

# Say **YES** to Digitalisierung

**INTERVIEW>>>** Bei Kauf oder Neugründung einer Praxis sollte der Umfang der Digitalisierung überdacht werden. Prof. Bischoff, Prof. Bischoff & Partner AG Steuerberatungsgesellschaft für Zahnärzte, erörtert dabei die kleine, feine Rolle eines sich selbst bevorratenden Instrumentenschanks.

## Prof. Bischoff, wie steht es um die Digitalisierung in deutschen Praxen?

Leider hat sie immer noch nicht den Stellenwert, den sie haben sollte. Wir befinden uns oft in Praxismodellen, wo die manuelle Papierwelt mit vorsichtigen Versuchen der Digitalisierung parallel läuft. Eine unglückliche Kombination! Der volle Nutzen kommt erst zum Tragen, wenn sie in konkreten Arbeitsbereichen komplett umgesetzt wird. Bei der Instrumenten-Bevorratung übernimmt dies z.B. Dentything von Komet Dental. Das Warenwirtschaftssystem automatisiert Bestellvorgänge und die manuelle Überwachung von Mindestbeständen.



Weitere Informationen zum Steuerbüro von Prof. Bischoff: [www.bischoffundpartner.de](http://www.bischoffundpartner.de)



Weitere Informationen zu Dentything: [www.komet-dental.com](http://www.komet-dental.com)

## Und das soll ein Sparmodell sein?

Der Druck auf die Praxisinhaber, die Wirtschaftlichkeit von Abläufen und Behandlungen zu optimieren, wächst: Die Verwaltung wird stetig komplexer, der Investitionsbedarf steigt Jahr für Jahr überproportional an und es wird immer schwieriger, neue Mitarbeiter zu finden. Da hilft jede Art von Einsparung und hier setzt Dentything an. Die Praxis vermeidet unnötige Kapitalbindung, da sie die Instrumente erst bezahlt, wenn sie entnommen werden. Aber vor allem spart die Praxis Arbeitszeit für das lästige Prüfen von Mindestbeständen an Instrumenten und für Bestellungen.

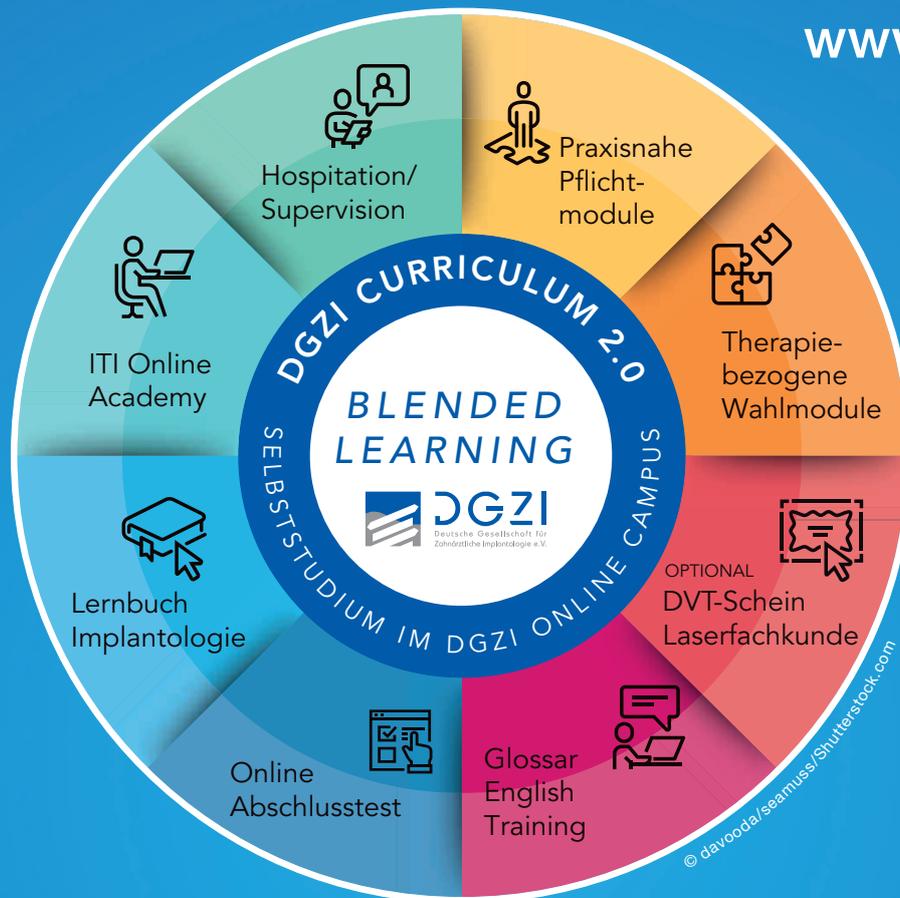
## Wie lautet Ihr Resümee?

Dentything ist für mich ein Beispiel für einen kleinen, aber effektiven Baustein in der Automatisierung der Praxis. Der Schrank optimiert den Workflow. Als ich davon das erste Mal hörte, war mein erster Gedanke: Schade, dass es sowas nur für Instrumente und nicht für das gesamte Praxismaterial gibt! <<<



# IHRE CHANCE ZU MEHR ERFOLG!

[www.DGZI.de](http://www.DGZI.de)



## Curriculum Implantologie

Jederzeit starten im DGZI Online Campus

- ITI Online Academy Zugang inklusive während des Curriculums
- Praxisbezogene Pflicht- und therapiebezogene Wahlmodule
- Online Abschlussklausur
- Für Mitglieder reduzierte Kursgebühr: 4.900 Euro

Bei Abschluss einer mindestens dreijährigen Mitgliedschaft in der DGZI,  
ansonsten Kursgebühr: 5.950 Euro

Informationen, Termine und Anmeldung unter [www.DGZI.de](http://www.DGZI.de)  
sowie im aktuellen Fortbildungskatalog auf der Homepage.