

## amace: Das Curriculum der Extraklasse

Das Curriculum fand zum 30. Mal statt und kann auf über 500 Teilnehmer zurückblicken.

Was vor acht Jahren in den eigenen Praxisräumen von Dr. Udo Windsheimer mit dem EUMAA (EUROPEAN MASTERS OF ALIGNERS) begonnen hat, sucht heute seinesgleichen.

Stets weiterentwickelt, hat sich das anfangs modulare Konzept zu einer intensiven Woche etabliert. Ein neuer Name wurde geschaffen – amace (ALIGNER MASTERING CERTIFICATION and EDUCATION). Ausgelagert in erstklassige Hotels, die den perfekten Rahmen für diese Fortbildung bilden. So werden die Teilnehmer, ausschließlich Kieferorthopäden aus der Region D-A-CH, von Montag bis Freitag mit allen faszinierenden Themen der Invisalign®-Behandlung vertraut gemacht.

Der Schwerpunkt der Fortbildung liegt im sicheren und vertrauensvollen Beherrschen des digitalen Workflows und der kieferorthopädischen Behandlung mit dem Invisalign-System. Es werden alle Anomalien, komplexe Fälle und beeindruckende Ergebnisse auf höchstem Niveau besprochen. Geführt wird das Curriculum stets von Dr. Udo Windsheimer selbst. Das zukunftsweisende Konzept beinhaltet die Invisalign®-Zertifizierung und wird mit 200 Advantagepunkten von Align sowie mit 55 Fortbildungspunkten der BZÄK/DGZMK belohnt.

Der Kurs wird von Spezialisten im Bereich der Patientenkommunikation, Abrechnung und ClinCheck®-Bearbeitung und Praxismanagement abgerundet. Schnell wird den Teilnehmern klar – dass hier der Name „Intensiv-Seminar“ Programm ist. So wird mit gemeinsamen Abendveranstaltungen und legendären Abschlusspartys der passende Ausgleich geschaffen.

### Der Erfolg lässt nicht lange auf sich warten.

So sind nach der Coronapandemie die Fortbildungsräume stets gefüllt. Bemerkenswerte 95 Prozent der Teilnehmer werden durch persönliche Empfehlungen auf den amace-Kurs aufmerksam und wollen Teil dieser inspirierenden Community werden. Im Anschluss wird den Teilnehmern das jährliche amace-UPDATE angeboten. Ein Wiedersehen der besonderen Art. In enger Zusammenarbeit mit den Teilnehmern werden neben allen neuen Themen und Veränderungen keine Wünsche offen gelassen.

Der Fortbildungskalender für das Jahr 2024/25 steht bereits und kann unter [www.orthocenter.de](http://www.orthocenter.de) eingesehen werden. Erweitert wird das Curriculum durch den young amace in Frankfurt am Main und dem amace advanced Suisse in Zürich.

Text von Manuela Glöckner



Dr. Udo Windsheimer, Initiator von amace (ALIGNER MASTERING CERTIFICATION and EDUCATION)  
(Bild: © OrthoCenter GmbH)

OrthoCenter GmbH • [mail@orthocenter.de](mailto:mail@orthocenter.de) • <https://www.orthocenter.de/>

## Mehr Wissen, mehr Motivation, mehr Erfolg

KFO-Basiswissen von und mit Dr. Hans W. Seeholzer am 18. Oktober in München.

Seit zwei Jahren tourt Dr. Hans W. Seeholzer wieder durch die Lande, um KFO-Basiswissen für Kieferorthopädische Fachangestellte weiterzugeben – und knüpft damit an den großen Erfolg der Roadshows vor der Coronapause an. Dabei ist grundlegendes KFO-Wissen, das Sprechen einer gemeinsamen Sprache im gesamten Praxisteam ein Garant für mehr Motivation im Team – und damit mehr Erfolg für die Praxis.

Was und warum entstehen Anomalien? Wie wird ein FRS analysiert? Welche Apparaturen und Behandlungsmöglichkeiten eignen sich wofür – und wie unterscheiden sie sich? Auf all diese Fragen – und auf viele, viele weitere – gibt Dr. Seeholzer im Rahmen seiner

letztlich die Freude an der Arbeit – was in Zeiten des Fachkräftemangels in kieferorthopädischen Praxen klar auf den langfristigen Erfolg der Praxis einzahlt.

Hinzu kommt, dass das Team im Behandlungszimmer leichter fließend zusammenarbeiten kann, wenn die Beteiligten die gleiche Sprache sprechen und wissen, wovon die Rede ist – auch in Fällen der interdisziplinären Zusammenarbeit mit anderen zahnmedizinischen

Disziplinen. Es ist also nachvollziehbar, dass der Benefit für die Praxis wächst, wenn sich das gesamte Team das KFO-Basiswissen aneignet. Dem trägt Dr. Seeholzer Rechnung: Je mehr Kolleginnen und Kollegen sich aus einer Praxis anmelden, desto günstiger die Teilnahmegebühr. Und damit es nicht beim trockenen Wissenstransfer bleibt, hat Dr. Seeholzer die Inhalte wieder mit kurzweiligen Aktionen ergänzt – aus Fortbildung wird „Edutainment“.

Die Roadshow zum KFO-Basiswissen begeisterte bereits mehrere Tausend Zahnmedizinische Fachangestellte in ganz Deutschland – sie alle denken, sprechen und handeln heute kieferorthopädisch. Für mehr Motivation, mehr Freude an der Arbeit – und zum Wohle der Patienten. Informationen und Direktbuchung: <https://dent-event.com/seeholzer/>

A Hoy PR – Agentur- und Verlagsges. mbH  
[info@ahoy-pr.de](mailto:info@ahoy-pr.de) • <https://dent-event.com/seeholzer/>

„Wir versetzen unser Team in die Lage, unseren Patienten kompetent weiterzuhelfen, die Bindung zwischen Patient und Praxis zu stärken – und das eigene Selbstwertgefühl ganz enorm zu polieren.“

Seminare Antworten. „Wenn die Mitarbeiterinnen besser verstehen, wie Kieferorthopädie funktioniert, warum Kieferorthopäden welche Behandlung präferieren und wie genau welches Behandlungsgerät wirkt, erhöht das nicht nur die Fachkompetenz, sondern auch eindeutig den Spaß an der eigenen Aufgabe“, sagt Dr. Seeholzer. Schließlich sei es keine Seltenheit, dass Patienten/-eltern nach der Beratung durch Chef oder Chefin noch einmal auf die Mitarbeiterinnen zukommen, um verbliebene Fragen zu klären, vielleicht auch, Einschätzungen zu erbitten. „Wir versetzen unser Team in die Lage, unseren Patienten kompetent weiterzuhelfen, die Bindung zwischen Patient und Praxis zu stärken – und das eigene Selbstwertgefühl ganz enorm zu polieren.“ Das steigere die Motivation und



### TERMIN

**18. Oktober 2024**

Leonardo Hotel Munich City South  
Hofmannstraße 1  
81379 München