, Mikroskope oder digitale Video- oder Fotokameras – digitale Bildbearbeitung und Praxismarketing. Abgerundet wird das Produktportfolio durch endox – das minimalinvasive Endodontiegerät.

Kundenberatung und Service werden bei orangedental großgeschrieben. orangedental bietet als erstes Unternehmen der Dentalbranche einen Hotline-Support an sieben Tagen pro Woche an.