

# Das Familienunternehmen mit Tradition

Drei Bereiche unter einem Dach vereint.

Andreas und Michèle Kohler haben im Oktober 2021 das Traditionsunternehmen Häubi AG in Lyss übernommen und bieten den Zahnärzten eine Produkt- und Dienstleistungspalette an, die in ihrer Kombination einzigartig ist.

## Neue Generation, frischer Wind

Andreas Kohler sind Ursprung und Historie des Unternehmens sehr bewusst, erst recht, seitdem er im Oktober 2021 zusammen mit seiner Frau Michèle die Firma übernommen hat. Vor 21 Jahren hat Kohler als Techniker für Zahnarztgeräte bei der Häubi AG angefangen und vor zehn Jahren die Führung der Dentalabteilung übernommen, gleichzeitig ist der gelernte Elektromonteur in die Geschäftsleitung gekommen. «Ich wurde die ganze Zeit gefördert, konnte so viel Erfahrung sammeln und kenne daher die Branche bestens», sagt Andreas Kohler. Michèle Kohler, die sich als Personalchefin um die 40 Mitarbeitenden sowie um das Marketing kümmert, ergänzt: «Wir sind immer noch die Dorfschreinerei, in welcher es nach Sägemehl riecht, aber wir ergänzen diese durch die Abteilungen Innenarchitektur und Dentaltechnik. Diese Kombination macht Häubi einzigartig, sind wir doch die einzigen, die alle drei Bereiche unter einem Dach vereinen.»

## Klassisches Dentaldepot oder Gemischtwarenladen?

Andreas stimmt mit den Erklärungen seiner Gattin überein: «Es stimmt, wir sind ein Gemischtwarenladen und nicht einfach zu definieren. Ein grosser Teil ist immer noch die Schreinerei, Möbel und Inneneinrichtung, im Dentalen sind wir klar der Ansprechpartner für alles Grosse.» Kohler erklärt, dass es sich bei seinem Unternehmen nicht um ein klassisches Dentaldepot handele, das unter anderem Verbrauchsmaterialien vertreibt, sondern dass sie auf grössere Geräte wie Behandlungseinheiten etwa von Dentsply Sirona oder Mikrona oder Röntengeräte von Belmont oder Dürr Dental spezialisiert seien. «Unsere Traumkunden sind allerdings schon jene Zahnärzte, die eine neue Praxis einrichten oder die bestehende renovieren wollen und die wir von Anfang bis zum Schluss begleiten dürfen.» Gerade weil Andreas Kohler und seine Mitarbeiter die Abläufe in einer Zahnarztpraxis bestens kennen, Bescheid wissen, wie etwa die Sterilisation ablaufen muss, und verschiedene Gerätschaften selbst vertreiben und warten, können sie einen Praxisumbau respektive -neubau besonders klug und effizient planen und abwickeln. «Die Praxis von A bis Z! Von der Idee und der Planung über die Offertenphase und Ausführung bis zur Nachbetreuung und Schulung begleiten wir die Zahnarztärzte und coachen diese während des ganzen Prozesses auch», erklärt Andreas Kohler das gesamtheitliche Konzept, welches er, im Gegensatz zu Architekturbüros und Praxisplaner, mit seiner Firma anbietet. Aus diesem Grund weisen die



Abb. 1: Andreas und Michèle Kohler übernehmen im Oktober 2021 die Häubi AG.



Abb. 2: Die Häubi AG verfügt über eine spezialisierte Abteilung für Dentaltechnik.



Abb. 3: Auch die Innenarchitektur hat bei der Häubi AG einen hohen Stellenwert.

beiden Kohlers auf den 250 Quadratmeter grossen Showroom bei ihnen in Lyss hin, in welchem nicht nur Behandlungseinheiten oder Röntengeräte ausgestellt sind, sondern in welchem man auch noch die Möbelmaterialien, den Bodenbelag oder die Beleuchtung auswählen kann. Michèle Kohler kommentiert sichtlich begeistert: «Wir haben alles vor Ort! Dies ist speziell für die Schweiz, damit können wir sicher herausstechen!»

## Was heisst Qualität wirklich?

Oft wird in einem solchen Gespräch von «Qualität» gesprochen, auch Andreas und Michèle Kohler verwenden diesen Begriff gerne. Doch was bedeutet Qualität wirklich? Die beiden schauen sich kurz an und überlegen. «Es ist die Person, die die Qualität überbringt. Wir haben Mitarbeiter, die schon langjährig mit dabei und gut geschult sind. Sie weisen eine Konstanz in der Leistung auf und können so dem Kunden wirklich fast alles bieten, was dieser verlangt. Qualität heisst aber auch, dass wir rasch vor Ort sind. Ruft ein Kunde an, so schicken wir, wenn es irgendwie machbar ist, den Techniker noch am Tag vorbei», antwortet Michèle Kohler, ihr Gatte ergänzt: «Für uns ist das wiederkehrende Geschäft wichtig. Durch den ganzen Dentservice und die Wartungen sind wir immer wieder in Kontakt mit unseren Kunden, haben die Fühler draussen und können so die Beziehungen pflegen. Wir wollen mit der Arbeit glänzen und somit Zufriedenheit abholen können.»

Dass das Ehepaar Kohler mit seinem Engagement die Firma Häubi in der Dentalbranche habe weiter positionieren können, wird einem klar, wenn man mit Vertretern der Industrie oder des Handels spricht. So wurde zum Beispiel der neue Showroom von Dentsply Sirona Schweiz durch die Häubi eingerichtet. Auf dieses gute Verhältnis mit den Kollegen innerhalb der Branche ist Andreas Kohler sichtlich stolz. «Selbst die Mitarbeiter der anderen Firmen sagen uns, wir würden coole Sachen machen und sie uns daher gerne empfehlen. Dies ist eine Bestätigung für uns, auf dem richtigen Wege zu sein.»

Michèle nickt einverständlich und kommentiert abschliessend: «Wir sind heute nicht nur der Holzwurm, sondern auch in hochtechnischen Bereichen der Zahnmedizin zu Hause. Mit der neuen Leitung des Unternehmens haben wir den Betrieb und die technischen Bereiche modernisiert, unsere Firmenphilosophie ist aber immer noch die gleiche: Alles aus einer Hand!»

DI

Autor: Daniel Izquierdo-Hänni

Häubi AG  
Tel.: +41 32 555 30 00  
info@haeubi.ch  
www.haeubi.ch

**HäUBI**  
INTERIOR - PRAXIS - DENTAL

ANZEIGE

 **bds dental ag**

...immer etwas zu entdecken!

**Q-Optics**, exklusiv bei BDS

Besuchen Sie uns auf [www.bds-dental.ch](http://www.bds-dental.ch) Email: [info@bds-dental.ch](mailto:info@bds-dental.ch)



**Q-Optics**  
a division of Quality Aspirators