

HERSTELLERINFORMATION // Die Zahnmedizin unterliegt einem digitalen Wandel. Dieser bietet eine Vielzahl an Möglichkeiten. Analoge Prozesse werden obsolet, was ein effizienteres Arbeiten von Ärzten und Praxisteams ermöglicht sowie kostbare Zeiteinsparung und so mehr Kapazitäten für das Wesentliche. Neben diesen Faktoren ist die Digitalisierung auch eine Stellschraube, um die Zukunftsfähigkeit von Praxen zu sichern.

VON 0 AUF 100 – DER WEG ZUR DIGITALEN ZAHNARZTPRAXIS

Sarah Becker/Berlin

Mit digitalen Praxisabläufen kann besser auf Patientenanforderungen eingegangen werden. Zum Beispiel mit Online-Terminbuchung. Patienten können jederzeit und ganz ohne die Bindung an Sprechzeiten einen Termin vereinbaren, was eine enorme Flexibilität bietet. Das Warten in der Telefonschleife gehört so der Vergangenheit an. Mit Online-Terminbuchung und einem individuellen Praxisprofil sorgt beispielsweise die Terminmanagement-Software von Doctolib für mehr Sichtbarkeit Ihrer Praxis im Internet. Dies unterstützt bei der digitalen Neupatientengewinnung. Patienten finden Ihre Praxis und die angebotenen Services so besser und Sie erzielen durchschnittlich zwölf neue Patienten pro Monat! Gleichzeitig hilft eine automatisierte Warteliste und Terminerinnerungen, kostspielige Lücken im Terminkalender zu schließen.

Mit einem Praxisprofil auf doctolib.de können Sie über Ihre Zusatzleistungen und Qualifikationen informieren und

Selbstzahlerleistungen wie die Prophylaxebehandlung direkt online buchbar machen. Bestandspatienten können mithilfe eines digitalen Recall-Managements unkompliziert an Vorsorgetermine erinnert werden. Dies spart Personalressourcen sowie unnötige Kosten wie z.B. Porto.

Patienten suchen vermehrt Ärzte über das Internet. Durch ein eigenes Google-My-Business-Profil auf der Doctolib-Plattform und eine starke Reichweite von zehn Millionen Patienten, die regelmäßig Termine über Doctolib buchen, wird Ihre Zahnarztpraxis bei der Suche nach Behandlungsgrund, Fachrichtung und Region immer unter den ersten Ergebnissen in der Google-Suche sein.

Mit Doctolib können Sie mehr Umsatz über Wunschpatienten generieren. Gewinnen Sie Patienten für attraktive Vorsorge-, HKP- und Selbstzahlerleistungen und steigern Sie den Umsatz Ihrer Praxis um durchschnittlich 22.000 Euro pro Jahr/ Zahnmediziner.

In 3 Schritten zur digitalen Praxis

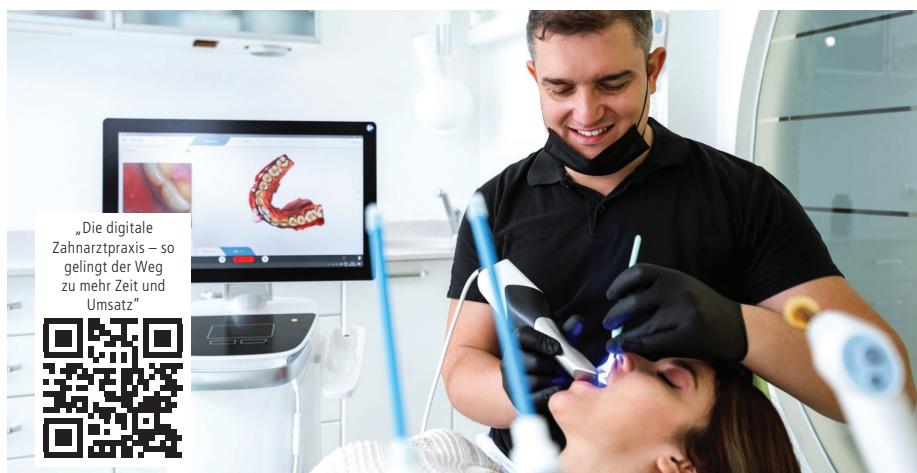
Suchen Sie nach einer automatisierten, digitalen Lösung, die Ihre Praxis schneller und effektiver macht sowie Ihr Praxisteam entlastet? Dann erfahren Sie in unserer 30-minütigen Produktdemo mehr über die Funktionsweise von Doctolib.

Beraten: Unverbindlichen und kostenlosen Beratungstermin auf info.doctolib.de ausmachen.

Einstellen: Individuelle Anpassung des digitalen Terminmanagement-Services auf Ihre Praxis – gemeinsam mit Ihnen, dem gesamten Team und Ihrem persönlichen Doctolib-Ansprechpartner.

Starten: Schulung vor Ort in Ihrer Praxis durch unser erfahrenes Team. Gleich Beratungstermin vereinbaren – kostenfrei und unverbindlich.

1 Interne, anonymisierte Statistiken von Doctolib für die Fachrichtung Zahnmediziner, Kennzahl bezogen auf die durchschnittliche Anzahl der Erst- und Folgetermine von Neupatienten über Doctolib. Datenerhebung im Zeitraum Januar 2022 – Juni 2022.



DOCTOLIB GMBH

Mehringdamm 51
10961 Berlin
kontakt@doctolib.de
info.doctolib.de/zahnarzt

VistaScan Mini View 2.0

Plug into the future



Website

Der neue VistaScan Mini View 2.0 macht Ihre Praxis bereit für die Zukunft.

Er verarbeitet die aktuellsten Speicherfolien IQ, mit AI-Funktionen der neuesten Generation. Digitalisieren Sie Speicherfolien schneller als je zuvor mit dem neuen Easy Feed Konzept und automatisieren Sie Arbeitsabläufe mit dem Smart Reader. Nur eines bleibt wie gewohnt - seine überlegene Bildqualität. [Mehr unter www.duerredental.com](http://www.duerredental.com)

