## Permadental Webinarreihe Herbst '23: "Sie haben die Wahl"

"Immer mittwochs von 13 bis 14 Uhr", heißt es auch wieder in diesem Fortbildungs-Herbst.

Aber zusätzlich zu dem bereits sehr erfolgreich eingeführten Webinar-Konzept zur Mittagsstunde gibt es nun noch einige Termine pünktlich zum Praxisfeierabend. Dem gesamten Praxisteam wird erneut ein spannendes und kostenloses Webinar-Programm zur freien Auswahl bereitgestellt, egal, ob in der Pause oder nach Feierabend.

Beim führenden Komplettanbieter für zahntechnische Lösungen ist man sich sicher, für jeden Praxismitarbeiter spannende dentale Themen zusammengestellt zu haben. Als Ergänzung zu den traditionell in der Mittagspause stattfindenden Webinaren findet nun jeden Monat noch eine kurze und informative Fortbildung zu den ersten Schritten in der Alignertherapie statt. Die Zahnärztin und Weiterbildungsassistentin KFO Sonja Dieffendahl zeigt in nur 30 Minuten auf, was mit klaren Alignern alles möglich ist und wie ein Praxisteam ohne Aligner-Erfahrung einfach und schnell starten kann. Außerdem werden von Permadentals europäischen Partnerfirmen im monatlichen Wechsel erneut verschiedene englischsprachige Webinare zu hochaktuellen Themen angeboten.

#### Kompakte Fortbildung

Bei der Auswahl der Kompakt-Webinare hat Permadental nicht nur großen Wert auf aktuelle Themen wie Unterkieferprotrusionsschienen (UKPS), Intraoralscanner im Vergleich oder einen ganzheitlichen Ansatz für A-B-C-Planungen gelegt, sondern auch auf die Authentizität der Vorträge. Sämtliche Referenten sind "vom Fach" und befassen sich in der Regel täglich mit ihrem Vortragsthema.

Alle Webinare sind kostenlos und richten sich an Behandler und Praxismitarbeiter, die ihren erfolgreichen Praxisalltag für sich und ihre Patienten noch positiver gestalten möchten.



#### Wie anmelden?

Einfach den QR-Code scannen oder dem Link folgen und mit nur wenigen Klicks zum gewünschten Webinar anmelden. Alle einstündigen Webinare werden mit einem Fortbildungspunkt/einem Zertifikat honoriert.

Permadental Webinarreihe Herbst: https://www.permadental.de/ webinarreihe/

Internationale Webinare: https://www.permadental.de/englischsprachige-webinare/





### Permadental Zahnersatz BV

kundenservice@permadental.de • www.permadental.de

# 16. KiSS-Symposium: Umsatzsicherung und Effizienzsteigerung

KiSS Orthodontics lädt vom 3. bis 5. November 2023 nach Düsseldorf.

Digitale Behandlungstechniken, insbesondere Aligner im Kin-

des- und Erwachsenalter, werden anhand von Patienten-

beispielen diskutiert. Warum, weshalb und wieso sind diese

Budgetierung, Zuzahlungsreform, Plausibilitätsprüfung, Regress usw. – die Bürokratie-Lawine mit neuen Pflichtformularen überrollt die KFO-Kassenversorgung. KiSS Orthodontics veranstaltet in Düsseldorf im Novotel Seestern (Niederkasseler Lohweg 179) das 16. Symposium für die Umsatzsicherung trotz Inflation. Ziel ist es, aufgrund von Personal-

mangel die Praxisstruktur fortzuentwickeln. Die Referenten des Symposiums sprechen über eine klinische Risikominimierung zur Genese von White Spots und Wurzelresorptionen.

individuellen Apparaturen aus dem digitalen Eigenlabor besser als traditionelle KFO-Geräte? Wo liegt der Therapiefortschritt im klinischen Alltag? **ANZEIGE** Wann und in welchem Therapiesegment lohnt sich ein Umstieg bzw. eine partielle Ergän-JAHRESENDSPURT. zung durch Alig-

> dikationskatalog? Müssen wir in den KFO-Praxen zur Steigerung der Produktivität trotz hoher Inflation mehr Fortschritt wagen?

ner? Gibt es einen In-

Die kleinen kostengünstigen Helfer und die forcierte GNE

bedürfen keiner zusätzlichen Investition, können aber klinische Behandlungswege beschleunigen. Mit weniger Terminen pro Quartal das Budget schonen. Komplexe Fälle mit hochverlagerten, retinierten Zähnen zur Transplantation überweisen, spart KFO-Behandlungstermine und schont das Budget.

Die PKV-/Beihilfe-Ablehnung der medizinischen Notwendigkeit und die Kürzung der Rechnungslegung ist ärgerlich. In einem ganztägigen Vorkongresskurs am Freitag, dem 3. November, wird Prof. Fuhrmann ein strukturiertes Erstattungs- und Konfliktmanagement mit Modul-Textbausteinen der neuen Version 5.0 für GOZ-Konflikte präsentieren. Dabei werden neue Erstattungsbriefe für "Retainer & Kernpositionen", zur Erstattung der GOZ-Ziffer 2197 und von Attachments mit GOZ 6100a an die PKV/Beihilfe analysiert.

Eine frühzeitige Methode, um die Plangenehmigung zu erleichtern, ist der separate Funktionsplan. Wann und wie reagiert man mit einem Funktionsplan? Darüber hinaus werden die Risiken der gängigen Analogpositionen, dem Paradigmenwechsel bei der unverzichtbaren Retention durch die

PKV/Beihilfe besprochen.

In einem halbtägigen Kurs am Sonntag, dem 5. November, wird Prof. Fuhrmann die Bestandswahrung von Mehr- und Zusatzleistungen im Praxisalltag erläutern. Der Echtbetrieb des Elektronischen Beantragungs- und Genehmigungsverfahresn, Plausibilitätsprüfung (EBZ), der ergänzte BMV-Z und BEMA-Z im Rahmen der Zuzahlungsreform erhöhen die Konfliktrate und Inzidenz der Wirtschaftlichkeitsprüfung. Wie bleibt der Eigenanteil planbar? Vorausschauende Konfliktlösung mit Modul-Textbausteinen bei der AVL - Kalkulation mit Patienten, Kasse und der KZV - werden präsentiert. Einfache Formulare, die bei der Kasse, KZV,

Zusatz-PKV und Gerichten einer Prüfung standhalten, sind in der Verwaltung, beim Kostenvoranschlag und der Abrechnung unverzichtbar. Was tun bei Reparaturen?

Weitere Infos unter www.kiss-orthodontics.de



smiledental\* 1

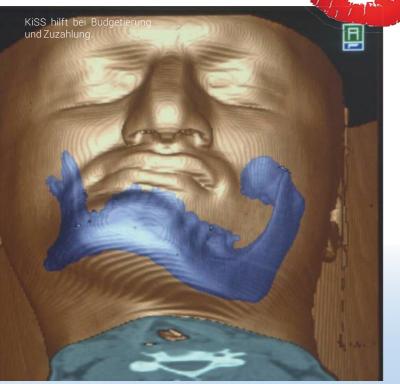
**WEBSHOP** 

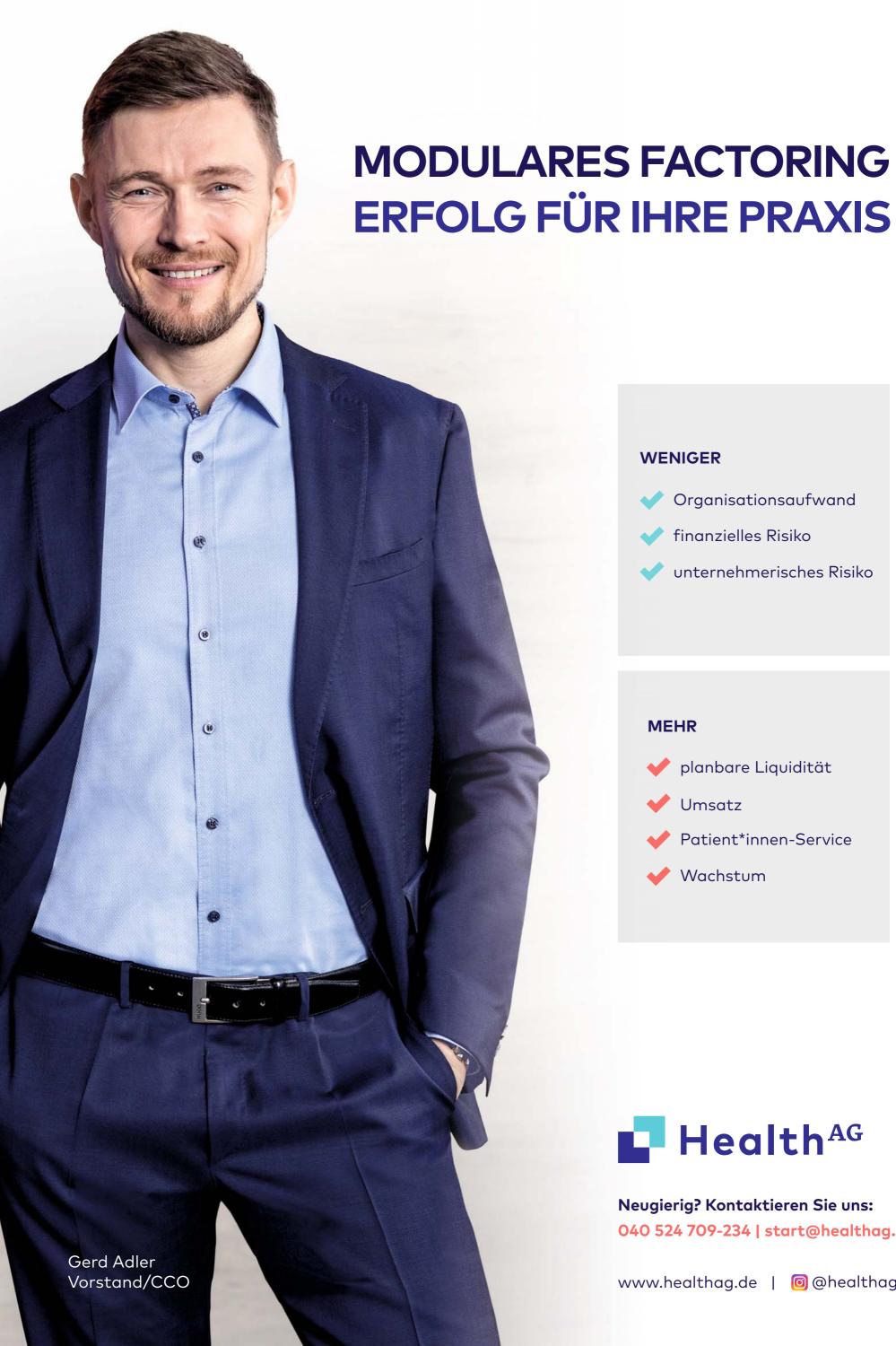
**BESUCHEN** 

UND ORDENTLICH GELD SPAREN.

## Prof. Dr. Dr. Fuhrmann

info@kiss-orthodontics.de • www.kiss-orthodontics.de





- Organisationsaufwand
- finanzielles Risiko
- unternehmerisches Risiko

- planbare Liquidität
- Umsatz
- Patient\*innen-Service
- Wachstum



Neugierig? Kontaktieren Sie uns:

040 524 709-234 | start@healthag.de

