



# Zahlen Sie (deutlich) zu viel?

## Beitragsanpassungen in der Berufshaftpflichtversicherung

Aktuell passen fast alle Versicherungsunternehmen die Beiträge für Berufshaftpflichtversicherungen im Rahmen der sogenannten Treuhänderanpassung um fünf Prozent an. Diese Anpassung kann und sollte als Gelegenheit genutzt werden, eine Überprüfung des eigenen Versicherungsschutzes vorzunehmen. Es sind so unter Umständen deutliche Ersparnisse bei einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis realisierbar.

Die Berufshaftpflichtversicherung ist für Zahnärztinnen und Zahnärzte eine der wichtigsten Versicherungen überhaupt. Ohne den Nachweis einer ausreichenden Deckungssumme ist eine Zulassung nicht möglich.

Viele Praxisinhaber haben in den letzten Monaten ihre Berufshaftpflichtversicherungen an die aktuell notwendigen Versicherungssummen angepasst und die entsprechenden Nachweise bei der Kassenzahnärztlichen Vereinigung Bayerns eingereicht. Der Freistaat Bayern ist in diesem Zusammenhang vorbildlich – fast alle Zahnärztinnen und Zahnärzte haben den Nachweis rechtzeitig und ausreichend erbracht.

### Starke Prämienunterschiede

Doch was viele hierbei möglicherweise nicht beachten, sind die sehr unterschiedlichen Marktpreise für die Absicherung. Diese schwanken je nach Anbieter erheblich. So gibt es Versicherer, die für die Berufshaftpflichtversicherung eines einzelnen Zahnarztes 800 bis 1.000 Euro und mehr pro Jahr verlangen. Zum Vergleich: Der Rahmenvertrag für die Bayerische Landeszahnärztekammer sieht nur einen Beitrag von etwa 335 Euro vor – weitere Rabatte sind dabei möglich.

### Sonderkonditionen für Zahnärzte aus Bayern

Grundlage hierfür sind Sonderkonditionen für bayerische Zahnärztinnen und Zahnärzte, die mit namhaften deutschen Versicherungsunternehmen vereinbart wurden. Neben den attraktiven Grundprämien gibt es zum Beispiel für Berufsausübungsgemeinschaften einen Sondernachlass von 20 Prozent. Wer großen Wert auf die schriftliche Aufklärung seiner Patientinnen und Patienten mit den Fragebögen von Diomed oder synMedico legt, kann weitere Nachlässe erhalten. Auch eine längere Laufzeit wird mit fünf Prozent Rabatt belohnt.

Ein Wechsel ist ohne Schwierigkeiten möglich. Man muss keine Bedenken haben, dass der Versicherer gleich nach dem ersten

Schadensfall kündigt. Im Gegenteil: Die Partner-Versicherer sind auf dem Gebiet der Zahnmedizin sehr erfahren und unterstützen im Schadensfall mit Rat und Tat – im Notfall auch vor Gericht. Die Kosten trägt der Versicherer. Auch der Versicherungsnachweis für die KZVB wird vom neuen Anbieter automatisch erstellt.

### Vergleichen lohnt sich

Aufgrund der oftmals hohen Beitragsersparnis – beispielsweise gegenüber den Prämien von Allianz, Versicherungskammer Bayern, R+V, HDI oder der Deutschen Ärzteversicherung – empfiehlt die eazf Consult einen genauen Vergleich der Konditionen. Die Prüfung Ihrer Versicherung ist dabei ein kostenfreier Service: Sie erhalten entweder die Bestätigung, gut und preiswert versichert zu sein, oder aber ein günstigeres und verbessertes Angebot, das Sie annehmen können, aber nicht müssen. Nutzen Sie diese Möglichkeit!

Die Kündigung des laufenden Vertrages ist übrigens bei einer Prämienanpassung zur Hauptfälligkeit möglich. Zahnärztinnen und Zahnärzte besitzen in der Regel ein Sonderkündigungsrecht, wenn die Beiträge angehoben werden.

Michael Weber  
Geschäftsführer der eazf Consult

### KONTAKT

Weitere Informationen finden Sie unter [www.vvg.de](http://www.vvg.de). Bei Interesse an einer Analyse und Beratung zur Berufshaftpflichtversicherung, einer Überprüfung anderer Versicherungsverträge oder der Betreuung Ihrer Versicherungen durch die eazf Consult senden Sie bitte den Coupon auf Seite 49 an die Faxnummer 089 230211-488. Nähere Auskünfte erhalten Sie bei Michael Weber unter der Telefonnummer 089 230211-492 oder per E-Mail: [vvg@eazf.de](mailto:vvg@eazf.de).

eazf Consult GmbH  
 Fallstraße 34  
 81369 München

Praxisstempel/-anschrift

**Per Fax: 089 230211-488**

# Informationen unverbindlich und kostenfrei anfordern

Ich bin  Zahnarzt/-ärztin  Assistent/-in  Angestellte/-r Zahnarzt/-ärztin

## Praxisberatungen und -trainings

Ich habe Interesse an den Praxisberatungen, Praxistrainings und Serviceleistungen der eazf und bitte um Informationen bzw. unverbindliche Kontaktaufnahme zu folgenden Angeboten:

- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Premium Abrechnung Bayern – Professionelle Abrechnung für Ihre Praxis
- Business-Coaching: Chef-/Führungskräfte-Coaching, Umgang mit Stress, Einzelcoaching oder Team-Entwicklung
- Praxis-Check nach den Anforderungen der Gewerbeaufsicht (Hygienemanagement und Arbeitssicherheit)
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter für Ihre Praxis
- Praxisedesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- PraxReviews – Bewertungsmanagement-Tool und Online-Reputation
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

Ich bitte um Kontaktaufnahme für eine kostenfreie individuelle Erstberatung zu rechtlichen, steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Fragen oder zur Praxisbewertung:

- Praxisübergabe/-aufgabe  Praxisübernahme/-gründung  Allgemeine Praxisberatung

## Versicherungsberatung und Gruppenversicherungen

Ich habe Interesse an Versicherungen im Rahmen von Gruppenversicherungsverträgen für Zahnärzte. Bitte informieren Sie mich unverbindlich über folgende Angebote (bitte ankreuzen):

- Versicherungspaket für Praxisgründer
- Berufshaftpflichtversicherung
- Pflegezusatzversicherung
- Kranken(zusatz)versicherung, Tagegeld
- Kfz-Versicherung
- Unfallversicherung
- Cyber-Versicherung
- Betriebliche Altersversorgung
- Betriebliche Krankenversicherung

Ich bin bereits privat krankenversichert und wünsche eine individuelle Beratung zu meinem bestehenden Versicherungsschutz.  
 Vertragsnummer: \_\_\_\_\_ Versicherungsunternehmen: \_\_\_\_\_

Ich bitte um eine unverbindliche Beratung zur Übernahme der Betreuung meiner Versicherungsverträge und/oder eine kostenfreie Versicherungsanalyse: Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf, um die Konditionen bestehender Versicherungen im Hinblick auf Leistungsumfang und Einsparpotenziale zu prüfen und/oder mich zum erforderlichen Umfang meines Versicherungsbedarfes und eines Betreuungswechsels zu beraten.

Servicepartner für Zahnärzte:

