

# DENTAL ZEITUNG

Fachhandelsorgan des Bundesverbandes Dentalhandel e.V.

## Rückblick auf die IDS

RÜCKBLICK // SEITE 008  
Jubiläumsveranstaltung  
überzeugt auf ganzer Linie

NACHLESE ZUR IDS // SEITE 012  
Statements BVD und VDDI

NEUHEITEN // SEITE 014  
Statements von  
Fachhandel und Industrie

# IDS-Innovationen by orangedental

## Green 2 10x8

- Einsteiger-DVT/OPG mit bewährter Technik und Twin Sensoren
- Multi FOV 5x5, 8x5, 8x8, 10x8
- Weltspitze in Bildqualität, Homogenität und Geometrie
- 5,9 Sek. 3D Umlauf; 3,9 Sek. Scan CEPH (optional)



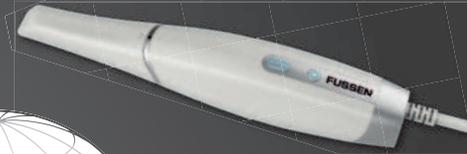
\*Teilgarantie ausschließlich gültig für Sensor und Röntgenstrahler (Röhre).  
2 Jahre Standardgarantie und 3 Jahre Garantie auf Röntgenstrahler und Sensor



Profitieren Sie von unserer **Garantieoffensive 2023** - ohne Mehrpreis für alle DVT und OPG! (vom 01.01.2023 bis 30.06.2023)

## FUSSEN by orangedental

- Formschöner Intraoral 3D-Scanner
- Schnell und präzise unter 10 µm
- Full HD und extrem farbecht
- Neu: Double Scan



## EzRay AIR 2 Wall



- Der Weltklasse-Röntgenstrahler kopfgesteuert, intuitiv, einfach
- § 114 konform durch einzigartige Datenübertragung der Belichtungsparameter direkt aus dem Röntgenstrahler über Bluetooth.

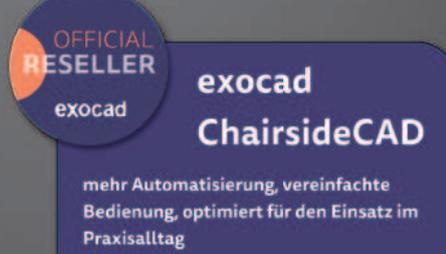


## PaX-i Plus

- Nachfolger des bewährten 2D PaX-i HD+ im neuen Design
- Höhere Auflösung mit 5 lp/mm
- Wahlweise mit 5 Layer Free Scroll
- Optional mit Fast Scan Ceph mit 1,9 Sek. Umlauf



\*Teilgarantie ausschließlich gültig für Sensor und Röntgenstrahler (Röhre).  
2 Jahre Standardgarantie und 8 Jahre Garantie auf Röntgenstrahler und Sensor



## EVO deskMill 5 / Pro

- 5-Achsen Dental-Tischfräsmaschine mit höchster Performance
- Megaschnell, superpräzise, maximalrobust bei besten Oberflächen
- Mit exocad ChairsideCAD und WORKNC Dental voll automatisierte Workflows



Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme:

Tel.: +49 (0) 7351 474 990 | info@orangedental.de | www.orangedental.de

**orangedental**  
premium innovations





## VIELE GUTE GESPRÄCHE UND BESONDERE SOUVENIRS

Liebe Leserinnen und Leser, was war das für eine Messe! Vielleicht haben Sie es selbst in die heiligen Hallen der Koelnmesse geschafft oder konnten die IDS mit ihren Highlights live in der digitalen Fachpresse verfolgen – feststellen lässt sich jedenfalls, dass die zurückliegende Internationale Dental-Schau ihrer Funktion als Weltleitmesse mehr als gerecht wurde.

Das lange Warten hat sich folglich gelohnt – für Besucher, Aussteller und Veranstalter gleichermaßen. Diese hoben in ihrem Nachbericht insbesondere die hohe Entscheidungskompetenz der Messegäste sowie die Internationalität des Publikums hervor. An allen Tagen fanden sich sehr gut gefüllte Flure in allen Hallen, dies kann ich nur bestätigen. Als Trend lässt sich der

digitale Workflow benennen, der nochmals an Konsequenz in seiner Umsetzung gewonnen hat. Kaum eine Neuanschaffung kommt heute noch ohne Software, digitale Features oder Cloudsysteme aus. Das Thema Nachhaltigkeit wird ebenfalls als erkennbarer Trend der IDS 2023 bezeichnet. Gut so! Immer mehr Hersteller machen sich Gedanken über Rohstoffe, Zulieferer, umweltfreundliche Produktionsbedingungen, Recyclbarkeit, Materialkreisläufe und so weiter und richten den Unternehmensfokus auf die Langlebigkeit und Reparaturfähigkeit ihrer Produkte. Digitalisierung und Nachhaltigkeit gehen bei vielen Playern am Dentalmarkt mittlerweile deutlich miteinander einher. Beides ist enger verbunden, als der erste Blick vermuten lässt. Informieren Sie sich

gerne über die vielen Neuheiten in der Ihnen vorliegenden Ausgabe der DENTALZEITUNG Nachlese zur IDS.

Neben dem einmaligen IDS-Spirit, vielen guten Gesprächen und wertvollen Impulsen haben einige von uns Köln mit einem ganz besonderen Souvenir verlassen: Corona. Ich hoffe, Sie haben Ihre Andenken besser ausgewählt und wünsche Ihnen nun viel Freude bei der Lektüre.

Ihr  
Dr. Torsten Hartmann  
Chefredakteur

ANZEIGE

# INHALT

## AKTUELLES

- 006 Update der S2k-Leitlinie „Dentale digitale Volumentomographie“  
Erstmals mehr Frauen in der ambulanten Versorgung tätig
- 007 id infotage dental 2023 in Frankfurt: Anmeldung ab sofort möglich  
Eklund-Stiftung vergibt 250.000 Euro für Stipendien in 2023

## NACHLESE ZUR IDS

- 008 Jubiläumsveranstaltung überzeugt auf ganzer Linie
- 012 Statements BVD und VDDI

## PRODUKTNEUHEITEN

- 014 Fachhandel  
– Henry Schein  
– dental bauer
- 016 Digitale Praxis  
– Dreve Dentamid  
– orangedental  
– ACTEON  
– Carestream  
– GC Germany  
– Dentsply Sirona  
– vhf

- 024 Geräte & Software  
– EMS  
– COLTENE  
– W&H  
– NSK  
– REITEL Feinwerktechnik  
– DÜRR DENTAL  
– MELAG  
– TePe  
– Hopf, Ringleb & Co.  
– Comotec  
– METASYS
- 040 Material  
– Ultradent Products  
– HuFriedyGroup  
– SDI  
– Garrison Dental Solutions  
– ALPRO MEDICAL  
– Tokuyama Dental  
– DETAX  
– Dr. Jean Bausch  
– Ivoclar Vivadent  
– VOCO  
– Müller-Omicron  
– DMG  
– SHOFU DENTAL  
– Hoffmann Dental Manufaktur  
– SPEIKO
- 058 Behandlungseinheiten  
– Belmont Takara  
– ULTRADENT  
– Heka Dental

## BLICKPUNKT

## 074 IMPRESSUM / INSERENTENVERZEICHNIS

ANZEIGE



# VENUS BULK FLOW ONE

Ohne  
zusätzliche  
Deckschicht!



+++ WELTNEUHEIT VON KULZER +++ NEUE GENERATION BULK FILL KOMPOSIT +++ MADE IN GERMANY +++

## Venus® Bulk Flow ONE.

Abrasionsstabiles, einfarbiges Bulk Flow Komposit für 4 mm Schichten.  
Ohne zusätzliche Deckschicht. In einer Universalfarbe (Spektrum A1 – D4).



Weitere Informationen, Studien  
und das 3+1 Kennenlernangebot unter  
[kulzer.de/venus-bulk-flow-one](https://kulzer.de/venus-bulk-flow-one)

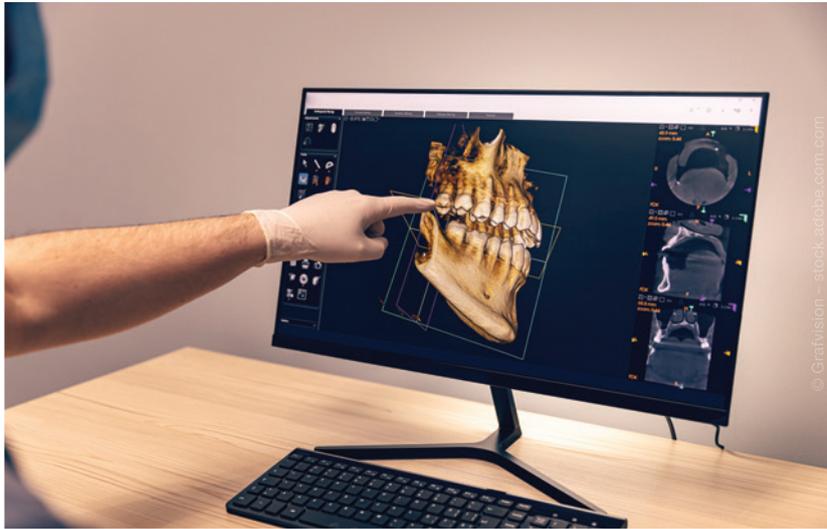


Mundgesundheit in besten Händen.



**KULZER**  
MITSUI CHEMICALS GROUP

## UPDATE DER S2K-LEITLINIE „DENTALE DIGITALE VOLUMENTOMOGRAPHIE“



Spezifikationen und generelle Anforderungen sowie die Indikationen zur Anwendung der DVT erarbeitet, die sich im Vergleich zur vorherigen Version auf eine deutlich bessere Evidenzlage stützen kann. Die Empfehlung der European Academy of Dentomaxillofacial Radiology (EADMFR) „Cone beam CT imaging of the mandibular third molar: a position paper prepared by the European Academy of DentoMaxilloFacial Radiology (EADMFR)“ von 2019 fand ebenso Berücksichtigung. Die Leitlinie und den Methodenreport finden Sie hier:



Nach den Regularien der AWMF (Arbeitsgemeinschaft der Wissenschaftlichen Medizinischen Fachgesellschaften) wurde die vorhandene S2k-Leitlinie zur Anwendung der Dentalen digitalen Volumentomographie (DVT) aktualisiert. Federfüh-

rend durch die ARö und die DGZMK wurde in Zusammenarbeit mit 22 weiteren beteiligten Fachgesellschaften und Institutionen sowie Patientenvertretern eine breit konsentrierte Orientierungshilfe im Hinblick auf die Definition, technische

[www.dgzmk.de](http://www.dgzmk.de)

## ERSTMALS MEHR FRAUEN IN DER AMBULANTEN VERSORGUNG TÄTIG

Zum ersten Mal in der Geschichte der Medizin in Deutschland sind mehr Ärztinnen als Ärzte in der ambulanten Patientenversorgung tätig: Die Frauenquote liegt jetzt bei 50,3 Prozent. Das zeigt die jüngste

Analyse der Stiftung Gesundheit zur ambulanten Versorgung in Deutschland.

„Damit ist nun eingetreten, was unsere Gender-Studie aus dem Jahr 2018 bereits angekündigt hatte“, berichtet CEO Christoph Dippe. Damals hatte die Stiftung Gesundheit hochgerechnet, wie sich die Anteile von Männern und Frauen in der ambulanten Versorgung in den Folgejahren verändern würden. „Die Frauenquote lag 2018 noch bei 46,0 Prozent – wir haben den Wendepunkt für fünf Jahre später prognostiziert“, so Dippe.

### Frauenquoten im psychotherapeutischen Bereich am höchsten

Die Fachrichtungen mit den höchsten Frauenquoten sind vor allem im psychotherapeutischen Bereich angesiedelt: Ganz vorn liegen die Kinder- und Jugendlichenpsychotherapeut:innen (79,4 Prozent), gefolgt von den Psychologischen Psychotherapeut:innen (75,0 Prozent). Auf Rang drei folgen die Fachärzt:innen für Frauenheilkunde und Geburtshilfe (73,2 Prozent).

Die niedrigsten Frauenanteile finden sich in der Mund-Kiefer-Gesichtschirurgie (13,8 Prozent), in der Orthopädie bzw. Orthopädie und Unfallchirurgie (14,1 Prozent) sowie in der Neurochirurgie (14,5 Prozent).

### Die Basis: Das Strukturverzeichnis der medizinischen Versorgung

Die Analyse basiert auf Angaben aus dem Strukturverzeichnis der medizinischen Versorgung, das die Stiftung Gesundheit seit mehr als 25 Jahren unterhält, pflegt und beständig weiterentwickelt. Berücksichtigt wurden für die Auszählung niedergelassene Ärzt:innen, Zahnärzt:innen und Psychologische Psychotherapeut:innen sowie angestellte Behandler:innen in Praxen und Medizinischen Versorgungszentren (MVZ), die aktiv in der Patientenversorgung praktizieren. Nicht berücksichtigt wurden Behandler:innen, die im stationären Sektor arbeiten, nicht in der Patientenversorgung.

[www.stiftung-gesundheit.de](http://www.stiftung-gesundheit.de)



© pikselstock – stock.adobe.com

## ID INFOTAGE DENTAL 2023 IN FRANKFURT: ANMELDUNG AB SOFORT MÖGLICH

Hersteller, Fachhändler und Dienstleister der Dentalbranche wurden bereits persönlich zur Anmeldung eingeladen. Ab sofort können Aussteller ihre individuelle Standfläche bei der id infotage dental Frankfurt am Main, die am 10. und 11. November stattfindet, buchen. Zur großen Freude vieler Aussteller ist der Neubau der Halle 5 abgeschlossen. Damit findet die regionale Dentalfachmesse 2023 in einer topmodernen Location an zentraler Stelle statt.

Nach einer überaus erfolgreichen IDS blickt die Veranstalterin der id infotage dental, die LDF, voller Erwartungen auf den Messeherbst und hat dazu ein Statement des BVD Bundesverband Dentalhandel eingeholt. Der Präsident des BVD, Jochen G. Linneweh, verdeutlichte dies im Gespräch: „Die Besucher, gerade die jungen Zahnärztinnen und Zahnärzte, haben uns gezeigt, dass eine professionell organisierte Messe auch bei ihnen hoch im Kurs steht und weder durch digitale Informationsplattformen noch durch kleinere Inhouse-Veranstaltungen zu



ersetzen ist. Die gezielte Präsentation der Komplexität, das persönliche Gespräch mit der direkten Beratung am Produkt selber, der Austausch über die angebotenen Dienstleistungen wirken als Magnet. Deshalb wünschen wir uns, dass alle Aussteller diese Chance erkennen, den Schwung mit in den Herbst nehmen und damit auch in der Region vor Ort die Besucher begeistern.“ Die Anmeldeunterlagen für Frankfurt stehen auf der id infotage dental Webseite im Bereich Aussteller-Anmeldung zum Download zur Verfügung und können höchst komfortabel digital ausgefüllt werden. Wie

gewohnt, gilt für Aussteller, die sich bis zum 15. April anmelden, ein Frühbucherrabatt. Die id infotage dental München sind 2023 wegen der dicht gedrängten bayerischen Veranstaltungslage (Oktoberfest, Bayerischer Zahnärztetag, Herbstferien) in das Frühjahr 2024 verschoben worden. Termin: 15. und 16. März 2024. Damit kommt die LDF dem vielfachen Wunsch der Aussteller nach einer Terminverschiebung nach.

[www.infotage-dental.de](http://www.infotage-dental.de)

## EKLUND-STIFTUNG VERGIBT 250.000 EURO FÜR STIPENDIEN IN 2023

Die Eklund-Stiftung der Familie Eklund, Eigentümer des Unternehmens für Mundpflegeprodukte TePe, stellt in diesem Jahr erneut 250.000 Euro für die zahnmedizinische Forschung und Ausbildung bereit. Dafür können sowohl experimentelle als auch klinische Studien aus allen Gebieten der Zahnmedizin und aus allen Teilen der Welt eingereicht werden. Eine Priorisierung liegt auf den Fachrichtungen Parodontologie, Implantologie oder Kariologie, da diese von herausragender Bedeutung für die zukünftige Mundgesundheit sind. Startschuss für die Bewerbungen ist der 1.5.2023, wenn das

Bewerbungsportal zum nunmehr achten Mal seine Türen öffnet. Seit 2016 vergibt die Stiftung jährlich bis zu 250.000 Euro und unterstützt damit die zahnmedizinische Forschung weltweit. Forschende können die Förderung für ein Projekt als Ganzes oder für einen Teil eines Projekts beantragen. Unter den bisherigen Stipendiaten sind internationale Forschungsgruppen aus Italien, Frankreich, den Niederlanden, Serbien, Spanien, Schweden, Großbritannien und den USA – deren Stipendien und veröffentlichte Studien unter [eklundfoundation.org](http://eklundfoundation.org) einsehbar sind. Auch erhalten Interessierte dort ganzjährig nähere Informationen aus Interviews mit früheren Stipendiaten. Bewerben können sich Forscherinnen und Forscher vom 1. bis 31. Mai 2023 auf der oben genannten Website; nominierte Projekte gibt der Vorstand im Herbst 2023 bekannt.

- Bekanntgabe der Stipendien: Herbst 2023
- Einreichungen von jedem Ort und jeder Universität werden akzeptiert
- Anträge auf Englisch
- Mehr Informationen und Bewerbung unter [eklundfoundation.org](http://eklundfoundation.org)

[www.eklundfoundation.org](http://www.eklundfoundation.org)



© MarcoVector/Shutterstock.com

### Die Fakten auf einen Blick:

- Fördersumme: 250.000 Euro
- Bewerbungszeitraum: 1. bis 31. Mai 2023

ANZEIGE





**RÜCKBLICK //** Eine erfolgreiche Jubiläumsveranstaltung war die Internationale Dental-Schau IDS, die am Samstag, 18. März 2023, nach fünf intensiven Messetagen zu Ende ging. Die internationale Leitmesse der globalen Dentalbranche feierte in diesem Jahr ihren 100. Geburtstag und fand zudem zum vierzigsten Mal statt – und dies mit einer beeindruckenden Beteiligung bei Ausstellern und Besuchern: Rund 120.000 Fachbesucher aus 162 Ländern informierten sich in Köln über das umfassende Angebot an dentalmedizinischen und dentaltechnischen Produkten, präsentiert von 1.788 ausstellenden Unternehmen aus 60 Staaten.

## JUBILÄUMSVERANSTALTUNG ÜBERZEUGT AUF GANZER LINIE

„Die IDS 2023 hat auf ganzer Linie überzeugt und zugleich bewiesen, dass sie sich auch nach 100 Jahren immer wieder neu erfindet und weiterentwickelt. Die Dynamik, die Innovations- und Impulskraft, die von der IDS ausgehen, sind beeindruckend. Und die IDS hat erneut bestätigt, dass sie eine Weltleitmesse ist. Die Besucherqualität war – und das sage ich nicht

nur als Vorstandsvorsitzender des VDDI, sondern auch als Aussteller der IDS – sensationell. Gemeinsam mit der Koelnmesse werden wir die IDS mit Energie, Ehrgeiz, Kreativität und Visionen erfolgreich in das zweite Jahrhundert der Veranstaltungsgeschichte führen. Der diesjährige Claim, 100 years IDS – shaping the dental future‘ steht als Synonym für die herausragende

Bedeutung der Messe heute und in der Zukunft“, so Mark Stephen Pace, Vorstandsvorsitzender Verband der Deutschen Dental-Industrie e.V. (VDDI). Und Oliver Frese, Geschäftsführer der Koelnmesse, ergänzte: „Wir haben fünf Tage lang eine IDS erlebt, die ihrem Anspruch als international führende Drehscheibe mehr als gerecht wird. Das gibt der globalen Dental-



ANZEIGE

# Sicher. Sauber. ALPRO.



**PlastiSept eco JumboWipes,** unsere alkoholfreien Feuchttücher zur schnellen und gründlichen Reinigung und Desinfektion empfindlicher Oberflächen von Medizinprodukten.

**MinutenWipes Jumbo,** unsere alkoholischen Wipes zur schnellen Reinigung und Desinfektion alkoholbeständiger Oberflächen von Medizinprodukten.



branche den nötigen Schub für die kommenden Monate und unterstreicht zugleich die weltweite Anziehungskraft, die von der IDS ausgeht. Das Veranstaltungsergebnis ist umso bemerkenswerter, da die geopolitischen Rahmenbedingungen aktuell eine Herausforderung darstellen.“

## Internationalität und Besucherqualität

Die IDS überzeugte einmal mehr durch ihre hohe Internationalität und Besucherqualität. 60 Prozent der Fachbesucher kamen aus dem Ausland. Gewohnt stark war der Besuch aus den EU-Ländern Italien, Frankreich, Niederlande, Spanien, aber auch Belgien, Rumänien sowie Griechenland. Auch aus Asien, Südamerika, den USA und Kanada bewegte sich der Besucheranteil erneut auf hohem Niveau.

Die sehr gute Besucherqualität wird durch erste Ergebnisse einer Besucherbefragung untermauert: Danach gaben rund 80 Prozent der Fachbesucher aus dem In- und Ausland an, an Einkaufs- und Beschaffungsentscheidungen ihrer Unternehmen beteiligt zu sein. Entsprechend positiv bewerteten die Besuchenden die IDS 2023: Über 80 Prozent zeigten sich mit der Veranstaltung sehr zufrieden, 83 Prozent lobten den umfassenden Angebotsüberblick und nahezu 90 Prozent würden die IDS ihren Geschäftspartnern weiterempfehlen. 84 Prozent der Befragten zeigten sich zudem zufrieden mit der digitalen Plattform IDSconnect

**Größe:**  
30 oder 50 g/m<sup>2</sup>  
21 x 26 cm



und den hiermit verbundenen zusätzlichen Angeboten.

## Trends: Stringenter digitaler Workflow und verbesserte Nachhaltigkeit

Auf der 40. Internationalen Dental-Schau 2023 waren zwei Trends deutlich erkennbar: der stringente digitale Workflow und eine verbesserte Nachhaltigkeit. So lassen sich z.B. beim digitalen Röntgen auf dem Kopf stehende Aufnahmen dank künstlicher Intelligenz „auf die Füße stellen“, wobei die verwendeten Speicherfolienscanner CO<sub>2</sub>-neutral produziert werden. Und im Labor wird der digitale Workflow noch effektiver. Zum Beispiel lassen sich jetzt im Extraoralscanner zwei Modelle auf einmal scannen.

Es bleibt dennoch festzuhalten, dass die Unternehmen aufgrund der bürokratischen Hürden durch die Europäische Medizinprodukte-Verordnung (Medical Device Regulation, MDR) gezwungen werden, viele interne Ressourcen (Personal, Kosten, Aufwand) in die Genehmigungsverfahren einzubringen. Bei Einsatz dieser gebundenen Ressourcen in den Entwicklungs- und Forschungsabteilungen würden die Unternehmen der Dentalbranche noch mehr Innovationen vorstellen können.

## Lebendigkeit und Diversität – BZÄK und VDZI loben Messever- lauf der IDS 2023

„Der IDS ist ein großartiger Re-Start nach den Einschränkungen und Auflagen

der Coronapandemie gelungen. Der Zuschauer- und Ausstellerzuspruch beweist die Lebendigkeit und Diversität unseres Berufsstandes. Die Bundeszahnärztekammer als langjähriger Partner freut sich, auch bei der Jubiläums-IDS dabei gewesen zu sein“, resümiert Prof. Dr. Christoph Benz, Präsident der Bundeszahnärztekammer (BZÄK).

Auch für Dominik Kruchen, Präsident des Verbandes Deutscher Zahntechniker-Innungen e.V. (VDZI), war die IDS 2023 ein voller Erfolg: „Die Internationale Dental-Schau nach der Coronapandemie hat gezeigt, wie wichtig den Key Playern der Dentalfamilie der persönliche Kontakt und der fachliche Austausch auf einer Messe sind. Die vollen Messehallen zeigen zufriedene Besucher, die ein pandemiefreies Messerlebnis genießen. Auf dieser Jubiläumsmesse waren wieder viele

ANZEIGE





© Koelnmesse GmbH, Oliver Wachenfeld

Zahntechniker vor Ort, um die neuen Technologien unter die Lupe zu nehmen. Sie sind Vorreiter einer positiven und effizienten Nutzung der gezeigten dentalen digitalen Technologien. Zahntechniker sind und bleiben damit für den Zahnarzt der verlässliche Experte und Leistungspartner für eine hervorragende Zahntechnik. Das starke Zahntechniker-Handwerk vertraut dabei zu Recht auf seinen gut ausgebildeten Nachwuchs.

Ausdruck dafür ist die neue Ausbildungsverordnung, die seit August 2022 gilt. Auch auf dieser IDS haben die Auszubildenden beim Gysi-Preis ihre herausragende Qualifikation erneut eindrucksvoll unter Beweis gestellt.“

Die nächste IDS – 41. Internationale Dental-Schau – findet vom 25. bis 29. März 2025 statt.

Koelnmesse GmbH

### Die IDS 2023 in Zahlen

An der IDS 2023 beteiligten sich auf einer Bruttoausstellungsfläche von 180.000 Quadratmetern 1.788 Unternehmen aus 60 Ländern. Darunter befanden sich 433 Aussteller aus Deutschland sowie 1.351 Aussteller und 4 zusätzlich vertretene Unternehmen aus dem Ausland. Der Auslandsanteil lag bei 75 Prozent. Schätzungen für den letzten Messetag einbezogen, kamen rund 120.000 Fachbesucher aus 162 Ländern zur IDS, davon rund 60 Prozent aus dem Ausland.

ANZEIGE

# METASYS NEUHEITEN

## WASSERENTKEIMUNG

WASSERENTKEIMUNG MIT INTEGRIERTEM SENSOR ZUR MESSUNG DER KONZENTRATION DES WASSERENTKEIMUNGSMITTELS

## AMALGAMABSCHIEDER

DIGITALE INTEGRATION DER AMALGAMABSCHIEDER IN DIE DENTALE EINHEIT

## ECO II

NEUVERSION DES ZENTRALEN AMALGAMABSCHIEDERS ECO II (OHNE ELEKTRONIK)

## ABSAUGUNG

PARALLELSCHALTUNG VON ZENTRALEN SAUGSYSTEMEN FÜR 10 DENTALEINHEITEN

## AMALGAMRECYCLING

NEUES RECYCLINGVERFAHREN ZUR VERWERTUNG VON AMALGAMHALTIGEN ABFÄLLEN

IDS 2023 NACHLESE

T +43 512 205420 | info@metasys.com | metasys.com

 **METASYS**  
protect what you need



## „DIE IDS, EIN VOLLER ERFOLG“

BVD Bundesverband Dentalhandel e.V.  
Jochen G. Linneweh, Präsident

Noch immer ist die Freude über den großen Erfolg der IDS 2023 vorhanden. Diesen Zuspruch der Besucher hatten die Aussteller zwar erhofft, aber die Skepsis blieb bis zur Öffnung der Tore bestehen. Es hat sich gezeigt, dass ein Besuch vor Ort mit persönlichem Austausch, mit der direkten Beratung am Ausstellungsstück nicht durch digitale Mittel ersetzt werden kann. Selbst eine lange, aufwendige Anreise wird nach wie vor für sinnvoll und vertretbar gehalten. Das zeigen die 60 Prozent der Besucher aus dem Ausland. Auch nationale wie internationale Aussteller waren nahezu vollständig vertreten.

Die IDS hat sich erneut als Antriebsmotor für die Entwicklung von Innovationen bewährt. Die Industrie konnte viele Neuheiten vorstellen. Erwartungsgemäß stand weiterhin die Digitalisierung im

Fokus, mit neuen Möglichkeiten beim Workflow. Aber auch das Thema Nachhaltigkeit nahm großen Raum ein. Hier wird sich sicher in Zukunft noch mehr tun. Das Interesse der Besucher war insgesamt riesengroß.

Und wie zu hören war, waren beide Seiten, Besucher und Aussteller, sehr zufrieden. Das Ergebnis ist merkbar, die Branche ist aus einer eher abwartenden Haltung erwacht und hat positiven Schwung aufgenommen. Der Blick in die Zukunft ist optimistischer geworden. Die IDS hat ihrem 100. Geburtstag alle Ehre gemacht. An dieser Stelle möchte ich den Verantwortlichen dazu sehr herzlich gratulieren.

Sicher sind im Nachgang des Messebesuches Fragen aufgetreten oder Beratungsbedarf entstanden. Auch das ist Sinn und Zweck einer Messe. Die Experten des

Dentalfachhandels sind darauf vorbereitet und stehen für eine qualifizierte Nachbearbeitung der Messe bereit. Sie können Ihnen die maßgeschneiderte Anwendung in Praxis und Labor aufzeigen und den individuellen Nutzen zeitgemäßer Investition darlegen. Der dazu gehörende Workflow für Praxis und Labor, der damit verbundene Benefit für den Patienten sowie der betriebswirtschaftliche Effekt sind wichtige Bestandteile einer solchen Beratung.

Lassen Sie sich von den Statements in dieser Ausgabe noch einmal inspirieren, und sprechen Sie mit Ihrem Dentalfachhandel. Auch die regionalen Dentalfachmessen im Herbst in Stuttgart und Frankfurt am Main dienen dazu, weiteren Beratungsbedarf zu decken. Hierzu sind Sie herzlich eingeladen.



Features und vernetzen Sie sich mit anderen!

Use our networking features and connect with others!

ids-cologne.de/app

4.2 ↑

# „ICH HABE MICH WIEDER ZU HAUSE GEFÜHLT“

Verband der Deutschen Dental-Industrie e.V. (VDDI)  
Mark Stephen Pace, Vorstandsvorsitzender



© Koelmese GmbH, Thomas Klerx

Im März lief die IDS bei ihrer 40. Ausgabe und gleichzeitig zu ihrem 100-Jahr-Jubiläum wieder zur Höchstform auf. Steil nach oben ging es mit den Aussteller- und Besucherzahlen, und die vorgestellten Innovationen repräsentierten einen großen Schub in der Dentalbranche in der ganzen Breite.

Auf der 40. IDS haben **1.788 ausstellende Unternehmen aus 60 Staaten 120.000 Fachbesucher aus 162 Ländern die beeindruckende Innovationskraft der globalen Dentalindustrie vorgeführt. Das spricht für sich!** Damit ist die IDS zu einem großartigen Erfolg für die gesamte Branche geworden.

Schon am ersten Messetag, dem traditionellen „Fachhändlertag“, berichteten mir viele Aussteller aus dem In- und Ausland von sehr positiven Geschäftsanbahnungen und über ein insgesamt günstiges Investitionsklima. So ging ich von Anfang an mit einer optimistischen Stimmung an die IDS heran, und dieses Gefühl hat sich im Laufe von fünf intensiven Messetagen noch verstärkt.

Uns alle erfasste Begeisterung: Praxis- und Laborteams, Industrieunternehmen und den in großer Breite und Dichte vertretenen Fachhandel – kurz die gesamte Dentalfamilie. Ich habe mich wieder zu Hause gefühlt! Was aber haben wir in den Hallen gesehen?

In Kurzform: Gegenwart und Zukunft der Zahnheilkunde, ganz nach unserem diesjährigen Motto „100 Jahre IDS – shaping the dental future“. Ausführlicher: Die Entwick-

lung digitaler Technologien setzt sich kontinuierlich fort, während „Nachhaltigkeit“ als Megatrend an Bedeutung gewinnt.

Eines möchte ich in diesem Zusammenhang festhalten. Wir haben viele Neuheiten auf der 40. IDS gesehen. Wir hätten wohl noch mehr und noch kreativere Lösungen und Innovationen erlebt, wenn uns nicht die unglaubliche bürokratische Belastung der MDR, die bei allen Herstellern extrem viele Ressourcen bindet, Hindernisse in den Weg gelegte hätte. Trotz dieser Belastungen haben wir in diesem Jahr unseren Beitrag geleistet. Wir wollen trotz der Belastungen weiter an unserem Ziel festhalten, für die IDS 2025 neue Qualitätsprodukte „made in Germany“ zu entwickeln!

Zu den Trends: Neue Cloud-Designs bringen alle Akteure näher zusammen. Das verbessert die Voraussetzungen für voll-digitale Workflows. Bei ihnen hat sich so manche Lücke geschlossen, wobei analoge Verfahren weiterhin im Einsatz bleiben und in jedem Einzelfalle die geschickte Verzahnung von beiden – analog und digital – das ideale Vorgehen sein wird. Bei der Fertigung von Restaurationen bzw. Gerüsten durch subtraktive oder additive Verfahren haben wir auf der IDS enorme Effizienzgewinne gesehen.

Der Dentalfachhandel übernimmt dabei die Rolle eines Systemintegrators. Er verbindet die einzelnen Komponenten zu funktionsfähigen voll- oder teildigitalen Workflows – individuell für den Bedarf der jeweiligen Teams.

Für einen nachhaltigen Betrieb von Praxis und Labor stehen unter anderem dentale Versorgungseinheiten bereit, die im Teillastbetrieb ihren Energiebedarf selbstständig senken. Das bewegt sich schon nahe am selbstständig denkenden Equipment – und tatsächlich erwarte ich in Zukunft von der künstlichen Intelligenz noch viel. Auch bei der Befundung von Patienten, speziell bei der Auswertung von Röntgenaufnahmen und anderen bildlichen Darstellungen – eine komplexere Zukunft?

Ja, mit den wachsenden Chancen geht eine höhere Komplexität des Geschehens in Praxis und Labor einher. Darum gewinnt nicht zuletzt der Fachhandel an Gewicht. Denn als Vermittler berät er Zahnärzte, Zahntechniker und ihre Teams qualifiziert, wie sich bewährte und innovative Verfahren und Produkte erfolgreich kombinieren lassen und wie sich der eigene Betrieb gezielt ertüchtigen lässt.

Aus den Kölner Messehallen wirken nun, wie gewohnt, wichtige Impulse in die Dentalmärkte hinein. Die Chancen für Praxis und Labor haben sich vervielfacht. Oft bieten sich gleich mehrere Optionen, zwischen denen es zu wählen gilt. Das Fundament für die richtige Entscheidung legt die umfassende Information aus erster Hand auf der IDS. Nach den aktuellen Erfahrungen fiebere ich bereits einer Fortsetzung entgegen. Mein Tipp für alle: Den IDS-Termin vom 25. bis zum 29. März 2025 jetzt schon einmal dick im Kalender anstreichen!



„UNSERE HILFESTELLUNGEN RUND UM DIE ERFOLGREICHE IMPLEMENTIERUNG DIGITALER KONZEPTE STIESSEN AUF GROSSES INTERESSE“

Henry Schein Dental Deutschland GmbH  
Joachim Feldmer, Geschäftsführer & Vicepresident Marketing

Auf unserem internationalen Messestand wurde das umfassende Produkt- und Lösungsportfolio von Henry Schein vorgestellt, darunter Endodontie-Lösungen von EdgeEndo und die Produktpalette der Henry Schein Eigenmarke.

Ein zentrales Element des Leistungsangebots von Henry Schein Dental Deutschland lässt sich angesichts der Vielfalt der von uns vertriebenen Systeme nicht an einem Messestand abbilden: die herstellerübergreifende Beratung zu Produkten und individuellen Lösungen. Besonders wichtig waren deshalb die Besuche unserer Fachberater und Spezialisten gemeinsam mit Kunden an den Ständen unserer Lieferantenpartner auf der IDS. Und das haben wir erfolgreich in ein digitales IDS-Format übertragen: In vor Ort produzierten Videos führen unsere Experten über die Messe, erläutern aktuelle Intraoralscanner, Neuheiten der CAD/CAM-Fertigung und neue Behandlungseinheiten und geben Tipps zum Einstieg in die Digitalisierung oder zur Erweiterung vorhandener Systeme.

Wir haben viel Positives von den Besuchern der IDS gehört – am häufigsten aber wohl die Aussage „Endlich wieder eine echte IDS!“. Besonders unsere Hilfestellun-

gen rund um die Gestaltung und erfolgreiche Implementierung digitaler Konzepte stießen auf großes Interesse, hier konnten wir viele interessante Gespräche führen, Kunden beraten und neue Kontakte knüpfen. Zugleich gab es ein großes Interesse an digitalen Angeboten zu Themen der IDS, wie unsere Online-Beratungen oder die IDS-Videos.

Die Eindrücke der IDS verstärken meine generelle Beobachtung einer veränderten Marktsituation: Das Angebot hat sich konsolidiert, gerade im Bereich der Digitalisierung und CAD/CAM-Prothetik. Für jeden Anspruch liegen belastbare Lösungen vor. Entsprechend standen auch auf der IDS die Innovationen weniger stark im Fokus der Praxis- und Laborinhaber. Hauptaugenmerk liegt vielmehr auf dem individuellen Workflow. Die Kunden erwarten Lösungen für effiziente, offene und funktionierende digitale Prozesse, die auf die Schwerpunkte und Ziele der eigenen Praxis, des eigenen Labors einzahlen. Wir werden nun die Impulse und Neuheiten der Messe gemeinsam mit unseren Spezialisten bewerten und in den Beratungsgesprächen mit unseren Kunden in passende Lösungen übersetzen.





„WICHTIGE  
DENTALE LEITMESSE  
MIT INTERNATIONALER  
AKZEPTANZ“

dental bauer GmbH & Co. KG  
Jörg Linneweh, Geschäftsführer

Unsere diesjährige Teilnahme an der IDS stand ganz im Zeichen der grenzübergreifenden Weiterentwicklung von dental bauer und unserer logistischen Neuausrichtung. Die Messe war für uns daher geprägt von einer hohen Frequenz an Kunden aus dem In- und Ausland auf unserem Messestand und unserem Austausch mit allen wichtigen Industriepartnern.

Zu unserem Standkonzept gehörten unsere Kompetenz-Themen Existenzgründung und Digitaler Workflow sowie die Präsentation unserer Eigenmarke PLU°LINE.

Im Bereich Existenzgründung zeigten wir Wege auf, wie unsere Kunden gemeinsam mit uns ihr persönliches Praxis-konzept mit Erfolg umsetzen können.

Beim zukunftsweisenden Thema Digitaler Workflow hat die IDS gezeigt, dass das Thema Digitalisierung einen bedeutenden Bestandteil unserer Beratungen darstellt. Wichtige Aspekte waren hier beispielhaft die digitale Abdrucknahme, die damit verbundene Geräteauswahl sowie die neuen Möglichkeiten bei der Implementierung des 3D-Drucks in den Praxisworkflow.

Auf besonderes Interesse beim Publikum stieß die Vorstellung unserer Qualitätsmarke PLU°LINE als neue Eigenmarke mit Anspruch auf höchste Qualität. Sie bietet ein umfangreiches Produktportfolio mit hohem Qualitätsanspruch und stellt eine exklusive Ergänzung unseres Standard-Sortiments dar.

Mit großem Erfolg präsentierten wir auch unsere neue GLS-Logistik. Ein eigenes Logistikunternehmen ermöglicht uns zukünftig die Optimierung von Prozessen, einen preisoptimierten Einkauf, eine verbesserte Verfügbarkeit der Produkte

und nicht zuletzt auch eine passgenaue Steuerung und wirtschaftliche Gestaltung der Versandwege unter Aspekten der Nachhaltigkeit.

Die IDS war und bleibt eine dentale Leitmesse mit internationaler Akzeptanz. Die täglichen Besucherströme haben dies belegt. Der persönliche Kontakt und die individuelle Beratung sind durch kein digitales Medium zu ersetzen. Die innovativen Schwerpunkte an Neuentwicklungen der Hersteller haben das Ganze unterstrichen. Unsere Präsenz mit einem sehr personalstarken und hochmotiviertem Messteam hat sich an allen Messe-

tagen als richtige Entscheidung erwiesen. Langjährige Kontakte konnten gepflegt, Neukunden gewonnen und Allianzen konnten angebahnt werden. Letztlich sprechen die geschriebenen Zahlen für sich. Es war ein großer Erfolg für dental bauer.





„DER ERFOLG EINER MESSE BEMISST SICH IM POSITIVEN GEFÜHL, DAS WEIT ÜBER DAS BLOSSE EREIGNIS HINAUSSTRAHLT“

Dreve Dentamid GmbH  
Dr. Volker Dreve, Geschäftsführer

Wir sind seit Jahrzehnten auf der IDS als Aussteller vertreten. Und dennoch: Egal, wie viele Messen man schon mitgemacht hat, kurz vor dem Start stellt es sich zuverlässig ein. Dieses Kribbeln, die Vorfreude auf fachkundige Gespräche mit interessanten Menschen und gleichzeitig die Frage, ob die vielen Monate der Vorbereitung in einen Messeauftritt münden, an

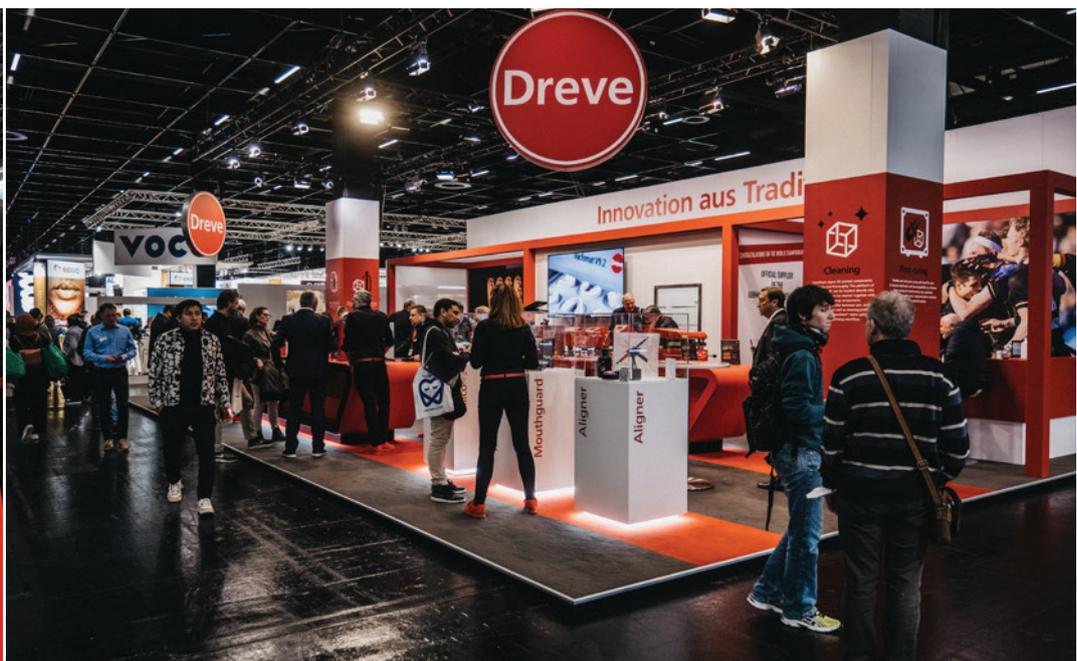


den sich die Besucher gern zurückerinnern. Denn genau dafür stellen wir alle zwei Jahre aus: um uns der Branche so zu präsentieren, wie wir uns selbst verstehen. Als Traditionsunternehmen, verwurzelt in der Zahntechnik mit der Zukunft fest im Blick.

Nichts geht über den persönlichen Austausch! In diesen speziellen fünf Märztagen kommt die ganze Dentalwelt für intensive Begegnungen und Kontakte in sieben Messehallen zusammen. Für uns als Hersteller bemisst sich der Erfolg einer Messe im positiven Gefühl, das sich bei Partnern, Mitarbeitenden und Kunden nach dem Besuch unseres Standes eingestellt hat. Die Resonanz der Besucher war durchgehend positiv. Man merkte, wie sehr sich die dentale Community auf ein

Wiedersehen und das Knüpfen neuer Verbindungen freute.

Sehen, anfassen, begreifen: Besonders eindrucksvoll war das große Interesse an unserem digitalen Workflow von der Aufbereitung der Daten bis zur fertigen Applikation. In regulatorisch herausfordernden Zeiten können wir nun den kompletten, abgesicherten Prozess in seiner Gesamtheit bereitstellen. Der enorme Zuspruch auch für unsere Laborgerätereihe hat uns bestärkt, dass wir mit unserer Ausrichtung, Orientierung in allen Fragen der Zahntechnik zu bieten, genau auf dem richtigen Weg sind. Gleichzeitig ist das Feedback für uns ein starker Anreiz, weiterhin die Zufriedenheit unserer Kunden in den Mittelpunkt unserer Arbeit zu stellen.





Die Jubiläums-IDS 2023 war für orangedental die beste IDS seit Bestehen des Unternehmens und brachte einen herausragenden Erfolg. Die Besucherfrequenz auf unserem Messestand war hervorragend und die Akzeptanz der präsentierten Produkte sehr hoch. An dieser Stelle möchten wir der Koelnmesse und dem VDDI unsere Anerkennung für die brillante Organisation der Messe ausdrücken. Wir durften neben dem deutschen Fachpublikum viele internationale Besucher, speziell auch aus dem Nahen Osten, auf unserem Stand begrüßen.

Neben den bekannten DVTs Green Nxt und Green X mit Volumen von 4x4 bis 21x19 unseres Partner Vatech fand das neu präsentierte Green 2 mit einem FOV von 5x5 bis 10x8 besonders bei 3D-Einsteigern großes Interesse. Als neues OPG

präsentierten wir das PaX-i Plus im geänderten Design und mit interessanten Funktionen. Besonders großen Anklang fand unser neues Intraoral-Röntgengerät EzRay Air 2 Wall mit Übertragung der Aufnahmeparameter per Bluetooth oder analog (§ 114 Abs. 1 Nr. 2 StrSchV).

Unter dem Slogan „Chairside Restoration Plus“ präsentierten wir ein neues Konzept für die Chairside-Fertigung von Prothetik. Vom Intraoral-3D-Scanner FUSSEN by orangedental über das Design mit exocad ChairsideCAD bis zur Fertigung mit unseren neuen EVO desk-Mill5 Fräsen und dem einzigen, voll gesinterten Zirkon PERFIT FS von Vatech wurde dieses neuartige Workflow-Konzept als Alternative zu etablierten Systemen sehr positiv von den Kunden angenommen.



„WIR DURFTEN NEBEN DEM DEUTSCHEN FACHPUBLIKUM VIELE INTERNATIONALE BESUCHER BEGRÜSSEN“

orangedental GmbH & Co. KG  
**Hans-Joachim Hoof,**  
 Sales & Key Account Manager

Die Ausstellungswände mit den führenden opt-on-Lupenbrillen von orangedental waren stets gut besucht und unsere Optikerinnen hatten alle Hände voll zu tun. Die 6. orangedental-Party am Donnerstag im Wartesaal am Dom war eines der abendlichen Highlights der IDS 2023. Die lokale Band „Papa’z Finest“ heizte den über 1.000 begeisterten Gästen ordentlich ein. Unser Fazit der Jubiläums-IDS 2023 ist durchweg positiv und wir freuen uns schon auf 2025.



ANZEIGE

**BIS ZU 50% SPAREN**

**W&H**



„CARING PEOPLE.  
IMPROVING LIVES.“

ACTEON Germany GmbH  
Rainer Wagner, General Manager

Die IDS 2023 stellte einen großen Meilenstein in der Entwicklung der ACTEON Group dar. Mit großer Freude präsentierten wir das neue ACTEON und stellten es neben unseren neuesten Innovationen den Kunden und Messebesuchern vor. Für uns beginnt die neue, spannende Phase der Innovation, Expansion und Digitalisierung, die Kunden auf der ganzen Welt zugute kommt.

Mehr als 800 engagierte und passionierte Mitarbeiter weltweit haben die

neue ACTEON-Marke zum Leben erweckt. Sie betreuen pro Jahr Hunderttausende medizinische Fachkräfte und mehr als 100 Millionen Patienten.

Unser Wandel stützt sich auf drei Fokusbereiche:

- ✓ Definition als Mensch-zentriertes Unternehmen, das auf die Bedürfnisse von Patienten und medizinischen Fachkräften ausgerichtet ist
- ✓ Bereitstellung maßgeschneiderter Workflow-Lösungen für bessere klinische Ergebnisse
- ✓ Angebot von innovativen und integrierten Gesundheitslösungen, die den fortlaufenden Gesundheitsbedürfnissen von Patienten im Laufe ihres Lebens gerecht werden

Die neue ACTEON-Marke repräsentiert die drei Kernplattformen – Imaging, Equipment und Pharma – die dynamisch zusammenwachsen und umfassende ACTEON-Lösungen für die Bildgebung, Diagnose, Behandlung und Nachkontrolle ermöglichen.

Der aktuelle Trend im Gesundheitswesen geht in Richtung proaktiver Versorgung. Diese nutzt die früheren und aktuellen Informationen aus vielen Quellen, um künftigen Gesundheitsproblemen vorzubeugen und die Lebensqualität der

Patienten so zu verbessern. Wir machen uns die Informationsrevolution zunutze und setzen uns als Ziel, unsere klinischen Lösungen um Informationssysteme zu ergänzen – für bessere Behandlungsergebnisse und damit einem Mehrwert für klinische und kommerzielle Partner.

Zum Herzstück der neuen Strategie wird die ACTEON-Management-Plattform (AMP). Sie ist das Informationsrückgrat, das alle Produkte, Dienstleistungen und Systeme von ACTEON intern und mit Drittsystemen verbindet und uns zu einem der führenden Anbieter für integrierte Dentallösungen macht.

Das alles zusammen ist eine spannende Reise, auf die wir die Messebesucher mitgenommen haben. Dank des besonderen Standkonzept konnten unsere Kunden die kompletten Workflows – von Bildaufnahme über Diagnose und Behandlung bis zum Follow-up – durchlaufen, und zwar in stetiger Begleitung und smarter Unterstützung durch die Geräte und Dienstleistungen von ACTEON.

Mit der Einführung der neuen ACTEON-Marke machen wir einen gewaltigen Schritt nach vorn. Und das ist erst der Beginn des neuen Zeitalters.





**Instrumenten-Reinigungssystem**



**Abnehmbare Griffe und Abdeckung**



**Saugschlauch-Reinigungssystem**



**Autoklavierbare Köchereinsätze**



„WIR WOLLEN DIE WELT VERNETZEN UND DABEI DENNOCH DEN INDIVIDUELLEN WORKFLOW DER EINZELNEN PRAXIS BERÜCKSICHTIGEN“

Carestream Dental Germany GmbH  
Robert Leonhardt, Sales & Marketing

Wir haben auf der IDS 2023 ein stimmiges Konzept zur Implementierung eines intelligenten, digitalen Workflows bei gleichzeitig flexibler Zusammenarbeit mit Partnern geliefert. Unter dem Motto „Connect to an open, smarter World“ hat



Carestream Dental gezeigt, dass es gemeinsam mit den Marken Swissmedia und Sensei mit seinen smarten Software-Innovationen ganz vorne mitspielt. Denn diese zeichnen sich nicht nur durch Innovationskraft, sondern auch durch ein hohes Maß an Kompatibilität aus. So können Behandelnde mit der neuen Funktion IO Scanner Link der CS Imaging 8 Software ihre Carestream Dental-Bildgebungsgeräte mit führenden Intraoralscannern anderer Hersteller wie Medit nutzen. Um unseren Kunden noch mehr Flexibilität zu bieten, werden wir diese Software über die nächsten Monate für noch viele weitere öffnen. Wir haben auch unsere intuitiven digitalen Bildgebungsverfahren wie beispielsweise die Neo Edition des CS 7200 präsentiert, das mithilfe seiner „Scan & Go“-Technologie alltägliche Aufgaben erleichtert und eine herausragende Bildqualität liefert. Ein neues Update macht das CS 7200 zu einer zu-

kunftssicheren Lösung, beispielsweise wenn Praxen langfristig kollaborieren oder expandieren wollen. Verschiedene Innovationen von Carestream nutzen zudem KI, um Behandelnde noch besser bei ihrer Arbeit zu unterstützen. In Kombination mit den

digitalen Lösungen von Sensei und Swissmedia werden die beschriebenen digitalen Workflows noch schlanker. Die Welt vernetzen und dabei dennoch den individuellen Workflow der einzelnen Praxis berücksichtigen: Darum geht es uns bei Carestream Dental, und genau das haben wir auf der IDS 2023 gezeigt.

Das Interesse von Besucherseite war groß. Den Zahnmedizinern ist daran gelegen, ihren Weg in die Digitale Zahnmedizin auf Basis von Praxisoptimierung, -effizienz und -wachstum zu beschleunigen. Wir liefern ihnen ein stimmiges Konzept für diesen Weg.

Der Trend hin zum „stringenten digitalen Workflow“ ist laut IDS Cologne vorherrschend. Unser Portfolio passt da genau hinein. Ob für eine einzige Praxis, ein Praxisnetzwerk oder Dental Support Organisations (DSO): Carestream Dental bietet individuelle Lösungen, die auf verschiedenste Anforderungen zugeschnitten werden können – das werden wir auch weiterhin verfolgen.



Für GC, einen der führenden Anbieter von Dentalprodukten und -lösungen, war die IDS 2023 ein voller Erfolg. Dieses Jahr standen analoge und digitale Workflows rund um die Produkte von GC im Fokus.

Die weltweit größte Dentalmesse lockte mehr Besucher als erwartet nach Köln und bot GC die Gelegenheit, wertvolle Gespräche mit Kunden und Geschäftspartnern zu führen. Das positive Feedback über den Stand, die Produkte und das angebotene Rahmenprogramm war überwältigend.

Die Vorträge und Live-Demonstrationen von international renommierten Zahnärzten und Dentaltechnikern direkt am Stand waren stark frequentiert und die Hands-on-Kurse permanent ausgebucht. Somit konnten viele Besucher mit den Produkten und Workflows von GC in Kontakt kommen und diese direkt testen

und anwenden. Vor allem die Produkte im Bereich der direkten und indirekten Restauration wurden besonders gut angenommen.

Darüber hinaus war auch das Interesse an Geräten und Software von GC enorm. Insbesondere die digitalen Lösungen wie z.B. der Intraoralscanner Aadvia IOS 200 und die Laborscanner ALS 2+ und ALS 3 konnten viele Besucher überzeugen. Diese Systeme ermöglichen eine schnellere und präzisere Arbeit für Zahnärzte und Zahntechniker und bieten somit eine wertvolle Unterstützung im Praxis- oder Labor-Alltag.

GC zieht ein positives Fazit der IDS 2023 und freut sich bereits auf die nächste Ausgabe der Messe im Jahr 2025. Das Unternehmen bedankt sich bei allen Besuchern, Kunden und Geschäftspartnern für ihr Interesse an den Produkten und Lösungen von GC.



„WIR ZIEHEN  
POSITIVE BILANZ“

GC Germany GmbH  
Georg Haux, Geschäftsführer



## STARKES ZEICHEN FÜR MEHR ZU- SAMMENARBEIT UND NACHHALTIGKEIT

Dentsply Sirona



Unter dem Motto „United for better dentistry“ präsentierte sich Dentsply Sirona mit inspirierenden Podiumsdiskussionen zu den Themen Nachhaltigkeit und Digitalisierung, stellte seine jüngsten Produktinnovationen vor und begeisterte auf dem 1.900 Quadratmeter großen Messestand die Messebesucher. Zum innovativen Standkonzept gehörten wiederverwendbare Möbel aus recycelfähigen Materialien und eine nahezu papierlose Kommunikation.

Mit der Aktion „Sag Lebwohl zum USB-Stick und Hallo zur Cloud“, bei der alte USB-Sticks in eine Kugel geworfen werden konnten, setzte Dentsply Sirona ein Zeichen für die nächste Ebene der Digitalisierung in der Zahnheilkunde. Darüber hinaus spendete Dentsply Sirona für jeden eingeworfenen USB-Stick 25 Euro an seine Partnerorganisation Smile Train, die weltweit größte Kinderhilfsorganisation für die Behandlung von Lippen-Kiefer-Gaumen-Spalten, um lebensverändernde Spalt-Operationen für bedürftige Kinder in aller Welt zu finanzieren.

„Es war für uns als Unternehmen wichtig, wieder direkt vor Ort zu sein und unsere Kunden persönlich zu treffen – denn das macht einen Unterschied“, sagte Simon Champion, President and CEO von Dentsply Sirona. „Wir boten unseren Standbesuchern ein Programm mit 40 Stunden Live-Demonstrationen und Hands-on Trainings. Außerdem haben wir uns in unseren Panel-Diskussionen klar zur Digitalisierung und Nachhaltigkeit positioniert. Wir können das Leben von Millionen von Patienten positiv beeinflussen. Das gelingt uns nur im gegenseitigen Austausch und durch mehr Zusammenarbeit.“

### Hochmoderne digitale Lösungen und erstklassige Fortbildung

Im Mittelpunkt standen neue Features der Cloud-Lösung DS Core, Primescan Connect als Laptop-basierte Version des Intraoralscanners, das DS OmniTaper Implantatsystem als jüngstes Mitglied der

EV-Implantatfamilie sowie der neue SmartLite Pro EndoActivator für eine effektive Aktivierung der Wurzelkanalspülung. Mehrere Hundert Mitarbeiter sowie fast 50 Spezialisten aus Zahnarztpraxen und Dentallaboren standen den zahlreichen Besuchern für Gespräche zur Verfügung.

### DS Talks: Starke Stimmen zu digitaler Zahnmedizin und Nachhaltigkeit

Die beiden Podiumsdiskussionen der DS Talks von Dentsply Sirona setzten sich mit den Megatrends der Dentalbranche auseinander. Die renommierten Diskussionsteilnehmer befassten sich mit den Auswirkungen der Digitalisierung und der Nachhaltigkeit auf die Zahnheilkunde und Dentalindustrie. Sie luden die gesamte Branche dazu ein, den Weg zu mehr Nachhaltigkeit mitzugehen und dafür das Sustainability Curriculum von Dentsply Sirona sowie das FDI „Sustainability in Dentistry Toolkit“ zu nutzen.





## „NEUE EASE CLASS BEGEISTERT FACHPUBLIKUM“

vhf camufacture AG

Für die vielen Fachbesucher am vhf-Messestand in Halle 1 wurde auf den ersten Blick deutlich, was die neu präsentierte EASE CLASS verspricht: Hochqualitative Restaurationen in Verbindung mit Einfachheit. Davon konnten sie sich direkt vor Ort überzeugen und alles über die zahlreichen Highlights der neuen E-Serie erfahren. So zeichnen sich die E3, E4 und E5 neben einem kompakten Aufbau und geringem Gewicht beispielsweise dadurch aus, dass sie vollständig ohne Druckluft auskommen und mit einem servicefreundlichen Konzept glänzen.

Im Einzelnen betrachtet, ist die E5 eine innovative Trockenfräsmaschine für Ronden, die dank ihrer fünf Achsen auch komplexe Indikationen mit höchster Präzision meistert. Die kompakte Nassschleifmaschine E4 hingegen verfügt über vier Achsen und wurde sowohl für die Nass- als auch Trockenbearbeitung von Blöcken

entwickelt. Mit der E3 erschließt vhf erstmalig kieferorthopädische Anwendungen. Sie ist eine Fräsmaschine, die sich speziell für das Austrennen verschiedenster Formen von Tiefziehschienen wie Alignern, Aufbisschienen, Knirscherschienen und weiteren Varianten bis hin zum Sportmundschutz eignet.

„Die IDS war für uns ein voller Erfolg“, fasst Sven Marquart, Head of Sales bei vhf, die Messewoche in Köln kurz und knapp zusammen. „Das Interesse der internationalen Messebesucher und vielfältigen Fachleute rund um unsere neu präsentierte EASE CLASS war riesengroß. Für uns ist das einmal mehr Bestätigung, mit unserer neuen Produktreihe, einen Nerv für den einfachen und preiswerten Einstieg in hochqualitative Restaurationen getroffen zu haben.“

Neben den vielen vhf-Messehighlights hat der Maschinenbauspezialist aus Süd-

deutschland auch mit der EASE LOUNGE auf sich aufmerksam gemacht. Hier konnten sich die zahlreichen Gäste täglich auf ein Special-Guest-Interview mit Dr. Nicolas Rohde, Chief Strategy Officer von vhf, freuen, der namhafte Gesprächspartner zu spannenden Themen auf die IDS eingeladen hatte. So erläuterte Dr. Michael Scherer am Dienstag im Talk Milling vs. Printing die Vor- und Nachteile der beiden unterschiedlichen Fertigungsverfahren. Am Mittwoch kam Dr. Karla Soto auf das Thema Creating Beautiful Smiles In-Office zu sprechen. Und am Donnerstag widmete sich Dr. John A. Sorensen von der University of Washington der Bearbeitungsgenauigkeit von Fräsmaschinen. Der Titel seines Talks: Milling Machine Accuracy.

Mit Make Dentures Great Again brachte Dr. Miguel Stanley die spannende Interviewreihe zu einem krönenden Abschluss. Direkt im Anschluss an die Talks war das Messepublikum bei Cocktails, Musik und mehr eingeladen, den Messtag in der EASE LOUNGE ausklingen zu lassen.



## „GUIDED BIOFILM THERAPY AUF DER ÜBERHOLSPUR“

EMS Electro Medical Systems S.A.

EMS präsentierte seine Guided Biofilm Therapy (GBT) auf der IDS 2023 und zeigte, dass die GBT-Bewegung eine stetig wachsende Gemeinschaft ist, die sich auch in den mehr als 10.000 GBT-zertifizierten Praxen rund um den Globus widerspiegelt. IDS-Besucher hatten die Möglichkeit, GBT in einer der drei pinken GBT Lounges am EMS-Stand selbst zu erleben. Darüber hinaus präsentierte EMS auf der Messe seine neuesten Innovationen, die das GBT-Protokoll weiter stärken: GBT FLOWCONTROL®, die hocheffiziente Absaugkanüle zur Kontrolle von Aerosolen und Spritzern, GBT VISIGATE, ein Lippenwangenhalter für eine verbesserte Sicht und PIEZON® PI MAX (Peri Implant), die minimalinvasive Lösung zur Zahnsteinentfernung bei Implantaten.

Die Swiss Dental Academy (SDA), das Fortbildungsinstitut von EMS, organisierte zudem einen Hands-on-Bereich, in dem Besucher die Schweizer Original-Geräte an den neuen GBT Trai-



ningstools selbst ausprobieren konnten. Ein weiteres Highlight war die Ankündigung, dass die Kongressreihe GBT Summit World Tour in diesem Jahr fortgesetzt und in verschiedenen Städten weltweit stattfinden wird, wie zum Beispiel in München am 17. Juni 2023. Der Podcast „Smile is in the air“ und zahlreiche Posts in den sozialen Medien brachten die IDS 2023 zu GBT-Begeisterten auf der ganzen Welt, die die bedeutende Messe nicht besuchen konnten.

Acht Schritte umfasst das GBT-Protokoll, die je nach klinischer Situation modifiziert werden können. Das Ziel dieses Protokolls ist es, minimalinvasiv zu sein, Hart- und Weichgewebe zu schonen und die Erwartungen der Patienten zu erfüllen. Das Protokoll hat sich als äußerst

effizient, sicher und komfortabel erwiesen, nicht nur für den Patienten, sondern auch für den Behandler. GBT ist Teil eines umfassenden Präventions- und Erhaltungskonzepts, das nicht nur darauf abzielt, die Mundgesundheit der Patienten zu erhalten, sondern auch die Patientenzufriedenheit und damit die Recall-Teilnahme zu verbessern. Es ist eine evidenzbasierte, modulare, systematische, vorhersehbare und logische Lösung für das orale Biofilm- und Zahnsteinmanagement in der Prophylaxe und Therapie unter Verwendung modernster Technologien, wie AIRFLOW® und PERIOFLOW® mit AIRFLOW® PLUS Powder (auf Erythritolbasis) und PIEZON® PS NO PAIN, die im AIRFLOW® Prophylaxis Master kombiniert sind.



„MIT MEHR ALS 10.000 GBT-ZERTIFIZIERTEN PRAXEN WELTWEIT WÄCHST DIE GBT-BEWEGUNG STETIG UND BESTÄTIGT, DASS PRÄVENTION MIT GBT DIE ZUKUNFT DER ZAHNMEDIZIN IST“, BETONTE DR. ERNST WÜHR, GENERAL MANAGER EMS.

Dieses Jahr wollen wir vor allem eine Nachricht in die Branche tragen: Wir sind für Sie da! In der Endodontie etabliert sich COLTENE gerade als persönlicher Endo Guide, v.a. für Neueinsteiger. Orientierungshilfe bieten wir in vielen Fachbereichen: Mit praxisnahen Lösungen, aufeinander abgestimmten Dentalmaterialien und Arbeitshilfen sowie spannenden Workshops möchten wir Praxisteams den Weg weisen. Eingespielte Workflows sorgen so für die sichere und effiziente Versorgung der Patienten.

Endo- wie Resto-Interessierte dürfen sich über unsere praxisnahen Neuheiten freuen: Der kabellose Endo-Motor CanalPro X-Move zeichnet sich durch einfaches Handling und große Flexibilität aus – wofür symbolisch das „x“ im Namen steht. Die neue HyFlex EDM OGSF Feilensequenz ist für Wurzelkanalbehandlungen prädestiniert. BRILLIANT Bulk Fill Flow ist das ideale Füllungsmaterial für schnelle und einfache Restaurationen. Und zum Aushärten steht unsere LED-Polymerisationslampe COLTOLUX Comfort mit attraktivem Preis-Leistungs-Verhältnis parat.

Schon am ersten Messtags war die IDS gut besucht – entsprechend stark gefragt waren die Hands-on-Workshops unserer internationalen KOLs. Unsere Behandlungsverfahren und Produkte haben wir auf modernen Multitouch-Monitoren präsentiert, die von den Besucher gut angenommen wurden. Als Publikumsmagnet entwickelte sich der Rennsimulator mit VR-Brille: Getreu dem HyFlex EDM Feilen-Leitspruch „Stay on Track“ galt es, auf Kurs zu bleiben und keine Via falsa zu produzieren bzw. in der Bande zu landen. Grundsätzlich finde ich, dass erleben und selbst ausprobieren häufig mehr bewirkt als der bloße Blick in die Broschüre.

Mit Freude haben wir zur Kenntnis genommen, dass alle wichtigen Händler weltweit den Weg zur IDS genommen haben, um die gemeinsamen Aktivitäten 2023 abzustimmen. Selbstverständlich gehören anregende Gespräche mit der Fachpresse, Branchenneuheiten und eigene Meilensteine ebenso dazu – all das bietet unsere Leitmesse seit mittlerweile 100 Jahren. Zum Geburtstag möchte ich der IDS im Namen von COLTENE herzlich gratulieren. Ich freue mich schon auf



„DIE HANDS-ON WORKSHOPS UNSERER INTERNATIONALEN KOLs WAREN SEHR GEFRAGT“

COLTENE

Jörg Weis, Marketing Director EMEA/AP

einen spannenden Austausch, innovative Produkte und Inspiration auf der IDS 2025! In der Zwischenzeit empfehle ich für Updates unseren COLTENE-Newsletter.





„INNOVATIVE PRODUKTE FÜR NACHHALTIGE GESAMTLÖSUNGEN STEHEN BEI UNS IM FOKUS“

W&H Deutschland & W&H Austria  
**Stefan Rippel,**  
Leiter Marketing & Vertrieb

Wir blicken zurück auf eine sensationelle IDS mit vielen bereits sehr gut informier-

ten Besuchern und konkreten Kaufabsichten, intensiven Messetagen und einem immer gut gefüllten Stand. Dies lag zum einen an unserer aufblasbaren Turbine. Sie was das Give-away schlechthin und wurde uns regelrecht aus den Händen gerissen. Zum anderen natürlich an unseren Messehightlights, darunter das Piezomed Modul, Lara XL und Assistina One. Wir konnten außerdem unsere neuen Desinfektions- und Reinigungsmittel unter dem Namen BePro vorstellen und stießen auf großes Interesse. Unser Produktbereich Sterilisation, Hygiene & Pflege hat damit einmal mehr eine sinnvolle, synergetische Erweiterung erfahren. Zusätzlich gab es zum ersten Mal einen eigenen W&H Service-Stand. Unser unschlagbarer After Sales-Bereich und das Thema ioDent haben damit eine verdiente Bühne erhalten und ermöglichten den Besuchern Information, Austausch und Transparenz in allen Belangen im Vor- und Nachfeld des eigentlichen Produktkaufs.

In 2023 konnten wir uns erstmalig mit klimaneutralem Messestand präsentieren und dadurch im Bereich Umweltschutz/Nachhaltigkeit Flagge zeigen. Schon immer

ist dies ein wichtiger Baustein des W&H Bewusstseins, dieser wurde in den letzten Jahren nochmals geschärft. Mit Stolz können wir sagen, dass alle unsere Innovationen nachhaltige Produktlösungen sind. Zur IDS konnten wir besonders attraktive Angebote schnüren und freuen uns, unsere Produkte „Made in Austria“ schon in Kürze in den Praxen zu wissen.

Viele Aussteller reisten etwas verunsichert nach Köln. Wird die IDS 2023 halten, was sie in der Bewerbung versprochen hat? Ist das Publikum investitionsfreudig oder zurückhaltend? Kann an den internationalen Charakter der Vorjahre angeknüpft werden oder ist die Pandemie noch in ihren Nachwehen zu spüren? Ein Erfolg auf ganzer Linie, zumindest für uns. Ein Danke nach Köln und an die Rückkehr der Normalität. Denn diese hat deutlich bewiesen, dass die persönliche Ansprache zwischen Kunde und Industrie gewünscht wird und weiterhin wichtig ist. An den Stellenwert des persönlichen Austauschs kommt nichts heran – auch Corona konnte daran nichts ändern. Wir freuen uns schon jetzt auf ein Wiedersehen in Köln 2025!





# PLU°LINE

## MEINE MARKE



KENNEN SIE SCHON UNSERE QUALITÄTSMARKE PLU°LINE FÜR IHREN TÄGLICHEN EINSATZ IN PRAXIS UND LABOR? EIN UMFANGREICHES PRODUKTPORTFOLIO MIT HOHEM QUALITÄTSANSPRUCH ZU EINEM HERAUSRAGENDEN PREIS-LEISTUNGS-VERHÄLTNIS JETZT AUF [WWW.DENTALBAUER.DE/SHOP](http://WWW.DENTALBAUER.DE/SHOP)





„DAS GLOBALE EVENT NUMMER  
EINS, UM INTERESSENTEN DAS  
KOMPLETTE PRODUKTPORTFOLIO  
ZU DEMONSTRIEREN  
UND AUCH AUSLÄNDISCHE  
HÄNDLER ZU TREFFEN“

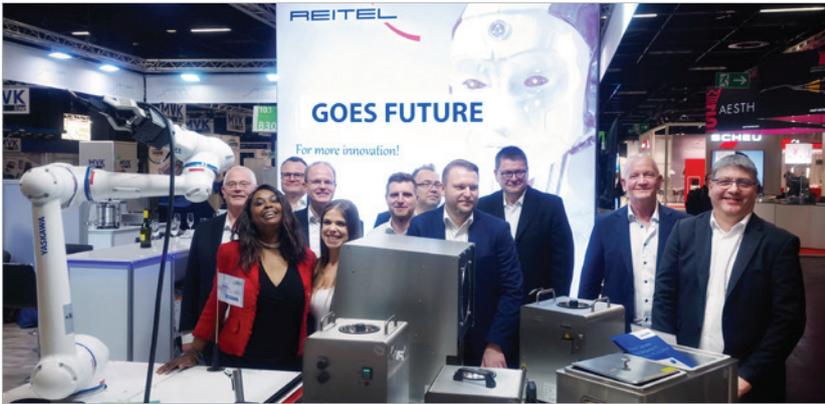
NSK Europe GmbH  
Sven Isele, General Sales & Marketing Manager Europe

Man hatte das Gefühl, dass viele wieder richtig Lust auf eine Messe hatten, und auch wir haben uns sehr gefreut, dass wir nach den Coroneinschränkungen der vergangenen Jahre endlich wieder eine IDS mit globalem Publikum erleben durften und unser NSK Team weltweit zu diesem wichtigen Termin zusammenkommen konnte.

Für NSK Europe nutzten wir die Messe, um im Zusammenhang mit einer Messeaktion „20 Jahre, 20 Bestseller“ auch auf das 20-jährige Bestehen der deutschen NSK Niederlassung aufmerksam zu machen. Insgesamt war die IDS für uns in Bezug auf die Anzahl der Besucher auf unserem Stand und das Feedback der Besucher zu unseren Produkten ein großer Erfolg. Vor allem die unzähligen positiven Rückmeldungen zur neuen Ti-Max Z Turbine haben wir mit Freude aufgenommen. Aber auch mit den geschäftlichen Abschlüssen sind wir sehr zufrieden.

Wir sehen in Messen, besonders in der globalen Leitmesse IDS, eine optimale Plattform, um Produktunterschiede sowohl innerhalb des eigenen Produktportfolios als auch im Vergleich zu Wettbewerbsprodukten deutlich zu machen. Wir blicken jedenfalls nach Abschluss dieser IDS sehr optimistisch auf das vor uns liegende Jahr und freuen uns schon auf die nächste IDS im Jahr 2025.





„WIR KONNTEN  
UNSER NACHHAL-  
TIGKEITSKONZEPT  
SEHR ERFOLGREICH  
PRÄSENTIEREN“

REITEL Feinwerktechnik GmbH  
Daniel Reitel,  
Geschäftsführender Gesellschafter

Wir haben das umfangreiche Sortiment für Dentallabore und -praxen auf der IDS an einem völlig neu konzipierten und designten Stand ausgestellt. Dabei haben wir mit dem Yaskawa Industrie-Roboter einfach einmal gezeigt, wie sich Reitel-Geräte auch in einer Hochtechnologie von Robotern ansteuern lassen. Es werden noch viel mehr Funktionen möglich sein, wie Schmutzerkennung per Kamera-Optik und konturengenaue Reinigungsoptimierung. Für Reitel ist es seit vielen Jahren bereits selbstverständlich, unsere Produkte in diese Technologie einzubinden, denn ein Roboter kann das Gerät bedienen; kann erkennen, wo gereinigt werden soll. Was er nicht kann, ist zuverlässig Dampf erzeugen. Wir zeigen somit auf, dass konventionelle Geräte auch in vielen Jahren noch benötigt, und zuverlässige Produkte und Service im Falle eines Geräteausfalls noch weiter an Bedeutung gewinnen werden.

Mit unserer Einsatzgarantie helfen wir unseren Kunden, die Produktionskette der Dentallabore über viele Jahre aufrechtzuerhalten. Die Sicherheit bieten wir nicht nur bei Ausfall eines Geräts, sondern auch dann, wenn sich ein Kunde für eines unserer Produkte neu entscheidet, wir das Gerät aber nicht direkt ab Lager verfügbar haben. Hier helfen wir auf Wunsch mit einem kostenfreien Gerät zur Überbrückung.

Während der Messe war nicht nur die Präsentation der Produkte und die Zukunftsorientierung das Thema. Ein weiterer Schwerpunkt des Messestands und der Gespräche war die „Reitel Goes Green“ benannte Darstellung der Nachhaltigkeit. Bereits seit 1985 setzt Reitel auf Gehäuse aus Edelstahl, die aus bis zu 90 Prozent recyceltem Edelstahl hergestellt werden.

Die Geräte sind wartungsfreundlich und langlebig, sie bieten Sicherheit bei der täglichen Arbeit.

Unseren Besuchern war die bereits seit Jahren gelebte nachhaltige Produktion der Produkte nicht immer bewusst. Dabei profitieren die Anwender unserer Dampfstrahler beispielsweise jeden Tag von der energieeffizienten Konstruktion und sparen mehr als einhundert Kilogramm CO<sub>2</sub> pro Jahr gegenüber einem vergleichbaren Produkt mit indirekter Heizung. Unsere Kunden sparen Geld und die Natur profitiert von weniger CO<sub>2</sub>-Ausstoß. Zusätzlich wurden unsere Neuprodukte sehr gut aufgenommen. Unser gesamtes Messe-Team konnte zahlreichen Besuchern die Vorteile und den Nutzen unserer Produkte und Dienstleistungen zeigen. Neben den Themen Nachhaltigkeit und Zukunft konnte Reitel auch den digitalen Workflow und die Schnittstellen mit konventionellen Geräten darstellen, denn einen Dampfstrahler, Sandstrahler, eine Absaugung oder entsprechend gesundheitsschonende Arbeitsplätze finden weiterhin ihren Platz in der modernen Produktion.

Über die Rückkehr zahlreicher Besucher aus dem In- und Ausland haben wir uns sehr gefreut! Wir konnten endlich wieder mit Unbeschwertheit Anwender und Handelspartner bei uns am Messestand begrüßen und haben den persönlichen Austausch sehr genossen. Ein Rahmen, der der Jubiläums-IDS im einhundertsten Jahr sehr gerecht geworden ist und die internationale Bedeutung des Messe-Standorts Deutschland im Allgemeinen und Köln im Besonderen hervorhebt. Die Technologie-Offenheit und der Ausblick auf zukünftige Entwicklungen machen die IDS für alle Besucher zu einem Gewinn.





## „NACHHALTIGKEIT UND KÜNSTLICHE INTELLIGENZ FÜR DEN PRAXISALLTAG“

DÜRR DENTAL SE  
Martin Dürrstein, CEO

Unter dem Motto „THE BEST, BY DESIGN – intelligent & sustainable solutions“ präsentierte Dürr Dental zur IDS 2023 nachhaltige Produkte und AI-gestützte Lösungen für den Praxisalltag. „Unsere Vision ist es, Zahnarztpraxen mit intelligenten und innovativen Lösungen zu unterstützen“, so Martin Dürrstein. Dazu zählt für ihn unter anderem der VistaScan Mini View 2.0: Der neue Speicherfolienscanner reduziert den Energieverbrauch um rund 40 Prozent und trägt so zum verantwortungsvollen Umgang mit Ressourcen bei.

Mit den FD green Desinfektionstüchern erweitert der Dentalspezialist die



bewährte Flächen-Desinfektion um ein großes Plus an Nachhaltigkeit. Das neue Tuchmaterial besteht aus plastikfreien Naturfasern aus zertifizierten nachwachsenden Rohstoffen: „Dadurch tragen wir nicht nur bei der Produktion, sondern auch in der Anwendung zu mehr Nachhaltigkeit bei“, erklärte der CEO.

Die neuen Tyscor-Saugsysteme setzen mit ihrer Radialtechnologie neue Maßstäbe in Sachen Performance und Effizienz: Neuste Messungen des Fraunhofer Instituts bestätigen einen bis zu 75 Prozent geringeren Energieverbrauch im Vergleich zu Seitenkanalverdichtern. Eine elektronische Steuerung bietet neue Optionen für Betriebssicherheit, Skalierbarkeit und Anpassungen an die individuellen

Praxisgegebenheiten. Bei der Produktion der Tyscor-Reihe greift das Traditionsunternehmen auf recycelbare Materialien zurück.

Die Möglichkeit, modular aufzurüsten, macht die Silver Airline Kompressoren in der Tandem-Variante zu einer flexiblen Lösung. Bei einer Praxiserweiterung fügen Inhaber einfach ein Aggregat hinzu und verdoppeln somit die Leistungsreserven.

Dürr Dental verpflichtet sich zum verantwortungsvollen Umgang mit Ressourcen, und so erklärte CEO Martin Dürrstein zum Abschluss des exklusiven Messerungangs noch stolz: „Unser Produktionsstandort in Gechingen ist seit Beginn des Jahres CO<sub>2</sub>-neutral.“





## „TIME FOR CARECLAVE: DIE 4-IN-1-INNOVATION AUF DER IDS 2023“

MELAG Medizintechnik GmbH & Co. KG  
Dr. Niklas Gebauer und  
Sebastian Gebauer, Geschäftsführer

Feiert die IDS 2023 ein Comeback? Diese Frage wurde uns im Vorfeld der Messe häufig gestellt. Denn die Pandemie hat auch das Informationsverhalten unserer Kunden grundlegend verändert.

Dennoch haben wir viel riskiert: Mit dem bisher größten MELAG-Messestand in der über 70-jährigen Firmengeschichte unseres inhabergeführten Familienunternehmens wollten wir auf über 180 Quadratmetern zeigen, wie Instrumentenaufbereitung heutzutage zeit-, platz- und kostensparend umgesetzt werden kann.

Und wir wurden nicht enttäuscht: Gemeinsam mit unseren Depot-Partnern bot die Messe eine einmalige Gelegenheit, die MELAG Systemlösung mit Careclave erstmals einem breiten Messerpublikum vorzustellen. Und das mit großem Erfolg!

Insgesamt konnten wir an den 5 Messetagen über 110 Zahnarztpraxen für unsere weltweit einzigartige 4-in-1-Lösung Careclave begeistern. Viele Besucher kamen nur mit der Absicht an unseren Stand, sich einen neuen Autoklaven anzuschaffen, um diesen dann in Kombination mit einem zusätzlichen Aufbereitungs- und Pflegegerät für ihre Übertragungsinstrumente zu betreiben. Nachdem wir anschließend allerdings das 4-in-1-Gerätekonzert für die Reinigung, Desinfektion, Pflege und Sterilisation vorgestellt hatten, waren alle Praxen von den vielfältigen Vorteilen überzeugt und begeistert.

Denn die Vorteile bei der Einsparung von laufenden Kosten für Wartung und Validierung, der reduzierte Platzbedarf sowie der optimale Schutz der Instrumente im Vergleich zu herkömmlichen Gerätekombinationen sprechen für sich.

Die Antwort auf die anfänglich gestellte Frage lautet also ganz klar: JA – die IDS ist voll zurück!

Die IDS 2023 hat uns begeistert. Die Messe verbindet Innovationen und Fachgespräche mit einer ausgelassenen Stimmung und ist daher immer einen Besuch wert. Wir ziehen ein sehr positives Fazit und freuen uns schon jetzt auf die IDS im Jahr 2025!





„WIR ZIEHEN POSITIVE  
BILANZ UND KONNTEN  
MIT NEUEN PRODUKT-  
LINIEN ÜBERRASCHEN“

TePe D-A-CH GmbH  
Melanie Becker,  
Head of Marketing D-A-CH

Nachdem wir pandemiebedingt die IDS 2021 ausfallen lassen mussten, war es für uns umso erfreulicher, in diesem Jahr wieder persönlich mit einem Stand in Köln vertreten zu sein. Der direkte Kontakt zu

Praxisteams sowie das überwältigende Feedback zu unseren Produkten haben uns besonders begeistert.

Unsere Standbesucher durften sich auf einige spannende Neuigkeiten und Neuheiten in unserem Produktportfolio freuen. Wir haben einen lang gehegten Wunsch der Zahnärzteschaft erfüllt und bieten nun endlich auch Zahnpasta an. Mit großer Freude können wir unser Produktsortiment durch die Zahnpasta-Reihen TePe Daily™ und TePe Pure™ sowie das neue TePe Dental Floss erweitern. Dadurch ermöglichen wir Dentalteams, ihre Empfehlungen noch besser auf die Bedürfnisse und Vorlieben der Patienten abzustimmen.

Die Zahnpasta TePe Daily™ ermöglicht eine sanfte Zahnreinigung für Erwachsene, Kinder und Babys im Rahmen der täglichen Zahnpflege. Für Patienten mit empfindlichem Zahnfleisch, Aphthen, Mundtrockenheit oder dem Sjögren-Syndrom ist die TePe Pure™ besonders empfehlenswert. Beide Zahnpasta-Linien zeichnen sich durch ihre wenigen, aber sorgfältig ausgewählten Inhaltsstoffe aus, sind fluoridhaltig, vegan und enthalten kein SLS.

Das umweltfreundliche TePe Dental Floss wird aus recycelten Wasserflaschen gefertigt, ist PFAS-frei, leicht gewachst und mit Avocadoöl angereichert. Es sorgt für eine effiziente und angenehme Reinigung der Zahnzwischenräume und ein erfrischendes Minzgefühl. Die innovative TePe Zahnseide ist ideal für den täglichen Einsatz, gleitet mühelos zwischen die Zähne und dehnt sich während der Anwendung aus, wodurch die Reinigungsleistung erhöht wird.

Im Rückblick erwies sich die Messe für uns als erfolgreich, geprägt von faszinierenden Dialogen und lebhaftem Austausch. Wir konnten feststellen, dass die Messebesucher gezielt nach Informationen zu Produktinnovationen suchten. Unsere neuen Produkte stießen bei den Teams auf große Begeisterung, und das Feedback unserer Standbesucher war durchweg positiv. Besonders erfreulich ist zudem, dass das Thema Nachhaltigkeit zunehmend in den Fokus der zahnmedizinischen Gemeinschaft rückt und wir mit unserer Unternehmensphilosophie in diesem Bereich deutlich überzeugen können.



# Direkt oder indirekt? Das ist die Frage.

Die Antwort sind unsere **direkten Lösungen** für den Seitenzahnbereich



1

## Haftverbund mit **G-Premio BOND**

- ✓ Universelle Anwendung und Indikation



2

## Stabilisieren mit **everX Flow**

- ✓ Restaurationen von innen heraus verstärken



3

## Abdecken mit ...

- ... **G-ænial A'CHORD**
- ✓ Einfache Farbanpassung mit nur fünf Core-Farben



- ... **G-ænial Universal Injectable**
- ✓ Alle Bereiche mit unserem stärksten Material versorgen

Mit freundlicher Genehmigung von Dr. L. Dahan, Frankreich (links) und Dr. M. Kudelis, Litauen (rechts)



**everX Flow®**  
Glasfaserverstärktes, fließfähiges Composite



**G-ænial® Universal Injectable**  
Universelles, hochfestes Restaurationsmaterial



**G-Premio BOND**  
Lichthärtendes Einkomponenten-Universaladhäsiv

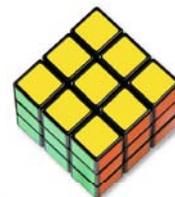


**G-ænial® A'CHORD**  
Lichthärtendes Universal-Composite-Füllungsmaterial



← Erfahren Sie mehr!

Für jeden Ihrer Workflows die passende Lösung von GC!



Since 1921  
100 years of Quality in Dental

**GC Germany GmbH**  
info.germany@gc.dental  
gc.dental/europe/de-DE

#whdentalwerk



video.wh.com

W&H Deutschland GmbH

t 08651 904 244-0

office.de@wh.com, wh.com

# Synea Fusion: Das erfolgreichste Winkelstück Deutschlands von W&H

**2** zum  
halben  
Preis\*

## Ein echter Champion

Die Synea Fusion ist das meistverkaufte Winkelstück von W&H in Deutschland. Was sie so erfolgreich macht? Die Modellreihe verbindet die überragenden Synea Qualitäten mit konkurrenzloser Lebensdauer – und das zu günstigen Anschaffungskosten.

\* mehr Infos unter [shop.wh.com](http://shop.wh.com)





syneq FUSION



## „LEIDENSCHAFT FÜR GUTE PRODUKTE IN VIERTER GENERATION“

Hopf, Ringleb & Co. GmbH & CIE  
**Sonja Hopf-Heller & Dr. Susanne Hopf,**  
 Geschäftsführerinnen

Endlich wieder „echte“ Menschen, Kontakte, Gespräche, Inspiration – das Team von Hopf, Ringleb & Co. (HORICO) hat das zutiefst genossen. Zwar war die Corona-IDS 2021 auch produktiv gewesen, aber nichts ist besser, als „back to normal“ zu sein und die IDS als zentralen Marktplatz für Dental-Fans aus aller Welt zu erleben. Es ist auch großartig, endlich wieder viele Vertreter des Fachhandels auf unserem Stand zu begrüßen, sei es zur Kurz-Schulung oder zur Aufnahme von Bestellungen mit unseren gemeinsamen Kunden! Eine Messeneuheit sind unsere Tiefenmarkierer für die Veneer-Technik. Für das berühmte „Hollywood“-Lächeln ist vor allem eines wichtig: der präzise und völlig gleichmäßige Abtrag der Zahnhartsubstanz. Dafür hat HORICO zusammen mit

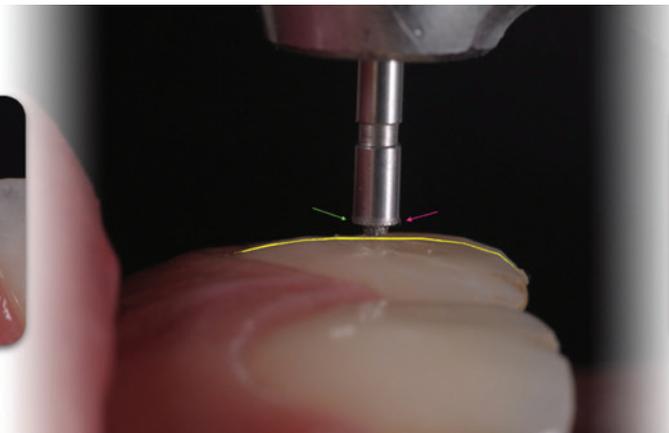
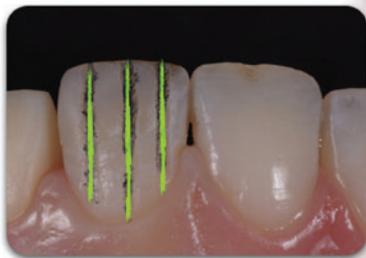


Dr. Attilio Sommella neuartige Diamant-schleifer entwickelt, jetzt sogar in der Mikro-Variante. Dank der rechtwinkligen Schulter des Schleifers kann der Behandler nicht zu tief bohren, und er kann auch nicht durch Kippen die Abtragstiefe verzerren. Gerade jüngere Zahnärzte, die noch nicht so viele Veneer-Präparationen gemacht haben, sind begeistert über diese Erleichterung.

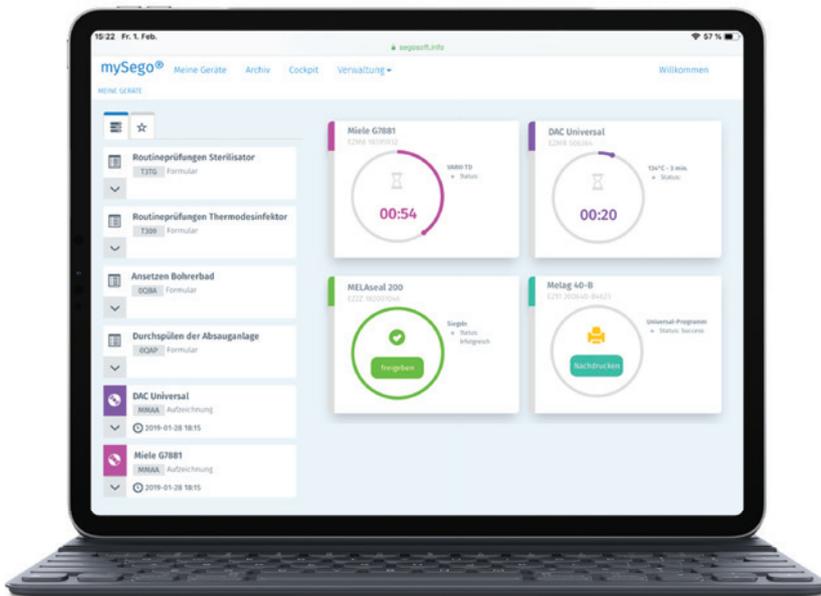
Unser Konzept zum blutarmen Präparieren, entwickelt von Dr. Steinbrenner, fand großes Interesse insbesondere bei Nutzern des CEREC®-Systems. Mit dieser Technik und unserem Bohrer-Set entstehen bei der Kronenstumpfpräparation selbst subgingival kaum Blutungen. Das präzise Präparieren nach diesem Vorgehen spart deutlich Zeit, da der Zahnarzt zügig zum Scannen übergehen kann und nicht erst auf das Stoppen der Blutung warten muss.

Zahntechniker konnten auf unserem Stand selber Hand anlegen und unseren Dreikantfräser für Schienenmaterial testen. Dafür stand das innovative, tragbare Handstück Q-mobile von der Firma Schick zur Verfügung. Den Dreikant-Stichel gibt es jetzt endlich auch mit der schwarzen HORICO-Beschichtung. Die Beschichtung macht die Oberfläche des Hartmetalls glatter und härter. Dank der höheren Glattheit entsteht weniger Reibungswärme, und die Härte sorgt für eine längere Standzeit.

Wir gratulieren der IDS zum 100-jährigen Jubiläum und freuen uns über unsere eigenen, jugendlichen 105 Jahre. Seit vier Generationen dreht sich bei HORICO alles um Präzision, und dabei bleiben wir auch in Zukunft. Denn wie viel entspannter ist das Lächeln des Behandlers, wenn er sich auf seine Bohrer einfach verlassen kann.



MDT - DDS Attilio Sommella



„OPTIMAL  
DOKUMENTIERTE  
INSTRUMENTEN-  
AUFBEREITUNG UND  
NOCH VIELES MEHR“

Comcotec Messtechnik GmbH  
Steffen Rudat, Vertriebsleiter

Die Produktfamilie Sego® by Comcotec unterstützt unsere Kunden bei der Dokumentation von maschinellen und manuellen Prozessen der Instrumentenaufbereitung und angrenzenden allgemeinen Aufgaben im Rahmen der Praxishygiene, Aufbereitung und Rückverfolgung.

Eine der Kernkompetenzen der Sego-Produkte ist seit jeher die vollautomatische digitale Dokumentation der Prozessparameter von Sterilisatoren, Reinigungs- und Desinfektionsgeräten sowie Siegelgeräten. Dies ermöglicht dem Anwender die intuitiv einfache und zeitsparende Dokumentation der Aufbereitungsprozesse und aller zugehörigen Geräteprüfungen und Routinekontrollen. Auch manuelle Aufbereitungen lassen sich rechtssicher dokumentieren.

Egal, ob die Anwender sich für die windowsbasierte SegoSoft entscheiden oder die cloudbasierte mySego-Anwendung favorisieren, beide können sie für nahezu alle relevanten Aufbereitungsgeräte verwenden. mySego und SegoSoft 7 sind aktive Medizinprodukte der Klasse IIb.

Nach fünf erfolgreichen IDS-Tagen ziehen wir eine sehr positive Bilanz. Der Themenbereich „Dokumentation von Aufbereitungsprozessen“ steht bei den Fachbesuchern nach wie vor hoch im Kurs – im Vordergrund der Nachfragen stand in diesem Jahr die cloudbasierte mySego-Anwendung. Sowohl von Systempartnern als auch Herstellern und Anwendern. Mit besonderem Interesse wurde die Intensivierung der jahrelangen

Partnerschaft mit Dampfsoft aufgenommen. Das Ergebnis ist eine tiefe und intuitive Integration der mySego Aufbereitungsdokumentation in die Benutzeroberfläche des neuen Patientenmanagementsystems DS4 von Dampfsoft. Damit konnte auf der IDS von beiden Seiten ein besonderes, neuartiges Benutzererlebnis präsentiert werden.

Ein Impuls dieser Messe bestand darin, dass nicht mehr die Frage der Akzeptanz von cloudbasierten Anwendungen im Vordergrund stand, sondern vielmehr nun die Suche nach intuitiven Lösungen, die auf dieser neuen Technologie basieren. Diese Fachbesuchern persön-

lich zu präsentieren, das Produkt live zu erleben und im Austausch Informationen und Anregungen mitzunehmen, macht das Besondere einer Messe wie der IDS für Fachbesucher und Hersteller aus. Dieses zutiefst menschliche Bedürfnis nach persönlichen Kontakten, verbunden mit der Möglichkeit, Produktneuheiten auch haptisch zu erleben, stärkt den Rahmen der IDS.





## „STARKE NACHFRAGE ZU STARKEN THEMEN“

METASYS Medizintechnik GmbH  
Markus Oberdanner, Vertrieb  
Deutschland | Schweiz | Österreich

Die IDS 2023 war der perfekte Rahmen für die Vorstellung unserer Neuentwicklungen. Uns ist es gelungen, bei unseren Amalgamabscheidern und den Wasserentkeimungsanlagen mittels neuer Sensorik und Monitoring die Kommunikation zur Fehlerbehebung zu ermöglichen und zu erleichtern. Eine umfassende Fehleranalyse, neuerdings abrufbar über eine digitale Anzeige, informiert darüber, wenn die Anlage eine Reinigung oder einen Ser-

vice benötigt oder eine Komponente auszutauschen ist. Was ist neuartig? Bei der Wasserentkeimungsanlage WEK und WEK Light ermöglicht ein Chemiesensor, das Konzentrat und die Wasserqualität zu messen und darüber Aufschluss zu geben, wie viel Desinfektionsmittel dem Behandlungswasser zugefügt werden muss. Diese Messung findet entweder direkt beim Mischvorgang bzw. beim Wasserverbraucher statt: der Sensor misst, wie viel Desinfektionsmittel an der Spritze oder am Becherfüller ankommt, und kommuniziert dies dem elektronischen System. Wie kann man sich das vorstellen?  $H_2O_2$  reagiert, sobald Schmutzpartikel das Wasser verunreinigen, und verliert dadurch an chemischer Wirkkraft und meldet diese Information an die Elektronik zurück, der Sensor kann diesen Verbrauch des Desinfektionsmittels durch dessen Reaktion messen und bedingt, dass automatisch Desinfektionsmittel aus dem Mischbehälter nachströmt. Dieser Ablauf wird digital erfasst und kann daher für den Arzt monitorisiert werden.

Bei den Saugmaschinen konnten wir mit Ausfallsicherheit punkten! Mit einer neu aufgesetzten Steuerungselektronik, die direkt an den Praxis-PC gekoppelt ist, lassen sich nicht nur Fehleranalysen elegant monitorisieren, sondern auch die

Notwendigkeit einer anstehenden Reinigung, Wartung bzw. eines Servicetechnikers anzeigen. Ein weiterer Aspekt der Ausfallsicherheit ist zweifelsohne die Parallelschaltung der zentralen Saugsysteme. Durch diese wird der Unterdruck nach Bedarf reguliert, egal, wie viele Dentaleinheiten im Einsatz sind. Dieses System unterstützt bis zu zehn Dentaleinheiten und garantiert durch seine variable Unterdruckerzeugung einen energieschonenden, daher effizienten Verbrauch. Außerdem hat METASYS sein aktuelles Incentive-Programm vorgestellt: Es erreicht vier Zielgruppen und generiert sowohl für Hersteller, Händler als auch Verkäufer und Techniker und nicht zuletzt für den Kunden vom Zahnarzt spezifische Vorteile.

Auch wenn die Messegestaltung für uns als Aussteller sehr arbeitsintensiv war, ist die Teilnahme an der IDS in vielerlei Hinsicht ein voller Erfolg. Vor allem durch das so zahlreiche Erscheinen unserer Kunden und Partner, aber auch vieler neuer Ansprechpartner, ist die IDS in ihrer Ausrichtung ein absolutes Highlight unter den dentalen Veranstaltungen. Das Interesse an unserem Unternehmen sowie an unseren Produkten war überdurchschnittlich groß und die Wahrnehmung unserer Marke beeindruckend positiv.



#whdentalwerk



iodent.wh.com

W&H Deutschland GmbH

t 08651 904 244-0

office.de@wh.com, wh.com



# Innovative Instrumentenaufbereitung mit ioDent®-System



## Smartes ioDent®-System für die Lisa Remote Plus Sterilisatoren

In Verbindung mit dem ioDent®-System gewährleisten die neuen W&H Sterilisatoren eine intelligente und vernetzte Instrumentenaufbereitung. Durch die Übermittlung präziser Echtzeitinformationen kann Ihr Service Support schnell auf Fehlfunktionen reagieren und somit eventuelle Ausfallzeiten Ihres Geräts reduzieren. Über die ioDent® Onlineplattform haben Sie ihr Gerät jederzeit im Blick – und das von überall aus.





## „HERAUSRAGENDE INNOVATIONEN UND BEWÄHRTES“

Ultradent Products GmbH  
Hans-Joachim Althoff

Herausragende Innovationen und Bewährtes – unter diesem Motto stand das Produktsortiment von Ultradent Products auf der IDS 2023.

Im Bereich unserer Neuprodukte galt das Motto „Aller guten Dinge sind VIER“: Die VALO™ X LED Polymerisationsleuchte, das HALO™ Teilmatrizensystem, das hellviolette provisorische Restaurationsmate-

rial J-Temp™ sowie der Gemini EVO™ Diodenlaser. Zunächst hat die preisgekrönte Familie der VALO LED Polymerisationslampen erneut Zuwachs bekommen: die vollständig neu konzipierte VALO X mit zwölf LED's für die Polymerisation und Diagnose sowie hochinnovativem Bewegungssensor.

Last, but not least wirft der Gemini EVO Diodenlaser ein neues Licht auf die Laserzahnmedizin. Die nächste Generation unseres bewährten Gemini 810 + 980 Diodenlasers für Weichgewebe überzeugt Anwender und Patienten gleichermaßen durch seine schnellere Schneidleistung, seine geringere Wärmeentwicklung und seine herausragend präzise Schnittführung.

Speziell die neue Polymerisationsleuchte VALO X wie auch das Teilmatrizensystem HALO, aber auch das fließfähige, provisorische Restaurationsmaterial J-Temp für leicht erkennbare provisorische Restaurationen und Verschlüsse erfreuten sich großen Interesses des Fachpublikums.

Und wie immer schon stand die Zahnaufhellung im besonderen Fokus: Sie erspart manche Krone und Verblendschale. Aus der Vielfalt der Möglichkeiten ragt Opalescence Go heraus, und rund 2.500

Fachbesucher nutzten die Möglichkeit, um „Opalescence Go“ an unserem Stand zu testen. Das überwältigende Urteil: schnell, unkompliziert, empfehlenswert – und das für den Patienten zu einem erschwinglichen Preis.

Viele internationale Key-Opinion-Leader nutzten die Gelegenheit zu einem inspirierenden Austausch mit Dr. Dan Fischer, dem Gründer und erimitierten CEO von Ultradent Products. Seine Meinung zu „improving oral health globally“ ist mehr denn je gefragt.

Besonders auffällig war der noch einmal gestiegene Anteil ausländischer Besucher. Ehrlich gesagt hatten wir nach der mehr oder weniger überstandenen Pandemie mit mehr Besuchern als den nun mit 120.000 angegebenen gerechnet. Vielleicht waren gerade auch die Praxisbetreiber besonders vorsichtig und haben weniger Personal zur IDS geschickt, um erhöhte Krankenstände zu vermeiden. Dafür waren aber sehr viele Entscheider bei uns am Messestand. Das sahen wir dann am Ende auch am sehr guten Umsatz, was uns natürlich besonders freut und in unserer Strategie betätigt hat – Die IDS ist und bleibt die Nummer 1 der weltweiten Dentalmessen!



Wir blicken auf eine erfolgreiche Woche in Köln zurück. Sicherlich nicht unsere erste IDS, aber unsere erste als HuFriedyGroup. Es waren großartige Messetage, vollgepackt mit zahlreichen Aktivitäten, guten Gesprächen und netten, persönlichen Begegnungen. Unser Motto „The Best in Practice“ spiegelte sich auf allen Ebenen wider: Das Team, das vor und hinter den Kulissen alles gegeben hat, die neuen Produkte und natürlich unsere treuen Kunden, für die unser Stand reger Treffpunkt war.

Für uns war es eine einzigartige Gelegenheit, die komplette, neue Produktpalette der HuFriedyGroup an einem Stand zu präsentieren: Infektionsprävention, Praxisorganisation und das umfangreiche Sortiment an Handinstrumenten.

Für Behandler ist die Möglichkeit, diese taktilen Produkte selbst in der Hand zu halten, äußerst wichtig. Deshalb haben wir auch dieses Mal unseren Stand mit Hunderten Instrumenten aus allen Bereichen bestückt. Zum Beispiel die neuen Harmony™ Scaler und Küretten, mit einem ergonomisch geformten und aus-

balancierten Griff, der die vom Behandler aufzuwendende Greifkraft verringert und mit dem bei Scaling und der Kürettage weniger Druck auf den Zahn ausgeübt werden muss. Im Gespräch mit unseren Beratern konnte man auch erfahren, dass im Zusammenhang mit den Harmony Scalers und Küretten auch ein inkludierter Schleifservice angeboten wird.

Wir präsentierten die erweiterte Serie der Black Line Instrumente für Diagnostik, Konservierende Zahnheilkunde, Endo und Chirurgie. Besucher am Stand konnten hier mit eigenen Augen sehen, dass durch die schwarze Beschichtung ein höherer Kontrast und bessere Sicht an der Operationsstelle und im darunter liegenden Gewebe erzielt werden können.

Gerade im Bereich Chirurgie war es uns wichtig, unsere Kunden über das erweiterte Produktangebot zu informieren. Denn hier bieten wir nicht nur hochqualitative Handinstrumente, sondern jetzt auch Verbrauchsmaterialien wie z.B. Spülschläuche oder OP-Sets. Besonderes Interesse fanden die personalisierten OP-Sets, die ganz speziell an Kundenbedürfnisse

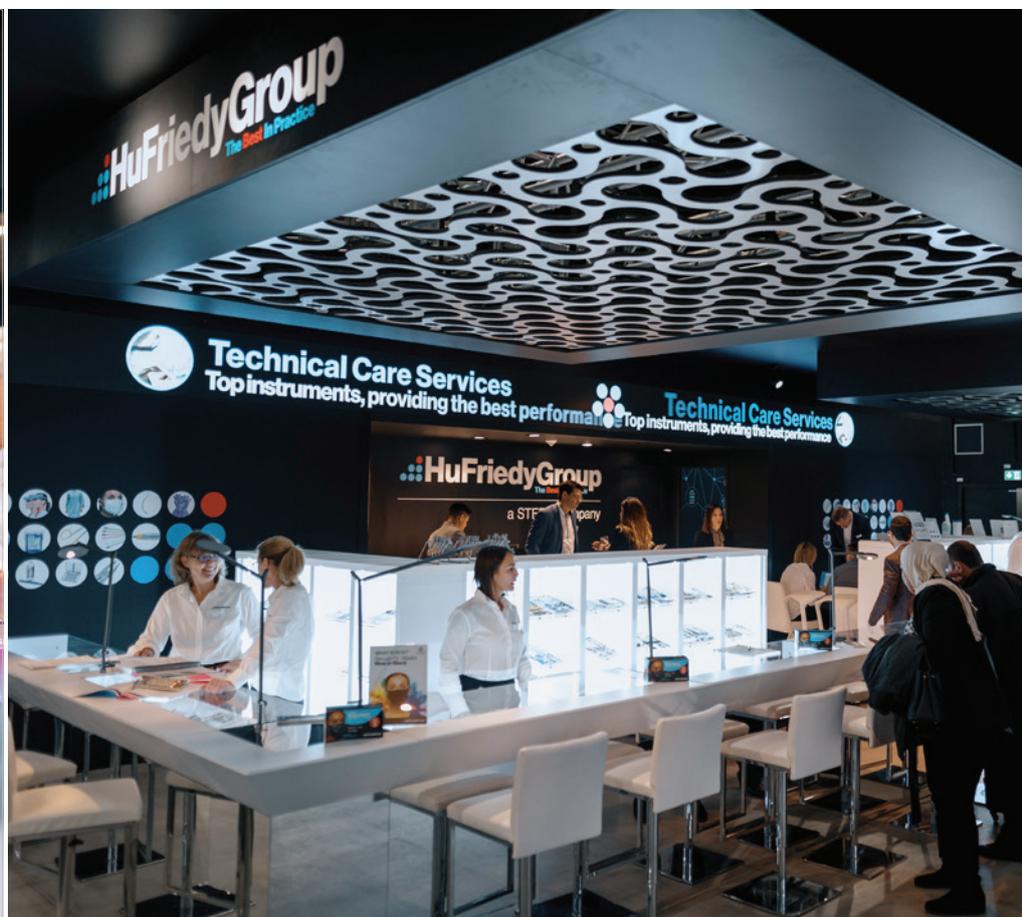


„THE BEST IN PRACTICE“

HuFriedyGroup  
Andreas Beul, Vertriebsleiter D-A-CH

angepasst werden. Dadurch können Praxisabläufe optimiert und sogar unnötiger Müll vermieden werden – ein aktuelles Thema unserer Zeit.

Wir bedanken uns bei all unseren Gästen und Kollegen und freuen uns auf ein Wiedersehen.





## „ES WAR EINE IDS DER SUPERLATIVE“

SDI Germany GmbH  
Beate Hoehe, Sales Manager  
Germany & Austria



Die IDS 2023 war einfach außergewöhnlich. Es ist jedes Mal beeindruckend, zu sehen, wie die weltweite Dentalbranche zusammenkommt und wie sich die außergewöhnlichen Anstrengungen aller Beteiligten in der Vielfalt von Messeständen, Vorträgen und Live-Demonstrationen widerspiegeln, aber diese IDS 2023 war ganz besonders!

Die Besucher waren „gierig“ nach Information, Innovation und sogar alles auf. Wir hatten bei SDI eine Reihe von Fokusprodukten, die wir für 2023 vorgestellt haben. Ein Fokus lag auf Riva Cem Automix, ein BPA-freier, kunststoffmodifizierter Glasionomer-Befestigungszement mit der revolutionären ionglass™ Technologie von SDI. Die bioaktive proprietäre ionglass™ Technologie hat eine sehr hohe

Ionenfreigabe zur Unterstützung bei der Remineralisierung. Ein weiterer Fokus für uns auf der IDS 2023 war das alltagstaugliche BPA-freie Universalkomposit „Luna 2“ mit Zipbond, dem zuverlässigen BPA- und Hema-freien Bonding auf feuchtem und trockenem Dentin mit einer eigenen Kombination von Adhäsivmonomeren einschließlich MDP.

Großes Interesse erfreute sich auch unsere Easy Activation-Technologie der Glasionomerkapseln. Das Aktivieren einer Kapsel ist 70 Prozent einfacher. Zusätzlich zur einfacheren Aktivierung bietet die Easy Activation-Technologie eine verbesserte Extrusionskontrolle. Die neuen Kapseln mit der einfachen Aktivierung lassen sich bis zu 70 Prozent leichter extrudieren. Diese Innovation minimiert Handzittern sowie Muskelstress und gibt mehr Stabili-

tät und Kontrolle beim Applizieren und Platzieren des Restaurationsmaterials.

Ein weiteres Highlight war unser Pola Light. Pola Light ist einfach und komfortabel mit einer Behandlungsdauer von nur 20 Minuten pro Tag zu Hause anzuwenden. Die Gele wirken schnell und entfernen dank ihrer Zusammensetzung Langzeitverfärbungen in nur fünf Tagen. Die einzigartige Mischung schonender Zusatzstoffe und der hohe Wasseranteil verringern Empfindlichkeiten. Das Pola LED-Mundstück deckt beide Zahnbögen ab und hat eine Universalgröße, es ist keine Praxisbehandlung und keine individuelle Schiene notwendig – zeitsparend für Patient und Zahnarzt in hochwertig gestalteter Verpackung.

Für 2023 sind noch viele weitere hochinnovative Produkte in der Pipeline.



Garrison Dental Solutions blickt auf eine sehr erfolgreiche IDS 2023 zurück, auf der wir unser neuestes Teilmatrixsystem, das Strata-G™ Teilmatrixsystem, gelauncht und das erste Mal den europäischen Zahnärzten vorgestellt haben. Die Besucher waren von den Verbesserungen des Systems begeistert und haben gerne die neuen Komponenten an unserem Stand unter die Lupe genommen.

Das Strata-G™ Teilmatrixsystem wurde komplett neu gestaltet, um eine ultimative Lösung selbst für die schwierigsten Klasse II-Herausforderungen bieten zu können. Sei es zur Restauration eines kompletten Quadranten, der distalen Fläche des Eckzahns oder einer mesiookklusalen Kavität mit fehlendem Höcker – Strata-G™ bietet die Materialien, mit denen vorhergesagbare Ergebnisse erzielt werden.

Wichtigste Vorteile des neuen Strata-G™ Teilmatrixsystems:

- Ringe aus einem gezogenen Nickel-Titan Draht sind stark, elastisch, leichter zu öffnen und halten ihre Spannung länger
- Weiches, verbessertes StrataBond™-Silikon für perfekte Adaption des Rings an den Zahn

- Randleistenunterstützung direkt in die Soft-Face™-Silikonspitzen integriert
- Rückenverstärkung aus ultrastrapazierfähigem PEEK – erhöht den Zahnseparationsdruck und die Langlebigkeit
- Maximaler Halt am Zahn durch Retentionsspitzen
- Das komplette Strata-G™ System, von den Bändern und Keilen bis zu der neuen geschmiedeten Ringseparierzange, wurde entwickelt, damit Zahnärzte herausragende Ergebnisse erzielen.

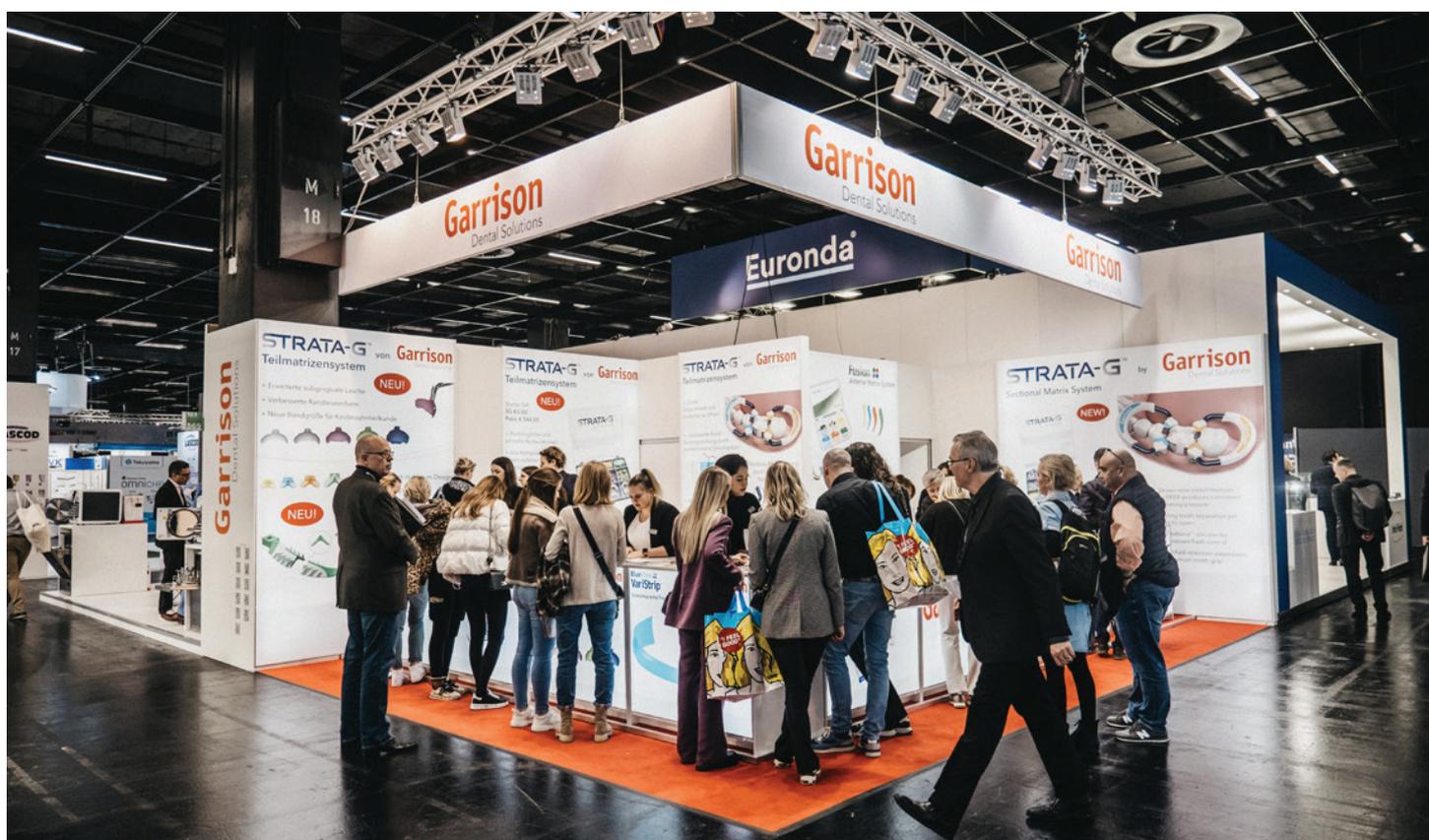
Besonders die IDS mit Kunden aus ganz Europa bietet uns nach wie vor die ideale Plattform, um unsere Produkte vorzustellen und zu verkaufen. Auch wenn andere Fachmessen weniger besucht werden, hat die IDS nach wie vor eine gute Anziehungskraft für unsere Kunden und zukünftigen Kunden. Der Dialog vor allem mit den deutschen Zahnärzten und Händlern ist für uns eine sehr wichtige Gelegenheit, um unsere Produkte zeigen zu können, und für die Zahnärzte, um diese am Modell auszuprobieren.



„DIE IDS ALS DIE IDEALE PLATTFORM, UM UNSERE PRODUKTE KUNDEN AUS GANZ EUROPA VORZUSTELLEN“

Garrison Dental Solutions  
Jacqueline Mersi, Geschäftsführerin

Das Team von Garrison Dental freut sich schon jetzt auf die IDS 2025, bei der wir sicherlich wieder dabei sein werden.





## „KUNDEN SCHÄTZEN UNSERE 20-JÄHRIGE ERFAHRUNG IM BEREICH SYSTEMHYGIENE“

ALPRO MEDICAL GmbH  
Alfred Hogeback, Geschäftsführer

Auf der IDS 2023 war das Thema Hygiene in der Zahnarztpraxis weiterhin auf hohem Niveau und hat somit nach wie vor einen

hohen Stellenwert. Daher war die Nachfrage nach ALPRO-Produkten auch auf dieser IDS ungetrübt.

Die von behördlicher Seite geforderten Wirksamkeitsanforderungen der ALPRO-Produkte wurden den Messestandbesuchern durch unser gut ausgebildetes Vertriebsteam erfolgreich vermittelt.

Alle wichtigen Medizinprodukte zur Flächen- und Instrumentendesinfektion sowie Betriebswasserentkeimung erfüllen die Anforderungen an Medizinprodukte die national sowie international gefordert werden.

Neben dem Produkt WL-cid zur viruziden Desinfektion semikritisch eingestufte Übertragungsinstrumente stand das umfangreiche Angebot an getränkten Tüchern mit und ohne Alkohol zur Flächendesinfektion sowie Produkte zur Instrumentenaufbereitung im Fokus der Messebesucher.

Wie auf den IDS-Messen in den Jahren zuvor, war auch auf der IDS 2023 Betriebswasserentkeimung zahnärztlicher Behandlungseinheiten und deren Umsetzung ein Thema. Bei der Systemhygiene zur Betriebswasserentkeimung

bietet ALPRO unter anderem Biofilm-Removing (BRS®) und die als Medizinprodukte zertifizierten Produkte Alpron und Bilpron (zur Langzeitdesinfektion) an. Durch die 20-jährige Erfahrung im Bereich Betriebswasser gilt ALPRO als zuverlässiger und lösungsorientierter Partner bei Handel und Industrie, dies war auch deutlich auf der IDS 2023 zu spüren.

Alles in allem war der Kundenzuspruch nicht nur von heimischen Kunden geprägt, sondern auch deutlich spürbar aus dem Ausland. Kunden, die sich bei uns auf dem Stand einfanden, zeigten ganz konkretes Kaufinteresse. So konnten wir auch aufgrund der guten Vorbereitung unseres Messteams und dessen Engagements ein deutliches Umsatzplus verzeichnen. Generell können wir bei ALPRO sagen, dass sich die IDS 2023 wieder einmal als Leitmesse für nationale und internationale Besucher präsentiert hat und weltweit eine Ausnahmeposition gegenüber anderen Messen besitzt.



# KaVo ProXam

Die Zukunft  
der digitalen  
Diagnostik.

KaVo Imaging – die nächste  
Generation von Dental Excellence.

Erfahren Sie mehr:  
[www.kavo.com/de/imaging](http://www.kavo.com/de/imaging)

[www.kavo.com](http://www.kavo.com)

**KAVO**  
Dental Excellence



„DER KONTAKT MIT KUNDEN AUS ALLER WELT IST EIN GROSSER SCHATZ, DEN ES NUN ZU VEREDELN GILT“

Tokuyama Dental Deutschland GmbH  
Markus Leson, Sales Manager

Zur IDS lag der Schwerpunkt erneut auf unserem technologisch einzigartigen Einfarb-Komposit OMNICHROMA. Durch die

Vorstellung und Ergänzung des OMNICHROMA FLOW BULK ist diese Produktfamilie nun komplett und bietet dem Anwender eine Fülle an Möglichkeiten bei einem Minimum an Farben. Durch die automatische Farbpassung dank der Smart Chromatic Technology entfällt eine vorübergehende Farbbestimmung und auch die Bevorratung zahlreicher (Sonder-)Farben, die häufig ungenutzt in den Schubladen verbleiben. So trägt OMNICHROMA zu wirtschaftlichen Abläufen in der Praxis bei und vermeidet zudem unnötige Abfälle durch abgelaufene Farben. Das ist smarte Nachhaltigkeit.

Nachdem wir die IDS im Jahr 2021 ausgesetzt hatten und nach den Erfahrungen der letztjährigen Fachdentalsaison waren wir ein wenig skeptisch und auch vorsichtig mit Prognosen. Diese Skepsis war aber definitiv nicht begründet. Es herrschte von Beginn an ein reges Treiben an unserem Messestand, sodass man das offene Konzept als gelungen bezeichnen kann. Viele Besucher haben sich gefreut, uns wiederzusehen, und uns mit vielen Fragen und Feedback konfrontiert. Man hat deutlich gemerkt, dass OMNICHROMA

den Kern der Zeit getroffen hat, und viele Anwender wollten sich über dieses neue Konzept vor Ort informieren. Das Publikum war sehr international, aber auch zahlreiche nationale Kunden haben den Weg an unseren Stand gefunden. Insbesondere am Freitag und am Samstag gab es enormen Andrang und Nachfrage, was mitunter – trotz verstärkten Personaleinsatzes – sogar zu kurzfristigen Wartezeiten führte.

Aufgrund des großen Interesses lässt sich nur ein positives Fazit ziehen. Die IDS hat einmal mehr bewiesen, dass sie eine wegweisende Leitmesse ist. Der Kontakt mit Kunden aus aller Welt ist ein großer Schatz, den es nun zu veredeln gilt. Auch wenn während der Pandemie viele Kontakte online abgewickelt wurden und dies bisweilen auch gut funktioniert hat, so ist der direkte Kontakt und Austausch nichtsdestotrotz nicht wirklich zu ersetzen. Dies ist auch wichtig für unsere zukünftige Strategie und Ausrichtung. Es müssen Inhalte einfach und unkompliziert online zur Verfügung gestellt werden, es muss aber auch genauso der direkte Kontakt zum Kunden sichergestellt sein.





WELCOME TO THE NEXT LEVEL – Am DETAX Stand präsentierten wir aktuelle Trends zum Thema „3D-DRUCK & MEDIZINPRODUKTE“. Im Fokus stand die einzigartige FREEPRINT® Produktlinie mit über 35 Hochleistungspolymeren für den dentalen 3D-Druck. Als innovativer Spezialist der Polymerchemie bieten wir unseren Kunden ein erstklassiges und umfassendes MDR-zertifiziertes Produktportfolio und positionieren uns als Vorreiter im hochdynamischen Umfeld medizinischer 3D-Druckmaterialien. DETAX Druckkunststoffe lassen sich für nahezu alle dentalen Applikationen einsetzen und sind für alle gängigen Printer und Belichtungsgeräte validiert. Bis dato wurden über 200 Validierungen erfolgreich abgeschlossen, die Validierungsliste wird stetig um neue Drucksysteme erweitert. NEU: FREEPRINT® CROWN, keramisch gefüllter 3D-Druckkunststoff für permanente Einzelkronen, Prothesenzähne und langzeitprovisorische Brücken. Das neuartige Komposit ist extrem abrasionsfest und bietet aufgrund der natürlichen Farbwirkung und Lichtdy-

namik eine große Auswahl an acht naturästhetischen Shades. Höchste Biege- und Bruchfestigkeit gewährleisten eine Tragedauer von über 10 Jahren; dank der geringen Wasseraufnahme neigt es nicht zu Verfärbungen. Durch die speziell limitierte Oberflächenkreidung ist der Nachbearbeitungsprozess viel schneller und einfacher als bei anderen Produkten dieser neuen Materialklasse. Ein weiteres Highlight am DETAX Stand waren CRASHTEST-Stationen: Hier konnten sich die Fachbesucher selbst von der herausragenden Bruchstabilität und Top-Qualität der DETAX Materialien überzeugen. Flexible Schienen aus SPLINTMASTER durften mit schwergewichtigen Fallelementen malträtirt werden, ohne dabei Schaden zu nehmen. Dass Prothesen aus DENTURE IMPACT einen harten Aufprall aus 1,60 Metern Fallhöhe unbeschadet überstehen, konnte live beobachtet werden. FREEPRINT® Medizinprodukte haben aufgrund ihrer erstklassigen Inhaltsstoffe eine Premiumhaltbarkeit von 36 Monaten, sind MDR-zertifiziert und in den meisten au-



„35 MDR-ZERTIFIZIERTE HOCHLEISTUNGSPOLYMERE FÜR DEN 3D-DRUCK“

DETAX GmbH  
Ursula Juretzki-Mangold,  
Geschäftsführerin

ßereuropäischen Ländern zugelassen. Medizinprodukte der Klasse IIa, wie FREEPRINT® CROWN, TEMP und DENTURE, haben eine U.S. FDA 510(k) Clearance. Mit einer hochspezialisierten Entwicklungskompetenz für dentalmedizinische Werkstoffe sind wir weiter auf Erfolgskurs. Das hat die IDS 2023 wieder eindrucksvoll belegt. Profitieren auch Sie von nahezu unbegrenzten Anwendungsmöglichkeiten, herausragenden Druckergebnissen und dem erstklassigen DETAX Expertentum! Wir bedanken uns bei allen Besuchern und unserem großartigen Team für eine tolle IDS 2023!

[www.detax.com](http://www.detax.com)





„WIR ERWARTEN  
EIN GUTES WELT-  
WEITES NACHMESSE-  
GESCHÄFT“

Dr. Jean Bausch GmbH & Co. KG  
André Bausch, Geschäftsführer

Auf der diesjährigen IDS haben wir insbesondere unser digitales Okklusionsprüfmittel, das OccluSense, vorgestellt. Das OccluSense-System, mit seinem 60 µm dünnen Einweg-Drucksensor mit roter Farbbeschichtung, ist eine große Hilfe, um okklusale Fehlbelastungen zu vermeiden.

Die Kaudruckverteilung des Patienten wird in 256 Druckstufen digital erfasst



und zur weiteren Auswertung per WLAN an die OccluSense iPad App übertragen. Die herkömmliche Farbübertragung auf den Okklusalfächern des Patienten erleichtert die Zuordnung der erfassten Daten. Somit lassen sich zum Beispiel okklusale Veränderungen vor und während restaurativer Behandlungen dokumentieren.

Unsere Softwarelösung „OccluSense Connect“, die ab dem 3. Quartal 2023 erhältlich sein wird, ermöglicht die Da-

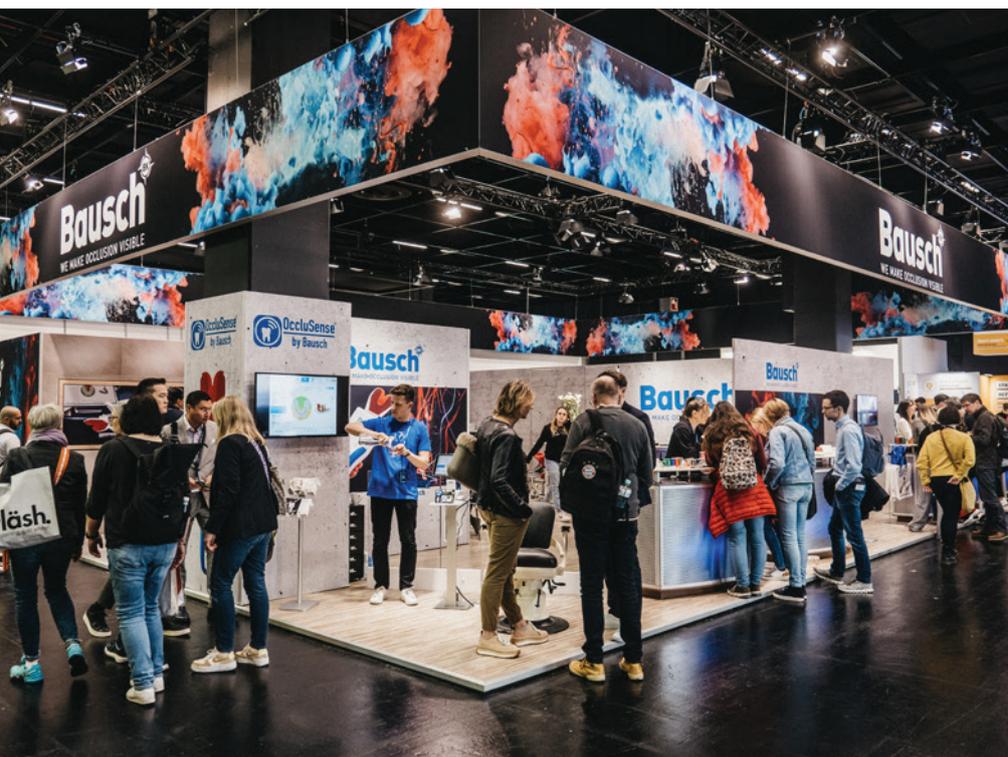
tensynchronisation zwischen mehreren iPads und der Patientenverwaltung, wie z. B. Dampsoft oder Z1, über die VDDS-Schnittstelle.

Neben dem OccluSense haben wir auch unser neues Produkt „Arti-Fol metallic Complete BK 328“ präsentiert. Unsere bewährte Arti-Fol metallic-Folie schwarz/rot haben wir mit einem integrierten Halter aus kaschiertem Karton zur einmaligen Verwendung versehen, der ein einfaches Handling sowie maximale Hygiene und Anwenderfreundlichkeit ermöglicht.

Zu guter Letzt haben wir noch unser neues Bissregistrator Wachs „Arti-Pink Wax“ vorgestellt, das im 3. Quartal 2023 erhältlich sein wird. Das Wachs ist extrahart und hat eine Stärke von 3 mm.

Die Resonanz der Besucher war sehr groß. Wir erwarten ein gutes Nachmessegeschäft, nicht nur in Deutschland und Europa, sondern auch in der ganzen Welt. Bei den Gesprächen mit den Besuchern an unserem Messestand ist die gute Stimmung aufgefallen, wieder eine IDS zu besuchen, die an die Veranstaltungen vor der Pandemie erinnert.

Unsere Firma Dr. Jean Bausch GmbH & Co. KG feiert in diesem Jahr ihr 70-jähriges Bestehen, und wir haben seit 1962 zum 25. Mal an der IDS teilgenommen. Für uns war die IDS 2023 eine sehr gute Veranstaltung. Wir hatten Gespräche mit Besuchern aus aller Welt und sehen hier Chancen, unsere Marktanteile in mehreren Ländern weiter auszubauen.





2023 präsentiert sich Ivoclar im besonderen Look and Feel: Das Dentalunternehmen aus Liechtenstein feiert dieses Jahr sein 100-jähriges Bestehen. Hundert Jahre Ivoclar, das bedeutet zahlreiche hochwertige Produkte und Dienstleistungen sowie Aus- und Weiterbildungsangebote, welche die Dentalbranche nachhaltig prägen.

Selbstverständlich war dies auch großes Thema bei der IDS 2023 in Köln. Vom 14. bis 18. März konnten sich Dentalexperthen von mehr als 1.700 Ausstellern überzeugen.

Für Ivoclar stehen die Kunden immer im Mittelpunkt, so bot die Internationale Dental-Schau eine perfekte Gelegenheit, mit diesen persönlich in Kontakt zu treten. „Nur durch das ehrliche Feedback unserer Kunden können wir uns weiterentwickeln und Produkte sowie Serviceleistungen an ihre Bedürfnisse anpassen. 100 Jahre

Ivoclar wäre nicht möglich gewesen, ohne die großartige Beziehung mit ihnen“, so Patric Frank, CMO der Ivoclar Gruppe.

Aber selbstverständlich durfte unter dem Motto „A Century of Innovation“, mit welchem Ivoclar 2023 100 Jahre feiert, auch eine neue Innovation nicht fehlen. Exklusiv an der Pressekonferenz zum Messeauftakt wurde der erste High-End-Laborscanner der Unternehmensgruppe lanciert. PrograScan® PS7 kann in nur zehn Sekunden simultan Ober- und Unterkiefermodelle scannen. Für Zahntechniker bedeutet das einen minimalen Interaktionsaufwand und somit ein noch schnelleres und effizienteres Arbeiten als bislang.

Kunden konnten sich während der Messe vom neuen High-End-Laborscanner selbst überzeugen. „Besonders begeistert hat uns das Interesse an unserem neuen Produkt. Wir freuen uns jetzt bereits auf ein baldiges Wiedersehen!“, sagt



„DIE IDS 2023 WAR EIN GROSSER ERFOLG FÜR UNS. WIR HABEN POSITIVES FEEDBACK VON UNSEREN KUNDEN ERHALTEN SOWIE GUTE NEUE IMPULSE MITNEHMEN KÖNNEN.“

Ivoclar Vivadent AG  
Patric Frank, CMO

Patric Frank. Auch für die Zukunft hat es sich die Ivoclar Gruppe vorgenommen, Vordenkerin und Innovatorin in ihrem Markt zu bleiben. Bereits heute arbeitet das Team der internen Forschung und Entwicklung mit Hochdruck an neuen Produkten und Lösungen für die Dentalbranche.



ANZEIGE

**BIS ZU 50% SPAREN**

**W&H**



„UNSER ZIEL SIND  
LÖSUNGEN, DIE  
GENAU AUF DIE  
BEDÜRFNISSE DER  
PRAXEN UND LABORE  
ZUGESCHNITTEN SIND“

VOCO GmbH  
Dr. Axel Bernecker, Leiter Marketing

100 Jahre IDS – was für ein stolzes Jubiläum! Und wenn man diese Messe live erlebt hat, wird auch schnell klar, warum dieses Konzept auch nach einem Jahrhundert

noch immer so erfolgreich ist: Hier kommt die ganze Dentalbranche zusammen, aus allen Bereichen der Zahnmedizin und Zahntechnik, aus aller Welt. Besucher wie Aussteller eint die beispiellose Leidenschaft, immer wieder neue Ansätze zu finden, die moderne Zahnheilkunde voranzutreiben.

Diese Begeisterung und auch Neugierde Neuem gegenüber haben wir an allen fünf Messtagen gespürt. Das Interesse an unseren neuen, aber auch an den bekannten Produkten war riesengroß, was unser Team natürlich sehr motiviert hat.

Im Mittelpunkt unseres Messeauftritts stand ein neues Präparat aus einer sehr beliebten Produktfamilie: Admira Fusion 5 ist die Weiterentwicklung des innovativen, rein keramisch basierten ORMOCER® Füllungsmaterials Admira Fusion. Dieses neue Universal-Composite mit vereinfachtem Farbsystem ermöglicht es, alle VITA® classical-Farben mit nur fünf Cluster-Shades abzudecken. Alle Composites der Admira-Fusion-Familie sind durch die eingesetzten ORMOCERE exzellent biokompatibel, da keine klassischen Monomere enthalten sind.

Diese Technologie überzeugt Zahnärzte weltweit, und somit waren wir sehr

gespannt auf das Feedback zu Admira Fusion 5. Und schon am ersten Tag wurde deutlich: Unser Entwicklungsteam hat auch dieses Mal den richtigen Weg eingeschlagen!

Auf großes Interesse stieß auch unser neues Flowable, das speziell für die Alignertherapie entwickelt wurde: Unter UV-A-Licht fluoreszierend, werden Artefakte, Überschüsse und Rückstände beim Entfernen sichtbar und lassen sich schnell und schmelzschonend entfernen. AlignerFlow LC ist ein Meilenstein auf dem wachsenden Markt der Alignertherapie, denn es ermöglicht Zahnärzten und Kieferorthopäden ein effizienteres und präziseres Arbeiten.

Auch im CAD/CAM-Bereich haben wir Zuwachs bekommen: So bieten wir mit V-Print c&b temp ein Druckharz zur Herstellung temporärer Versorgungen im digitalen Workflow an. Soll es eine dauerhafte und besonders ästhetische Restauration sein, empfehlen wir das nanokeramische Hybrid-CAD/CAM-Material Grandio disc multicolor: Durch die multicolor-Einfärbung wird der Farbverlauf natürlicher Zähne von der Schneide bis zum Zahnhals imitiert.



# Bis zu 75% weniger Energieverbrauch\*

## Nachhaltigkeit und Skalierbarkeit mit den Tyscor Saugsystemen



Radialverdichter reduziert  
**Energieverbrauch**  
um bis zu 75%.\*



Monitoring und Fernwartung  
durch VistaSoft Monitor  
reduziert **CO<sub>2</sub>-Emissionen**.



Wächst mit der Praxis mit: Von  
zwei **bis zwölf Behandler**,  
ohne Austausch der Maschine.



### Nachhaltige Produkte von Dürr Dental.

Mit unseren Tyscor Saugsystemen gehen wir den nächsten Schritt in eine nachhaltige Zukunft. Damit machen wir nicht nur unsere Produktionskette nachhaltiger, sondern auch Ihre Praxis.

Mehr unter [www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)

\*gemessen an der Tyscor VS 4 und einem vergleichbaren Seitenkanalverdichter durch das Fraunhofer Institut



DAS BESTE HAT SYSTEM



## „QUALITÄT ERLEBEN UND MITGESTALTEN“

Müller-Omicron GmbH & Co. KG  
Jens Günther, Director Marketing & International Sales

Unser Motto – Qualität erleben und aktiv bei der Produktentwicklung mitgestalten – wurde hervorragend angenommen, sowohl von den Endverbrauchern als auch vom Fachhandel national/international. So haben wir die Vorschläge unserer Kunden direkt in unserer Produktentwicklung umsetzen können. Überhaupt war die Resonanz auf unsere Produkte überwältigend, obwohl es sich um analoge Dentalprodukte wie Abform-/Bissregistriermaterialien und Laborsilikone handelt. Man sieht daher: Dental ist eben nicht nur digital, Materialien und entsprechende Qualitäten haben einen gleichbleibend hohen Stellenwert für die reguläre Praxistätigkeit. Insbesondere unser transparentes A-Silikon, welches mit der Shore-Härte A70 als das transparenteste im Dentalmarkt bezeichnet werden darf, erfreute sich größten Interesses.

Sowohl Zahnarzt als auch Zahntechniker konnten sich am Stand live von den Vorteilen überzeugen und erkennen, welche Erleichterung unsere Produkte in der Seiten- und Frontzahnrestauration mit Kompositen sowie bei der Übertragung von Brackets vom Modell in den Mund bieten. Oder von der Präzision



unserer Abformmaterialien und der Anwenderfreundlichkeit unserer Desinfektionsmittel.

Abschließend lässt sich feststellen, dass auf unserem Messestand noch nie so viel demonstriert wurde wie auf der diesjährigen IDS, was mich den Stellenwert des grundsätzlichen Messengeschäfts als sehr positiv bewerten lässt. Die IDS war und ist die Leitmesse für die Dentalbranche schlechthin – wir blicken mit Vorfreude auf die nun anstehende Nachbereitung und natürlich auf die IDS im Jahr 2025!



Zu den Fokusthemen am Stand gehörten unsere modernen Composite-Systeme mit der Ecosite Materialfamilie. Von der schnellen Bulk-Füllung bis zur höchästhetischen Versorgung bietet diese viele Optionen. Und sie hat gerade Zuwachs bekommen: das brandneue Ecosite One, unser in Kürze erhältliches Seitenzahn-Schicht-Composite mit One-Shade-Farbe.

Die schonende Infiltrationstherapie mit Icon war ebenfalls von hohem Interesse für die Besucher. Hier konnten wir z.B. neue vestibuläre Indikationen und ein erweitertes Behandlungsprotokoll vorstellen. Wir haben außerdem neue, alltagstaugliche 3D-Drucklösungen präsentiert, wie den ersten cloudbasierten Workflow für Bleaching-Schienen und den kompakten 3D-Drucker DentaMile Desk MC-5. Unsere preisgekrönte Software DentaMile connect ermöglicht jetzt das smarte Multifile Printing – dabei können mehrere Objekte automatisch auf der Bauplatzform angeordnet und gleichzeitig ausgedruckt werden. Die IDS 2023 war für DMG ein voller Erfolg. Wir hatten einen schön gestalteten Messestand, der von vielen Besuchern gelobt

wurde und mit seiner Offenheit zum Verweilen einlud. Die Resonanz der Gäste war sehr positiv, und auch unser Vortragsprogramm am Messestand war gut besucht. Insgesamt war die Stimmung einfach richtig gut, man merkte, wie sehr sich alle darauf gefreut haben, wieder eine „richtige“ IDS zu haben und persönlich zusammenzukommen. Es freut uns besonders, dass das gerade in diesem Jahr wieder geklappt hat. Denn nicht nur die IDS feiert 2023 einen runden Geburtstag, auch wir: DMG wird 60 Jahre!

Abseits von allen fachlichen Inhalten war die vielleicht wichtigste Erkenntnis: Der direkte persönliche Austausch ist extrem wichtig und durch nichts zu ersetzen. Das gilt für unseren Kontakt zu den Kunden ebenso wie für das Treffen mit internationalen Handelspartnern – und auch das Vortragsangebot mit kompetenten Referenten und „echtem“ Live-Publikum. Das bestätigt uns in unserem Engagement, diesen persönlichen Kontakt intensiv zu fördern. Zum Beispiel mit der Eventreihe Interdentale oder den Veranstaltungen in unserem DMG Dental Training Center.



„NICHT NUR DIE IDS FEIERT 2023 EINEN RUNDEN GEBURTSTAG, AUCH WIR!“

DMG Chemisch-Pharmazeutische Fabrik GmbH  
Susanne Stegen, Geschäftsführerin





## „HOCHWERTIGE LÖSUNGEN FÜR DIE BEDÜRFNISSE VON ZAHNÄRZTEN UND ZAHNTECHNIKERN“

SHOFU DENTAL GmbH  
Ingo Scholten  
Product und Project Management

Auf der diesjährigen IDS präsentierten wir zwei Neuprodukte. Zum einen das lichterhärtende, selbstzähende Einkomponenten-Universaladhäsiv BeautiBond Xtreme zur Befestigung von direkten und indirekten Restaurationsmaterialien. Das Adhäsiv liefert hervorragende Haftfestigkeitswerte, geringe Techniksensitivität und steht für eine komfortable Anwendung in nur einem Arbeitsgang.

Unsere zweite Innovation war die Dentalkamera EyeSpecial C-V mit integriertem Expertenwissen und neuen Spezialfunktionen – diese ist jetzt mit WLAN ausgestattet. Gegenüber dem Vorgängermodell liefert das neue Modell dank weiterentwickeltem digitalen Signalprozessor (DSP) und Erhöhung der Bitrate noch brillantere Bilder. Darüber hinaus sind Tele- und Weitwinkelobjektiv jetzt bei Bedarf umschaltbar. Die erweiterte Videofunktion regelt die Schärfe mit einem kontinuierlichen Autofokus permanent nach. Die smarte Kompaktkamera ist einfach zu bedienen, liefert reproduzierbar gute Resultate und ist – ohne kosten- und zeitintensive Schulungen – delegierbar.

Nach drei Jahren der Einschränkung hat uns diese IDS fast wieder zur Normalität zurückgeführt. Es war schön, bekannte und auch neue Gesichter zu sehen und ins Gespräch zu kommen. Die allgemeine Stimmung war durchweg positiv und wirkte fast ansteckend. Wir setzten große Hoffnungen auf den persönlichen Austausch in entspannter Atmosphäre mit Zahnärzten, Zahn Technikern, dem Fachhandel und unseren Partnern aus aller Welt und wurden nicht enttäuscht. Die Besucher waren neugierig und offen gegenüber unseren Innovationen, aber auch bestehende Produkte wurden gezielt nachgefragt. Außerdem wurde der Dialog mit den SHOFU-Mitarbeitern sowie den 13 Referenten aus 6 verschiedenen Ländern aktiv gesucht.

In der Halle 11.3 hatten wir eine neue Standplatzierung direkt an den Rolltreppen, sodass die Kunden uns nicht übersehen konnten. Das neue Standdesign präsentierte sich offen und modern mit einem größeren und einladenden Lounge-Bereich. Ein echtes Highlight: unser Softeis! Denn auch SHOFU hatte mit dem 100-jährigen Firmenjubiläum wahrlich einen Grund zum Feiern. Neben spannenden Filmimpressionen unserer japanischen Mutterfirma SHOFU Inc. aus Kyoto stießen auch unsere neuen, kuscheligen Plüschdrachen „Brownie“ und „Greenie“ bei Klein und Groß auf rege Begeisterung.

Insgesamt hat die IDS wieder einmal gezeigt, dass die Besucher eher international als national waren.

Unsere Hoffnungen und Erwartungen wurden bei Weitem übertroffen. Auch unsere gute Vorbereitung zahlte sich aus, täglich wurden zwischen 5 und 7 klinische und labororientierte Live-Demonstrationen von nationalen und internationalen Referenten am Stand durchgeführt. Die Stimmung am und um den SHOFU-Stand war positiv, offen, harmonisch und sehr angenehm, sodass die Zeit wie im Flug verging. Die Kunden haben wieder mehr Mut zur Veränderung, sind interessiert, Neues auszuprobieren und gegebenenfalls ihr bisheriges System zu wechseln.

Für die nächste IDS haben wir schon eine Vielzahl neuer Ideen – seien Sie gespannt!



Wertvolle Ressourcen schützen und die Zahnheilkunde umweltmedizinisch optimieren, das ist die Mission der Marken Hoffmann's und Favodent Berlin.

Das Jubiläumsjahr der IDS 2023 wird ein Jahr zum Erinnern sein. Denn es ist das Jahr, in dem Hoffmann und Favodent ihre Markenpräsenz auf der Messe gestärkt haben. Die Hoffmann Dental Manufaktur als eine der Ausstellerinnen der ersten Stunde der IDS präsentierte sich erstmalig mit dem Schwesterunternehmen Favodent Berlin einem internationalen Fachpublikum. Mit ihrer Kombination aus technologischem Fortschritt und innovativen Ideen bieten Favodent und Hoffmann's einzigartige Lösungen für Fachanwender aus aller Welt. Hoffmann's und Favodent sind in puncto Nachhaltigkeit ein Symbol für die neue Zukunft der Industrie.

Hoffmann's und Favodent haben eine Auswahl von Produkten und Dienstleistungen vorgestellt, die auf dem neuesten Stand der Technik ist. Wenn es um Zahnheilkunde geht, ist „Nachhaltigkeit“ das Schlagwort der Stunde. Bei Hoffmann's und Favodent wird dieses Thema großgeschrieben. Das Bewusstsein für Umweltschutz und Nachhaltigkeit spielt eine immer größere Rolle in der Gesellschaft und damit auch in der Zahnheilkunde. Unser Beitrag ist die Bereitstellung von ressourcenschonenden Materialien, die umweltmedizinisch besonders verträglich sind. Es geht sowohl um den behutsamen Umgang mit hochwertigen Rohstoffen aus der Natur, die Reduktion von Abfall- und Emissionsmengen als auch um die Herstellungsprozesse unter sozialen Gesichtspunkten.

Hoffmann's bietet beispielsweise biologisch abbaubare Schellack Basisplatten für die Zahntechnik. Für die Konservie-

rende Zahnheilkunde unter anderem Pulpaüberkappungsmaterialien mit Propolis, also von Bienen gesammelten Baumharzen. Farbige Phosphatzemente, mit deren Hilfe keramische Restaurationen allergenarm zementiert werden können, sind ein besonders gelungenes Beispiel für Nachhaltigkeit. Kein anderes Material ist diesem Zement in Verträglichkeit und Langlebigkeit ebenbürtig. – Alle Produkte werden in Berlin hergestellt.

Auch bei Favodent ist man sich der Herausforderung bewusst und arbeitet daran, ökologische Aspekte stärker zu berücksichtigen. So werden beispielsweise die Aluminiumverpackungen (Dosen und Tuben) ausschließlich aus Europa bezogen. Diese Produkte benötigen zwar viel Prozessenergie für die Herstellung, können aber im Gegensatz zu anderen Verpackungsmaterialien zu 100 Prozent recycelt werden.

Wir sind stolz darauf, dass unsere Produkte und Dienstleistungen auf der IDS 2023 so gut angekommen sind.

Besonders die Live-Demonstrationen und Workshops waren ein großer Erfolg und sorgten für viel Aufmerksamkeit und Interesse. Auch die Möglichkeit, direkt mit den Vertretern der Unternehmen zu sprechen und Fragen zu stellen, wurde von den Besuchern sehr geschätzt. Viele zeigten sich beeindruckt von der Güte und Qualität der Produkte und Dienstleistungen, die auf der Messe angeboten wurden. Insgesamt war die Resonanz der Besucher sehr positiv und bestätigte den Erfolg der Messe.

Die IDS war ein wichtiger Impulsgeber für beide Unternehmen, um ihre Strategie im Hinblick auf Nachhaltigkeit weiterzuentwickeln. Der deutsche Handel ist für beide Unternehmen nach wie vor ein wichtiger Partner. Im Hinblick auf Nachhaltigkeit



## „HOFFMANN'S & FAVODENT BERLIN SETZEN NEUE MASSSTÄBE IN SACHEN NACHHALTIGKEIT“

Hoffmann Dental Manufaktur GmbH  
Yvonne Hoffmann, Geschäftsführerin

könnte die Wiedereinführung von Mehrwegverpackungen für den Versand helfen, Verpackungsmaterialien zu reduzieren und somit eine ressourcensparende Methode zur Lieferung von Produkten zu gewährleisten. Mit gemeinsamen Kampagnen von Handel und Industrie könnte dazu ermutigt werden, Mehrwegverpackungen zu verwenden und gleichzeitig Zahnärzte wieder enger an den Handel zu binden.

Die Digitalisierung wird dabei als unterstützendes Mittel eingesetzt, aber letztendlich geht es darum, einen Beitrag zum Schutz unserer Umwelt zu leisten – denn nur so können wir langfristig gesund bleiben!

Bilder: © T. Hoffmann, Text: © Neuroflash





## „DIE IDS, EINE ACHTERBAHNFAHRT“

SPEIKO – Dr. Speier GmbH  
Stefan Kreutzer, Geschäftsführer

Die Internationalen Dental-Schauen 2019, 2021 und 2023 hätten nicht unterschiedlicher sein können! In 2019 war die IDS friedlich und die Welt in Ordnung. Das Jahr 2020 und die IDS 2021 waren für uns in jeglicher Hinsicht überraschend, aber wir sind dem Grundgedanken der IDS treu geblieben. Was zur Teilnahme an der IDS 2023 führte und sich für uns gelohnt hat. Denn feststellen ließ sich: Das Wichtigste ist und bleibt



der persönliche Austausch mit dem nationalen und internationalen Handel und den Anwendern.

Mit Neuheiten und erklärungsbedürftigen Produkten ein interessanter Gesprächspartner zu sein und zu bleiben, das ist für uns bei SPEIKO ein Anliegen. Unsere Neuheit Kalloctyl Resin rot haben wir unseren Kunden in Köln präsentiert. Ebenso unser chemisches System für die Endo-Behandlung. Hier sind es immer wieder kleine Anwendungstipps, die die Verarbeitung leichter und effizienter machen. Unsere Messegäste schätzten insbesondere die Live-Demonstrationen, denn das Produkt

in seinen Eigenschaften unmittelbar erleben zu können, ist noch einmal etwas ganz anderes als die reine Produktinformation.

Auf der diesjährigen IDS konnten wir unser Ausstellungsvolumen vergrößern, das Mehr an Fläche haben wir gut genutzt. Auch die in diesem Jahr breiteren Gänge sorgten für ein insgesamt besseres Raumklima – ohne Gedränge und mit entspannterer Atmosphäre. Gespräche konnten wir ruhig, angenehm und effektiv führen.

Wir hoffen auf eine Gleichstellung mit anderen Nationen bezüglich der MDR, damit wir weiterhin die Weltleitmesse in Köln zur IDS im Jahr 2025 bleiben können!



VAKUUM-AUTOKLAV

SciCan

**STATIM 6000B**

Sterilisation in ihrer reinsten Form



**Kleines Gerät, große Leistung**

Sterilisiert verpackte Ladungen in nur 27 min.



**Arbeitet nach Plan**

Programmierbare Funktionen zum Planen von Testzyklen und Vorwärmen der Kammer.



**Intelligente Funktionen, verbesserte Automatisierung**

Wartungserinnerungen, Video-Tutorials und Tipps zur Fehlerbehebung.



Für weitere Informationen:  
[scican.com/eu/statim-b](https://scican.com/eu/statim-b)

**COLTENE**



## „EMPFEHLUNGSMARKETING VOM FEINSTEN“

Belmont Takara Company Europe  
**Andreas Wilpert,**  
Vertriebs- und Marketingleiter Dental

Auf der IDS 2023 haben wir die EURUS S8 als Rechts-Links-Einheit vorgestellt. Der Seitenwechsel ist innerhalb von fünf Minuten möglich und Grund dafür, dass diese Einheit unser Messe-Star war. Außerdem konnten wir die Einheit EURUS S6 mit Knickstuhl vorstellen – sozusagen der Nachfolger des CP One Plus-Konzepts. Diese Einheit ist ideal für Kinder, ältere Personen oder Patienten mit Handicap wie Rollstuhlfahrer, da sie einen perfekten Einstieg für diese Zielgruppe



und ein Beratungsgespräch auf Augenhöhe in Sitzposition ermöglicht. Auf großes Interesse stieß auch unser Prototyp EURUS Cart Solo. Das Cart kann man beliebig im Raum variieren und an jeden Patientenstuhl stellen.

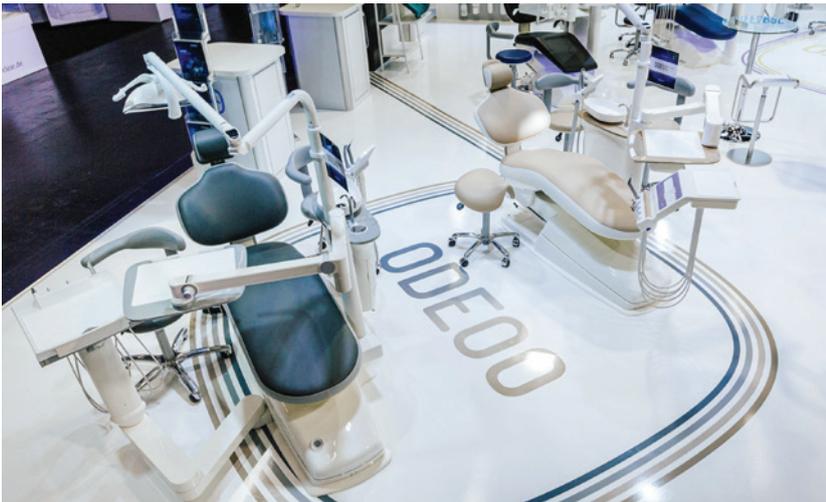
Insgesamt lässt sich die IDS für uns als sehr erfolgreiche Messe bezeichnen und dass, obwohl sie primär nicht als aktive Verkaufsmesse angesetzt ist. Wir durften viele sehr gute Gespräche mit konkret interessierten Besuchern führen und blicken auf eine Vielzahl erfolgreicher Abschlüsse, die es nun nachzubereiten gilt.

Das Publikum hat uns als namhaften Hersteller von Behandlungseinheiten wahrgenommen und wir können unsere

Position am deutschen Markt mehr und mehr festigen. Dies zeigt, dass unser Image sowie unsere Philosophie angenommen werden und das Thema „Zuverlässigkeit um jeden Preis“ heute mehr denn je Stellenwert hat. Das macht uns stolz und zufrieden!

Ebenfalls sehr erfreut hat uns der Umstand der persönlichen Weiterempfehlung. Wir konnten viele Bestandskunden am Stand begrüßen, die wiederum befreundete Zahnärzte mitbrachten und eine aktive Empfehlung für unsere Produkte aussprachen. Besser kann Empfehlungsmarketing nicht funktionieren. Herzlichen Dank allen für das Interesse, das Vertrauen und die gute Zeit in Köln!





„INDIVIDUALITÄT IN  
FUNKTION, FORM  
UND FARBE“

ULTRADENT Dental-Medizinische  
Geräte GmbH & Co. KG  
Michael Schuster, Vertriebsleiter

Tolle Gespräche, viele Besucher und eine großartige Stimmung – wir blicken auf eine rundum erfolgreiche, gut gelaunte IDS zurück, mit durchweg positiver Resonanz auf unsere Produkte. Unter dem Motto „Individualität in Funktion, Form und Farbe“ haben wir zwei Highlights präsentiert: unsere neue Design-Edition ODEEO<sup>U1302</sup> sowie unsere KFO-Easyklasse im All-over-Look.

Unsere neue Edition innerhalb der ODEEO-Designfamilie wurde parallel zur erfolgreichen ODEEO<sup>U3000</sup> entwickelt: Während die ODEEO<sup>U3000</sup> mit einem Zahnarztteilament am Schwenkarm ausgestattet ist, verfügt die neue Edition ODEEO<sup>U1302</sup> über ein Zahnarztteilament am Schwebetisch. So haben unsere Kunden noch mehr Auswahl für eine individuelle Ausstattung ihrer Behandlungseinheit. Beide Modelle vereinen technisch alle Vorteile der Premiumklasse in sich

und bieten bei der Polsterung das erfolgreiche Zwei-Farben-Konzept mit einer Auswahl an 29 Polsterfarben. Für die Messe haben wir die Design-Editionen beispielhaft in den Farben Anthrazit und Haselnussbraun gestaltet, die bei Praxen im angesagten Naturlook voll im Trend liegen und sehr gut beim Messepublikum ankamen.

Auch unser zweites Messe-Highlight, die KFO-Easyklasse im All-over-Look, hat für Begeisterung gesorgt. Die Behandlungseinheiten mit kurzer Stuhlbasis bieten größtmögliche Flexibilität für ein ergonomisches Arbeiten und einen offenen und leichten Zugang. Für die ausdrucksstarke Farbgestaltung haben wir, speziell für die Messe, einen von der Trendfarbe 2023 „Digital Lavender“ inspirierten Lavendelton und ein strahlendes Gelb gewählt. Beide Einheiten wurden komplett im jeweiligen Farblook gepolstert und la-

ckiert und waren ein wahrer Publikumsmagnet und ein beliebtes Fotomotiv.

Einen starken Impuls haben wir durch die zahlreichen Gespräche auf unserem Messestand erhalten, die bestätigt haben, welche große Rolle Individualisierung für die Kunden spielt. Neben der hohen Qualität unserer Behandlungseinheiten werden sowohl die vielen Möglichkeiten der technischen Konfigurierung als auch die große Freiheit bei der individuellen Gestaltung besonders geschätzt.

Der enge Dialog mit unseren Kunden ist und bleibt für unsere Manufaktur ein wichtiger Impuls bei der Entwicklung unserer zukunftsweisenden Produkte.





„DIE IDS 2023 WAR  
FÜR UNS ALSO  
ABSOLUT POSITIV“

Heka Dental A/S  
Bjørn Friis, Vertriebsleiter

Die IDS-Highlights waren unsere Peitschengeräte und hier besonders die neue HEKA S+-Einheit, die viele Besucher in Köln mit ihrer neuen Steuerung und den individuellen Einstellmöglichkeiten überzeugt hat. Unser „Heka One Connect“-Tool

läuft wie ein Smartphone: Der Zahnarzt verbindet seine Einheit mit dem, was er persönlich benötigt.

Sehr beliebt war das Modell auch in der deutschen Version: HEKA G+, eine Einheit mit Hängeschläuchen, die im Vergleich zu anderen Herstellereinheiten aus Deutschland viel schmaler und eleganter aussieht. Hier war die Nachfrage der IDS-Besucher groß, auch wenn wir unseren Schwerpunkt weiterhin auf die besonders in Skandinavien bewährten Schwingbügelgeräte legen. Sie haben viel mehr Vorteile. So kann man mit ihnen ergonomischer und auch sehr gut allein am Patienten arbeiten – das lohnt sich nicht nur für die Prophylaxehelferin, sondern auch für den Zahnarzt, der nicht immer eine versierte Zahnarthelferin an seiner Seite hat. Gerade auch wegen des Fachkräftemangels haben wir hier eine große Resonanz in Köln erlebt.

Beide Modelle stellen dank flexibler Einsatz-, Aufstell- und Arbeitsmöglichkeiten, großem Patientenkomfort sowie zahlreicher Multimedia-Tools eine zukunftsichere Investition für die Zahnarztpraxis dar. Eines weiteres herausragendes Merk-

mal unserer Einheiten: Wir verwenden keinen Kunststoff, sondern nur langzeitstabile Materialien wie Glas, Edelstahl und Aluminium – das kam auf der IDS sowohl international als auch bei den deutschen Zahnärzten gut an.

Apropos Deutschland: Neu eingeführt haben wir hier HEKA S+ Orto, eine platzsparende Säuleneinheit ohne Speibecken, die nicht nur bei Kieferorthopäden, sondern vor allem auch aus Hygienegründen auf Interesse stieß.

Die IDS 2023 war für uns also absolut positiv! Das Interesse der Besucher, die von überall auf der Welt kamen, war extrem hoch. Wir hatten mehr gute Fachgespräche als sonst, was sich auch in den Verkaufszahlen widerspiegelt – bereits am ersten Tag waren früh morgens schon zwei Ausstellungseinheiten verkauft. Kurz: Unsere Erwartungen wurden weit übertroffen.

Behandlungseinheiten kauft man nicht im Internet. Wer investiert schon 40.000 Euro in ein Gerät, das er nicht live sehen und anfassen kann? Von daher ist die IDS für uns nach wie vor die wichtigste internationale Messe.



**E-SERIE**



MEET THE NEW

# EASE

CLASS



**Erstklassige Dentalrestaurationen – EASY.** Werden Sie Teil einer neuen Ära und profitieren Sie von erstklassiger Bearbeitungsqualität bei maximalem Bedienkomfort. Erfahren Sie mehr über die neue EASE CLASS von vhf – einem führenden Hersteller von Dentalfräsmaschinen: [ease.vhf.com](http://ease.vhf.com)

**vhf**  
CREATING PERFECTION



# DENTAL- ENTDECKERIN

EINE AUSBILDUNG NACH DEN QUALITÄTS-  
STANDARDS DES BVD MACHT NICHT ALLE GLEICH.  
ABER JEDEN GLEICH BESSER.

Nach zwei Dritteln der Ausbildung hält die dentale Karriere einen ersten Höhepunkt für den Nachwuchs der BVD-Mitgliedsunternehmen bereit: Den Zertifikats-Lehrgang „Dentalfachberater/in IHK“. Er vermittelt einen intensiven Überblick über Materialien, Einrichtungen und Abläufe in Praxis und Labor. Nach einheitlichen Grundsätzen, objektiv, unabhängig und herstellerneutral. Für einen Beruf mit Zukunft.

Eine anerkannte Leistung Ihres BVD.  
Mehr darüber hier: [bvddental.de](http://bvddental.de)

**DENTALE ZUKUNFT BEGINNT HEUTE.**



## UPDATE FÜR BEWÄHRTE KAVO-INSTRUMENTE

KaVo entwickelt nicht nur stetig neue Produkte und dentale Innovationen, sondern perfektioniert auch kontinuierlich sein bestehendes Portfolio. Selbst Produkte, die sich teilweise schon über viele Jahre im Praxiseinsatz bewährt haben, werden regelmäßig für eine noch bessere Performance, mehr Sicherheit und mehr Freude im Praxisalltag optimiert.

Die beliebte Instrumentenserie KaVo EXPERT hat nun ein solches KaVo „Exzellenz-Update“ erhalten. Diese steht seit ihrem ersten Verkaufstag für Langlebigkeit, Effizienz und intelligente, hochwertige Produktdetails. Aber um allen Praxisanforderungen in einer sich schnell verändernden Zeit stets zu genügen und um das Produktversprechen rund um den KaVo Anspruch „Dental Excellence“ zu erfüllen, wurden die Schnellläufer und Turbinen der KaVo EXPERT-Serie mit neuen Features und technischen Details noch weiter verbessert.

### Ein kühler Kopf, Hightech-Kugellager und mehr Power bei geringerer Geräuschbelastung

Die KaVo EXPERTmatic E25 L- und E25 C-Schnellläufer gehören zu den beliebtesten und meistverkauften KaVo Instrumenten. Smarte Features wie die Integration der KaVo CoolHead-Technologie und die

exklusiven Kugellager machen diese Top-seller noch sicherer, robuster und attraktiver.

Die CoolHead-Technologie verhindert aktiv die übermäßige Erwärmung des Instrumentenkopfes bei unabsichtlicher Druckknopfbetätigung während der Behandlung, zum Beispiel bei Kontakt mit der Wange. So werden schmerzhafte Berührungen für Patienten sowie Behandelnde vermieden und die Patientensicherheit ist bei gewohntem KaVo-Anwenderkomfort garantiert.

Die Kugellager, die in dentalen Schnelllauf-Winkelstücken verbaut werden, müssen extremen Geschwindigkeiten und Belastungen standhalten. Kugellager aus Keramik sind nicht nur leichter und verschleißbeständiger, sondern bringen auch noch Vorteile wie Korrosions- und Temperaturwechselbeständigkeit sowie eine geringere Reibung mit sich. Bei den verwendeten exklusiven KaVo-Keramikkugellagern wurden zudem sowohl die Käfiggeometrie als auch der Käfigwerkstoff optimiert – das alles trägt zu einer längeren Lebensdauer bei.

Doch KaVo wäre nicht KaVo, wenn nicht auch die EXPERTtorque-Turbinen weiter optimiert worden wären. Diese stehen, wie alle KaVo-Instrumente, nicht nur für Zuverlässigkeit und Qualität, sondern überzeu-

gen schon immer mit ihrer Power – und diese ist jetzt noch beeindruckender. So können die E680-Turbinen mit einer maximalen Leistung von circa 29 Watt aufwarten; die E677-Miniturbinen erzielen eine Höchstleistung von circa 27 Watt (beide Werte wurden bei 3,5 bar gemessen).

Um den Arbeitsalltag nicht nur effektiver zu gestalten, sondern auch für eine ruhige und angenehme Arbeitsatmosphäre zu sorgen, ist es KaVo gelungen, dank technischer Details und Optimierungen, das Laufgeräusch der EXPERTtorque-Turbinen um circa 2 dB(A) zu reduzieren. Dies entspricht einer Geräuschreduzierung von ungefähr 26 Prozent.

Das funktioniert garantiert. Mit KaVo So überzeugende Qualität muss gewürdigt werden – KaVo vertraut auf seine Klassiker und gewährt der gesamten EXPERT-Serie seit Ende 2022 eine verlängerte Hersteller-Standardgarantie von 24 Monaten statt der bisherigen 18 Monate.

### KAVO DENTAL GMBH

Bismarckring 39  
88400 Biberach an der Riß  
Tel.: +49 7351 56-0  
info@kavokerr.com  
www.kavo.com/de-de/



## DER GBT SUMMIT IN MÜNCHEN GEHT IN DIE NÄCHSTE RUNDE



Patienten Praxisteams und nicht zuletzt Praxisinhaber – profitieren vom systematischen GBT-Prophylaxe-Konzept. Werden Sie Teil des GBT Summits 2023 im Auditorium der BMW Welt in München! Weitere Stationen der GBT Summit World Tour 2023 sind in Ägypten, Australien, Bahrain, China, Frankreich, Großbritannien, Japan, Korea und Spanien.

Alle Details zum Summit, den Referenten und dem Programm finden Sie hier.

Biofilm-Management ist der Schlüssel zu oraler Gesundheit und ein wichtiger Baustein für den Praxiserfolg. Das systematische Guided Biofilm Therapy (GBT)-Protokoll bietet hierfür moderne Methoden und innovative Technologien. Die GBT Summit World Tour, eine internationale Kongressreihe über die Guided Biofilm Therapy des Schweizer Marktführers EMS, kommt am Samstag, dem 17. Juni 2023, nach München!

Erfahren Sie alles über den Gamechanger in der Karies- und Parodontitisprophylaxe und -therapie. Hochkarätige Experten erläutern, warum das GBT-Protokoll für innovative, erfolgreiche und patientenfreundliche PZR steht. In Verbindung mit der GBT-Bewegung und dem weltweit wachsenden Netzwerk von GBT-zertifizierten Praxen baut EMS seine führende Rolle in der oralen Prävention und Therapie konsequent aus. Alle Beteiligten –



E.M.S. ELECTRO MEDICAL SYSTEMS S.A.  
www.ems-dental.com

## V-PRINT C&B TEMP – COMPOSITE-PROVISORIEN AUS DEM 3D-DRUCKER

Mit seiner neuesten Materialentwicklung erweitert der Cuxhavener Dentalmaterialhersteller VOCO sowohl den Nutzen der additiven Fertigung als auch das Portfolio der V-Print-Familie: Mit V-Print c&b temp bietet VOCO eine praktische Lösung zur Herstellung auch mehrgliedriger temporärer Versorgungen bei komplexer prothetischer Therapie im digitalen Workflow an.

Im Rahmen einer provisorischen Gesamtrehabilitation können Patienten dank digitaler Entwürfe schon vor der Behandlung miteinbezogen werden. Die Restauration wird digital geplant, entworfen und visualisiert – mit vorhersehbarem Ergebnis für Zahnarzt und Patient. Die additive Fertigung erlaubt im Vergleich zur subtraktiven Produktion nahezu grenzenlose Gestaltungsmöglichkeiten. Patienten erhalten so langlebige Provisorien mit hoher Passgenauigkeit, bevor die endgültige Restauration gefertigt wird.

### Hochgefülltes Composite mit viel Flexibilität

Provisorien aus V-Print c&b temp sind Restaurationen mit erweiterten Möglichkeiten, wie individuelles Charakterisieren oder bei Bedarf einfaches Reparieren oder Formanpassungen mit Composite im Verlauf der Behandlung. Die hohe Oberflächenqualität ermöglicht einfaches Bearbeiten und Polieren. Transparenz und natürliche Fluoreszenz von V-Print c&b temp übertreffen alle ästhetischen Ansprüche an eine provisorische Restauration. V-Print c&b temp ist ein hochgefülltes Composite der Medizinprodukteklasse IIa.

Die erstklassigen physikalischen Eigenschaften wie hohe Biegefestigkeit (132 MPa), geringe Abrasion (119 µm) und niedrige Wasseraufnahme (18 µg/mm<sup>3</sup>) machen V-Print c&b temp auch zum idealen Langzeitprovisorium, wie unsere Labormessungen belegen.



VOCO GMBH  
Anton-Flettner-Straße 1–3  
27472 Cuxhaven  
Tel.: +49 4721 719-0  
www.voco.dental

## AUSZEICHNUNG VON „THE DENTAL ADVISOR“

Empfehlungen von erfahrenen Kollegen erleichtern die Produktauswahl und schaffen Vertrauen. Vertrauen, das sich bewährt: „The Dental Advisor“ hat die diesjährigen TOP und bevorzugten Produkte veröffentlicht. Ganz vorne mit dabei: die Kulzer-Weltneuheit Venus® Bulk Flow ONE, das erste einfarbige Bulk Flow-Komposit mit Schichtstärken bis vier Millimeter – ohne zusätzliche Deckschicht. In der Produktkategorie „Bulk Fill Flowable Composite“ überzeugte das im Jahr 2022 eingeführte Komposit die Jury von 36 ausgewählten unabhängigen Gutachtern im Rahmen von rund 525 Anwendungen mit einer klinischen Bewertung von insgesamt 92 Prozent. Besonders hervorgehoben wurden u. a. die exzellente Handhabung und Farbanpassung des Einfarbkonzpts (Universalfarbe A1–D4) sowie der Vorteil, dass eine zusätzliche abschließende Deckschicht aus traditionellem Komposit nicht länger notwendig ist. Für den Praxisalltag bedeutet dies eine deutliche Vereinfachung. Die gesamte klinische Erhebung des „The Dental Advisor“ sowie die Dokumentation klinischer Studien sind nachzulesen unter [kulzer.de/venus-bulk-flow-one](http://kulzer.de/venus-bulk-flow-one)



### KULZER GMBH

Tel.: 0800 4372522

[www.kulzer.de](http://www.kulzer.de)

### WEBINAR

27. April 2023

Nach dem großen Erfolg des Webinars „Neue Materialkonzepte für die wirtschaftliche und effiziente Seitenzahnversorgung aus Komposit“ mit über 600 Teilnehmenden in 2022 bringt Kulzer das exklusive Fortbildungsangebot nun zurück auf die Bildschirme. Im Rahmen des rund 90 Minuten dauernden Webinars am 27. April werden neue Materialkonzepte in der Zahnmedizin und deren Relevanz für den Praxisalltag beleuchtet. Im ersten Teil wird Herr Univ.-Prof. Dr. Noack aktuelle Standards, wissenschaftliche Aspekte und Erkenntnisse zu neuen Materialkonzepten näher be-

leuchten. Im zweiten Teil des Webinars liegt der Fokus stärker auf praxisbezogenen Inhalten. Frau Dr. Joos berichtet authentisch zu gemachten Erfahrungen in der Praxis mit den neuen Materialkonzepten und deren Einsatz im klinischen Alltag. Aha-Erlebnisse inklusive!

#### Termin:

Donnerstag, 27. April 2023 • 18 Uhr  
(bis zu 2 Fortbildungspunkte gemäß BZÄK und DGZMK)

Kostenfreie Anmeldung unter  
[kulzer.de/webinar-vbfone](http://kulzer.de/webinar-vbfone)

## NEUES PROPHYLAXEPULVER FÜR DIE SUPRAGINGIVALE ANWENDUNG

Das neue SOFTpearl Prophylaxepulver von NSK entfernt auf schonende Weise sämtliche Verfärbungen im supragingivalen Bereich – mit besonderen Stärken bei leichten und mittleren Verfärbungen. Durch den angenehmen Glycin-Geschmack konnte auf die Beigabe von Geschmacksstoffen verzichtet werden, weswegen das Prophylaxepulver hervorragend für die Behandlung von Kindern und Allergikern geeignet ist. Durch seine mittlere Partikelgröße von 65 µm entfernt SOFTpearl Ablagerungen und Plaque äußerst effektiv. Aufgrund seiner homogenen Partikelgröße wird das Pulver mit einer konstanten Strömungsenergie auf die Zahnoberfläche aufgetragen, wodurch ein schönes und gleichmäßiges Ergebnis erzielt wird. SOFTpearl von NSK ist ab sofort über den Handel erhältlich oder im NSK Dentalwebshop bestellbar.



### NSK EUROPE GMBH

Tel.: +49 6196 77606-0

[www.nsk-europe.de](http://www.nsk-europe.de)

**20**  
**JAHRE**  
NSK EUROPE

# FREEPRINT®

## HIGHCLASS 3D RESINS



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



MED RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



TEC RESIN



**DETAX**  
HIGHEND MEDICAL MATERIALS



## QUALITÄT ERLEBEN UND MITGESTALTEN



Die Möglichkeit, bei der Produktentwicklung aktiv mitzuwirken, bot der deutsche Hersteller von hochwertigen A- und C-Silikonen für die Zahnarztpraxis und das Dentallabor Müller-Omicron GmbH & Co. KG in Lindlar erstmalig allen Anwendern auf der diesjährigen IDS an. Ein weiteres Highlight waren die transparenten A-Silikone, die durch höchste Transparenz für eine perfekte visuelle Kontrolle und Lichtdurchlässigkeit sorgen. kristall PERFECT A70 mit

seiner hohen Präzision, Shore-Härte und Reißfestigkeit findet in der Zahnarztpraxis Anwendung als Bissregistrierematerial und Silikonschlüssel zur schnelleren und einfacheren Seiten- und Frontzahnrestauration mit Kompositen sowie Übertragung von Brackets vom Modell in den Mund. Die Laborvariante kristall PERFECT LAB A70 wird zur Anfertigung von temporären Kronen oder Veneers eingesetzt. Beide Materialien erleichtern und verkürzen

den Fertigungsprozess und gewährleisten eine optimale Sichtkontrolle und sichere Polymerisation durch die präzise Abformung hindurch. Neben der Demonstration unserer klassischen Abformsilikone waren auch unsere kompletten Desinfektionsmittel, im speziellen die Flächendesinfektionstücher Dentalrapid SD wipes S/M/L/XL, erlebbar.

### MÜLLER-OMICRON GMBH & CO. KG

Schlosserstraße 1  
51789 Lindlar  
Tel.: +49 2266 47420  
info@mueller-omicron.de  
www.mueller-omicron.de

## TYSCOR-SAUGSYSTEME FÜR EINE NACHHALTIGE PRAXIS

Mit Tyscor hat Dürr Dental die Welt der zahnärztlichen Absaugung nachhaltig verändert. In welchem Ausmaß dies den Betrieb grüner macht, wird nach und nach immer deutlicher. Dank der konsequenten Software-Anbindung der Saugsysteme profitieren Umwelt und Praxis von jedem Fortschritt in der digitalen Welt.

Rein technisch gesehen hat Dürr Dental einen Top-Industriestandard für den zahnmedizinischen Bereich nutzbar gemacht – die Radialtechnik. Sie ersetzt bei der neuen Sauganlagen-Generation die klassische Seitenkanalverdichtung. Für die Praxis bedeutet dies bis zu 75 Prozent Energieeinsparungspotenzial (gemessen an der Tyscor VS 4 und einem vergleichbaren Seitenkanalverdichter durch das Fraunhofer Institut). Das macht sich finanziell bemerkbar und senkt gleichzeitig den CO<sub>2</sub>-Fußabdruck der Praxis.

Als vorteilhaft für die Umwelt erweist sich auch die Produktion der Saugmaschinen. Das Produkt wird regional am Standort Bietigheim-Bissingen unter Einsatz von recycelbaren Materialien gefertigt.

Bei einer vorausschauenden Wartung profitiert die Praxis von der cloudbasierten Software VistaSoft Monitor. Denn damit hat nicht nur das Team selbst den Zustand seines Equipments stets vom Praxis-PC, vom Tablet zu Hause oder von unterwegs

vom Smartphone aus im Blick, sondern auch der zuständige technische Service (zum Beispiel vom Dentaldepot). Etwaige Probleme eines Saugsystems werden erkannt, bevor es zu einem Schadensfall kommt.

Durch die Skalierbarkeit der Tyscor-Saugmaschinen passen sie sich den Bedürfnissen der Praxis an. So können Behandlungsplätze in der Praxis erweitert werden – und das ohne Austausch des Bestandsgerätes. Auch können Probleme aus der Ferne analysiert und durch die Fernwartung behoben werden. In diesem Falle ist eine Anfahrt gespart – wieder ein Plus für die Umwelt.

### DÜRR DENTAL SE

Höpfheimer Straße 17  
74321 Bietigheim-Bissingen  
Tel.: +49 7142 705-0  
www.duerrdental.com





## STARKE AKTIONEN, SMARTES LAYOUT – SCHNELL INS NEUE W&H GOODIEBOOK GESCHAUT

#whdentalwerk  
wh.com

# GOODIE BOOK

Aktionsangebote von W&H  
Gültig: 01.03.–30.06.2023

W&H

50%

\*Bis zu 50% sparen

„Grün“ kommt das neue GoodieBook von W&H in diesem Frühjahr nicht nur optisch daher, sondern auch inhaltlich. Im Sinne des Nachhaltigkeitsgedanken verzichtet das Unternehmen bei allen Platzierungen in der dentalen Fachpresse bewusst auf den bisher bekannten 24-seitigen Booklet-Umfang in gedruckter Form und arbeitet stattdessen mit einer smarten Postkarte und QR-Code. Via Scan&Click erreichen alle Fans des beliebten Aktionsheftes unkompliziert die Online-Ausgabe.

### 2 Instrumente zum halben Preis

In dieser finden sich dann auf Seite 4 zum Beispiel die bewährte Instrumentenaktion „2 zum halben Preis“. Hier erhalten Kunden 50 Prozent Nachlass auf die Instrumente der Synea Fusion Serie. Die Hand- und Winkelstücke überzeugen durch ein sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis, hohe Laufruhe, beste Sicht durch kleine Kopfgröße und einen optimalen Zugang.

### Paket:

#### Implantmed Plus + Piezomed Modul

Zwischen 500 und 1.400 Euro lassen sich dank GoodieBook im Bereich Chirurgie & Implantologie sparen. Neben dem Paket zum Implantmed Plus mit Licht inkl. kabelloser Fußsteuerung sowie dem chirurgischen Winkelstück WS-75 L wird auch das neue Piezomed Modul in zwei Varianten zum Aktionspreis angeboten. Mehr dazu auf Seite 12.

### Über den Newcomer Piezomed Modul

Mit einem Add-on für Implantmed Plus, dem Piezomed Modul, durchbricht W&H gewohnte Abläufe: Implantologie und Piezochirurgie sind in einem Gerät vereint. Das vereinfacht klinisches Arbeiten und eröffnet neue Perspektiven in der Behandlung. Die einheitliche Bedienung des modularen Systems erleichtert zudem die täglichen Abläufe des Praxisteam. Darüber hinaus werden nur noch ein Sprayschlauch und eine Kochsalzlösung benö-

tigt, was ein optimiertes Handling mit sich bringt. Egal, ob im alltäglichen oder beim Intensiveinsatz – mit den zwei verfügbaren Modulvarianten „Piezomed Plus“ und „Piezomed Classic“ deckt W&H jeden piezochirurgischen Praxisbedarf.

Hier geht's zum  
GoodieBook



W&H DEUTSCHLAND GMBH

Tel.: +49 8651 904244-0

www.wh.com

## NEUE 5-ACHS-TROCKENFRÄSMASCHINE FÜR RONDEN

Die E5 von vhf ist eine Trockenfräsmaschine für Ronden, die dank ihrer fünf Achsen auch komplexe Indikationen mit höchster Präzision meistert. Als Teil der EASE CLASS arbeitet die E5 komplett druckluftfrei und wiegt nur 43 kg. Dies ermöglicht sowohl einen kostengünstigen Betrieb als auch maximale Freiheit bei der Wahl des Aufstellortes. Realisiert hat vhf dies durch sein zum Patent angemeldetes AIRTOOL. Das Spezialwerkzeug erzeugt mittels Turbinenschaufeln einen Luftstrom, der das Werkstück während des Fräsens frei von Spänen hält. Zudem punktet die E5 durch Service-

freundlichkeit und eine einfache Handhabung. Kompromisslos aus hochwertigen Industriekomponenten aufgebaut, sorgt sie für einen zuverlässigen Betrieb und stellt sicher, dass sich fast alle in der Dentaltechnik für die Trockenbearbeitung relevanten Materialien bearbeiten lassen.



### VHF CAMFACTURE AG

Lettenstraße 10  
72119 Ammerbuch  
[www.vhf.com](http://www.vhf.com)

Hochqualitative Restaurationen ganz einfach: Dafür steht die neue EASE CLASS von vhf, die aus den Maschinen E5, E4 und E3 besteht.

## HYGIENE NEXT LEVEL

Wenn technisch funktionale Belmont-Qualität auf eine hochwertige Eleganz trifft, heißt das Resultat EURUS. Die innovative Behandlungseinheit des japanischen Traditionsunternehmens vereint effiziente Behandlungsabläufe, zeitgemäßen Komfort und elegantes Design, gepaart mit einer überragenden Zuverlässigkeit. Die neueste Generation des Erfolgsmodells EURUS bietet anspruchsvollen Behandlern bestmögliche Hygiene in kürzester Zeit: Durch das Spülen der Instrumentenschläuche mit dem standardmäßig installierten Instrumenten-Reinigungssystem in Verbindung mit der Flush-out-Spülfunktion wird zu jeder Zeit eine sichere Behandlung gewährleistet und die Bildung von Biofilmen und Bakterienwachstum in den Schläuchen und Handstücke vermieden. Zusätzlich lässt sich als Option noch ein Saugschlauch-Reinigungssystem integrieren, wodurch die Saugschläuche hygienisch sauber gehalten und Kontaminationen aller Art verhindert werden. Die autoklavierbaren Griffe und die Abdeckung der EURUS OP-Leuchte können nach Betätigen eines Hebels einfach abgenommen und sterilisiert werden. Natürlich kann die Einheit auch optional mit einer Wasserentkeimungsanlage inklusive freier Fallstrecke, einer Separierung,



einem Amalgamabscheider oder einer Nassabsaugung ausgestattet werden.

### BELMONT TAKARA COMPANY EUROPE GMBH

Tel.: +49 69 506878-0  
[www.belmontdental.de](http://www.belmontdental.de)

# Take FIVE to match them all!



## Admira Fusion 5 – Einfach schneller. Einfach ästhetisch.

Mit nur 5 Cluster-Shades alle 16 VITA® classical Farben abdecken.

- Universell: Für höchste Ansprüche im Front- und Seitenzahnbereich
- Schnell: 10 Sekunden Lichtpolymerisation für alle Farben
- Exzellent biokompatibel: Keine klassischen Monomere
- Erstklassig: Mit Abstand niedrigster Schrumpfung (1,25 Vol.-%)



## PLULINE – DIE MARKE MIT ZUKUNFT AB SOFORT BEI DENTAL BAUER

PLULINE ist die Marke mit Zukunft und liefert nahezu alle Verbrauchsmaterialien für den dentalen Alltag. Und das in gleichbleibend höchster Qualität. Ob Praxis oder Labor, bei PLULINE finden Kunden alles, was ihnen die tägliche Arbeit erleichtert. Das riesige und stetig wachsende Sortiment von A wie Alginate über H wie Handwaschlotion bis W wie Wischtücher deckt über 85 Prozent des alltäglichen Materialbedarfs ab. Besonders hervorzuheben ist das umfassende und eines der vielfältigsten Laborsortimente auf dem internationalen Dentalmarkt.

Die Marke PLULINE steht seit Jahren für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovation, worauf auch nach dem Zusammenschluss zwei der beiden größten Dentaldepots – dental bauer und Pluradent – im vergangenen Jahr weiterhin größten Wert gelegt wird. Mit der Fusion der beiden Unternehmen liegt der Fokus auf Kompetenzbündelung und den daraus resultierenden Sy-



nergieeffekten. Zukünftig wird PLULINE als neue Eigenmarke von dental bauer mit einer Vielzahl neuer Impulse für das Produktsortiment und die Weiterentwicklung unter der neu gegründeten Gesellschaft Primedent GmbH vertrieben. Damit steht PLULINE ab sofort allen Kunden der dental bauer-Gruppe mit gewohnter Zuverlässigkeit als erprobte Marke zur Verfügung.

Mehr Informationen unter: [www.dentalbauer.de/shop/pluline/](http://www.dentalbauer.de/shop/pluline/)

### DENTAL BAUER GMBH & CO. KG

Ernst-Simon-Straße 12  
72072 Tübingen  
[www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

## BPA-FREIES KOMPOSIT MIT EXZELLENTER FESTIGKEIT UND ÄSTHETIK

Das neue BPA-freie Universalkomposit von SDI bietet leichte Modellierbarkeit, nicht klebrige Konsistenz, sehr hohe Röntgenopazität und verlässliche mechanische Eigenschaften. Über hundert Zahnärzte weltweit haben Luna 2 schon in einem speziellen „Prerelease“ klinisch genutzt und positiv bewertet.

Zur Verbesserung der Farbtreue sorgt Luna 2 mit „Logical Shade Matching“ und Chamäleon-Effekt für eine leichtere und exaktere Farbauswahl. Die Farben wurden mit Helligkeit als Priorität entwickelt und die Pigmente logisch ansteigend arrangiert; dies vereinfacht und beschleunigt die Abgleichung mit der Vita classical® Farbskala. Die Formulierung von Luna 2 überzeugt zudem durch lebensechte Transluzenz, Opaleszenz und Fluoreszenz. Den Patienten ermöglicht dies ästhetischere Füllungen, mit guter Politur und Verschleißfestigkeit für Langlebigkeit und hervorragende klinische Leistung. Darüber hinaus hat Luna 2 eine

hohe Druckfestigkeit von 360 MPa, um das Versagensrisiko in stark belasteten Bereichen zu verringern, und eine exzellente Röntgenopazität von 250 Prozent Al, um durch einen klaren Kontrast leicht und präzise erkennbar zu sein und so Diagnosen zu vereinfachen. Doch Luna 2 bietet nicht nur exzellente Festigkeit und Ästhetik, sondern ist auch BPA-frei – ein wichtiger Vorteil bei gesundheitsbewussten Patienten. Erhältlich ist Luna 2 in Spritzen und Complets (Einaldosens), in zwölf Farben, inklusive einer inzisalen, zweier opaker und zweier Extra-Bleach-Farben. Luna 2 harmoniert gut mit Luna Flow – dem neuen fließfähigen Luna. Luna 2 ist eine australische Innovation von SDI.

hohe Druckfestigkeit von 360 MPa, um auch starken Kaukräften standzuhalten, eine sehr hohe Biegefestigkeit von

### SDI GERMANY GMBH

Tel.: +49 2203 9255-0  
[www.sdi.com.au](http://www.sdi.com.au)





## DER WARTUNGSVERTRAG – WENIGER STÖRUNGEN, MEHR PLANBARKEIT

Beugen Sie mit Ihrer Unterschrift vor: Wir koordinieren die Wartungsintervalle Ihrer medizintechnischen Geräte, damit Sie wiederkehrende gesetzliche Prüfungen automatisch einhalten. Die herstellerekonforme Inspektion und Wartung sorgen zudem für Zuverlässigkeit und Langlebigkeit Ihrer Technik. Gleichzeitig gewährleistet unser Service ein Minimum an Beeinträchtigungen Ihrer Praxisabläufe.

INKLUSIVE  
DER NEUEN  
SERVICEFIRST  
APP



## VERLAG

**VERLAGSSITZ**  
OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29  
04229 Leipzig

Tel.: +49 341 48474-0  
Fax: +49 341 48474-290  
dz-redaktion@oemus-media.de

### VERLEGER

Torsten R. Oemus +49 341 48474-0 oemus@oemus-media.de

### VERLAGSLEITUNG

Ingolf Döbbecke +49 341 48474-0 doebbecke@oemus-media.de  
Dipl.-Betriebsw. Lutz V. Hiller +49 341 48474-0 hiller@oemus-media.de

### PROJEKT-/ANZEIGENLEITUNG

Stefan Thieme +49 341 48474-224 s.thieme@oemus-media.de

### PRODUKTIONSLEITUNG

Gernot Meyer +49 341 48474-520 meyer@oemus-media.de

### ANZEIGENDISPOSITION

Lysann Reichardt +49 341 48474-208 l.reichardt@oemus-media.de  
Bob Schliebe +49 341 48474-124 b.schliebe@oemus-media.de

### VERTRIEB/ABONNEMENT

Melanie Herrmann +49 341 48474-200 m.herrmann@oemus-media.de

### ART-DIRECTION/GRAFIK

Dipl.-Des. (FH) Alexander Jahn +49 341 48474-139 a.jahn@oemus-media.de  
Stephan Krause +49 341 48474-137 s.krause@oemus-media.de

## ANZEIGEN

ALPRO	9
Belmont	19
BVD	62, 63
dental bauer	27
DETAX	67
Dürr Dental	51
GC	33
EMS	76
Henry Schein	73
KaVo	45
Kulzer	5
METASYS	11
SciCan	57
vhf	61
VOCO	71
orangedental	2
W&H	3, 4, 7, 10, 17, 34, 35, 39, 49

## HERAUSGEBER & REDAKTION

### HERAUSGEBER

Bundesverband Dentalhandel e.V. Tel.: +49 221 2409342  
Burgmauer 68, 50667 Köln Fax: +49 221 2408670

Erscheinungsweise Die DENTALZEITUNG erscheint 2023 mit 4 Ausgaben +  
IDS Nachlese. Preisliste vom 01.01.2023

### PRÄSIDENT

Jochen G. Linneweh

### CHEFREDAKTION

Dr. Torsten Hartmann +49 211 16970-68 hartmann@dentalnet.de  
(V. i. S. d. P.)

### REDAKTION

Christin Hiller +49 341 48474-0 c.hiller@oemus-media.de

Redaktionsanschrift siehe Verlagsitz

### KORREKTORAT

Marion Herner +49 341 48474-126 m.herner@oemus-media.de  
Frank Sperling +49 341 48474-125 f.sperling@oemus-media.de

### DRUCK

Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel

### DRUCKAUFLAGE

35.000 Exemplare

### Bezugspreis:

Einzelheft 5,60 Euro ab Verlag zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Jahresabonnement im Inland 20,00 Euro ab Verlag inkl. gesetzl. MwSt. zzgl. 5,00 Euro Versandkosten (Abo beinhaltet 4 Ausgaben – ohne Sonderausgaben). Kündigung des Abonnements ist schriftlich 6 Wochen vor Ende des Bezugszeitraumes möglich. Abonnementgelder werden jährlich im Voraus in Rechnung gestellt. Der Abonnent kann seine Abonnementbestellung innerhalb von 14 Tagen nach Absenden der Bestellung schriftlich bei der Abonnementverwaltung widerrufen. Zur Fristwahrung genügt die rechtzeitige Absendung des Widerrufs (Datum des Poststempels). Das Abonnement verlängert sich zu den jeweils gültigen Bestimmungen um ein Jahr, wenn es nicht 6 Wochen vor Ende des Bezugszeitraumes gekündigt wurde.

### Verlags- und Urheberrecht:

Die Zeitschrift und die enthaltenen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung ist ohne Zustimmung des Verlegers und Herausgebers unzulässig und strafbar. Dies gilt besonders für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Bearbeitung in elektronischen Systemen. Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit Genehmigung des Verlages. Bei Einsendungen an die Redaktion wird das Einverständnis zur vollen oder auszugsweisen Veröffentlichung vorausgesetzt, sofern nichts anderes vermerkt ist. Mit Einsendung des Manuskriptes gehen das Recht zur Veröffentlichung als auch die Rechte zur Übersetzung, zur Vergabe von Nachdruckrechten in deutscher oder fremder Sprache, zur elektronischen Speicherung in Datenbanken, zur Herstellung von Sonderdrucken und Fotokopien an den Verlag über. Für unverlangt eingesandte Bücher und Manuskripte kann keine Gewähr übernommen werden. Mit anderen als den redaktionseigenen Signa oder mit Verfasseramen gekennzeichnete Beiträge geben die Auffassung der Verfasser wieder, die der Meinung der Redaktion nicht zu entsprechen braucht. Der Verfasser dieses Beitrages trägt die Verantwortung. Gekennzeichnete Sonderteile und Anzeigen befinden sich außerhalb der Verantwortung der Redaktion. Für Verbands-, Unternehmens- und Marktinformationen kann keine Gewähr übernommen werden. Eine Haftung für Folgen aus unrichtigen oder fehlerhaften Darstellungen wird in jedem Falle ausgeschlossen. Die Wiedergabe von Gebrauchsnamen, Handelsnamen, Firmennamen, Warenbezeichnungen und dergleichen in dieser Zeitschrift berechtigt auch ohne besondere Kennzeichnung nicht zu der Annahme, dass solche Namen und Bezeichnungen im Sinne der Warenzeichen- und Warenschutzgesetzgebung als frei zu betrachten seien und daher von jedermann benutzt werden dürfen. Gerichtsstand ist Leipzig.

## BEILAGEN

Re-Invent Dental Products	Booklet
SDI	Beilage



Die Adressen der einzelnen  
Dentalfachhändler finden Sie hier:  
[www.bvdental.de/fachhaendler](http://www.bvdental.de/fachhaendler)

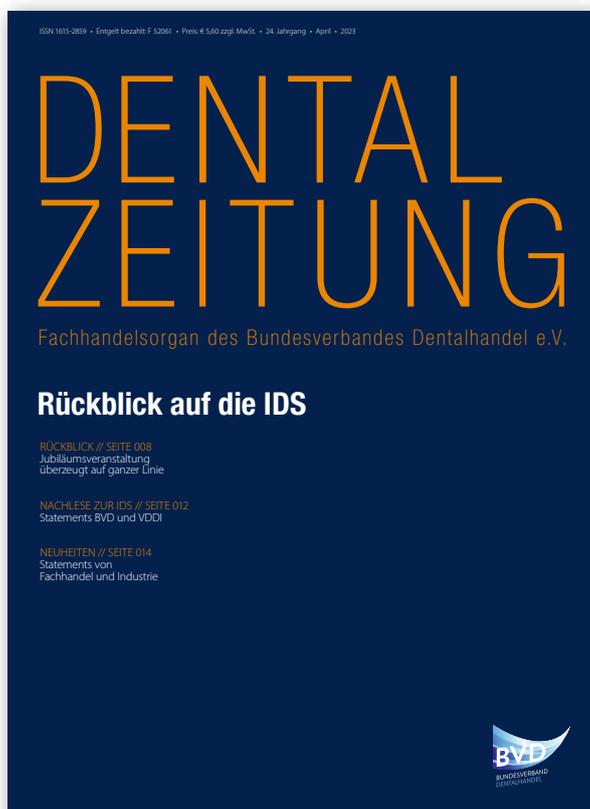
Mitglied der Informationsgemeinschaft  
zur Feststellung der Verbreitung von  
Werbeträgern e.V.



**WISSEN, WAS ZÄHLT**  
Geprüfte Auflage  
Klare Basis für den Werbemarkt

# DENTALZEITUNG

Fachhandelsorgan des Bundesverbandes Dentalhandel e.V.



## ABONNIEREN SIE JETZT!

**BESTELLUNG AUCH ONLINE MÖGLICH UNTER:  
[WWW.OEMUS-SHOP.DE](http://WWW.OEMUS-SHOP.DE)**

DENTALZEITUNG • OEMUS MEDIA AG • OEMUS.COM • DENTALZEITUNG.COM

Praxis \_\_\_\_\_

Name \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_

Fax \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Ja, ich abonniere die **DENTALZEITUNG** für 1 Jahr zum Vorteilspreis von 25,- Euro inklusive gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Das Abonnement verlängert sich automatisch um ein weiteres Jahr, wenn es nicht 6 Wochen vor Ablauf des Bezugszeitraumes schriftlich gekündigt wird (Poststempel genügt).

Datum \_\_\_\_\_

Unterschrift \_\_\_\_\_

### OEMUS MEDIA AG

Abonnement-Service  
Holbeinstraße 29  
04229 Leipzig  
Tel.: +49 341 48474-200  
Fax: +49 341 48474-290  
m.herrmann@oemus-media.de  
www.oemus.com

Widerrufsbelehrung: Den Auftrag kann ich ohne Begründung innerhalb von 14 Tagen ab Bestellung bei der OEMUS MEDIA AG, Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig schriftlich widerrufen. Rechtzeitige Absendung genügt.

Unterschrift \_\_\_\_\_



# PATIENTEN LIEBEN GBT!

DIE «GUIDED BIOFILM THERAPY» **GBT** IST EIN EVIDENZBASIERTES, INDIKATIONSORIENTIERTES, SYSTEMATISCHES UND MODULARES PROTOKOLL FÜR PRÄVENTION, PROPHYLAXE UND THERAPIE.



**JETZT ANMELDEN**

- ▶ **NUR DAS ALLERBESTE FÜR MEINE PATIENTEN**
- ▶ **NUR DIE SCHWEIZER ORIGINALE**

**EMS<sup>+</sup>**  
MAKE ME SMILE.