



◀ Uwe Brandt

Liebe Leserinnen und Leser,

das Jahr 2008 hat uns bisher mit einer ganzen Bandbreite von Überraschungen mehr oder weniger beglückt. Das Thema Energie, insbesondere die gestiegenen Energiepreise, wird immer aktueller und macht auch vor der Dentalindustrie nicht Halt, denn auch wir sind Mitglieder eines Systems, das durch Servicebewusstsein und Qualität auf Transport und einschlägige Unternehmen angewiesen ist. Es gilt, sich neuen Herausforderungen zu stellen und neue Lösungsansätze zu suchen. Umso erfreulicher ist es, dass der konjunkturelle Aufschwung nach wie vor anhält, auch wenn das Bewahren wieder mehr in den Mittelpunkt rückt. Bewahren sollte man auch den Überblick über die aktuellen Trends und die neuesten Entwicklungen der Dentalbranche, schon allein um seine zukünftigen Chancen auf dem Dentalmarkt einschätzen zu können. Die Fachdental-Saison 2008 rückt mit großen Schritten näher und schon am 6. September öffnet die NordDental Hamburg ihre Pforten für die Kunden des Dentalfachhandels aus allen Bereichen der Zahnmedizin und -technik. Die nördlichste Leistungsschau dortiger Dentaldepots eröffnet damit den Reigen der regionalen Ausstellungen in diesem Herbst. Die übersichtlich gestalteten Events bieten ein hervorragendes Umfeld für Zahnärztinnen und Zahnärzte, Zahntechnikerinnen und Zahntechniker sowie Helferinnen und Studenten, sich über das anspruchsvolle Produktportfolio und die Beratungskompetenz der ausstellenden Dentalhändler zu informieren. Besonders die persönliche Beratung durch ansässige Dentaldepots kann nur durch das regionale Vertriebskonzept und Spezialisierung der Fachdentals gewährleistet werden und genügt somit höchsten Serviceansprüchen. Natürlich werden die Leistungsschauen auch in diesem Jahr wieder mit der ein oder anderen Neuerung aufwarten. Lassen Sie sich überraschen und informieren – von Ihrem Dentaldepot. Es zeichnet die Dentalbranche aus, dass sie sich ständig in Bewegung befindet und immer an Optimierungen und Fortschritten arbeitet – dementsprechend werden die ausgestellten Produkte, die Sie über ausstellende Dentalhändler beziehen können, auch in diesem Jahr wieder alle Erwartungen übertreffen können. Die inzwischen etablierte CAD/CAM-Technologie erfährt durch immer bessere Software eine ständige Aktualisierung und bildet gemeinsam mit dem 3-D-Röntgen eines der Zukunftsthemen schlechthin.

Lassen Sie sich auch beeindruckt von den neuesten Entwicklungen auf dem Gebiet der Implantologie, die inzwischen auch Miniimplantate mehr und mehr individuell anpassen kann. Weitere Themen wie Lasertechnik, Zahnersatzversorgungen und die in der vorliegenden Ausgabe behandelte Praxiseinrichtung sind nur eine kleine Auswahl aus der großen Palette von Angeboten, die über Dentalfachhandel vertrieben werden.

Der Besuch der diesjährigen Fachdentals, Zahnärztetage und fortbildungsbegleitenden Messen wird umso aufschlussreicher sein, als uns die Erfolge der IDS 2007 gezeigt haben, welche Antriebskraft die Dentalbranche entwickeln kann und der Startschuss für die IDS 2009 ist beinahe schon zu hören. Nach den Rekordergebnissen der weltweit größten Messe für Zahnmedizin und Zahntechnik im Jahr 2007 ist, dank einer repräsentativen Umfrage, fest davon auszugehen, dass sich sowohl die Zahl der Aussteller als auch der Besucher weiter erhöhen wird.

Für Besucher und Aussteller der Fachdentals gilt: Nach den Fachdentals ist vor der IDS. Die „heiße Phase“ ist also längst angefallen, sichern auch Sie sich Ihren Wissensvorsprung durch die qualifizierte Fachberatung Ihres Dentaldepots.

Ich freue mich, Sie recht herzlich zu den regionalen Fachdentals einladen zu dürfen und wünsche Ihnen gutes Gelingen für Ihre ganz persönlichen Vorhaben – denn nur so können wir die entwicklungsfreudige Branche bleiben, auf die wir sehr stolz sind.

Viel Freude bei der Lektüre dieser Ausgabe wünscht Ihnen

Ihr Uwe Brandt
(BVD-Regionalvorsitzender Berlin)