

IM AUFTRAG DER ZUKUNFT: PERSONELLE VERSTÄRKUNG BEIM BVD

Nachdem der diesjährige Branchentreff erst wenige Tage zurückliegt und der Verband mit einer imposanten Veranstaltung in Stuttgart aufwartete, geht es in gleicher Dynamik weiter: Der BVD verkündet die zukünftige Unterstützung der Geschäftsführung durch Branchenkenner Marcus Hoffmann.

Das Jahr 2024 steht für den Bundesverband Dentalhandel e.V. auch weiterhin im Zeichen der Neuausrichtung und einer intensiven strategischen Arbeit in Richtung Zukunft. Dabei im Fokus: Die bereits im letzten Jahr gestartete konsequente Ausrichtung aller Verbandsaktivitäten auf die Bedürfnisse seiner Mitglieder. Hierzu trägt im nächsten Schritt die Verstärkung des Geschäftsführungsteams durch den externen Berater und Branchenkenner Marcus Hoffmann bei. Die Zusammenarbeit startete im Mai. Hoffmann unterstützt den BVD als Projektmanager bei der Konzeption, der Begleitung und der Umsetzung verschiedener strategischer und operativer Maßnahmen.

Personelle Verstärkung als Investition in die Zukunft

Präsident Jochen G. Linneweh freut sich, in Marcus Hoffmann den optimalen Kandidaten für die Weiterentwicklung des

BVD gefunden zu haben: „Im Rahmen seiner langjährigen Tätigkeit für die Unternehmen Dentsply Sirona und KaVo haben wir Herrn Hoffmann als kompetenten, kreativen und umsetzungsstarken Partner des Fachhandels kennengelernt. Ihm sind gleichermaßen die grundlegenden Bedürfnisse des Handels und der Dentalindustrie sehr gut vertraut, weshalb wir sicher sind, dass er die ideale Person für diese Aufgabe ist.“

Mit dieser Maßnahme bringt der Vorstand des BVD seine Überzeugung zum Ausdruck, mit weiteren Projekten und Initiativen den Nutzen für alle Mitglieder nochmals steigern zu können. Damit verbunden ist die Absicht und die Einladung, die Zusammenarbeit zwischen den ordentlichen und den kooperativen Mitgliedern des BVD zu intensivieren – für eine zeitgemäße, zukunftssträchtige Verbandskultur und nachhaltige Weiterentwicklung.

Bestens gerüstet für anspruchsvolle Aufgaben und Ziele

Marcus Hoffmann blickt selbstbewusst auf die neue Aufgabe und sieht darin viel Potenzial: „Im Rahmen meiner mehr als 20-jährigen Tätigkeit in der Dentalbranche habe ich die feste Überzeugung gewonnen, dass eine faire Partnerschaft



auf Augenhöhe zwischen dem dentalen Fachhandel und der Industrie die beste Form der Marktbearbeitung darstellt, weil nur dadurch die optimale Versorgung der zahnärztlichen Praxen und der zahntechnischen Betriebe gewährleistet ist. Deshalb fiel es mir leicht, mich für diese Aufgabe begeistern und gewinnen zu lassen.“ Nach der initialen Einarbeitung in die Prozesse und Strukturen des BVD wird Marcus Hoffmann zeitnah in die Begleitung der laufenden Projekte einsteigen.

www.bvdental.de

3M SYMPOSIUM 2024 ZU ZAHNMEDIZIN IM WANDEL

Durchdachte Präventionskonzepte, hochpräzise KI-gestützte Diagnostik, non- bis minimalinvasive Versorgung: Bei diesen

Behandlungsoptionen, die allesamt auf eine langfristige Gesunderhaltung des Gebisses abzielen, handelt es sich nicht mehr um Zukunftsmusik. Wie sie sich erfolgreich in den Praxisalltag integrieren lassen und welche Vorteile daraus entstehen, ist zentrales Thema des 3M Symposiums „Zahnmedizin im Wandel“, das am 29. Juni 2024 in München stattfindet. Zu den Referenten zählen Prof. Dr. Ivo Krejci, Prof. Dr. Daniel Edelhoff und Prof. Dr. Falk Schwendicke. Sie beleuchten, welche neuartigen Materialien und Therapiekonzepte es gibt und wie diese den Praxisalltag bereichern können. Zudem nimmt ein Team von 3M die Anwesenden mit auf eine Reise in die dentale Zukunft mit Sol-

ventum und gewährt exklusive Einblicke in die Entstehung von Innovationen. Im Anschluss an die Vorträge und eine Podiumsdiskussion steht ein gemeinsames Dinner in der M'Uniqo Rooftop Bar auf dem Programm. Informationen zu den Referenten, den Vortragsinhalten und dem Programm sowie die Möglichkeit zur Anmeldung bietet die Webseite engage.3m.com/Symposium_2024_Dental. Für die Teilnahme werden acht Fortbildungspunkte vergeben.

www.3mdeutschland.de



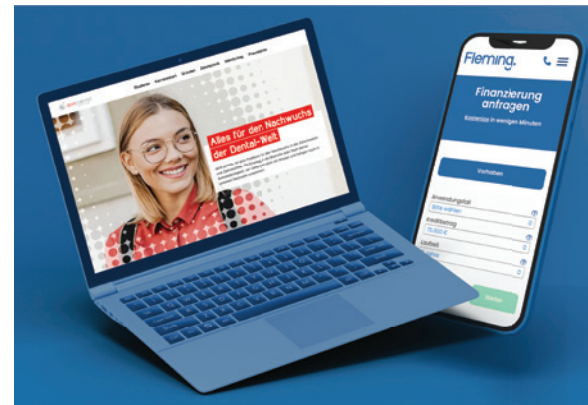
DENT.TALENTS. BY HENRY SCHEIN UND FLEMING STARTEN DIGITALPARTNERSCHAFT

Henry Schein Dental Deutschland kooperiert im Bereich Praxisgründungen mit Fleming, einem Spezialisten für smarte Finanzlösungen und modernes Banking. Mit der Digitalkooperation bietet Henry Schein Praxisübernehmern und Neugründern einen noch schnelleren und einfacheren Zugang zur idealen Finanzierungslösung. Der Finanzdienstleister Fleming hat sich mit seiner Plattform auf die besonderen Anforderungen im Heilberufesektor spezialisiert und ermöglicht durch den Einsatz modernster Finanztechnologie eine rein digitale Abwicklung von Finanzierungsanträgen. Bankbesuche vor Ort gehören somit der Vergangenheit an.

Unter dem Namen dent.talents. hat Henry Schein ein umfassendes Beratungsangebot für den zahnmedizinischen Nachwuchs entwickelt. Die Leistungen für Praxisgründer reichen von der Beratung bei der Entwicklung des Praxiskonzeptes über die Objektsuche bis zur Planung und Ausstattung der ersten eigenen Praxis. Durch die Kooperation mit Fleming wird dieses Angebot um smarte und bedarfsgerechte Finanzdienstleistungen für angehende Praxisinhaber erweitert.

Die Vorteile für Praxisgründer auf einen Blick:

- **Verfügbarkeit rund um die Uhr:** Im Gegensatz zu traditionellen Banken mit eingeschränkten Öffnungszeiten bietet Fleming einen 24/7-Service und persönliche Beratung per Videocall.
- **Leistungsstarke Partner:** Nach Aufbereitung der notwendigen Informationen übernimmt die Plattform die Abwicklung der Kreditanträge mit namhaften Partnerbanken.
- **Zugang zu spezialisierten Finanzlösungen:** Fleming bietet maßgeschneiderte Finanzierungsoptionen, darunter Praxisfinanzierungen mit KfW- und anderen Förderdarlehen und klassische Betriebsmittelfinanzierungen, die speziell auf die Bedürfnisse von Zahnärztinnen und Zahnärzten zugeschnitten sind.
- **Einfache und schnelle Prozesse:** Finanzierungsanträge können dank der digitalen Plattform von Fleming jederzeit und überall eingereicht werden, mit direktem Feedback und persönlicher Expertenberatung.
- **Schnelle Kreditentscheidungen:** Eine Rückmeldung über die Finanzierbarkeit



eines Vorhabens erfolgt über Fleming innerhalb von zwei Tagen, was den Gründern ermöglicht, schnell mit ihren Projekten voranzukommen.

Die Kooperation mit Fleming steht nicht nur für die Erweiterung der Dienstleistungen, sondern auch für einen Paradigmenwechsel in der Finanzierung von Praxisgründungen. Über die Praxisbörse und die Website denttalents.de erhalten Kunden neben umfassender Beratung und Expertise in der Praxisgründung direkten Zugang zu den Leistungen von Fleming. Weitere Informationen finden Sie unter denttalents.de/gruenden/praxisfinanzierung/ oder Sie kontaktieren uns unter dent.talents@henryschein.de.

www.denttalents.de

BLZK STARTET INSTAGRAM-KANAL MISSIONZFA



Um dem Fachkräftemangel entgegenzuwirken und Jugendliche noch zielgerichteter für den ZFA-Beruf zu begeistern und an den Job zu binden, hat die Bayerische Landeszahnärztekammer (BLZK) jetzt den neuen Instagram-Kanal MissionZFA gestartet. Jugendliche sollen so für das Berufsbild ZFA motiviert und Informationen aus den Bereichen Aus- und Fortbildung geteilt werden. Zudem soll MissionZFA bei der täglichen Arbeit im Praxisalltag oder bei Veranstaltungen hinter die Kulissen blicken, unter anderem sind Beiträge vom Kon-

gress Zahnärztliches Personal im Rahmen des Bayerischen Zahnärztetags, an Berufsschulen und Ausbildungsmessen oder von Fortbildungsveranstaltungen geplant. Dazu soll ein breites Netzwerk mit ZFA, jungen Zahnärzten, Influencern und Multiplikatoren aufgebaut werden. Weitere Kanäle wie beispielsweise TikTok sollen mittelfristig folgen.

www.blzk.de