### « 1 – DirectEndodontics

EdgeEndo mit Sitz in den Vereinigten Staaten wurde vor zehn Jahren von dem Endodontisten Dr. Charles J. Goodis gegründet. Das Unternehmen gehört mittlerweile zu den größten Anbietern

*Endodontist Dr Charles J. Goodis is the founder of DirectEndodontics.*

von Endodontie-Geräten in den USA. Es beliefert 5.000 Endodontologen und 35.000 weitere Zahnärzte. Damit auch europäische Kliniker die Vorteile dieser Instrumente nutzen können, hat Dr. Goodis DirectEndodontics für den Direktvertrieb in Europa gegründet.

Die Instrumente sind so konzipiert, dass sie die reziproken und goldenen Kegel- und Rotationsinstrumente führender Hersteller direkt ersetzen können. Das Design verbessert die Schneidwirkung und gewährleistet mehr Sicherheit sowie die für eine perfekte Wurzelkanalbehandlung erforderliche Flexibilität. DirectEndodontics hilft Klinikern bei der Erreichung ihrer klinischen, geschäftlichen und persönlichen Ziele – dank der vielen Vorteile, die die besten endodontischen Instrumente bieten.

Dr. Goodis erklärt dazu: „Mein Ziel? Hervorragende endodontische Instrumente aus europäischer Produktion im Direktvertrieb zu einem Bruchteil des Preises der Konkurrenz zu bieten. Sie sparen sich das Hin und Her mit den Vertriebsfirmen, Vertretern und Callcentern, und die hohen Versandkosten verringern sich beträchtlich. Ich möchte DirectEndodontics als modernes, frisches, digitales Unternehmen aufstellen, das mit den Zahnärzten der jüngeren Generationen zusammenarbeitet."

„Wir sind keins dieser Endodontieunternehmen der Vätergeneration, das immer noch in der Vergangenheit lebt, hohe Preise verlangt, mit Vertriebsfirmen arbeitet und beträchtliche Transportkosten verursacht", betont Dr. Goodis. „Kommen Sie zu uns und nutzen Sie unsere erstklassigen Instrumente!"

Besuchen Sie das Unternehmen auf der IDS (Halle 4.1., Stand A015) oder im Netz (www.directendo.com) und lernen Sie alle Vorteile von DirectEndodontics kennen.

*Stand von DirectEndodondontics auf der diesjährigen IDS.* *The DirectEndodontics booth at this year's IDS.*

### « 1 – DirectEndodontics

*one of the largest endodontic suppliers in the US, where it serves 5,000 endodontists and 35,000 general dentists. He was inspired to bring the same advantages to clinicians in Europe and so he founded DirectEndodontics to sell the company's instruments directly to clinicians in Europe.*

*The instruments are designed to be a direct replacement of leading reciprocating and gold taper and rotary instruments, offering advanced designs that improve cutting efficiency and increase safety in order to provide the ideal flexibility required for perfect root canal therapy. DirectEndodontics helps clinicians to achieve their clinical, business and personal goals while enjoying the benefits of the best endodontic instruments.*

*Dr Goodis explained: "My goal is to bring you great European endodontic instruments, selling directly and at a fraction of the price. This allows you to eliminate the hassles of dealing with distributors, sales representatives and call centres, and to save money on expensive shipping costs. I want DirectEndodontics to be a modern, fresh, digital, millennial and Gen X company working with you, the modern dentist."*

*"We are not your dad's old endodontic company which continues to live in the past, asking high prices, going through distributors and charging for shipping," Dr Goodis emphasised. "Join us now and start benefiting from the amazing instruments!" he said.*

*Visit the company's booth at IDS (Hall 4.1, Booth A015) or its website (www.directendo.com) in order to discover the advantages of DirectEndodontics for yourself.*

### « 1 – Neoss

Außerdem wurde bekanntgegeben, dass Prof. Neil Meredith, der Neoss im Jahr 2000 mitbegründet hatte, als Berater in das Unternehmen zurückkehrt.

„Neoss bietet alles an, was Zahnärztinnen und Zahnärzte brauchen, um ihre Patienten mit Implantaten zu versorgen – alles unter dem Aspekt unseres effizienten digitalen Workflows und nach dem Prinzip ‚Intelligent Simplicity'. Dieser digitale Workflow spart Zeit und Geld und sorgt für zuverlässige Ergebnisse. Und das ist es, was für die Patienten zählt", erklärte Dr. Robert Gottlander, CEO und Präsident von Neoss.

Der neue digitale Workflow besteht aus sechs einfachen Schritten, darunter der Einsatz des Scan- und Heilungs-Abutments ScanPeg und des Intraoralscanners NeoScan 1000, der erst im letzten Jahr auf den

Dr. Robert Gottlander, CEO und Präsident von Neoss, stellt das Firmenmotto vor.
*Dr Robert Gottlander, CEO and president of Neoss, presents the company's motto.*

Markt gekommen ist. Auf diese Weise ist das beste Ergebnis für die Patienten gewährleistet – funktionell und ästhetisch.

Zusätzlich dazu hat Neoss seine Produktfamilie um NeoGen Cape erweitert. Es handelt sich um einen neuen Typ von PTFE-Membran. Diese Lösung ist einfach zu fixieren, erfordert weniger Arbeitsschritte, die Membran ist stabiler und sichert das Implantat besser. Schließlich sorgt sie – klinisch erwiesen – für einen planmäßigen vertikalen Knochenaufbau.

Prof. Neil Meredith nahm als Überraschungsgast an der Pressekonferenz teil. Der Miterfinder der Resonanzfrequenzanalyse für Zahnimplantate hatte Neoss im Jahr 2011 verlassen, um sich der Wissenschaft zu widmen. Jetzt ist er als Berater zurück. „Wir sind sehr froh, dass wir ihn wiederhaben", betonte Dr. Gottlander.

„Für eine korrekte Behandlung der Patienten ist ein reibungsloser und einfacher Arbeitsablauf am wichtigsten. Ich glaube, dass Neoss die beste Lösung dafür ist, und ich freue mich sehr über die Zusammenarbeit", so Prof. Meredith.

„Wir laden alle Messebesucher ein, unseren Intraoralscanner NeoScan 1000 und unser ScanPeg-System auszuprobieren", sagte Dr. Gottlander. Besucherinnen und Besucher der IDS finden den Neoss-Stand (G010/H029) in Halle 11.3.

### « 1 – Neoss

*that Prof. Neil Meredith, who co-founded Neoss back in 2000 would rejoin the company as an adviser.*

*"At Neoss, we provide everything dental professionals need to treat their patients with implants—all under the umbrella of our efficient digital workflow and intelligent simplicity ethos. We created a digital workflow which saves time and money, but provides a predictable outcome for patients, which is key," said* » 4

AD

* Adapter gehören nicht zum Lieferumfang!

Sicher.
Sauber.
ALPRO.

Semimaschinelle Aufbereitung
zahnärztlicher Übertragungsinstrumente

Eigenschaften:
1. WL-clean:
reinigend
komplexierend
emulgierend
nicht proteinfixierend
2. WL-cid:
bakterizid
fungizid
mykobakterizid
viruzid
3. WL-dry:
trocknend
reinigungsunterstützend

MYKO-BAKTERIZID FUNGIZID VOLL VIRUZID

www.alpro-medical.de

Besuchen Sie uns
in Halle 11.2
Stand N 008/O 009

ALPRO®
ALPRO MEDICAL GMBH

3shape

F8

More at once

# Gain the power of dual model scanning

Minimize hands-on time with the intuitive place-and-scan design. Provide a complete range of quality services to your clinics with ease. Stay on top of your caseload with fast automated scan-to-design workflows. More efficiency. More versatility. More speed.

www.3shape.com/f8

**Experience the world of 3Shape at booth Hall 4, Floor 2 Booth # J098/K099**

*« 1 – SAM Präzisionstechnik*

vollständig digital zu gestalten. Im Interview stellt Florian Mack, geschäftsführender Gesellschafter von SAM Präzisionstechnik, die Systeme AxioPrisa und AxioSnapMount vor.

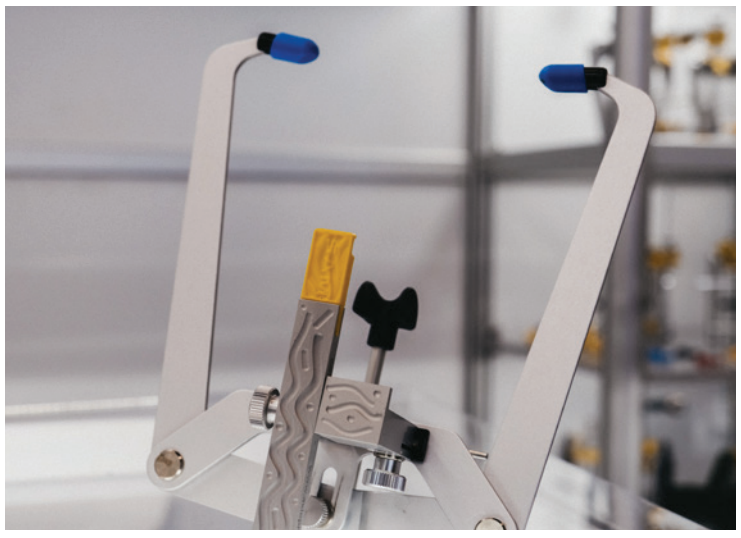
**Im Rahmen der IDS präsentieren Sie Ihr digitales Transferbogensystem AxioPrisa. Was macht dieses System besonders?**

AxioPrisa ist im wahrsten Sinne des Wortes der „missing link" und wir konnten zwei Fliegen mit einer Klappe schlagen. Es muss nur ein zweiter Oberkieferscan mit dem speziellen AxioPrisa-Bissgabelträger erstellt und anschließend in der dazugehörigen AxioPrisa-Software mit Artikulator und Oberkiefer-Unterkiefer-Scan digital gematcht werden. Dieser AxioPrisa-Bissgabelträger ist nicht nur für den SAM-Transferbogen erhältlich – auch für Anwender des Artex Rotofix, Denar Slidematic, Panadent Panamount, Gamma Reference etc. stehen individuelle Bissgabelträger zur Verfügung.

Im zweiten Halbjahr bekommt die Software ein optionales Feature, initiiert durch Dr. Domingo Martin und Dr. Alberto Canabez, zwei Kieferorthopädie-Experten aus Spanien. Jetzt kann auch mit Registratträger im Patientenmund die Situation in zentrischer Relation gescannt und in der AxioPrisa-Software auf den ersten Kontaktpunkt rotiert werden.

**Was zeichnet die Software in puncto Planung und Modellherstellung aus?**

Die anatomisch richtige Zuordnung und Gleichschaltung von Patient und Artikulator ist essenziell für die Herstellung von jeglichem Zahnersatz, bei dem die Zähne kontaktieren und in Funktion stehen. Wenn dieser Startpunkt fehlt, sind die weiteren Informationen nicht mehr entscheidend. Was diese Software besonders macht? Sie ist intuitiv bedienbar, daher die Arbeitsschritte delegierbar und kostengünstig in der Anschaffung. Zudem ist die Software sowohl für Apple als auch Windows verfügbar. Uns macht besonders stolz, dass wir 2021 den Red Dot Award damit gewonnen haben und kurz vor der Patentzulassung stehen.



Axioprisa ist ein digitalisierbarer Bissgabelträger für den Intraoralscan, der 2021 mit dem Red Dot Award ausgezeichnet wurde.
*Axioprisa is a digitisable bite fork carrier for intra-oral scans, which received the Red Dot Award in 2021.*

Mit der AxioSnapMount-Software wurde eine Brücke vom Intraoralscan zum 3D-Druckmodell geschaffen, ohne Gips oder inakkurate Miniartikulatoren.
*With the AxioSnapMount, a software was created to bridge gap between the intra-oral scan and the 3D-printed model, without the need for plaster or inaccurate mini articulators.*

**Mit der Software AxioSnapMount, einem Montagesystem für analoge und digitale Modelle, erweitert SAM Präzisionstechnik sein Portfolio. Was verbirgt sich dahinter?**

Das AxioSnapMount-System haben wir erstmalig als Prototyp 2019 bzw. Vorserie auf der IDS 2021 vorgestellt. Der größte Abstand zwischen Artikulator und Modell wird durch eine Kombination aus Alublock und Magnetmontageplatte mit Splitcast überbrückt und das Modell mit einer neuen Basis modifiziert. Verschiedene Höhen der Alublöcke und der Montageplatte stehen zur Verfügung. Für weitere Artikulatoren, wie Artex, Denar, Panadent etc., gibt es ebenfalls hochwertige Aluminiumblöcke. Das System ist also offen für die gängigsten Artikulatorensysteme – und das mit nur einer Software.

Ich lade alle Interessierten herzlich ein, uns in Halle 10.2 am Stand O041 zu besuchen, um mehr darüber zu erfahren. Servus, Danke und weiterhin eine friedliche, spannende und erfolgreiche Messe. ◂◂

*« 1 – SAM Präzisionstechnik*

*managing partner of SAM Präzisionstechnik, explains the AxioPrisa and AxioSnapMount systems.*

***At IDS, you are presenting your AxioPrisa digital transfer adapter system. What makes this system special?***

*AxioPrisa is literally the missing link, allowing the clinician to achieve two tasks together. All the clinician has to do is create a second upper jaw scan with the special AxioPrisa transfer adapter and then digitally match it in the associated AxioPrisa software with the articulator and upper or lower jaw scan. This AxioPrisa transfer adapter isn't available just for the SAM facebow; customised transfer adapters are also available for users of the Artex Rotofix, Denar Slidematic, Panadent PanaMount and GAMMA Reference, among others.*

*In the second half of the year, the software will get an optional feature, initiated by two orthodontic experts from Spain, Drs Domingo Martin and Alberto Canabez. Clinicians will be able to scan the situation in centric relation and rotate it to the first contact point in the AxioPrisa software–even with bite registration material in the patient's mouth.*

***What distinguishes the software in terms of planning and model fabrication?***

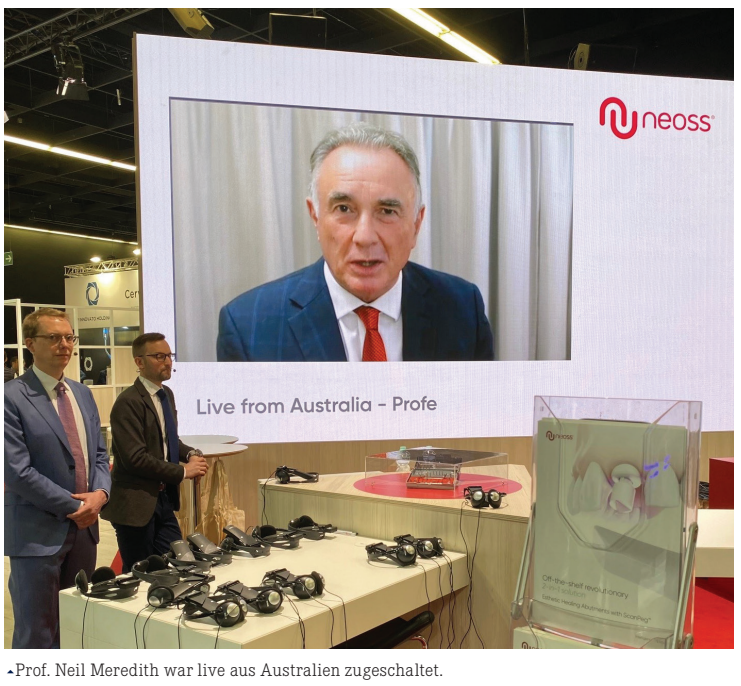
*Anatomically correct allocation and synchronisation of the patient and articulator are essential for the manufacture of any dental prosthesis where the teeth are in contact and in function. If this starting point is missing, the additional information is no longer decisive. What makes this software special? It can be operated intuitively; thus, the work steps can be delegated. It is also inexpensive to purchase. In addition, the software is available for both macOS and Windows. We're particularly proud of the fact that we won the Red Dot Award for it in 2021, and we are about to receive patent approval.*

***Could you tell us more about your AxioSnapMount software, an assembly system for analogue and digital models, also a new addition to SAM Präzisionstechnik's portfolio?***

*We presented the AxioSnapMount system for the first time as a prototype in 2019 and as a pilot product at the 2021 IDS. The largest distance between articulator and model is bridged by a combination of an aluminium block and magnetic mounting plate with split-cast mounting, and the model is modified with a new base. Different heights for the aluminium blocks and mounting plate are available. High-quality aluminium blocks are also available for other articulators, such as Artex, Denar and Panadent, so the system is accessible for the most common articulator systems–using only one software program.*

*I cordially invite anyone interested to visit us at Booth O041 in Hall 10.2 to find out more.* ◂◂

Produktvorführung des NeoScan 1000.
*Product demonstration of the NeoScan 1000.*




Prof. Neil Meredith war live aus Australien zugeschaltet.
*Prof. Neil Meredith joined the event online from Australia.*

*« 1 – Neoss*

*Dr Robert Gottlander, CEO and president of Neoss.*

*Delivering the best functional and aesthetic outcome for patients, the new digital workflow consists of six easy steps and involves the use of the ScanPeg scanning and healing abutment and the NeoScan 1000 intra-oral scanner, which was launched last year.*

*In addition, Neoss expanded its product family with NeoGen Cape, a new type of PTFE membrane. This novel solution is easy to fixate, requires fewer steps, has a higher membrane stability, thereby securing the implant, and offers predictable vertical bone growth, backed by clinical evidence.*

*Prof. Meredith joined the press event as a surprise guest. The co-inventor of resonance frequency analysis for dental implants left Neoss in 2011 to devote himself to science and has now returned as an adviser. "We are very happy to have him back," emphasised Dr Gottlander.*

*"The most important thing to properly treat your patients is a smooth and simple workflow, and I believe Neoss is the very best way to do this, and I am very happy to be partnering with them," said Prof. Meredith.*

*"We invite attendees to come visit us to try out our intra-oral scanner NeoScan 1000 and our ScanPeg," said Dr Gottlander. IDS visitors can find the Neoss booth (#G010/H029) in Hall 11.3.* ◂◂

# Partners in excellence. United by smiles.

ClearCorrect®, the Straumann Group's flagship orthodontic brand, is excited to announce **new products and features launching at IDS**, helping doctors treat more complex cases with new clinical features, an improved digital workflow, added support, and treatment planning services.

Visit them at the Straumann booth **(Hall 4.2 | Stand G-080 J-089)**

clearcorrect
A Straumann Group Brand

**clearcorrect.com**