

# ” WIR SIND FANS DER INTUITIVEN BEDIENUNG! “

**Text:** Dr. Thomas E. Berger

Infos zum Unternehmen



**TESTIMONIAL >>>** Dr. Thomas Berger ist Zahnarzt in Bad Frankenhausen und langjähriger Anwender des Produkt- und Serviceportfolios von orangedental. Im Folgenden gibt er ein Feedback zu den digitalen Lösungen des Dentalunternehmens im Praxisalltag.

Die Integration der Aufnahmen des VSP Folienscanners in die byzz® NXT Software zur Bilddatenkonsolidierung der Patienten funktioniert reibungslos. Die Bildqualität des VSP Folienscanners ist sehr gut. Besonders hervorzuheben ist, dass die Folien sehr robust sind und wir noch keine Probleme mit Kratzern oder anderen Beschädigungen gehabt haben. Der Scanner ist im Behandlungszimmer integriert und sieht zudem noch gut aus. Seit einiger Zeit arbeiten wir mit dem FUSSEN Intraoral-3D-Scanner: Ein echter Vorteil ist, dass Stellen, die nicht perfekt gescannt wurden, korrigiert werden können, da ich nur diese Stelle nochmals scannen muss. Außerdem ist die digitale Datenübertragung einfach und ressourcenschonend. Ich kann Präparationsgrenzen noch mal darstellen und sehe Fehler in meiner Präparation, der FUSSEN hat mein Denken über Präparationen positiv verändert.

Die Software byzz® NXT von orangedental hat sich im Laufe der Zeit weiterentwickelt und ist weitergewachsen, und auch wir als Praxis sind in die Software byzz® NXT reingewachsen. Meine Assistentinnen und ich kommen mit der Software sehr gut zurecht, sie ist für uns ein sehr wichtiges Tool, da hier alle Daten zusammenlaufen. Besonders gefällt uns die intuitive Bedienung. Die Software ist außerdem kompatibel mit unserer Praxisverwaltungssoftware, was die Abläufe vereinfacht.

Was uns darüber hinaus bei orangedental sehr gut gefällt, ist, dass die Techniker bei Bedarf bestens erreichbar sind und bislang alle Probleme sehr kompetent und schnell zu unserer vollsten Zufriedenheit lösen konnten.

## Fazit

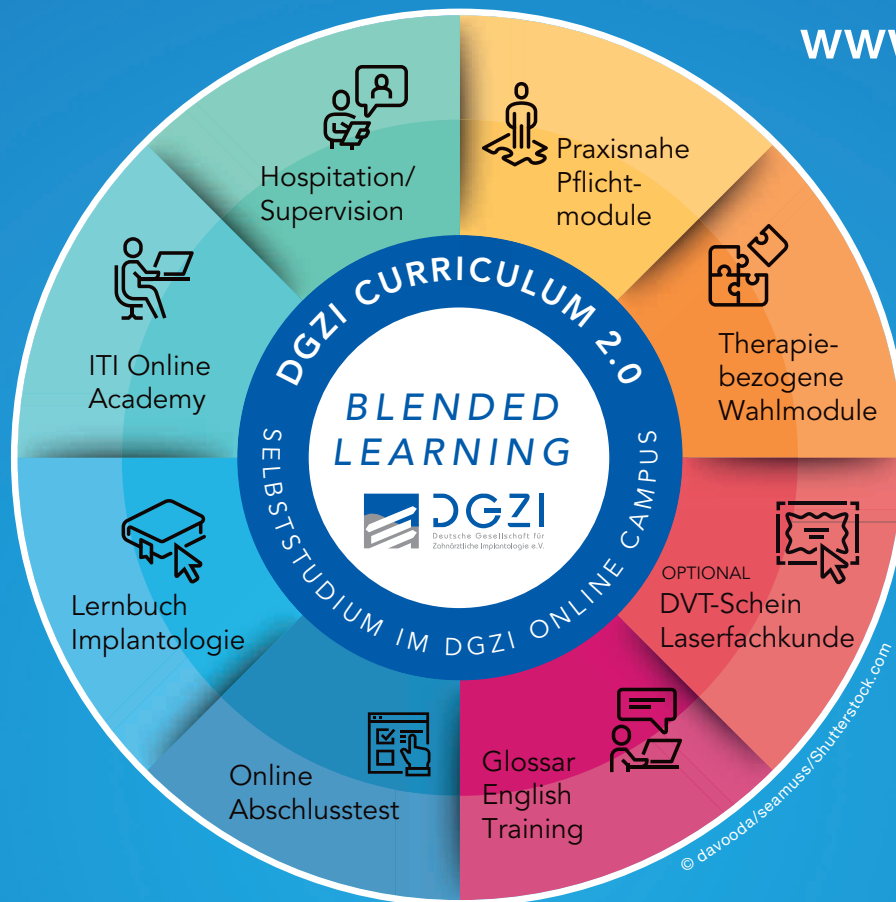
Wer auf der Suche nach einem innovativen Unternehmen ist, bei dem der einzelne Kunde Beachtung erfährt, ist bei orangedental gut aufgehoben. Ich kann orangedental absolut empfehlen, mir gefällt es, wie mit dem Kunden umgegangen wird, auch bei Schwierigkeiten gab es immer Lösungen im Interesse des Kunden. Man merkt, dass sich die Mitarbeiter mit dem Unternehmen identifizieren und ein echter Teil des Unternehmens sind. <<<<



**orangedental pusht sinnvolle Innovationen, die neben der Funktionalität auch optisch ein ansprechendes Design haben.**

# IHRE CHANCE ZU MEHR ERFOLG!

[www.DGZI.de](http://www.DGZI.de)



## Curriculum Implantologie

Jederzeit starten im DGZI Online Campus

- ITI Online Academy Zugang inklusive während des Curriculums
- Praxisbezogene Pflicht- und therapiebezogene Wahlmodule
- Online Abschlussklausur
- Für Mitglieder reduzierte Kursgebühr: 4.900 Euro

Bei Abschluss einer mindestens dreijährigen Mitgliedschaft in der DGZI,  
ansonsten Kursgebühr: 5.950 Euro

Informationen, Termine und Anmeldung unter [www.DGZI.de](http://www.DGZI.de)  
sowie im aktuellen Fortbildungskatalog auf der Homepage.