

Alles auf einen Klick

Einfach und schnell ein NSK Produkt oder Ersatzteil finden und online bestellen, das ist mit dem neuen NSK Dental Webshop möglich. Der Arbeitsalltag in der Zahnarztpraxis oder im Dentallabor ist meist stressig genug. Wird dann noch kurzfristig ein neues Gerät, Zubehör- oder Ersatzteil benötigt, hat keiner Lust, lange zu recherchieren. Um den reibungslosen Praxis- und Laborbetrieb zu garantieren, erleichtert NSK Europe die Beschaffung von NSK Produkten, Ersatzteilen und Zubehör mit dem NSK Dental Webshop. Mit ein paar Klicks ist ein Account angelegt und das Wunschprodukt in den Warenkorb gelegt – auch bequem von unterwegs per Smartphone oder Tablet. „NSK hat in den vergangenen zwei Jahren im europäischen Raum viel in das Onlinemarketing investiert und mit Social-Media-Kanälen und Online-Newslettern wichtige Kontaktpunkte und Informationsmöglichkeiten geschaffen. Der Webshop ist nun ein weiterer und folgerichtiger Touchpoint, um den Anwendern unserer Produkte einen exzellenten Service zu bieten“, so Sven Isele, General Sales & Marketing Manager Europe. „Der Webshop ergänzt außerdem perfekt die Beratung unseres Außendienst-Teams. Denn er bietet rund um die Uhr eine Recherche- und Bestellmöglichkeit zu unseren Produkten. Die Lieferung erfolgt auf Rechnung über das gewählte Depot.“ Der NSK Dental Webshop richtet sich an Zahnarztpraxen und Dentallabore mit Sitz in Deutschland oder Österreich.



Der NSK Dental Webshop ist da



NSK



Infos zum
Unternehmen

Hier geht's direkt zum Shop: [NSK-SHOP.DE](https://www.nsk-shop.de)

NSK Europe GmbH • Tel.: +49 6196 77606-0 • www.nsk-europe.de

minilu Traumhaus auf der IDS 2023 in Köln



minilu lädt dieses Jahr auf der IDS in ihr Traumhaus ein, das vom 14. bis 18. März in Halle 10.1 am Stand E080/F089 zu finden ist. Die minilu-Welt ist auf der Messe dabei ganz hautnah zu erleben: Im gemütlichen Lesezimmer dreht sich alles um die minilu Academy. Dort finden auch verschiedene Vorträge von Start-ups statt. In der Traumhaus-Küche ist viel Platz für entspannten Austausch bei einer kleinen Erfrischung. Einen echten Höhepunkt bildet der begehbare Kleiderschrank, in dem die neue van Laack Kollektion live erlebt und natürlich auch selbst anprobiert werden kann. Zweimal täglich verwandelt sich das minilu-Haus in einen Catwalk. Gemeinsam mit van Laack wird in der Medical-Fashion Show gezeigt, wie modische Teambekleidung aussehen kann. Die elegante und hochfunktionale Kollektion besteht aus dem innovativen Material Vansan, es bietet maximalen Tragekomfort und ist nach der IDS exklusiv bei minilu erhältlich. Im Vorgarten des Traumhauses zeigt die Grüne Praxis mit ihren nachhaltigen Start-ups neue Ideen für die dentale Welt, um starke Impulse für eine grünere Zukunft zu setzen. Auch minilus Partner von der Ven ist als ihr direkter Nachbar auf der IDS vertreten und bietet vielfältige Messevorteile.



Infos zum
Unternehmen

[minilu GmbH](https://www.minilu.de) • hallo@minilu.de • www.minilu.de

Neuer Bereichsleiter Vertrieb bei der SCHEU GROUP



Seit Anfang des Jahres ist Lars Berger für den Vertrieb der SCHEU GROUP in Deutschland, Österreich und der Schweiz verantwortlich. Der ehemalige Geschäftsführer bei der Pluradent GmbH & Co. KG kennt die Dentalbranche seit Jahrzehnten. Mit den Produkten und Dienstleistungen der SCHEU GROUP will er dazu beitragen, die Lebensqualität von Menschen spürbar zu verbessern. Lars Berger ist seit etwa 25 Jahren in der Dentalbranche aktiv. Der 46-jährige Familienvater war in mehreren leitenden Positionen im zahnmedizinischen Fachhandel tätig und zuletzt als Geschäftsführer der Pluradent Gruppe für das operative Geschäft verantwortlich. An seinem neuen Arbeitsumfeld schätzt Lars Berger besonders die einzigartige Verbindung von Tradition und Innovation: „Analoge und digitale Technologien werden perfekt miteinander verknüpft und umfassendes Know-how sowie langjährige Erfahrung sorgen für einen optimalen Workflow. Es muss nicht immer alles ausgetauscht werden, bestehende Systeme lassen sich auch wunderbar mit neuen Technologien kombinieren.“ Für Lars Berger ist es wichtig, auch nach Jahren von Kunden die Bestätigung zu erhalten, zum Erfolg eines Labors oder einer Praxis beigetragen zu haben. Mit dem starken Vertriebsteam bei SCHEU bestehen dafür die besten Voraussetzungen.

Quelle: SCHEU GROUP



Mehr zu Lars Berger
gibt es hier!

BVD weiter auf Wachstumskurs

Die Unternehmen MELAG Medizintechnik und Anton KERN sind neue Mitglieder im Bundesverband Dentalhandel e.V. (BVD). Nachdem im März letzten Jahres schon die dental bauer Gruppe und Dürr Dental als neue Mitglieder gewonnen werden konnten, wächst der BVD auch in diesem Jahr weiter.

Quelle: BVD Bundesverband Dentalhandel e.V.

ANZEIGE

#röntgensichtbar

SPEIKOCAL:

- Calciumhydroxid-Paste
- Spritze + 3 Einwegkanülen
- Keimvernichtung durch hohen pH-Wert
- Regt Dentinbildung an
 - Röntgensichtbar durch Bariumsulfat

SPEIKOCAL mit Röntgenkontrast

Für direkte und indirekte Überkappung der Pulpa und temporäre Wurzelkanal-Einlage

Enthält Calciumhydroxid, Bariumsulfat in wässriger Su...

Saugünstiger Onlineshop

Schnell, einfach und bequem – das ist das Prinzip von NETdental. Der Onlinehändler für zahnärztliches Verbrauchsmaterial ist die erste (Internet-)Adresse für alle Praxisteams, die sich unkompliziert, schnell und günstig für den täglichen Bedarf eindecken wollen. Der Slogan von NETdental bringt es auf den Punkt: „So einfach ist das!“ Der Onlineshop unter www.netdental.de bietet die wichtigsten Verbrauchsartikel für Zahnärzte, Kliniken und Dentallabore und ist besonders übersichtlich – perfekte Voraussetzungen für eine schnelle Bestellung. Erweitert wird das Sortiment um die ORBIS Eigenmarke. Die Produkte von ORBIS Dental bewähren sich bereits seit Jahrzehnten täglich und tausendfach in Praxis und Labor. Das große ORBIS-Angebot beinhaltet nicht nur klassische Einmalprodukte, sondern bietet auch eine Vielzahl von bewährten Dentalprodukten aus den Bereichen Desinfektionsmittel, Prophylaxe, Sterilisation sowie Füllungs- und Abformmaterialien. Sowohl Bestands- als auch Neukunden sparen jetzt 50 Prozent im speziell zusammengestellten Top-Seller-Angebot und lernen die Qualität der ORBIS Eigenmarke kennen – ganz ohne Risiko. Einfache Bestellung, kompetente Beratung, attraktive Preise und ein zuverlässiger 24-Stunden-Lieferservice runden das Einkaufserlebnis ab. So einfach ist das!



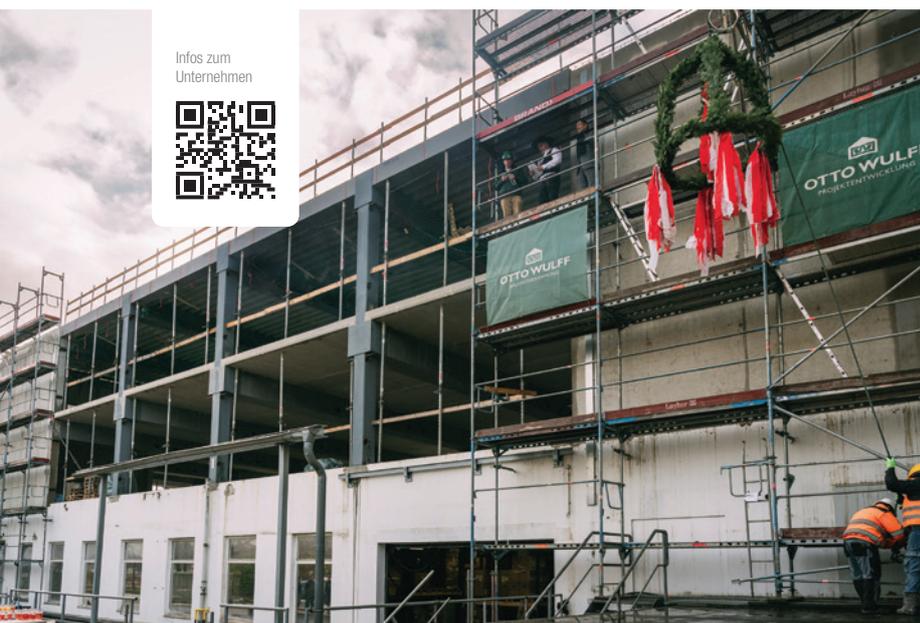
Infos zum Unternehmen



Hier geht's zur Aktion

NETdental GmbH • Tel.: +49 511 3532400 • shop.netdental.de

DMG feiert Richtfest in neuem Produktionsgebäude



Infos zum Unternehmen



Im Dezember vergangenen Jahres feierte DMG Richtfest für das hochmoderne neue Produktions- und Lagergebäude in Hamburg. Der Neubau bietet auf 9.000 Quadratmetern Produktions- und Lagerfläche auf drei Ebenen und ist mit modernster Technik ausgestattet. So wird zum Beispiel die neue Konfektionierungsstraße über ein innovatives Fördersystem direkt an die Logistik angebunden sein. Zudem gibt es im Obergeschoss einen 400 Quadratmeter großen Kreativbereich: In der „DenkBar“ sollen künftig neue richtungweisende Ideen entwickelt werden. Auch das Thema Nachhaltigkeit hat im Hause DMG einen hohen Stellenwert. Das neue Gebäude wird eine Dachbegrünung und eine hocheffiziente Photovoltaik-Anlage erhalten. So wurde ebenfalls beim Bau energiesparend gearbeitet: Statt Abriss und Neubau, was womöglich kostengünstiger gewesen wäre, entschied man sich, den Kern der bestehenden Halle zu erhalten und neu aufzubauen.

DMG • Tel.: 0800 3644262 • www.dmg-dental.com

Budgettarife in der betrieblichen Krankenversicherung

Der Trend in der Gesellschaft zu maximaler Flexibilität und Entscheidungsfreiheit spiegelt sich auch in den modernen Budgettarifen wider. Budgettarife eignen sich besonders, um als Arbeitgeber möglichst frei auf die individuellen Bedürfnisse der Mitarbeitenden eingehen zu können. Welche Leistungen die Mitarbeitenden in Anspruch nehmen, können sie frei entscheiden. Brillenträger profitieren besonders von der Erstattung beim Kauf einer neuen Brille oder Sonnenbrille. Andere Mitarbeitende nutzen ihr Budget lieber für die professionelle Zahnreinigung oder für eine Behandlung beim Heilpraktiker.

Für die im Bild genannten Leistungen können Mitarbeitende eine Budgethöhe von 300, 600 oder 900 EUR jährlich zur Verfügung gestellt werden. Egal, welche Budgethöhe gewählt wird, das Health Benefit ist im Vergleich zu einer gewöhnlichen Lohnerhöhung ca. 75 Prozent günstiger. Mein Chef rockt und unsere speziellen Rahmenverträge ermöglichen Praxen bereits ab fünf Mitarbeitenden einzigartige Konditionen und Zugangsvoraussetzungen zu einer betrieblichen Krankenversicherung.

Weitere Infos und eine unverbindliche Beratung unter www.dbkvs.de/zwp oder über den QR-Code.

Weitere Infos
zum Thema
Budgettarife



Deutscher bKV-Service
Tel.: +49 2103 339977-0
www.mein-chef-rockt.de



Vorsorge



Sehhilfen



Hörgeräte



Heilpraktiker



Hilfsmittel



Impfungen



LASIK



Arznei & Verbandmittel



Heilmittel



10€ Krankenhaustagegeld



Zahnersatz



Zahnbehandlung



Zahnprophylaxe



Kieferorthopädie nach Unfällen



Exklusiv mit diesen Bausteinen:
Gesundheitstelefon, Facharzttermin-Service und Erschöpfungsprävention.



MADE IN GERMANY

- 🔍 Hilfe beim Lokalisieren von Entzündungsherden im Kiefer.
- ☢️ Modernste Ultraschalltechnologie ohne Strahlenbelastung.
- 🔑 Sicherung Ihres Implantaterfolges und der Gesundheit Ihrer Patienten.

JETZT BESTELLEN:
shop.cavitau.de

NOCH FRAGEN?
info@cavitau.de

Mehr Informationen:
www.cavitau.de

