

# WASSERHYGIENE leicht gemacht!

Ein Interview von Alicia Hartmann

**WASSERHYGIENE** /// Die richtige Wasserhygiene ist mit viel Arbeitsaufwand und Organisation verbunden. Das kostet natürlich gerade im stressigen Praxisalltag vor allem eins: eine Menge Zeit. Aus diesem Grund entscheiden sich immer mehr Zahnarztpraxen, dieses wichtige Thema in erfahrene Hände zu geben. So auch der Leipziger Zahnarzt Torsten Büching, der sich mit dem Umzug in neue Räumlichkeiten für das BLUE SAFETY-Konzept entschieden hat.

BLUE SAFETY GmbH  
Infos zum Unternehmen



Herr Büching, Sie sind bereits seit vielen Jahren erfolgreich als Zahnarzt tätig, haben sich aber für die Gründung einer neuen Praxis entschieden. Wie und warum kam es dazu?

Ganz freiwillig kam es dazu ehrlich gesagt nicht. Es stand immer wieder im Raum, dass wir vom alten Gebäude in einen Neubau gegenüber ziehen sollen – das Bauprojekt kam aber irgendwie nicht richtig zum laufen. Der Mietvertrag meiner Nachbarin – eine Physiotherapiepraxis – wurde dann nicht verlängert, und auch wenn mein Mietvertrag noch sechs Jahre gelaufen wäre, wollte ich meine Praxis nicht modernisieren und damit auch kein neues System für die Wasserhygiene installieren, ohne zu wissen, ob mein Mietvertrag dann auch nicht mehr verlängert werden sollte. Im Endeffekt hatte ich dann Glück und habe Praxisräume im gleichen Ärztehaus gefunden, in der jetzt auch die neuen Räumlichkeiten der Physiotherapiepraxis untergebracht sind.



ZA Torsten Büching hat sich für die Installation eines BLUE SAFETY-Systems entschieden. Klarer Vorteil für ihn: die Zeitersparnis im Praxisalltag.

© OEMUS MEDIA AG

Für die Umsetzung des Hygienekonzepts haben Sie sich für BLUE SAFETY entschieden. Welche Vorteile hat dies für Ihren Praxisalltag?

In meiner alten Praxis war die Wasserhygiene mit einem deutlich höheren Arbeitsaufwand verbunden. Wir mussten einfach dauerhaft dranbleiben, um keine Probleme mit der Wasserqualität zu haben – auf lange Sicht war das einfach zeitintensiv und anstrengend. Jetzt müssen wir nur noch regelmäßig den Wert messen und ab und an etwas nachfüllen. Die Installation des BLUE SAFETY-Systems spart uns so Arbeitszeit sowie Geld für die notwendigen Chemikalien. Zudem habe ich privat auf natürliche Reiniger umgestellt, das wollte ich auch hier für die Praxis. Klar – eine solche Entscheidung ist natürlich auch eine Kostenfrage, aber am Ende würde ich mit der Wartung der Anlagen und für die notwendigen Chemikalien auf einen ähnlichen Preis kommen. Ein weiterer entscheidender Vorteil: Wir haben nur noch einen Ansprechpartner für die gesamte Wasserhygiene. Vorher gab es jemanden für die Aufbereitung, Wartung und für die Wasserenthärtungsanlage – und jetzt haben wir nur noch BLUE SAFETY.

Wie lief die Installation des Systems ab?

Auf die Empfehlung eines Leipziger Kollegen habe ich schon lange überlegt, ob ich ein System zur Vereinfachung der Wasserhygiene integriere – der Umzug in die neuen Praxisräume gab dann schließlich den Anstoß zur Umsetzung. Zusammen mit Herrn Seemann vom BLUE SAFETY-Team und der Bauleitung habe ich vor Ort genau geplant und diskutiert, welches Leitungssystem sich am besten in unseren Räumen umsetzen lässt. Schlussendlich haben wir uns dann für eine Ringleitung entschieden, denn im Gegensatz zur Standleitung können so die meisten Keime vermieden werden. Die restliche Umsetzung lief für mich problemlos über BLUE SAFETY ab. Kommt es jetzt zu Problemen oder die Anlage benötigt eine Reparatur, kostet mich das nur einen Anruf bei BLUE SAFETY – und die kümmern sich um die Reparatur, ohne dass für mich zusätzliche Kosten anfallen.

Weitere Informationen unter: [www.bluesafety.com](http://www.bluesafety.com)

**Was alle unsere Kunden an SAFEWATER begeistert:** Das System befreit, vereinfacht ausgedrückt, die Wasserleitungen mithilfe von Trinkwasser nachhaltig von Biofilm. Das evidenzbasierte Konzept vermeidet Reparaturen an Behandlungseinheiten und Übertragungsinstrumenten, vereinfacht Arbeitsabläufe, reduziert Kosten und ist der ideale Partner für eine entspannte Begehung. Und das wohl Wichtigste: das Wohl der Patienten und des Praxisteam steht im Fokus. Unsere Kunden schätzen vor allem die Leidenschaft, mit der sich das ganze BLUE SAFETY-Team um die Praxis kümmert. Durch den Full Service liegt die Verantwortung für die gesamte Wasserhygiene in einer Hand. Idealerweise sind wir, wie bei Herrn Büching in Leipzig, direkt in die Neuplanung einer Praxis eingebunden. Aber auch für eine Nachrüstung im Bestand finden wir bestmögliche Lösungen.



Dieter Seemann

Verkaufsleiter und Mitglied der Geschäftsführung bei BLUE SAFETY

ANZEIGE

## Veraview X800

Liebe auf den ersten Blick

**Veraview X800**, das Nonplusultra für Diagnostik & Bildgebung und ein Angebot zum verlieben:

- ✓ Aktionspreis ab 74.900 €\*
- ✓ Garantieverlängerung auf 5 Jahre
- ✓ Lifetime i-Dixel / i-Dixel WEB Softwareupdates
- ✓ Softwareschulung inklusive

[morita.de/nonplusultra](http://morita.de/nonplusultra)

\* zzgl. ges. MwSt. Umfang und Bedingungen des Angebots unter [www.morita.de/nonplusultra](http://www.morita.de/nonplusultra)



**NON PLUS ULTRA**



Mit i-Dixel WEB kabellose Flexibilität bei der Diagnose