

Zahnkredit schafft eine Win-Win-Situation für Patienten und Zahnärzte



Infos zum Autor

Ein Beitrag von Wolfgang J. Lihl

FINANZIERUNG III

Seit einem Jahr sinkt das frei verfügbare Einkommen der Patienten infolge fortschreitender Geldentwertung und damit auch die Nachfrage nach hochwertigen zahnmedizinischen Selbstzahlerleistungen. Auch Praxisinhaber sind in Sorge: Denn Umsätze gehen zurück und gleichzeitig steigen die Betriebskosten. Da eine Zahnarztpraxis aber wie jedes andere Unternehmen auf kostendeckende Gewinne angewiesen ist, muss eine Lösung her. Es gilt, die Kauflust der Patienten zu wecken und ihnen zu helfen, den Zuzahlungsbetrag durch bequeme Monatsraten bezahlbar zu machen! Eine vorteilhafte und einfache Lösung für beide Parteien ist da der dent.apart-Zahnkredit zur Behandlungsfinanzierung, mit dem das Honorar bereits vor Behandlungsbeginn auf dem Praxiskonto bereitgestellt wird.

Mit dem Format **Frag Marc!** beantwortet dent.apart in kurzen YouTube-Videos allen Interessierten sämtliche Fragen rund um den dent.apart-Zahnkredit.



Hier geht's zum
Video.



Vorteile Patienten

Behandlungswünsche bezahlbar machen



Der dent.apart-Zahnkredit bietet Patienten eine schnelle und unkomplizierte Finanzierung für hochwertige Selbstzahler-Behandlungen. Gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten – beispielsweise aufgrund der aktuellen Inflation – ist Patienten die Bezahlung von hohen Beträgen oft nicht möglich. Mithilfe des dent.apart-Zahnkredits kann die Behandlung in bequemen Monatsraten bezahlt werden.

Günstige Finanzierungskosten

Der Patient kann seine Behandlung mittels günstiger Zinssätze und ohne versteckte Kosten finanzieren.

Vorteile Zahnärzte

Sicherheit durch Honorar-Vorauszahlung



Der Selbstzahlerbetrag wird nach Abschluss des dent.apart-Zahnkredits bereits vor Behandlungsbeginn auf das Praxiskonto überwiesen. Das bedeutet hundertprozentige finanzielle Sicherheit von Anfang an. Damit gehören Mahnungen der Vergangenheit an!

Steigerung von Umsatz und Gewinn

Günstige Finanzierungsangebote steigern die Nachfrage nach hochwertigen bzw. teuren Behandlungen, die sich Patienten mithilfe des Zahnkredits auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten leisten können.

**Behandlungswünsche
sofort erfüllen • Umsatz
steigern • Sofortauszah-
lung auf Praxiskonto**

Der dent.apart-Zahnkredit ist eine zinsgünstige Alternative zu klassischen Factoring-Teilzahlungslösungen. Bei einem Zahlungsbetrag von 6.000 Euro zahlt der Patient bei einer Laufzeit von 72 Monaten (statt der marktüblichen Zinshöhe von bis zu 15 Prozent einer Factoringteilzahlung) nur 5,99 Prozent. Damit sinkt die Monatsrate bei einer Laufzeit von 72 Monaten von 123 auf 98 Euro und die Zinsen betragen statt 2.915 lediglich 1.125 Euro. Dadurch ergibt sich eine Zins-Ersparnis von fast 1.800 Euro bzw. 61 Prozent. Letztlich sinken die Gesamtkosten für Behandlung/Zinsen von 8.915 auf 7.125 Euro – ein erheblicher finanzieller Vorteil für den Patienten!

Der Online-Antrag auf Kreditgenehmigung ist in 15 Minuten ausgefüllt und Patienten erhalten innerhalb von einem bis zwei Tagen eine Zusage mit Sofortauszahlung – Bonität vorausgesetzt.

Vorteile für den Zahnarzt: Die Auszahlung des dent.apart-Zahnkredits erfolgt bereits vor Behandlungsbeginn direkt auf das Praxiskonto. Dadurch spart der Zahnarzt hohe Factoringgebühren und erhöht seinen Praxisumsatz gesichert und verfügt von Anfang an über eine hundertprozentige finanzielle Sicherheit.

Weitere Informationen zum Thema Patientencredit unter:

www.dentapart.de/zahnkredit

sowie:

www.dentapart.de/zahnarzt

INFORMATION ///

dent.apart
Einfach bessere Zähne GmbH
Tel.: +49 231 586886-0
info@dentapart.de

Vorteile Patienten

Flexible Kreditlaufzeit

Während der gesamten Laufzeit des dent.apart-Zahnkredits sind sowohl Teiltilgungen als auch eine vollständige Tilgung jederzeit kostenfrei möglich.

dent.apart als Ansprechpartner

Dem Patienten steht bei dent.apart immer ein direkter Ansprechpartner telefonisch, per Chat oder per Mail zur Verfügung.

Vorteile Zahnärzte

Weder Vertrag noch Factoringgebühren

Der Finanzierungsvertrag besteht ausschließlich zwischen Patient und dent.apart. Der Zahnarzt ist damit kein Vertragspartner und für ihn fallen keine teuren Factoringgebühren an.

Entlastung des Praxisteam

Die gesamte Abwicklung des Kredits ist unabhängig vom Zahnarzt, so entsteht für das Praxisteam keinerlei bürokratischer Aufwand.

ANZEIGE



Trolley Dolly

Flugzeugtrolleys

perfekt für den Einsatz in Ihrer Zahnarztpraxis!



jetzt entdecken!



www.trolley-dolly.de