

Ortho-restaurative Behandlungen innerhalb einer Plattform

Invisalign Smile Architect™ Software von Align Technology unterstützt die Patientenkommunikation.

Dr. Christian Bitar, Zahnarzt aus Amiens, Frankreich, der das Invisalign® System seit 2017 in seiner Praxis anbietet, hatte 2022 die Gelegenheit, am Pilotprojekt der Invisalign Smile Architect™ Software, einem in die ClinCheck® Software integrierten Tool, mitzuwirken, das der Unterstützung von Ärzten bei der Behandlung von Patienten mit einem kombinierten kieferorthopädischen und restaurativen Ansatz dient.

Er erklärt: «Die Invisalign Smile Architect Software ist ein neues digitales Behandlungsplanungstool, über das ich meine Behandlungen mit einem minimalinvasiven zahnmedizinischen Ansatz planen kann. Mit diesem Tool kann ich nicht nur das potenzielle Ergebnis, sondern auch alle Schritte dazwischen visualisieren. Die Invisalign Smile Architect Software bietet eine neue Dimension der Zahnrestauration. Sie kombiniert Zahnbegradigung und restaurative Planung innerhalb einer einzigen Plattform. Diese unterstützt mich dabei, die Therapie mit transparenten Alignern in meine ganzheitlichen Behandlungspläne zu integrieren.

Mit der Invisalign Smile Architect Software können wir jetzt auf einer einzigen Plattform zeigen, wie die Ergebnisse entweder einer kieferorthopädischen oder einer restaurativen Behandlung oder auch beider zusammen aussehen können. Abgesehen davon, dass es mir hilft, Behandlungen mit dem bestmöglichen Ergebnis zu planen, ist die Invisalign Smile Architect Software auch ein effizientes Kommunikationstool: Es hilft meinen Patienten, sich vorzustellen, wie das Endergebnis ihrer ortho-restaurativen Behandlung aussehen kann. Das Sehen der Ergebnisse ist aber etwas, das ihnen beim



Dr. Christian Bitar

Verständnis der Vorteile der Behandlung, die sie beginnen möchten, helfen kann.

In komplexeren Fällen ist es ebenfalls sehr nützlich, um Zahnärzten dabei zu helfen, die Behandlungsphasen sowie die Ergebnisse von Anfang an zu visualisieren. Dies hilft uns, die Behandlung an die klinischen Bedürfnisse anzupassen. Wir können eine Krone entfernen, sie grösser oder dünner machen und dann den Zahnstand des Patienten auf einer einzigen Plattform aktualisieren. Es ist also so-



wohl für Patienten als auch für das Labor, das dann die Informationen erhält, die es zum Erstellen der Restauration benötigt, bequemer.

Ich habe mit der Invisalign Smile Architect Software bereits mehrere Patienten behandelt und kann sagen, dass sie von den Vorteilen dieses neuen Instruments genauso überzeugt sind wie ich.»

Um mehr über das Invisalign System zu erfahren, besuchen Sie <https://www.invisalign.de/gp/become-a-provider>. 

Align™ Technology Switzerland GmbH

Tel.: +41 41 561 04 00
cs-german@aligntech.com
www.invisalign.com
www.iTero.com



Die Arbeitswelt der Zukunft

New Work auch für Zahnarztpraxen immer relevanter.

«New Work» ist der neue Schlagbegriff der modernen Arbeitswelt. Dabei setzt New Work den Fokus auf die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben sowie die individuelle Entfaltung der Mitarbeiter. Denn fest steht: Es geht schon lange nicht mehr nur um die klassischen Arbeitsbedingungen wie Arbeitszeit und Gehalt, sondern vielmehr auch um die Arbeitsumgebung und -gestaltung.

Arbeitszeit muss sich dem Privatleben anpassen

Die Einführung von flexiblen Arbeitszeitmodellen ermöglicht es, Dienstzeiten mit dem Privatleben in Einklang zu bringen, und nicht andersherum. Mögliche Arbeitszeitmodelle sind beispielsweise Jobsharing (zwei Personen teilen sich eine Stelle) oder die Teilzeitarbeit. Weitere spannende Arbeitszeitmodelle sind: Arbeitszeitkonten, versetzte Arbeitszeit, um auf unterschiedliche Auslastungen besser reagieren zu können, Schichtarbeit für Sprechstunden an Abenden oder am Wochenende oder die Einführung eines Rufdienstes.

Stichwort Patientenzentrierung: Arbeit soll wieder einen Sinn haben

Statt einer reinen Behandlung von Krankheiten geht es immer stärker darum, individuelle Bedürfnisse und Wünsche der Patienten zu berücksichtigen und eine ganzheitliche Betreuung zu gewährleisten. Medizinische Fachkräfte haben nicht ohne Grund diesen Beruf gewählt. Die aktuell hohe Belastung im Praxisalltag und die vielen manuellen Prozesse erschweren von Zeit zu Zeit eine patientenzentrierte Betreuung.

Unterstützung durch digitale Tools nutzen

Digitalisierung ist ein wesentlicher Bestandteil von New Work. Ohne sie wird es zukünftig nicht mehr gehen, denn unterstützende Tools erleichtern und verbessern die Arbeit von Zahnärzten und medizinischem Fachpersonal. Dies betrifft sowohl administrative Aufgaben als auch medizinische Diagnostik und Therapie. Online-Terminverwaltung, digitale Kalender, virtuelle Beratungen und Kontrollen, Zusammenarbeit in Echtzeit durch Teilen von Daten und Austausch mit Kollegen, Spracherkennungssoftware u. v. m. Diese Beispiele zeigen, wie digitale Tools und Technologien in der Zahnarztpraxis genutzt werden können, um die Effizienz zu steigern, die Qualität der Patientenversorgung zu verbessern und Mitarbeitende zu entlasten.



Quelle:
Doctolib



© Luis Molinero/Shutterstock.com

Strategie für wirtschaftliche und persönliche Zielerreichung

The Dubai Masterplan®.

Der Dubai Masterplan® ist ein innovatives Strategiepaket, welches individuelle Strategien in den Bereichen Business, Lifestyle und Investment entwickelt und aufeinander abstimmt. Mehr als 30 Jahre unternehmerische Tätigkeit und die Inspiration Dubais haben uns zum Dubai Masterplan® geführt.

Die mentale Einstellung

Die Strategien beziehen sich dabei nicht auf Dubai als physischen Ort. Es ist viel mehr die mentale Einstellung, die dahintersteht. Wir nehmen Dubais Art, Business zu leben, in unsere Strategien auf. Schnelle Entscheide, ein motiviertes, visionäres Umfeld, weltoffen und voller positiver Energie. Das Unmögliche möglich zu machen, grösser, weiter, besser.

Mit unseren Vorträgen, Workshops und Projektbegleitungen unterstützen wir unsere Kunden bei unternehmerischen und persönlichen Entscheiden. Weg vom traditionellen Consulting designen wir neue Lösungen. Unser Angebot richtet sich an medizinische Leistungserbringer wie Spitäler, Heime, Ärzte sowie Unternehmer im Med-Tech-Bereich.

Die Business-Strategie

Die Basis für ein erfolgreiches Unternehmen ist ein verständliches, sich differenzierendes Geschäftsmodell. In unseren Workshops visualisieren wir Ihr aktuelles Modell, vergleichen es mit Ihren Mitwettbewerbern, sammeln Ideen und kreieren innovative Wege für eine erfolgreiche Strategie und deren Umsetzung.

Die Lifestyle-Strategie

Unsere leistungsorientierte Gesellschaft fordert von jedem Einzelnen maximal ab. Stress, Workload, Verpflichtungen, Frustration und die No Time nehmen zu. Was ich will und ich mir wünsche, geht im Funktionieren unter. Wir verdienen Geld, konsumieren, wissen aber nicht warum, wieso und wofür. Hier setzen wir an der Work-Life-Balance an

und entwickeln Lösungen, die Ihnen mehr persönliche Freiheit verschaffen.

Die Investment-Strategie

Unsere Kunden sind Unternehmer und benötigen eine individuelle und nachhaltige Strategie zum Vermögensaufbau und dessen Absicherung. Unsere Investitionsstrategie basiert deshalb auf vier Pfeilern. Erstens der Generierung von Einkommen (income). Zweitens der Investition in Renditeobjekte (return). Drittens Anlagen mit Wertsteigerung (value) und viertens der Steueroptimierung (taxation).

Erfahren Sie mehr, besuchen Sie unsere Webseite und vereinbaren Sie ein unverbindliches Kennenlernen. 

Globalmedico Switzerland GmbH

Tel.: +41 78 709 41 66
marcel@marcelpalfner.com
www.marcelpalfner.com



© Khakimullin Aleksandr/Shutterstock.com

KONSTANZ **ER**

FORUM FÜR INNOVATIVE IMPLANTOLOGIE

29./30. SEPTEMBER 2023

EURO

SYMPOSIUM

