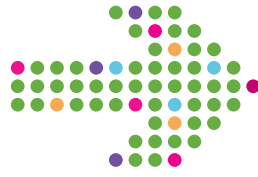



 NWD


heißt ab dem 1. Februar 2023



Plandent

Ein Beitrag von Thomas Simonis

INTERVIEW /// Seit 20 Jahren gehört NWD Nordwest Dental zur Plandent Gruppe und trägt bis heute den traditionellen und in Deutschland bekannten Namen. Zum anstehenden Geschäftsjahreswechsel, am 1. Februar 2023, hat sich das leistungsstarke Fachhandelsunternehmen nun dazu entschlossen, seine Zugehörigkeit zum Mutterkonzern durch die Anpassung der Firmierung nach außen zu zeigen. Die Namensänderung symbolisiert dabei auch, dass das Unternehmen schon längst nicht mehr auf Nordwest beschränkt, sondern in alle Himmelsrichtungen gewachsen ist, wie Plandent Eigentümer Heikki Kyöstilä und NWD Geschäftsführer Alexander Bixenmann im Interview verraten haben.

Herr Kyöstilä, Herr Bixenmann, wie kommt es zu der Umbenennung des Firmennamens in Plandent?

Kyöstilä: Seit der Gründung im Jahr 1972 hat sich Plandent zum zweitgrößten dentalen Handels- und Serviceunternehmen in Europa entwickelt. Wir feiern in diesem Jahr unser 50-jähriges Bestehen. Seit 2002 vertritt uns unser Tochterunternehmen NWD in Deutschland, dem größten Dentalmarkt Europas. In dieser Zeit ist NWD zu einem der größten und leistungsfähigsten Handels- und Dienstleistungsunternehmen im deutschen Dentalmarkt geworden und ist heute das größte Unternehmen der Plandent Gruppe. NWD und Plandent gehören nun seit rund 20 Jahren zusammen. Dieses doppelte Jubiläum ist ein guter Zeitpunkt, diese Zusammengehörigkeit stärker zu betonen als bislang. Wir sind eine Unter-

nehmensfamilie und wollen darum auch einen gemeinsamen Namen tragen. In Deutschland sagt man dazu „Familiename“, soweit ich weiß.

Bixenmann: Die Frage ist ja naheliegend. Wenn man schon so lange zusammengehört wie Plandent und NWD fragt man sich natürlich, warum genau jetzt? Die Antwort ist recht simpel: Das Thema hatte sich bisher nie sinnvoll angeboten. Nun aber verändert sich der deutsche Dentalmarkt mit einer nie dagewesenen Geschwindigkeit. Schauen Sie sich die Konsolidierungsprozesse in allen Bereichen des Dentalmarktes an. Sie brauchen Größe und Stärke, um in diesem Markt zukunftsfähig zu sein. Auch unser Unternehmen NWD Nordwest Dental ist Teil dieser Veränderung. Wir sind in den vergangenen

Jahren stark gewachsen. Insbesondere in den Bereichen Technischer Kundendienst und Praxiseinrichtung haben wir eine flächendeckende Leistungsfähigkeit erreicht, die unsere früheren Möglichkeiten weit übertrifft. Wir sind heute deutschlandweit stark aufgestellt und fokussieren mit unserem Versprechen, einfach näher dran zu sein, eine regionale Kundennähe, die weit über die Himmelsrichtung unseres Namens *Nordwest* hinausgeht. Wir sind über diese namentlichen Wurzeln unseres Unternehmens hinausgewachsen. Wenn Sie so wollen, ist uns Nordwest einfach zu klein geworden und unsere 20-jährige Zugehörigkeit zur europäischen Plandent Gruppe ist nun ein willkommener Anlass, zu sagen: Jetzt ist der richtige Zeitpunkt, das stärker nach außen zu zeigen.



Heikki Kyöstilä
Eigentümer von
Plandent

Plandent unterstützt

**zahnärztliche Praxen und
Dentallabore in 13 Ländern
Europas. Gerade im
Handel bedeutet Größe
STABILITÄT und
SICHERHEIT.**

3 einfache
Lösungen für Ihre
Herausforderungen
im Seitenzahnbereich



Verlieben Sie sich
in Ihr nächstes
Restaurationsmaterial
von GC



everX Flow™
Fibre-reinforced flowable composite
for dentine replacement



G-aenial® Universal Injectable
High-strength restorative composite



EQUIA Forte™ HT
Cost-effective, long-term
restorative alternative

Erfahren
Sie mehr!



GC Germany GmbH

info.germany@gc.dental

<https://europe.gc.dental/de-DE>



Since 1921
100 years of Quality in Dental



Alexander Bixenmann
Geschäftsführer bei NWD

Wir ändern unseren Namen, um die Zusammengehörigkeit mit Plandent deutlicher zu zeigen und unsere Position im Markt unabhängig von einer Himmelsrichtung – Nordwest – weiter auszubauen.

Was genau ist die Plandent Gruppe?

Kyöstillä: Plandent ist die Handelsgruppe der Planmeca Unternehmensfamilie. Wir sind in 13 europäischen Ländern aktiv und betreiben die größte dentale Lieferkette in ganz Nordeuropa. In den nationalen Märkten sorgen die Mitarbeitenden unserer jeweiligen Plandent Gesellschaften vor Ort für die zuverlässige und schnelle Lieferung von Qualitätsprodukten für den täglichen Dentalbedarf, für kompetenten technischen Kundendienst und zukunftsweisende medizintechnische Ausstattung in Zahnarztpraxen und Dentallaboren. In vielen Ländern Nordeuropas sind wir Marktführer.

Wenn Plandent eine 100%ige Tochter von Planmeca ist, liegt die Frage nahe: Warum betreibt ein dentalmedizinisches Industrieunternehmen eine Handelsgruppe?

Kyöstillä: Planmeca war 1971 der Anfang, das ist richtig. 1972 haben wir schon Plandent gegründet, weil wir zahnmedizinische Praxen auch mit Verbrauchsmaterial international führender Markenhersteller, technischem Service und Schulungen umfassender unterstützen wollten. Heute ist die gesamte Unternehmensfamilie noch sehr viel umfassender. Sie besteht aus den

bekanntesten Premiumherstellern Planmeca und KaVo, dem Dentalinstrumentenhersteller LM-Instruments, aus Planmed, unserem Spezialisten für Mammografie und orthopädische Bildgebung, OPUS Systemer, unserem norwegischen Spezialisten für Praxisverwaltungssoftware, dem kanadischen Möbelhersteller Triangle Furniture Systems, dem amerikanischen CAD/CAM-Spezialisten Planmeca E4D Technologies, dem spanischen Aligneranbieter HeySmile und natürlich der Plandent Handelsgruppe.

Insgesamt sind weltweit 4.500 Mitarbeitende für die Planmeca Unternehmensfamilie tätig. Unsere Größe und unsere vielfältigen Expertisen verleihen uns enorme Stärke, wenn wir die richtigen Fähigkeiten miteinander verbinden. Das meinen wir auch, wenn Planmeca und KaVo heute gemeinsam sagen: „Stronger together“.

Was Plandent und den damit verbundenen Dentalhandel betrifft, ist es essenziell, zu verstehen, dass wir europäisch aufgestellt sind. Plandent unterstützt zahnärztliche Praxen und Dentallabore in 13 Ländern Europas. Gerade im Handel bedeutet Größe Stabilität und Sicherheit. Das gilt heute mehr denn je. Globale Krisen erschüttern globale Lieferketten. Wir haben das in den letzten beiden Coronajahren gesehen, und wir sehen es auch heute, wo sich asiatische oder osteuropäische Entwicklungen auf die Lieferfähigkeit von Händlern und Herstellern weltweit auswirken.

Wir geben als Plandent eine europäische Antwort auf diese Herausforderungen. Gemeinsam sind wir viel stärker als einzelne nationale Handelsgesellschaften. Diese Stabilität hilft uns in den Märkten, in denen wir operieren. Auch dort gibt es ja viel eigene Dynamik. Deutschland ist hier ein gutes Beispiel. Kaum irgendwo sonst in Europa ist die Veränderungsdynamik aktuell so hoch. Wichtig zu verstehen ist, dass sich die nationalen Plandent Unternehmen immer auf die jeweiligen Strukturen vor Ort einstellen können. Direkte Nachbarmärkte sind in Europa teils sehr unterschiedlich strukturiert. Da gibt es stark ausgeprägte Kettenstrukturen oder viele unabhängige Kunden, große und eher kleinere Praxen und Labore, verschiedene Gesundheitssysteme, rechtliche und medizinische Rahmenbedingungen oder teilweise einfach stark unterschiedliche Besiedlungsdichten. Das ergibt schon große operative Unterschiede. Ganz zu schweigen von der eigentlichen Marktgröße. Deshalb sind Deutschland und NWD für Plandent so wichtig. Hier agieren wir im größten Dentalmarkt Europas, und vermutlich auch im anspruchsvollsten. Plandent operiert in unterschiedlichen Märkten mit starken Tochtergesellschaften, die sich dem nationalen Markt optimal anpassen können. Solche Strukturen sind flexibler als global einheitlich gesteuerte Unternehmen.

In unseren Märkten zu einer stabilen Handels- und Service-situation beizutragen, liegt im eigenen Interesse der ganzen Unternehmensfamilie. Beispielsweise für Planmeca und KaVo, die sich klar zum pluralistischen Fachhandel in Deutschland bekennen, um den technischen Service für unsere Kunden verlässlich sicherstellen zu können. Stabilität ist die Voraussetzung für hohe Qualität im Kundendienst, und Qualität ist der Kern aller unserer Bestrebungen.

Wird es außer der Umbenennung weitere Veränderungen für die deutschen Kunden der NWD geben?

Bixenmann: Nein. Das bestehende Unternehmen NWD bekommt einen neuen Namen: Aus NWD – Nordwest Dental GmbH & Co. KG wird Plandent GmbH & Co. KG. Im Laufe der kommenden Wochen werden wir die Namensänderung schrittweise vorbereiten und schließlich zu unserem nächsten Geschäftsjahreswechsel am 1. Februar 2023 abschließen.

Die Menschen, Ansprechpartner und unsere Organisationsstruktur wie auch unser grünes Erscheinungsbild bleiben gleich. Wir bleiben dasselbe Unternehmen, das wir heute sind. Dazu gehört auch zukünftig, dass wir uns weiterentwickeln und den Marktbedürfnissen anpassen – das haben wir immer schon getan. Wachstum und Entwicklung sind normale Vorgänge in erfolgreichen Unternehmen.

Wir ändern unseren Namen, um die Zusammengehörigkeit mit Plandent deutlicher zu zeigen und unsere Position im Markt unabhängig von einer Himmelsrichtung – *Nordwest* – weiter auszubauen.

Wir sind das größte Unternehmen innerhalb der Plandent Gruppe, und der deutsche Markt ist der größte Dentalmarkt Europas. NWD vertritt Plandent hier seit 20 Jahren, und das bedeutet für uns und unsere Kunden bereits seit 20 Jahren:

Stabilität, Sicherheit und innovative Produkte und Services. Wir sind stolz darauf, ein Teil dieser großen und erfolgreichen Unternehmensfamilie zu sein. Wir wollen und werden als Unternehmensfamilie NWD/Plandent mit Planmeca und KaVo gemeinsam wachsen. Dazu gilt unser Fokus unseren eigenen Kunden und deren Bedürfnissen. Das hat uns in den vergangenen Jahren erfolgreich gemacht und wird uns auch in Zukunft leiten. Unsere Kunden erwarten einen zuverlässigen technischen Kundendienst, zukunftsorientierte Unterstützung bei der Investition in die eigene Praxis und das eigene Labor und schnelle, unkomplizierte Materialversorgung zu marktgerechten Preisen, und das ist unsere Kompetenz – heute mehr denn je.


Infos zum Autor



ANZEIGE

Abrechnung mit echter Intelligenz

Zusätzlich mit Factoring im Ausland

-  **Echtes Factoring mit 100 % Ausfallschutz**
-  **Sofortauszahlung in Echtzeit**
-  **Für Sie persönlich individuelle Konditionen**
-  **Persönlicher Service für Sie und Ihre Patienten**



Ihr kompetenter Abrechnungspartner
www.pvs-dental.de

 **PVS dental**