

# SEA LOVE KFO 2023: ABZ-ZR widmet sich der Zukunft der Kieferorthopädie

Nach der gelungenen Premiere im vergangenen Jahr waren die Erwartungen hoch, und – es sei vorweggenommen: SEA LOVE KFO, der Kongress der ABZ-ZR, hielt diesen nicht nur Stand, sondern übertraf sie deutlich. Die neue Location am Tegernsee trug hierzu ebenso bei wie das fantastische Programm, das Dr. Moritz Försch gemeinsam mit ABZ-ZR-Geschäftsführer Tassilo Richter zusammengestellt hatte. Dies zeigte sich bereits am Vorabend des Kongresses, als Technologie-Investor Frank Thelen in seiner Keynote zur KI die Teilnehmer begeisterte. Beim Kongress gab sich das Who's who der KFO-Referenten die Klinke in die Hand, die sich allesamt der Zukunft der Kieferorthopädie widmeten – fachlich, in Fragen des Personalmanagements sowie der Abrechnung. In die Zukunft gedacht, ist auch das neueste Projekt der ABZ-ZR, das GF Tassilo Richter am Tegernsee vorstellte: der ABZ-Factoring-Navigator – eine Schnittstelle vom ABZ-Factoring zu ivoris, die besseres Zahlungsmanagement, schnelleren Zugriff auf alle benötigten Dokumente sowie eine problemlosere, flexible und maximal effiziente Abrechnung ermöglicht. SEA LOVE KFO wird 2024 in die Fortsetzung gehen – den Factoring-Navigator können Sie ab sofort nutzen. Sprechen Sie uns gern an!



**ABZ ZAHNÄRZTLICHES RECHENZENTRUM FÜR BAYERN GMBH**  
www.abz-zr.de



Abb. 1: SEA LOVE KFO 2023 am schönen Tegernsee. – Abb. 2: Fachlicher Austausch in den Pausen.

## Crown24 GmbH – Full-Service-Labor mit höchster Qualität und Bestpreisen

Crown24 GmbH steht für kompetenten Service und höchste Qualität. Als kleines Schweizer Unternehmen bietet die Crown24 GmbH mit Sitz in Konstanz jetzt seine Leistungen auch in Deutschland an. Mit einem Full-Service-Paket und Full Support erhalten Kunden nicht nur professionelle Laborprodukte, sondern haben gleichzeitig die Möglichkeit, Scanner zahlreicher namhafter Hersteller gratis zu nutzen. Somit können Preise konstant gehalten werden und sind gleichzeitig geringer als die Preise des Wettbewerbs. Zahnärzte können bei optimiertem professionellen Workflow die Behandlungskosten gering halten – ob bei Kronen oder Inlays oder auch bei umfangreicheren prothetischen Lösungen. Ein weiterer Vorteil: Die Kunden brauchen keine kostenintensiven Scanner zu kaufen. Dazu kommt der Top-Angebotspreis und der gesamte Service inklusive Schnellig-

keit und Präzision. Auch die Möglichkeit, Patienten mit geringem Budget für die Zahnbehandlung zu gewinnen, gilt als positiver „Nebeneffekt“. Beraten wird der Zahnarzt sowohl online als auch direkt vor Ort. Der direkte Kundenkontakt steht noch immer an höchster Stelle.

Mit dem Geschäftsmodell der Crown24 GmbH fühlen sich die Zahnärzte bestens unterstützt. Der Full Service inklusive gratis Scannern, Design und besten Preisen ist die Benchmark des Unternehmens.

Weitere Informationen zur Crown24 AG sowie aktuelle Angebote finden Sie unter: [www.crown24.net](http://www.crown24.net)



# Weniger BEMA – mehr GOZ „Abrechnen mit Köpfchen“



## Sonderveranstaltungen

Seit Anfang 2023 müssen die Zahnarztpraxen wieder mit einer **Budgetierung zahnärztlicher Leistungen und einem Honorarverteilungsmaßstab (HVM)** leben. Insbesondere die vor zwei Jahren eingeführten neuen BEMA-Positionen für die PAR-Therapie sind entgegen anderslautenden Versprechungen weder extrabudgetär noch vollständig gegenfinanziert. Hinzu kommen ein seit mittlerweile 35 Jahren **stagnierender GOZ-Punktwert** sowie stetig steigende Personal-, Energie-, Material- und Laborkosten.

Um zukünftig betriebswirtschaftlich auskömmliche Honorare für Zahnärzte zu sichern, ist es daher wichtig, **Abrechnungsmöglichkeiten im Rahmen der GOZ optimal zu nutzen** und Patienten darüber transparent und nachvollziehbar aufzuklären. Fachlich anspruchsvolle Zahnbehandlungen nur nach BEMA und GOZ Faktor 2,3 abzurechnen, ist weder wirtschaftlich noch zeitgemäß!

Unsere Sonderveranstaltungen sollen Sie fit machen, **Schnittstellen zwischen gesetzlichen und privaten Leistungen betriebswirtschaftlich optimiert** zu nutzen. Anhand von Fallbeispielen aus der Praxis wird erläutert, wie eine korrekte Abdingung und Abrechnung bei Kassen- und Privatpatienten aussieht und wie diese rechtssicher gestaltet werden kann. Hierbei wird auch auf die **Dokumentation zahnärztlicher Leistungen** und Kommunikation mit Patienten und Kostenerstattern eingegangen. Nutzen Sie die Veranstaltungen, um Ihre Kenntnisse im Bereich der Erstellung von Heil- und Kostenplänen sowie der Abrechnung neuer Leistungen und Gebührennummern aufzufrischen und zu erweitern!

### Seminarinhalte

- Schnittstelle zwischen gesetzlichem Anspruch und Mehrkostenberechnung
- Rechtliche Grundlagen
  - Korrekte Auslegung des zahnärztlichen Gebührenrechts
  - Dokumentation
- Behandlungsvereinbarungen: Aufklärung, Gestaltung, Argumentation
- Fallbeispiele
  - Dentinadhäsive Füllungen
  - Zahnformkorrekturen
  - Endodontie
  - Professionelle Zahnreinigung
  - Rezessionsdeckungen
  - Funktionsanalytische Leistungen (FAL)
  - Prothetische Leistungen



Info und Anmeldung  
[www.eazf.de/sites/goz-sonderveranstaltungen](http://www.eazf.de/sites/goz-sonderveranstaltungen)



### Irmgard Marischler

ZMF und ZMV, langjährige Dozentin der eazf im Bereich Abrechnungswesen, Fachlehrkraft an der Berufsschule

**Kursnummer:** 73795, Nürnberg

**Datum:** 15. September 2023

**Kursnummer:** 63799, München

**Datum:** 29. September 2023

**Kursnummer:** 63833, München

**Datum:** 27. Oktober 2023

**Uhrzeit:** jeweils 09.00 – 17.00 Uhr

**Kursgebühr:** jeweils 195,- Euro

### eazf GmbH

Fallstraße 34 Tel.: 089 230211400  
81369 München Fax: 089 230211406  
[www.eazf.de](http://www.eazf.de) E-Mail: [info@eazf.de](mailto:info@eazf.de)