

Zusatzleistungen machen Arbeitgeber attraktiver

Nutzen Sie die Möglichkeiten der betrieblichen Krankenversicherung!



@zendograph - stock.adobe.com

Gute und motivierte Mitarbeitende für die Zahnarztpraxis zu gewinnen und sie auf Dauer zu halten, wird immer schwieriger. Längst tobt der Wettbewerb um qualifizierte Mitarbeitende – und das nicht nur zwischen den Zahnarztpraxen als Arbeitgeber. Auch Krankenkassen, Versicherer und andere Dienstleister bemühen sich um gut ausgebildete Fachkräfte. Ein Grund mehr darüber nachzudenken, wie Sie sich als Arbeitgeber im Arbeitsmarkt attraktiv positionieren können.

Unstrittig ist für die Mitarbeitenden das Gehalt ein wichtiges Entscheidungskriterium bei der Wahl des Arbeitgebers. Immer wichtiger werden aber auch ergänzende Sozialleistungen wie das Jobticket oder die Flexibilität in der Gestaltung der Arbeitszeit.

Neues Instrument

Sehr interessant als freiwillige Sozialleistung ist die am deutschen Versicherungsmarkt noch recht neue Form der betrieblichen Krankenversicherung. Hierbei ermöglicht der Arbeitgeber seinen Mitarbeitenden den Zugang zu einigen Zusatzleistungen wie zum Beispiel der Aufstockung von GKV-Leistungen, Leistungen bei Zahnersatz oder Prophylaxe, ergänzende Vorsorgeuntersuchungen, Brillenversorgung bis hin zum Status „Privatpatient“ im Krankenhaus.

Je nach Größe der Praxis ist ein Abschluss als Kollektiv möglich. Dabei wird dann zumeist ganz oder teilweise auf die sonst üblichen Gesundheitsfragen verzichtet. Zudem sind die Beiträge in der Regel deutlich günstiger, als dies bei Einzelversicherungen der Fall ist.

Die Pakete lassen sich recht individuell gestalten. Aktuell sind sogenannte Budgettarife bei den Mitarbeitenden sehr beliebt. Diese Tarife sehen eine feste Geldleistung (bis zu 900 Euro pro Jahr) für die versicherten Mitarbeitenden vor. Diese Geldleistung kann vom Versicherten frei für Gesundheitsleistungen (Brille, Medikamentenzuzahlung, Heilmittel, Zahnersatz, Prophylaxe, Heilpraktiker etc.) in jedem Kalenderjahr verwendet werden. Eine maximale Flexibilität ist somit gegeben. Auch versicherbar sind Angehörige von Mitarbeitenden (z.B. Ehepartner und Kinder). Diese tragen dann die anteilige Versicherungsprämie selbst. Ein weiterer Vorteil: Manche Versicherer unterstützen die Kunden bei der Vereinbarung eines Facharzttermins, wodurch gegebenenfalls eine zügige Behandlung und somit unter Umständen auch kürzere Arbeitsunfähigkeit gewährleistet werden kann. In jedem Fall können Mitarbeitende die Leistungen gleich „erleben“ – zum Beispiel beim Apothekenbesuch oder bei der nächsten Brillenversorgung.

Steuerfreie Zahlung möglich

Die Arbeitgeberleistung kann als Sachleistung zur Verfügung gestellt werden. Das bedeutet: Es fallen keine Sozialversicherungsbeiträge und auch keine Steuern auf die Beiträge zur Zusatzversicherung an, sofern die Freigrenze für Sachbezüge nicht bereits ausgeschöpft ist oder wird. Scheidet der Mitarbeitende aus dem Beschäftigungsverhältnis aus, so besteht die Möglichkeit, den Vertrag privat fortzuführen oder zu kündigen. Es ist dann lediglich eine Abmeldung durch den Arbeitgeber erforderlich, alles Weitere erledigt der Versicherer.

Weitere Möglichkeiten freiwilliger Sozialleistungen

Auch die Betriebsrente ist ein attraktives Instrument der Mitarbeiterbindung. Details zur betrieblichen Altersversorgung stellt Ihnen das BZB im nächsten Heft vor. Weitere Modelle zur Arbeitnehmergewinnung sind denkbar. Beispielhaft sei das Leasing von Fahrrädern oder E-Bikes genannt, das aktuell ebenfalls boomt. Nutzen Sie die vielfältigen Möglichkeiten! Gerne berät Sie dazu die eazf Consult.

Michael Weber
Geschäftsführer der eazf Consult GmbH

KONTAKT

Bei Interesse an einer Beratung zur betrieblichen Krankenversicherung oder Altersvorsorge, einer Überprüfung bestehender Versicherungsverträge oder der Betreuung Ihrer Versicherungen durch die eazf Consult senden Sie bitte den Coupon auf Seite 47 an die Faxnummer 089 230211-488.

Nähere Auskünfte erhalten Sie bei Michael Weber unter der Telefonnummer 089 230211-492 oder per E-Mail: vvg@eazf.de.



eazf Consult GmbH
 Fallstraße 34
 81369 München

Praxisstempel/-anschrift

Per Fax: 089 230211-488

Informationen unverbindlich und kostenfrei anfordern

Ich bin Zahnarzt/-ärztin Assistent/-in Angestellte/-r Zahnarzt/-ärztin

Praxisberatungen und -trainings

Ich habe Interesse an den Praxisberatungen, Praxistrainings und Serviceleistungen der eazf und bitte um Informationen bzw. unverbindliche Kontaktaufnahme zu folgenden Angeboten:

- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Premium Abrechnung Bayern – Professionelle Abrechnung für Ihre Praxis
- QM-Beratung: Implementierung oder Überprüfung von Qualitäts- und Hygienemanagement, Arbeitssicherheit
- Praxis-Check zu Praxisbegehungen der Gewerbeaufsicht
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter für Ihre Praxis
- Praxisedesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- PraxReviews – Bewertungsmanagement-Tool und Online-Reputation
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

Ich bitte um Kontaktaufnahme für eine kostenfreie individuelle Erstberatung zu rechtlichen, steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Fragen oder zur Praxisbewertung:

- Praxisübergabe/-aufgabe Praxisübernahme/-gründung Allgemeine Praxisberatung

Versicherungsberatung und Gruppenversicherungen

Ich habe Interesse an Versicherungen im Rahmen von Gruppenversicherungsverträgen für Zahnärzte. Bitte informieren Sie mich unverbindlich über folgende Angebote (bitte ankreuzen):

- Versicherungspaket für Praxisgründer
- Berufshaftpflichtversicherung
- Pflegezusatzversicherung
- Kranken(zusatz)versicherung, Tagegeld
- Praxisinventar-/Elektronikversicherung
- Wohngebäude-/Hausratversicherung
- Zahnarzt-Rechtsschutz-Paket
- Private Haftpflichtversicherung
- Kfz-Versicherung
- Unfallversicherung
- Lebens- und Rentenversicherungen
- Betriebliche Altersversorgung
- Betriebliche Krankenversicherung

Ich bin bereits privat krankenversichert und wünsche eine individuelle Beratung zu meinem bestehenden Versicherungsschutz. Vertragsnummer: _____ Versicherungsunternehmen: _____

Ich bitte um eine kostenfreie Versicherungsanalyse: Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf, um die Konditionen bestehender Versicherungen im Hinblick auf Leistungsumfang und Einsparpotenziale zu prüfen und/oder mich zum erforderlichen Umfang meines Versicherungsbedarfs zu beraten.

Servicepartner für Zahnärzte:

