

NT-Trading verstärkt sein Vertriebsteam

Mit Andreas Abels verantwortet künftig ein echter Branchenexperte den Vertrieb und das Business Development bei NT-Trading. Er verfügt über 30 Jahre Erfahrung im dentalen Vertrieb, davon 20 Jahre im dentalen Direktvertrieb in leitender Funktion. Nachdem er seine Karriere bei der etkon AG begonnen hatte, führte ihn sein Weg über namenhafte Stationen wie Nobel Biocare, Medentika sowie NT. Nun ist er nach einer fünfjährigen Selbstständigkeit im Bereich dentaler 3D-Druck wieder zurück bei NT. „Die Entscheidung für NT ist mir leichtgefallen. Das Unternehmen war und ist schließlich ein Pionier und Meilenstein im Bereich der Digitalen Implantatprothetik. Zudem zeigt NT durch kontinuierliche Produktoptimierungen, dass die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden ein großer Antrieb sind, sich miteinander weiterzuentwickeln. Jetzt stellt sich NT neu auf, und ich freue mich, als Teil des neuen Teams, auf die spannenden und herausfordernden Aufgaben im Bereich Business Development und hier insbesondere den Ausbau unseres Portfolios unter Berücksichtigung vorhandener digitaler Strukturen“, so Andreas Abels zur Übernahme seiner neuen Position bei NT.

Quelle: NT-Trading GmbH & Co. KG

Infos zum Unternehmen



Update S3-Leitlinie „Zahnimplantate bei Diabetes mellitus“



Die nach den Regularien der AWMF (Arbeitsgemeinschaft der Wissenschaftlichen Medizinischen Fachgesellschaften) erarbeitete S3-Leitlinie *Zahnimplantate bei Diabetes mellitus* ist federführend durch die Deutsche Gesellschaft für Implantologie e.V. (DGI) und die Deutsche Gesellschaft für Zahn-, Mund- und Kieferheilkunde e.V. (DGZMK) aktualisiert worden. Basierend auf neuerer Evidenz konnten die Empfehlungen der Vorgängerversion modifiziert und erweitert werden. Das Ziel der Leitlinie ist es, eine Entscheidungshilfe zur kaufunktionellen Rehabilitation für oder gegen Zahnimplantate bei Menschen mit Diabetes mellitus darzustellen. Der behandelnde Zahnarzt soll das Risiko der Behandlung einschätzen, über Komplikationen aufklären und geeignete Maßnahmen für eine nachhaltige und sichere Versorgung treffen können. Die Leitlinie und den Leitlinienreport finden Sie im beigefügten QR-Code.

S3-Leitlinie



Quelle: Deutsche Gesellschaft für Zahn-, Mund- und Kieferheilkunde e.V. (DGZMK)



Wir sind uns einig. PROGRESSIVE-LINE.

PROGRESSIVE-LINE Implantate sind konsequent darauf ausgerichtet, hohe Primärstabilität auch in sehr weichem Knochen oder in Extraktionsalveolen zu erreichen.^{1,2} Basierend auf den klinisch bewährten und anwenderfreundlichen Innenverbindungen der CAMLOG® und CONELOG® Implantate^{3,4} verfügen sie über weitere Designfeatures, um kritische Situationen² zu meistern und Abläufe effizienter zu machen, zum Beispiel bei weichem Knochen, Sofortimplantationen und begrenzter Knochenhöhe.^{1,2}

Viele implantologisch tätige Zahnärzte und Chirurgen sind sich einig:
PROGRESSIVE-LINE. Souverän in allen Knochenqualitäten.

www.camlog.de/pl (Referenzen 1–4)

a perfect fit



camlog