

Valitech schließt sich Normec Group an



© Valitech

Valitech legt großen Wert auf den persönlichen Kontakt und auf klare Kommunikation mit seinen Kunden. Das Schaffen von Transparenz über Entwicklungen in unserem Unternehmen ist daher fester Bestandteil unseres Selbstverständnisses. So gibt Valitech bekannt, dass sich das Unternehmen zum 1. Juni der Normec Group angeschlossen hat. Normec ist eine globale Organisation, die ein Komplettpaket im Bereich (Labor-)Prüfungen, Analysen, Inspektionen und Zertifizierungen anbietet. Für Valitech-Partner verändert sich nichts. Selbstverständlich können sie auch künftig mit der gleichen Qualität und dem gleichen Service rechnen, die sie von Valitech gewohnt sind. Auch Valitech-Ansprechpartner und deren Kontaktdaten bleiben dieselben. Dem Ziel, einen noch umfassenderen und maßgeschneiderten Service für alle nationalen wie internationalen Kunden anbieten zu können, ist Valitech durch den Einstieg von Normec nähergekommen.

Weitere Infos zur Normec Group unter: www.normecgroup.com/de

Valitech GmbH & Co. KG

Tel.: +49 3322 273430

www.valitech.de

Permamental mit **neuer Teamverstärkung**

Klaus Spitznagel, Geschäftsführer Permamental GmbH (links), und Rainer Woyna, neuer Business Development Manager Permamental GmbH.

Die Permamental GmbH, einer der führenden Anbieter von Zahnersatz in Deutschland, gehört zur international erfolgreichen Modern Dental Group. Produktionsstätten in Deutschland, den Niederlanden und Asien ermöglichen es, durch innovative Fertigungsmethoden und digitale Produktionsprozesse zahntechnische Versorgungen auf hohem Niveau zu erstellen. Ab sofort vertritt und unterstützt Rainer Woyna als neuer Business Development Manager die Belange des Unternehmens:

„Mit seinem dentalen Background, einem exzellenten Netzwerk und einer großen Expertise im Dentalmarkt kann Rainer Woyna umfassende Kenntnisse und Kontakte in der dentalen Welt optimal einsetzen und unsere Präsenz im Markt fördern“, so Klaus Spitznagel, Geschäftsführer der Permamental GmbH.

Auch Rainer Woyna blickt positiv in die Zukunft: „Aufbauend auf einem besonders hohen Qualitätsniveau, teile ich die Idee, hochwertige Patientenversorgungen noch weiter voranzutreiben. Ich werde mich dafür einsetzen, durch einen smarten und effektiven Kundenservice und digitale Workflows, zum Beispiel in der Alignertherapie (TrioClear™), ein langfristiges Wachstum für das Unternehmen zu sichern. Außerdem werde ich weitere moderne und zeitgemäße Fortbildungsangebote wie E-Learning und Webinare etablieren.“

Quelle: Permamental GmbH



© Permamental

Diese Beiträge basieren auf den Angaben der Hersteller/Anbieter und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.