

Angel Aligner kommt in die D-A-CH-Region

Mit 20 Jahren Erfahrung und über eine Million behandelter Patienten startet Angel Aligner durch.

Seit Ende 2022 bereitet Angelalign Technology Inc. (Angel Aligner) den Markteintritt in Europa vor. Die KN sprach mit Dirk Wolter, Country Manager D-A-CH und Niederlande, und Dr. Antonio Ferreri, klinischer Berater, über den Einstieg in den D-A-CH-Markt und was Kieferorthopäden erwarten können.

2



Abb. 1: Dirk Wolter, Country Manager D-A-CH & Niederlande. **Abb. 2:** Der Firmensitz von Angelalign Technology Inc. ist in Shanghai. **Abb. 3:** Der Showroom von Angel Aligner. **Abb. 4:** Dr. Antonio Ferreri, klinischer Berater bei Angel Aligner. **Abb. 5:** Das Produktionszentrum.

(Fotos: © Angel Aligner)

Hierzulande ist Angel Aligner noch nicht so bekannt, erzählen Sie uns etwas über das Unternehmen!

Als Anbieter für Clear Aligner-Technologie, -Produktion und -Vertrieb engagiert sich Angel Aligner kontinuierlich für die Entwicklung von innovativen Hightech-Lösungen und setzt dabei unter anderem auf akademische Partnerschaften

„Angel Aligner verfolgt zudem die Mission, neueste Technologien einzusetzen, um ein strahlendes und gesundes Lächeln zu realisieren, indem unter anderem 15 Prozent des Umsatzes in Forschung und Entwicklung reinvestiert werden.“

mit Universitäten sowie Kieferorthopäden auf der ganzen Welt. Bereits 2003 begann Angel Aligner mit der Entwicklung der ersten Clear Aligner Behandlungslösung in China. Im Jahre 2006 wurde das Produkt von der chinesischen Behörde SFDA genehmigt und als erste Technologie für die Behandlung mit Clear Alignern in China zum Patent angemeldet. Daher blickt das Unternehmen auf fast 20 Jahre Erfahrung zurück, die damals wie auch heute in die Entwicklung der Behandlungslösungen einfließen. Angel Aligner



verstehen sich als ein Unternehmen, welches immer ein proaktives Handeln mit einer ganzheitlichen Perspektive in den Vordergrund stellt und stets nach dem Grundsatz agiert: „Der Kieferorthopäde steht an erster Stelle.“ Angel Aligner verfolgt zudem die Mission, neueste Technologien einzusetzen, um ein strahlendes und gesundes Lächeln zu realisieren, indem unter anderem 15 Prozent des Umsatzes in Forschung und Entwicklung reinvestiert werden. Hierbei legt unsere CEO und Gründerin Ellen Li mit ihrem Handeln besonderen Wert auf Integrität, Verantwortung, Kooperation und Innovation. Diese Werte sind im Unternehmen tief verankert und prägen auch die Zusammenarbeit zwischen Kieferorthopäden und den Mitarbeitern von Angel Aligner.

Laut dem Bericht von China Insights Consultancy besaß Angel Aligner, gemessen an ausgelieferten Alignern im Jahre 2021, in China einen Marktanteil von 41,1 Prozent.

Was hat Sie persönlich bewegt, Angel Aligner auf dem Expansionskurs nach Europa zu begleiten?

Zum einen hat mich die bisherige Entwicklung des Unternehmens und

„Daher blickt das Unternehmen auf fast 20 Jahre Erfahrung zurück, die damals wie auch heute in die Entwicklung der Behandlungslösungen einfließen.“

In einem Marktumfeld, in dem zwei Drittel aller Behandlungen komplexe Malokklusionen ausmachen, ist die Marktführerschaft das Resultat eines klaren Fokus auf eine große Bandbreite kieferorthopädischer Behandlungslösungen.

zum anderen das Engagement für die Kieferorthopädie dazu bewegen, für Angel Aligner tätig zu sein und die Entwicklung in Europa mitzugestalten.

Gerade im Bereich Digitalisierung, technologischer Innovationen und



„Angel Aligner stellt Kieferorthopäden und deren Patienten immer an erste Stelle und setzt hier vor allem auf Kooperation, um die Effizienz sowie Genauigkeit von Zahnbewegungen bei komplexen Behandlungen weiter zu optimieren.“



4

Kreativität, kommen sehr viele Impulse aus China. Beeindruckend ist für mich die Geschwindigkeit des technischen Fortschritts, gepaart mit einem digitalen Mindset sowie die konsequente und schnelle Umsetzung der Ideen und Wünsche der Anwender. Das bereitet mir sehr viel Freude, auch im Umgang mit den Angel Mitarbeitern, da ich selbst fast sechs Jahre in Asien gelebt habe und mich diese Kultur auch mitgeprägt hat.

Wo liegt der Fokus von Angel Aligner im D-A-CH-Markt?

Angel Aligner fokussiert sich auf eine innovationsgetriebene Entwicklungsstrategie mit fortschrittlichen Clear Aligner-Materialien, biomechanischen Prinzipien, einer robusten kieferorthopädischen Datenbank mit über einer Million behandelter Patienten sowie künstlicher Intelligenz. Angel Aligner stellt Kieferorthopäden und deren Patienten dabei immer an erste Stelle und setzt hier vor allem auf Kooperation, um die Effizienz und Genauigkeit von Zahnbewegungen bei komplexen Behandlungen weiter zu optimieren. Wir werden die Einführung in allen Märkten eng durch unsere lokalen Teams begleiten und die Kieferorthopäden bei der Anwendung unserer Behandlungslösungen durch individuelle Systemeinführungen sowie auch Fortbildungen tatkräftig unterstützen.

Herr Dr. Ferreri, Sie haben mehrere Behandlungslösungen. Können Sie uns diese bitte näher beschreiben? Wir unterscheiden grundsätzlich zwei Behandlungslösungen: zum einen Angel Aligner Select und zum anderen Angel Aligner Pro.

Angel Aligner Select, mit unserem Master Control S Material, erlaubt es Kieferorthopäden, Malokklusionen vorhersagbar zu behandeln. Hier

profitieren unsere Anwender vom angelButton, der DVT-Integration (IRS), und können zwischen 10, 20, 30 oder unbegrenzten Alignersritten wählen. In jeder unserer Select Behandlungsoptionen ist mindestens ein Refinement sowie ein Aligner Retainer-Set inkludiert.

Worin liegt der Unterschied zwischen Angel Aligner Select und Angel Aligner Pro?

Für komplexe kieferorthopädische Patientenbehandlungen steht unseren Anwendern neben Select Unlimited auch Angel Aligner Pro zur Verfügung. Man profitiert hier von den Eigenschaften flexibler und festerer Alignermaterialien. Der Patient trägt pro Alignerstep für sieben Tage unser Master Control S Material (flexibel) und anschließend für drei Tage unser festeres Aligner-material Master Control.

Neben der höheren Einzelzahnbewegung ist es den Anwendern mit Angel Aligner Pro auch möglich, die mandibuläre Advancement-Lösung in den Behandlungsplan zu integrieren. Sechs Jahre Behandlungsdauer, unbegrenzte Refinements und drei Aligner-Retainer-Sets sind die ideale Wahl für komplexe kieferorthopädische Malokklusionen.

Können Sie uns mehr über die iOrtho™ Plattform erzählen?

Mit der iOrtho Behandlungsplanungssoftware stehen Kieferorthopäden zahlreiche Funktionen zur Verfügung. Sowohl eine KI-basierte FRS-Analyse als auch ein Treatment Outcome Simulator sind in iOrtho integriert. Ein im Aligner integrierter angelButton und das umfangreiche IRS (Intelligent Root System) – unsere DVT-Integration – erlauben ihnen neue Möglichkeiten in der Behandlungsplanung. Optimierte Staging-Lösungen, wie z.B. A6 Mandibular

Advancement, die A7 Prämolaren-Extraktionslösung oder die A8-Molaren-Distalisation, stehen ihnen zur Verfügung, um vorhersagbare Behandlungspläne für komplexe kieferorthopädische Malokklusionen zu erstellen. In unseren CAD-Designzentren und der hochmodernen Produktion in Wuxi, China, setzen über 600 Techniker und Software-Ingenieure die Behandlungswünsche für die Kieferorthopäden weltweit um.

Wie können interessierte Kieferorthopäden mehr über Angel Aligner erfahren?

Erfahren Sie mehr auf unserer Homepage, kontaktieren Sie uns direkt in der Niederlassung in Köln oder besuchen Sie uns auf einer der folgenden Veranstaltungen:

Termine

The American Association of Orthodontists (AAO) Annual Session
21. bis 24. April 2023 in Chicago, USA.

The European Aligner Society (EAS) Congress
11. bis 13. Mai 2023 in Torino, Italien.

12. BENEFIT Anwendertreffen
2. und 3. Juni 2023 in Düsseldorf.

Jahrestreffen der Schweizerischen Gesellschaft für Aligner Orthodontie (SGAO)
23. September 2023 in Zürich, Schweiz.

3rd Congress on Digital Treatment Planning in Aligner Orthodontics (TPAO)
24. und 25. November in Hamburg.

Angel Aligner (Germany) Technology GmbH

dirk.wolter@angelaligner.com
www.angelaligner.com



5

orthoLIZE

DIGITALE KIEFERORTHOPÄDIE

Digital gestützte Fertigung

Modell und Retainer: Vollständig automatisch.



Von IO-Scans zur fertigen 3D-Druckdatei.

Automatisiert in einem Workflow.

Automatic Retainer

Infos: ortholize.de/biss

WIRELESS SCANNER:
3SHAPE TRIOS 5/TRIOS 3
DEXIS IS 3800W



Bei uns erhältlich!

Wir unterstützen und begleiten Sie dabei, das Abformen in Ihrer Praxis zu digitalisieren und manuelle Abläufe zu automatisieren.

KFO-Apparaturen:
Konfiguration, Bestellung,
Freigabe – Ein Workflow.



orthoLIZE ist Ihr Partner für kieferorthopädische Konstruktionen und Fertigungen.

Ebenso unterstützen wir Sie mit Beratung und Trainings sowie dem Vertrieb, Installation und Service für KFO Hard- und -Software.

www.ortholize.de