

# Neuer Geschäftsführer bei NT Dr. Torsten Voß im Interview

NT-Trading aus Karlsruhe hat sich im Laufe der Jahre als Anbieter von Lösungen zu einer festen Komponente im Bereich der digital erstellten Zahnversorgung entwickelt. Im kommenden Jahr feiert das Unternehmen bereits sein 15-jähriges Bestehen. Mit Dr. Torsten Voß gibt es seit Sommer dieses Jahres eine neue Kraft in der Führungsriege von NT-Trading.

Dr. Torsten Voß stand während seines beruflichen Werdegangs schon im Dienst einiger Firmen. Als Unternehmensberater verfügt er über ein Höchstmaß an wirtschaftlichem Know-how. Sein fundiertes gutachterliches Sachwissen kommt den Unternehmen, welche ihm das Vertrauen schenken, in jederlei Hinsicht sehr zugute. Seit einem halben Jahr gehört der Mann, der sich seit jeher immer wieder gern neuen und spannenden Herausforderungen stellt, zur geschäftsführenden Spitze des Karlsruher Unternehmens NT-Trading – einem globalen Anbieter digitaler dentaler Technologien mit Fokus auf Abutment-Systemen. Sowohl Produktentwicklung als auch Herstellung und Qualitätskontrolle befinden sich bei NT unter dem gleichen Dach in den heimischen Hallen. Oberstes Gebot ist dabei stets Präzision und Zuverlässigkeit, um Therapie und Versorgung des Anwenders zu verbessern sowie eine möglichst weitgreifende Synchronisation der prothetischen Schnittstelle und des Abutment-Systems anzubieten. Dr. Voß bringt sein wirtschaftliches und unternehmerisches Wissen sowie mehr als 30 Jahre Erfahrung in Aufbau und Weiterentwicklung diverser Konzerne hinzu. In einem kurzen Interview stellt sich Dr. Voß vor.



© Dr. Voß

schaft“ auch durch Produktqualität und Prozesssicherheit aus. Das spiegelt sich auch in der Anwendung der Produkte wider.

## Was sind nun die nächsten Schritte?

Aktuell bereiten wir sehr intensiv die letzten Arbeiten an der MDR-Zertifizierung vor, um fristgerecht dieses wichtige Projekt zu beenden. Daneben werden wichtige und umfangreiche Arbeiten im Marketing vorangetrieben, damit NT auch in Zukunft kraftvoll und mit immer neuen Ideen begeistert.

## Dr. Voß, wie sind Sie zu NT-Trading gekommen?

Der vorherige Geschäftsführer möchte sich mehr auf den amerikanischen Markt konzentrieren, und so wurde die Position in Deutschland vakant. Wir befinden uns in sehr spannenden und herausfordernden Zeiten, und daher entschied ich mich, diese neue Aufgabe anzunehmen.

## Seit wann sind Sie im bzw. mit dem Unternehmen tätig?

Ich nahm Ende Juli 2022 meine Tätigkeit auf, und natürlich erfolgt dann erst mal eine Bestandsanalyse.

## Können Sie etwas zu den Ergebnissen dieser Analyse sagen?

Es handelt sich zunächst natürlich nur um einen Zwischenstand, den ich jedoch gerne preisgebe: NT ist ein Qualitätshersteller und zeichnet sich neben der sehr guten „Mann-

## Das hört sich vielversprechend an. Welche Erfahrungen bringen Sie in der Medizinbranche mit?

Tatsächlich konnte ich in den vergangenen Jahren sehr intensive Erfahrungen sammeln. Viele Prozesse sind in fast allen Branchen gleich, die Medizinbranche hält natürlich einige Besonderheiten bereit. Bei der Ritter Concept GmbH war ich der Dentalbranche schon sehr verbunden, dann durfte ich als geschäftsführender Gesellschafter von medizinischen Versorgungszentren (MVZ) weitere Erfahrungen sammeln. Diese Kenntnisse, verbunden mit meinen langjährigen Erfahrungen in der Unternehmensführung, lassen mich freudig in die Zukunft schauen.

Infos zum Unternehmen

Vielen Dank für das Interview, Herr Dr. Voß.



nt-trading GmbH & Co. KG • [www.nt.dental/de](http://www.nt.dental/de)