

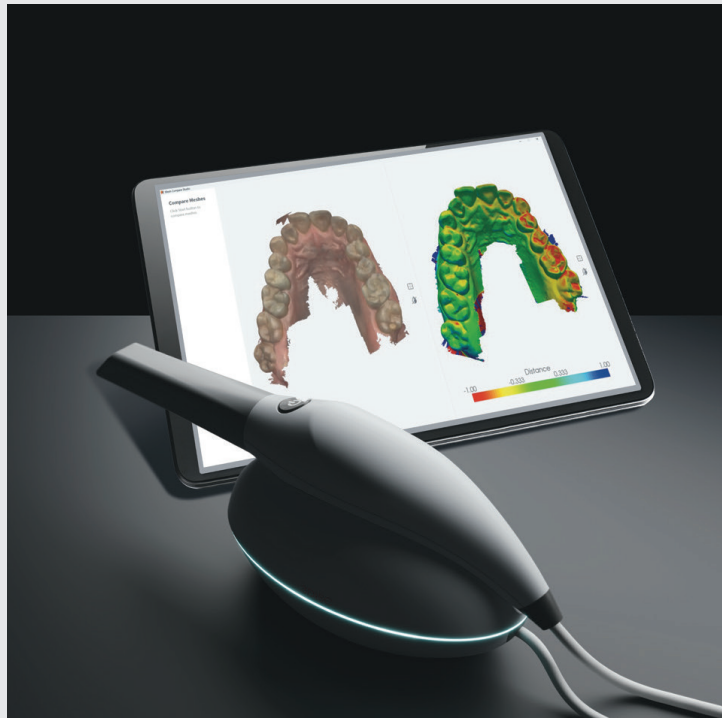
3DISC ERFINDET INTRAORALEN SCANNER MIT OVO NEU 3DISC REINVENTS THE INTRA-ORAL SCANNER WITH OVO

■ Nach der Einführung des Intraoral-scanner HERON IOS der bereits 2022 von Zahnärztinnen und Zahnärzten zum zweitbeliebtesten Intraoral-scanner gewählt wurde, erweitert 3DISC nun sein Produktportfolio durch die Markteinführung von OVO, ein Produkt, das den Intraoral-scanner neu erfindet.

Seit dem Einzug der Digitalisierung in die Zahnarztpraxis sind Intraoral-scanner die wichtigste digitale Innovation der letzten zehn Jahre. Dank der gesteigerten Präzision, der Geschwindigkeit der Bildaufnahme und der Möglichkeit, Zahnabdrücke mit nur wenigen Klicks an Dentallabore zu senden, bietet diese Technologie Zahnärztinnen und Zahnärzten sowie ihren Patientinnen und Patienten einen echten Mehrwert.

OVO ist eine technologische Revolution sowohl in Bezug auf die Hardware als auch auf die Software, dank der integrierten 2D-Kamera und der Scan&Tell-Kommunikationssoftware mit Smile Design und Buccal Monitoring.

OVO ist ein klinisches Kommunikationstool, das es Zahnärztinnen und Zahnärzten ermöglicht, gemeinsam mit ihren Patientinnen und Patienten deren Gebiss und die möglichen Behandlungsempfehlungen zu



visualisieren. Diese interaktive Visualisierung erfolgt über ein Tablet, das 3D-Abdrücke, 2D-Bilder und die Behandlungspläne zeigt. Sie ermöglicht es den Patientinnen und Patienten, ihre Situation und die möglichen Behandlungsoptionen besser zu verstehen und die bestmögliche Entscheidung zu treffen.

Neben der Übermittlung von 3D-Dateien an die Labore wird OVO auch die Möglichkeit bieten, eine digitale Zusammenfassung mit Bildern an die Patientinnen und Patienten zu senden. Nach Aussagen von Anwenderinnen und Anwendern von OVO wird das Gerät die tägliche Arbeit in der Praxis prägen.

Marie-Laure Pochon, Geschäftsführerin von 3DISC, kommentiert: „OVO ist eine große Bereicherung für 3DISC. Wir sind damit anderen Scannern einen Schritt voraus. Wir bieten den Patienten einen neuen Komfort und optimieren die Beziehung zwischen Zahnärzten und Patienten. Dies ist ein grundlegendes Ziel von 3DISC, für das die Gesundheit der Zähne ein wichtiger Indikator für das Wohlbefinden des Patienten ist.“ ◀◀

■ *Though the intra-oral scanner HERON IOS was voted the second most popular intra-oral scanner by dentists in 2022, 3DISC will enhance its range by launching OVO, a product to reinvent the intra-oral scanner.*

Intra-oral scanners have been the greatest digital innovation of the last ten years, perhaps since the advent of digital dentistry. Thanks to increased precision, speed of image acquisition and just a few clicks to send dental impressions to dental laboratories, this technology offers real assistance to dentists, specialists and their patients.

OVO is a technological revolution in both hardware and software thanks to the integrated 2D camera and the Scan&Tell communication software suite with smile design, buccal monitoring and more.

OVO is a clinical communication tool allowing dentists and patients to visualise dentition and possible treatments. This new, interactive visualisation is shared via a tablet showing 3D impressions, 2D images and the dentist's recommendations. It will allow patients to better understand their situation and treatment options to make the best possible decision. In addition to sending 3D files to the laboratories, OVO can send a digital summary including images to patients. According to dentists who have used OVO, it is a system that will be used daily.

Marie-Laure Pochon, president of 3DISC says: "This new OVO scanner is a major feat for 3DISC. We are taking a step ahead of other scanners. We are bringing a new level of comfort to patients and improving the relationship between dentists and patients. This is a fundamental element for 3DISC, for whom the health of the teeth is a vital indication of the patient's wellbeing." ◀◀

3DISC, USA
www.3disc.com
Hall 10.2
Booth M051

INNOVATION SCHLÄFT NIE: A-DEC PRÄSENTIERT NÄCHSTE NEUENTWICKLUNG AUF DER IDS INNOVATION NEVER SLEEPS: A-DEC TO SHARE ITS NEXT NEW DEVELOPMENT AT IDS

■ Können Sie das machen? Dieser Satz von Zahnärztinnen und Zahnärzten löst heute noch das gleiche innovative Denken aus, um Probleme bei Dentalgeräten kreativ zu lösen, wie vor fast 60 Jahren, als A-dec aufgrund einer Erfindung und eines Traums gegründet wurde. Schon damals wusste A-dec, dass zahnmedizinisches Personal, das die Produkte täglich verwendet, die beste Innovationsquelle ist. Im Laufe der Jahre hat das Unternehmen ein

großes Netzwerk von Zahnärztinnen und Zahnärzten sowie wichtigen Meinungsführern aufgebaut, mit denen es eng zusammenarbeitet und Praxistests durchführt. Es ist ebendiese ergebnisorientierte Innovation, die A-dec hilft, Probleme in der Praxis zu verstehen und gleichzeitig die Möglichkeit bietet, Lösungen zu finden, die zur Verbesserung beitragen. Mit zunehmendem Bewusstsein für Berührungspunkte und Desinfektion in Praxen in den

letzten zehn Jahren entwickelte A-dec Behandlungsstühle, Hocker, Leuchten, Behandlungssysteme, Möbel und Produkte zur Wasseraufbereitung. Jetzt rüstet das Unternehmen für die nächste Innovation auf.

Innovation ruht nie

„Making the best better“ [Das Beste besser machen] liegt in der DNA von A-dec, und kein Detail ist zu klein. Da jeder Abschnitt im Herstellungsprozess für die gesamte Pro-

duktpalette eine wichtige Rolle spielt, kontrolliert A-dec den gesamten Prozess von der Konstruktion und Fertigung bis zur Montage. A-dec stellt sogar die meisten Teile selbst her, angefangen bei der Beschaffung des Rohmaterials, über das Drehen, Bohren und Fräsen findet alles im Werk der Firmenzentrale in Oregon in den USA statt. Es gibt keinen besseren Weg, um die Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und konstante Leistung sicherzustellen. A-dec entwickelt jedes einzelne Bauteil seiner Geräte auf die Weise, sodass das gesamte Praxisteam von besseren Arbeitsabläufen, Effizienz und Komfort profitiert.

Seien Sie versichert, dass A-dec nie aufhören wird, innovativ zu sein – von Behandlungsstühlen und -systemen über Praxismöbel und -leuchten bis hin zu Kompressoren, Absauganlagen und Entkeimungsanlagen. Kommen Sie und sehen Sie, was als Nächstes kommt. ◀◀

■ *Can you do this? That phrase from dentists today prompts the same spark to creatively solve dental equipment challenges as it did nearly 60 years ago when A-dec was founded on an invention and a dream. Even then, A-dec knew that the best sources of innovation are the dental teams who use the products every day. Through the years, the company has built a large network of dentist advocates and key opinion leaders with whom it partners and field-tests. It is this outcome-driven innovation that helps A-dec understand pain points*

and identify opportunities to create and improve. With increased awareness of touchpoints and of sanitisation in practices over the past decade, A-dec designs dental chair units, stools, lights, delivery systems, furniture and waterline maintenance products with this in mind. Now, the company is ramping up for the next innovation.

Innovation never settles

„Making the best better“ is in A-dec's DNA, and no detail is too small. Since every part of the manufacturing process matters across the full line of products, it controls the entire process, including engineering, manufacturing and assembly. The company even makes the majority of the parts it uses—sourcing the raw materials, then turning, drilling and milling them at its main site in Oregon in the US. There is no better way to ensure reliability, longevity and consistent performance. A-dec designs every piece of its equipment to help dental teams enjoy better workflow, efficiency and comfort.

From dental chair units and delivery systems to dental furniture and lights, to mechanical room equipment and sterilisation centres, rest assured, A-dec will never stop innovating. Come see what's next! ◀◀

A-dec, USA
www.a-dec.com
Hall 11.1
Booth D010/E019

