

ZAP-Karriereseite: Talente ansprechen, gewinnen und halten



In unserer digitalisierten Welt, in der viele Jobsuchende zunächst online auf ihren nächsten Arbeitgeber aufmerksam werden, ist die Karriereseite einer Praxis oft der erste Berührungspunkt mit potenziellen Mitarbeitern. Dies kann für Zahnarztpraxen der entscheidende Faktor sein, um neue Talente zu gewinnen.

1. Authentizität ist der Schlüssel__Eine Karriereseite sollte das wahre Bild Ihrer Praxis widerspiegeln. Präsentieren Sie Fotos vom Praxisteam, den Praxisräumen und vielleicht sogar von gemeinsamen Team-Events. Dies gibt Bewerbern ein echtes Gespür für die Arbeitsumgebung und Ihre Unternehmenskultur.

2. Klare Jobbeschreibungen__Jede Stelle, die Sie ausschreiben, sollte eine klare und präzise Jobbeschreibung haben. Dazu gehören nicht nur die Aufgaben und Verantwortlichkeiten, sondern auch die Erwartungen und die Karrieremöglichkeiten innerhalb der Praxis.

3. Einfacher Bewerbungsprozess__Der Bewerbungsprozess sollte so einfach und intuitiv wie möglich sein. Lassen Sie Interessenten nicht lange nach dem „Bewerben“-Button suchen oder komplizierte Formulare ausfüllen. Das könnte potenzielle Bewerber abschrecken.

4. Einblicke in den Arbeitsalltag__Erfahrungsberichte aktueller Mitarbeiter, Videos vom Praxisalltag oder sogar virtuelle Rundgänge sind eine optimale Ergänzung für Ihre Karriereseite. Sie geben Bewerbern ein besseres Verständnis davon, was sie erwartet.

5. Ständige Aktualisierung__Die Karriereseite sollte regelmäßig aktualisiert werden und nicht nur über neue Stellenangebote, sondern auch über Neuigkeiten aus der Praxis, Fortbildungsmöglichkeiten oder anstehende Veranstaltungen informieren.

Fazit

Die Karriereseite ist nicht nur ein Ort, um offene Stellen zu veröffentlichen. Sie bietet eine Plattform, um Ihre Praxis als attraktiven Arbeitgeber zu präsentieren und sich positiv von anderen Praxen abzuheben. Zeit und Mühe, die Sie in Ihre Karriereseite investieren, wird sich in der Qualität Ihrer Bewerber widerspiegeln.

Infos zum Autor



Infos zum Unternehmen



Christoph Sander

Geschäftsführer Sander Concept GmbH • Recruiting, Beratung & Marketing für Zahnärzte • www.sander-concept.de





MODULARES FACTORING MIT UNS ZUM ERFOLG

Die Lösung für die Herausforderungen in Ihrer Praxis: Unser modulares Factoring nach Maß. Steigern Sie Ihren Umsatz, senken Sie Ihren Organisationsaufwand und Ihr finanzielles Risiko.