

## Vorteile für Praxis und Patienten

Der große PZR-Flatrate-Vergleich vom Deutschen Zahnversicherungs-Service.

Mit einer PZR-Flatrate können Patienten die professionelle Zahnreinigung so oft wie nötig in Anspruch nehmen und bekommen die Kosten zu 100 Prozent erstattet. Das bedeutet, dass Patienten, die aufgrund der fehlenden Kostenerstattung durch die GKV nur unregelmäßig zur PZR gekommen sind, nun auch zwei- bis dreimal oder öfter zur PZR in die Praxis kommen können. Es gibt einige Versicherer, die Tarife mit einer PZR-Flatrate anbieten. Der Deutsche Zahnversicherungs-Service hat hierzu einen Vergleich erstellt, um Ihnen und den Patienten die Vor- und Nachteile der verschiedenen PZR-Flatrate-Tarife aufzuzeigen.

### Barmenia PZR-Flatrate inkl. Zahnersatz

Die Barmenia bietet einen vergleichsweise günstigen PZR-Flatrate-Tarif inklusive Zahnersatzbaustein für eine optimale Rundum-Absicherung. Die professionelle Zahnreinigung sowie KONS, ENDO und PA werden bis zum 3,5-fachen Satz der GOZ zu 100 Prozent erstattet. Zusätzlich leistet der Tarif bis zu 200 Euro in zwei Kalenderjahren für Bleaching. Für Zahnersatz werden 80, 90 oder 100 Prozent erstattet. Bei diesem Tarif werden beim Abschluss Gesundheitsfragen gestellt, unter anderem nach fehlenden Zähnen. Ein fehlender Zahn bei Antragstellung kann ohne Einschränkun-

gen mitversichert werden. Bei zwei bis drei fehlenden Zähnen werden die Höchstleistungen in den Anfangsjahren der Versicherung reduziert. Das Highlight der PZR-Flatrate inklusive Zahnersatz der Barmenia: Der Tarif kann taggenau abgeschlossen werden und die PZR vom Tag des Abschlusses ist direkt mitversichert.

### ERGO PZR-Flatrate Premium

Die ERGO bietet mit der PZR-Flatrate Premium einen reinen Zahnerhalttarif mit Leistungen für die PZR sowie KONS, ENDO und PA. Hochwertige Kunststofffüllungen, Wurzel- und Parodontitisbehandlungen werden sogar bis zum 5-fachen Satz der GOZ übernommen. Zusätzlich gibt es einen Bleaching-Bonus von 100 Euro in den ersten beiden Versicherungsjahren und danach 250 Euro alle zwei Jahre. Der Tarif hat keine Gesundheitsprüfung und ab dem 21. Lebensjahr kostet er lediglich 15,80 Euro. Die PZR-Flatrate Premium kann ebenfalls mit einem Baustein für Zahnersatz kombiniert werden. Fehlende Zähne können in der Kombination nicht mitversichert werden. Der Tarif übernimmt zusätzlich zu den Leistungen aus der PZR-Flatrate Premium 75, 90 oder 100 Prozent für Kronen, Brücken und Implantate. Damit können Ihre Patienten nicht nur die regelmäßige PZR in Anspruch nehmen, sondern haben Ihre Zähne auch für notwendigen Zahnersatz optimal abgesichert. Das Highlight der PZR-Flatrate Premium inklusive Zahnersatz der ERGO: Auch in Kombination mit Zahnersatz hat der Tarif PZR-Flatrate Premium der ERGO keine Gesundheitsprüfung.

### Allianz Mein Zahnschutz

Die Allianz bietet ebenfalls einen PZR-Flatrate-Tarif inklusive 75, 90 oder 100 Prozent Zahnersatz. Die professionelle Zahnreinigung sowie KONS, ENDO und PA werden zu 100 Prozent übernommen, bis zum Höchstsatz der GOZ. Der Tarif hat Gesundheitsfragen und es können mit einem Beitragszuschlag von 25 Prozent pro fehlendem Zahn maximal drei fehlende Zähne mitversichert werden. Für Bleaching leistet der Tarif bis zu 150 Euro in zwei Versicherungsjahren.

### Signal Iduna ZahnEXKLUSIVpur

Der PZR-Flatrate-Tarif der Signal Iduna leistet zusätzlich zur professionellen Zahnreinigung zu 100 Prozent für Zahnersatz sowie für KONS, ENDO und PA bis zum Höchstsatz der GOZ. Für Bleaching übernimmt der Tarif bis zu 300 Euro in zwei



Für eine genaue Übersicht der PZR-Flatrate-Tarife können Sie unter [www.dzvs.de/vergleich-dt/](http://www.dzvs.de/vergleich-dt/) oder dem QR-Code den großen PZR-Flatrate-Vergleich sowie PZR-Flatrate-Karten für Ihre Patienten anfordern.

PZR-Flatrate-Vergleich anfordern!



Kalenderjahren. Der Tarif hat Gesundheitsfragen und es können maximal drei fehlende Zähne mit einem Beitragszuschlag von 5 Euro pro fehlendem Zahn mitversichert werden.

Für weitere Infos zu den PZR-Flatrate-Tarifen können Sie den großen PZR-Flatrate-Vergleich kostenfrei unter [www.dzvs.de/vergleich-dt/](http://www.dzvs.de/vergleich-dt/) anfordern. Bei Fragen steht Ihnen das Team vom Deutschen Zahnversicherungs-Service gerne zur Verfügung.

### Was sind die Vorteile einer PZR-Flatrate für die Patienten?

Mit einer PZR-Flatrate können Ihre Patienten die PZR so oft wie nötig in Anspruch nehmen. Eine optimale Mundgesundheit scheitert damit nicht mehr an der fehlenden Kostenerstattung. Auch hochwertiger Zahnersatz und Zahnbehandlungen können je nach Tarif ohne hohe Eigenkosten in Anspruch genommen werden und die Patienten können von den neuesten Behandlungsmethoden profitieren. Zudem gibt es PZR-Flatrate-Tarife bereits ab 13,60 Euro und durch die regelmäßige PZR ist der Jahresbeitrag je nach Tarif zu 70 bis 100 Prozent abgedeckt.

### Was sind die Vorteile einer PZR-Flatrate für die Praxis?

Regelmäßige PZR-Patienten, die auch zwei- oder dreimal im Jahr zur PZR kommen, bedeuten für die Praxis langfristig mehr Umsatz. Patienten mit einer optimalen Absicherung entscheiden sich außerdem eher für eine hochwertige Versorgung, und auch kostenintensivere HKP werden häufiger um-

gesetzt. Zudem sind die Patienten dankbar für den Tipp aus Ihrer Zahnarztpraxis, was die Patientenbindung steigert.

**Eine PZR-Flatrate rechnet sich also für alle:** Eine bessere Mundgesundheit für Ihre Patienten und mehr Umsatz für die Praxis!

### Wie können Sie es dem Patienten sagen?

Sie und Ihr Praxisteam sind natürlich keine Versicherungsexperten und sollen auch keine Versicherung verkaufen. Geben Sie Ihren Patienten nach der Behandlung ganz einfach den Tipp in Form unserer PZR-Flatrate-Karten. Ihre Patienten können dann entweder direkt online abschließen oder sich für eine Beratung telefonisch beim Deutschen Zahnversicherungs-Service melden.

Wir unterstützen Sie und Ihr Praxisteam gerne bei allen Fragen rund um die PZR-Flatrate-Tarife und die Ansprache beim Patienten – das Ganze natürlich kostenfrei.

Melden Sie sich jetzt unter +49 2103 339978-0 oder [beratung@dzvs.de](mailto:beratung@dzvs.de). 

**Deutscher Zahnversicherungs-Service GmbH & Co. KG**

Tel.: +49 2103 339978-8

[pzr@dzvs.de](mailto:pzr@dzvs.de)

[www.dzvs.de](http://www.dzvs.de)

## Unterstützung bei der Abrechnung und Verwaltung

Warum muss ein erfolgreicher Zahnarzt auch ein erfolgreicher Dienstleister für seine Praxis sein? Umgekehrt ...

Eine provokante Frage, die aber durchaus berechtigt ist. Die kleine Zahnarztpraxis hat dieselben Abrechnungsbestimmungen wie eine große Zahnklinik. Am Abend und dem Wochenende Abrechnung und Verwaltung nebenbei zu erledigen, ist unwirtschaftlich. In einer größeren Praxis ist Fachpersonal sinnvoll. Bei kleineren bleibt es oft am „Chef“ hängen. Die häufigen Änderungen bei den Bestimmungen und Kommentierungen sind umfangreich. Also „Schuster bleib bei deinen Leisten“, oder muss man wirklich alles selber machen? Nein! dentisratio ist ein kompetenter Partner in puncto Abrechnung und Verwaltung für Zahnarztpraxen und -kliniken, egal, wie groß sie sind.

### Diverse Möglichkeiten der Zusammenarbeit


2011 wurde das Unternehmen dentisratio gegründet, die positiven Zuwachsraten ihrer inzwischen bundesweiten Klienten beweisen den Bedarf und das Vertrauen. Zahnarztpraxen aller Größenordnungen lassen sich beraten und haben ihre Abrechnung ganz oder teilweise zu dentisratio ausgelagert. Das angebotene Portfolio ist in den elf Jahren des Bestehens so praxisorientiert, dass es sich den individuellen Wünschen und Bedürfnissen anpasst: Schulung der Verwaltungsmitarbeiter, Personal-, Leistungs- und Potenzialanalyse, Optimierung der EDV bis hin zur Budgetierung und Umsetzungsbeglei-



Anja Kotsch, Geschäftsführerin & Gründerin, und Lutz Schmidt, Geschäftsführer & Gründer.

tung, um nur einige zu nennen. Um das bestmögliche Angebot zu unterbreiten, sind persönliche Gespräche obligatorisch.

### Paten für die Zahnarztpraxis

„Wir müssen uns gegenseitig vertrauen“, sagt Lutz Schmidt, einer der beiden Geschäftsführer von dentisratio. „Es sind schließlich sensible Daten, die uns anvertraut werden. Deshalb ergründen wir gemeinsam mit unseren Kunden in persönlichen Gesprächen den Bedarf an Unterstützung. Anja Kotsch, Geschäftsführerin und Expertin mit über 30 Jahren Praxis- und Abrechnungserfahrung, referiert und schult die Klienten. Auch sie hört genau zu, passt die Erkenntnisse den Anforderungen an, in Stein gemeißelt ist nichts, wirtschaftliche Abrechnung und Effizienz sind oberstes Gebot. „Wir fühlen uns auch den wirtschaftlichen Zielen unserer Kunden verpflichtet!“ 

**dentisratio GmbH**

Tel.: +49 331 979216-0

[www.dentisratio.de](http://www.dentisratio.de)