

## Fokussiert auf Bestseller

### Preisvorteile bei swissmedico.

Obwohl die Schweiz ein kleiner Dentalmarkt mit vielen Anbietern ist, sind die durchschnittlichen Preise für dentale Verbrauchsmaterialien deutlich über dem Niveau anderer Länder. Warum passiert das? Zum einen sind dies regulatorische Faktoren (swissmedico), Zollbestimmungen, Kaufkraftabschöpfung der Hersteller, aber auch kleine Einkaufsmengen der hiesigen Händler. Doch zum grössten Teil ist es die Depot-Treue – man kauft primär dort, wo man schon immer gekauft hat.

### Bindende Abnahmeverträge

Der Liebling eines jeden Händlers sind die Jahresabnahmeverträge. Aber wer unterschreibt denn so was? Ganz einfach, man gibt einen kleinen Rabatt auf ein Gerät, VIP-Technik-Service, leicht reduzierte Stundensätze, kostenlose Anfahrt, porto-freie Lieferungen, persönliche Ansprechpartner, ein paar Weiterbildungspunkte, ein wenig Peanuts-Rabatt etc. Im Gegenzug kauft man eine bestimmte Mindest-

**SWISSMEDICO**  
Medical Supply Service



menge an Verbrauchsmaterial pro Jahr ab. Soweit der perfekte Deal. All dies hätte man mit geschicktem Verhandeln auch so bekommen. Es

gibt genügend Anbieter in einem sehr kleinen Markt. Nun ist der Händler in diesem Beispiel nicht der Dumme. Als geschickter Verkäufer hat er alle seine Angebote durchgerechnet. Und Sie können es mir glauben (20 Jahre Erfahrung als Dentalhändler), es gibt kein Angebot, an dem der Händler nicht mehr verdient, als wenn er dieses Angebot nicht machen würde.

### Was macht swissmedico anders?

Auch wir verschenken nichts. Aber wir bieten den schweizweit günstigsten Warenkorb. Wir kalkulieren unsere Preise laufend. Wir halten ein auf Bestseller fokussiertes Lager und geben jeden Preisvorteil sofort weiter. Alle Kunden haben den gleichen Nettopreis. Wir machen dies seit 20 Jahren so, und da wird sich auch nichts ändern.

Speziell bei Handschuhen, Masken und Desinfektion bieten wir Rabatte an. Es lohnt sich, dort zu sparen, wo die grossen Volumen sind. Hier profitieren Sie von unseren Grossmengen, welche wir mit Spitälern und Heimen machen. Jahresverträge haben wir keine. Und alle VIP-Services sind bei uns eh schon als Standard dabei.

### Partnerschaft mit W&H Schweiz

Wir arbeiten jetzt als Partner mit W&H Schweiz zusammen. Ihre Vorteile sind Top-Produkte, Top-Service und wie immer Top-Preise. Das ganze Sortiment – einfach anfragen und Angebot erhalten.

### Wachstum garantiert

Jeden Monat erweitern wir unser Sortiment ganz nach den Bedürfnissen unserer Kunden. Macht dies Ihr Depot auch? Bestimmen Sie mit, was wir auf Lager für Sie bereithalten. Sollte ein Produkt fehlen oder ein Preis zu hoch sein, einfach anrufen – wir freuen uns auf Sie. [DN](#)

### swissmedico Handels AG

Tel.: +41 78 709 41 66 · sales@swissmedico.net · www.swissmedico.net

## Innovative Lösungen für Zahnarztpraxen

### MF Health unterstützt bei weitverbreiteten Herausforderungen.

In der Schweiz stehen Zahnarztpraxen oftmals vor vielfältigen Herausforderungen, wie z. B. dem Mangel an qualifizierten Dentalassistenten oder auch der qualifizierten Bewältigung von administrativen Aufgaben wie dem Debitorenmanagement und dem Rechnungsstellungsprozess. MF Health präsentiert sich hier als bewährter Partner, der durch Outsourcing effektive Lösungen bietet.

### Ressourcenentlastung und Know-how

Der Fachkräftemangel in der zahnmedizinischen Versorgung stellt eine zunehmende Schwierigkeit dar. Damit sich Zahnarztpraxen auf ihre Kernaufgaben konzentrieren und dennoch effiziente Abläufe sicherstellen können, kann Outsourcing, also das Auslagern von Aufgaben, die nicht zwingend in der Praxis erfolgen müssen, für eine deutliche Entlastung der oftmals angespannten Situation sorgen. Seit vielen Jahren und mit entsprechender Erfahrung und Erfolg bietet MF Health ihren Partnern an, das Debitorenmanagement und den Rechnungsstellungsprozess zu übernehmen. Das bringt einerseits eine Ressourcenentlastung in den Praxen, andererseits ein Know-how, das in den Praxen nicht vorhanden ist, da das Debitorenmanagement nicht zu den Kernaufgaben eines zahnmedizinischen Betriebs gehört.

### Liquidität und Service für Zahnarztpraxen

Ein weiterer Vorteil der Zusammenarbeit mit der MF Health liegt in der schnellen Liquiditätssteigerung für die Zahnarztpraxen. Sobald die Rechnungen autorisiert sind, geht MF Health in Vorleistung und finanziert den offenen Betrag vor. Dabei erfolgt eine nahtlose und reibungslose Integration von MF Health in die Zahnarztsoftware. Alle Prozessschritte sind dabei nicht nur durch einen einzigen Klick für die Mitarbeitenden in den Praxen zu initiieren, sondern auch durch hochmoderne und innovative Systeme gesichert. So können die Praxen reibungslos arbeiten und in ihre eigene Entwicklung investieren.

### Teilzahlungen für Patienten

Auch die Patienten profitieren direkt vom Angebot von MF Health. Dank flexibler Teil- und Ratenzahlungsoptionen wird ihnen der Zugang zu qualitativ hochwertiger zahnmedizinischer Versorgung erleichtert.

### Praxiserfolg mit MF Health

MF Health bietet Zahnarztpraxen in der Schweiz wertvolle Lösungen, um den Herausforderungen des Fachkräftemangels und administrativer Aufgaben zu begegnen. Das Outsourcing des Debitorenmanagements und des Rechnungsstellungsprozesses sowie die Vorfinanzierung der Liquidität

ermöglichen es den Praxen, ihre Effizienz zu steigern und sich auf ihre Kernkompetenzen zu konzentrieren. MF Health agiert als verlässlicher Partner, der individuelle Lösungen anbietet und einen Beitrag zur Verbesserung der Patientenversorgung leistet. [DN](#)

### MF Health c/o MF Group AG

Tel.: +41 58 806 06 31  
partner@mfgroup.ch  
www.mfgroup.ch



© SteelStock/Shutterstock.com

ANZEIGE



## Fortbildung Instrumenten-Aufbereitung

### Allgemeines

– Wie kann ich Verfärbungen vermeiden oder minimieren?

### Manuelle Instrumenten-Aufbereitung

– Worauf muss ich aufpassen?  
– Wie und was dokumentiere ich bei manueller Aufbereitung?

### Maschinelle Instrumenten-Aufbereitung

– Wie kann ich Probleme mit dem Thermo-Desinfektor vermeiden?  
– Wie befülle ich einen Thermo-Desinfektor richtig?  
– Wie und was dokumentiere ich bei maschineller Aufbereitung?  
– Tray-System, ist das lohnend? Welche Vorteile bringt es?

### Art der Fortbildung

Theorie und Praxis, inkl. diverser Unterlagen, Zertifikat und Bestätigung

### Zielgruppe

Zahnärzte, Assistenten/innen, Pflegepersonal

### Teilnehmeranzahl

max. 15 Teilnehmer pro Termin

### Gebühr

CHF 345.– exkl. MwSt.

### Verpflegung

Für Kaffee, Getränke und Essen ist gesorgt!

### Ort der Fortbildung

dabamed Schulungszentrum  
Länggstrasse 17  
8308 Illnau

### Schulungsdaten

Donnerstag	9.11.2023	13 – 16 Uhr
Montag	11.12.2023	9 – 12 Uhr
Mittwoch	17.1.2024	13 – 16 Uhr
Dienstag	6.2.2024	9 – 12 Uhr
Freitag	22.3.2024	13 – 16 Uhr
Donnerstag	11.4.2024	9 – 12 Uhr
Dienstag	7.5.2024	13 – 16 Uhr



Anmeldung: Scannen Sie ganz einfach den QR-Code oder füllen Sie das Formular aus unter [dabamed.ch/schulung](http://dabamed.ch/schulung).

Kontaktieren Sie uns für weitere Infos oder allfällige Fragen:  
+41 44 942 01 01 · [dabamed.ch](http://dabamed.ch)

