

Moderierter Erfahrungsaustausch statt losem Smalltalk

Ein Beitrag von Marlene Hartinger

[NETWORKING] Sie möchten Teil eines Netzwerks werden, bei dem nicht um den heißen Brei geredet, sondern gezielt auf schwierige Fragen der Praxisführung und die täglichen Herausforderungen im Praxisalltag eingegangen wird – dann sind Sie bei Med-Mastermind genau richtig. Initiiert von Finanzberater Tim Kaupa dient das Format der Profilierung von Praxen durch einen vertrauensvollen und moderierten Erfahrungs- und Wissensaustausch.



Tim Kaupa

Herr Kaupa, wie entstand die Idee zu Med-Mastermind?

Als ärzterberater begleite ich meine Kunden schon seit über zehn Jahren bei dem passenden Finanzierungskonzept und der Auswahl des richtigen Bankpartners. Im Rahmen meiner Beratung habe ich festgestellt, dass (Zahn-)Ärzte mit ihren unternehmerischen Herausforderungen oft allein dastehen. Da ich selbst sehr von einem strukturierten Austausch in einem Netzwerk profitiert habe, war es mir ein Herzensanliegen, auch für Mediziner eine solche Plattform zu schaffen. Jeder Teilnehmer bringt seine Inhalte und Gesprächsbedarfe mit. Ich als Moderator Sorge für faire Redeanteile und eine hohe Gesprächsqualität.

Worin sehen Sie den Mehrwert eines moderierten Austausches im Gegensatz zu beispielsweise einem Smalltalk am Rande einer Fortbildung?

Der Mehrwert ergibt sich auf beruflicher wie persönlicher Ebene: Einerseits ermöglicht das Teilen von Know-how den Mitwirkenden, bessere Unternehmer zu werden. Andererseits stärkt es sie auch im persönlichen Bereich, denn über Herausforderungen, Fehler wie offene Fragen zu sprechen, stellt für so manchen anfangs eine Hürde dar. Doch in einem vertrauensvollen Rahmen voreinander ehrlich zu sein, sich zu unterstützen und voneinander zu lernen, hat unglaubliches Potenzial und ist mein Herzschlag

für die Med-Mastermind. Jeder Teilnehmer verfügt über unterschiedliche Stärken und Wissen, dies zu teilen, ist ein Schatz, von dem jeder profitieren kann.

Können Sie uns ein Beispiel für ein mögliches Thema der Med-Mastermind geben?

Es gibt natürlich wahnsinnig viele Themen, ein Beispiel wäre: Das ZFA-Team einer Praxis ist zerstritten und sorgt für eine schlechte Arbeitsatmosphäre. So individuell ein Team ist, gibt es aber letztlich Kniffe und Herangehensweisen, die man grundsätzlich anwenden kann, um Teammitglieder besser zu matchen oder Konflikte zu mindern. Und genau darum geht es: Zu erfahren, wie andere solche Situationen erlebt und gelöst haben. Oder gemeinsam mögliche Lösungen durchzusprechen. Der Gewinn liegt im Konkreten, in der Erfahrungsqualität echter Learnings und damit fernab von theoretischen How-to-Ratgebern. ■

Hier geht's zur
Anmeldung.



Nächste Med-Mastermind: Start im September 2024 • **Location:** SteamWork, Karlsruhe

Turnus und Dauer: alle 14 Tage/montags, sechs Monate (Preis auf Anfrage)

Fragen per Mail an: tim@kreditatelier.de oder telefonisch: +49 176 70550731

Weitere Infos auf: www.kreditatelier.de



PRAXISVERWALTUNG SO WIE'S MIR PASST!

UNABHÄNGIG VON ZEIT, ORT & TECHNIK

- / Individualisierbar
- / Webbasiert
- / Cloudfähig



Jetzt mehr erfahren:
vertrieb@dampsoft.de | www.dampsoft.de/ds4

DS4



DAMP SOFT