TIPP

ERFOLGREICHE STRATEGIEN
in der Zahnarztpraxis in Zeiten der Budgetierung

Ein Beitrag von Stefanie Kurzschenkel

Prävention und Zahnerhaltung spielen heute in der Zahnarztpraxis eine entscheidende Rolle. In Zeiten der Budgetierung ist es daher von großer Bedeutung, erfolgreiche Strategien zu entwickeln, um die Mundgesundheit Ihrer Patienten zu gewährleisten und gleichzeitig wirtschaftlich zu arbeiten. Eine effektive Möglichkeit, dieses Ziel zu erreichen, ist, die passende Zahnzusatzversicherung im täglichen Workflow zu integrieren. Dabei ist es wichtig zu wissen, dass diese Zahnzusatzversicherung das gesamte Spektrum der Zahnerhaltung bis GOZ-Steigerungsfaktor 5,0 abdecken kann! Hierzu gehören:

Hochwertige Kunststofffüllungen
Moderne Kunststofffüllungen sind eine großartige Option, um Karies effektiv zu behandeln und gleichzeitig das ästhetische Erscheinungsbild der Zähne zu bewahren. Mit der richtigen Zahnzusatzversicherung können Sie sicherstellen, dass Ihre Patienten Zugang zu dieser hochwertigen Versorgung haben.

Parodontalbehandlungen
Die Gesundheit des Zahnfleischs ist entscheidend für den langfristigen Zahnerhalt. Mit einer Zahnzusatzversicherung können Sie sicherstellen, dass Ihre Patienten parodontale Behandlungen erhalten, um die chronischen Zahnfleischerkrankungen zu versorgen und den Zustand in der Nachsorge langfristig zu stabilisieren.

Endodontische Behandlungen
Erfolgreiche Wurzelkanalbehandlungen sind vor den entsprechenden Therapiemaßnahmen oft entscheidend, um einen stark beschädigten Zahn langfristig zu erhalten. Für diese kostenintensiven Therapiemaßnahmen braucht es eine passende Zahnzusatzversicherung, die es Ihren Patienten ermöglicht, diese Eingriffe ohne finanzielle Belastung durchzuführen.

Aufbissschienen inklusive Funktionsanalyse
Bei Patienten, die unter Zähneknirschen leiden, sind individuell angepasste Schienen mit einer Funktionsanalyse unerlässlich. Mit der richtigen Zahnzusatzversicherung können Sie sicherstellen, dass Ihre Patienten Zugang zu diesen wichtigen Maßnahmen haben.

Zusätzlich zu diesen umfangreichen Leistungen gibt es oft noch den „Bleaching Bonus“. Das bedeutet, dass Ihre Patienten auch von professionellem Bleaching profitieren können, um ihre Zähne aufzuhellen und ein strahlendes Lächeln zu erzielen. Es ist wichtig, Ihre Patienten über diese Möglichkeiten aufzuklären und ihnen die Vorteile einer passenden Zahnzusatzversicherung für die Zahnerhaltung zu verdeutlichen. In einer beratungsorientierten und hochwertigen Prophylaxesprechstunde findet sich ein guter Einstieg zum Thema. Auf diese Weise können Sie nicht nur die Gesundheit Ihrer Patienten sicherstellen, sondern auch Ihre Praxis langfristig auf Erfolgskurs halten.

privadent GmbH
Tel.: +49 8121 7609500
www.zahn-direkt.de

Stefanie Kurzschenkel
[Infos zur Autorin]

www.zahn-direkt.de

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

Damit **Perspektiven** zu **Erfolgen** werden.

Mit Branchenwissen, Erfahrung und Engagement.
Ihr strategischer Partner im Gesundheitswesen.

Alle Infos auf
apobank.de/firmenkunden

apoBank

Bank der Gesundheit