

Praxis × Labor:

Mit transparenter Kommunikation gemeinsam erfolgreich

Ein Beitrag von Henrik Eichler

[INTERVIEW] Kompetenz in minimalinvasiver Implantologie – dafür steht seit 2006 Champions-Implants. Mit dem minimalinvasiven Insertionsprotokoll MIMI® und den für eine minimalinvasive Insertion optimierten ein- und zweiteiligen Implantaten bietet das Unternehmen mit Sitz in Flonheim Anwendern optimale Voraussetzungen für eine erfolgreiche Versorgung. Ein wichtiger Player im Champions-Team ist Head of Sales and Operations, Rainer Zoppke. Im Interview stellt er seinen Arbeitsbereich und die Fortbildungssparte von Champions vor und plädiert für transparente Prozessketten zwischen Praxis und Labor.

Herr Zoppke, Champions verfügt über ein State-of-the-Art Future Fortbildungszentrum. Welches Konzept liegt den Fortbildungsangeboten zugrunde und was ist weiter geplant?

Als Weiterbildungsangebot von Champions-Implants bietet die Future Academy Schulungen und Seminare an, die sich auf die Implantologie und verwandte Techniken spezialisieren. Diese Schulungen richten sich sowohl an erfahrene Zahnärzte als auch an Neulinge in der Implantologie, um ihnen die Möglichkeit zu geben, sich in neuesten Techniken und Verfahren weiterzubilden und auf dem aktuellen Stand der Wissenschaft zu bleiben. Teilnehmer können in modernen Implantationstechniken, wie z. B. dem MIMI®-Verfahren (Minimally Invasive Medical Implantation), geschult werden. Das Ziel der Future Academy ist es, Zahnärzte und andere Fachkräfte im Gesundheitswesen zu befähigen, hochwertige und innovative Implantatlösungen anzubieten, die auf den neuesten wissenschaftlichen Erkenntnissen und Technologien basieren.

Stichwort Prothetik: Was braucht eine optimale Zusammenarbeit zwischen Chirurg und Zahntechniker?

Zuallererst braucht es eine offene und respektvolle Kommunikation. Dabei sollten beide Parteien ihre Expertise verwenden, um gemeinsam die bestmögliche Lösung für den Patienten zu finden. Durch eine transparente und partnerschaftliche Kommunikation lassen sich Missverständnisse vermeiden und die Qualität der prothetischen Versorgung verbessern. Außerdem ist es wichtig, klare und realistische Erwartungen sowohl intern im Team als auch extern gegenüber den Patienten zu setzen. Dies betrifft sowohl die ästhetischen und funktionellen Ergebnisse als auch den zeitlichen Ablauf und die Kosten. Ein realistisches Erwartungsmanagement sorgt dafür, dass alle Beteiligten, insbesondere die Patienten, genau wissen, was sie erwartet, und so am Ende die Zufriedenheit mit der finalen Versorgung erhöht wird. Doch das interdisziplinäre Arbeiten sollte bereits intensiv in der Planungsphase starten. Durch einen frühzeitigen Austausch zwischen Praxis

und Labor können mögliche Probleme antizipiert und individuelle Lösungen entwickelt werden, was letztlich die Behandlungsqualität und Effizienz erhöht. Klar ist auch, dass die Integration digitaler Technologien in die Arbeitsprozesse die Effizienz und Präzision erheblich steigern kann. Digitale Abdrücke, CAD/CAM-Technologien und strukturierte Behandlungsplanungen ermöglichen eine präzisere Herstellung von prothetischen Versorgungen und eine verbesserte Kommunikation zwischen Zahnarzt und Zahntechniker. Diese Technologien fördern eine nahtlose Zusammenarbeit und reduzieren ebenfalls Fehlerquellen.

Welche Aspekte bedingen die Wirtschaftlichkeit einer implantologisch tätigen Praxis aus Ihrer Sicht?

Ein gut strukturierter und effizienter Arbeitsablauf ist entscheidend, um eine Praxis wirtschaftlich zu führen. Durch eine Optimierung des Bestandsmanagements, der Terminplanung und der Patientenverwaltung können Kosten gesenkt und die Produktivität gesteigert werden. Die Reduktion



Rainer Zoppke, rechts, im Gespräch mit Henrik Eichler (OEMUS MEDIA AG). Als Head of Sales and Operations bei Champions ist Zoppke für eine Vielzahl von Aufgaben verantwortlich, die sich auf die operativen Abläufe und den Vertrieb konzentrieren. Hierzu zählen unter anderem Vertriebsleitung, operative Verantwortung, Restrukturierung des Produktionsstandortes, Prozessoptimierung und Teamführung.

ANZEIGE

Erfolg ist planbar

Mit charly gestalten Sie klare Abläufe und einfache Arbeitsprozesse, die Ihrem Team den Rücken freihalten. So bleibt mehr Zeit für das, was wirklich zählt – Ihre Patienten.

**Mehr Zeit, mehr Effizienz,
glückliche Mitarbeiter
und Patienten.**



charly
by solutio



von unnötigem Materialverbrauch und eine klare, standardisierte Vorgehensweise bei Behandlungen können ebenfalls dazu beitragen, den allgemeinen Workflow zu verbessern. Im Trend hin zu minimalinvasiven Verfahren zeigt sich Ähnliches: Weniger postoperative Komplikationen und Nachsorgetermine erhöhen die Patientenzufriedenheit und die Praxisabläufe können effizienter werden. Dieser Aspekt, Patienten schnell und mit hochwertigen Materialien zu versorgen, ist ein entscheidender Faktor für die Wirtschaftlichkeit einer Praxis. Moderne Materialien und Technologien, wie CAD/CAM für die Herstellung von Implantataufbauten und Prothesen, ermöglichen eine präzise und schnelle Versorgung und reduzieren die erforderlichen Sitzungen. Weniger Sitzungen bedeuten wiederum eine vereinfachte Logistik, sowohl für das Praxisteam als auch für den Patienten. Wenn zusätzlich, durch klare Kommunikation, ein angenehmes Praxiserlebnis und effiziente Nachsorge, der Fokus der Praxis auf die Bedürfnisse und Erwartungen der Patienten gelegt wird, fördert dies die Bindung zur Praxis. Im besten Falle sorgt die positive Mundpropaganda dann noch für Neupatienten.

Champions übernahm vor drei Jahren den kompletten Produktionsstandort, in dem man seit 2006 produzierte. Wie kann man sich hier die Schnittstellen zwischen Produktion, Fortbildungszentrum und Unternehmenszentrale vorstellen?

Wir erweiterten den Produktionspark mit weiteren, hochmodernen Maschinen und innovativer Technologie. Diese ermöglichen eine präzise, effiziente und qualitativ hochwertige Herstellung von Implantaten und anderen dentalen Produkten. Die Integration fortschrittlicher Fertigungstechnologien erlaubt uns eine hohe Flexibilität in der Produktion und eine schnellere Anpassung an neue Marktanforderungen. Mit dem Standort im Schwarzwald haben wir nicht nur eine landschaftlich reizvolle Umgebung, sondern auch eine strategisch günstige Lage in der Nähe wichtiger Verkehrswege. Dazu kommt die räumliche Nähe zwischen der Produktionsstätte, unserem Fortbildungszentrum und der Unternehmenszentrale, die einen effizienten Informationsfluss und eine enge Zusammenarbeit fördert. Die Schnittstellen sind so gestaltet, dass regelmäßig Feedback von unseren Schulungsteilnehmern und klinischen Anwendern direkt in den Produktionsprozess einfließen kann. Dies ermöglicht eine kontinuierliche Verbesserung und Weiterentwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen. Ein weiteres Plus: Die neue Produktionsstätte im Schwarzwald setzt auf nachhaltige Produktionsprozesse und Umweltmanagement. Die Nutzung von erneuerbaren Energien, die Minimierung von Abfall und der effiziente Einsatz von Ressourcen sind zentrale Bestandteile unserer Produktionsphilosophie. Dies entspricht nicht nur unserem Unternehmensleitbild, sondern wird auch von unseren Kunden zunehmend als wichtig erachtet.

BESSER GEHT IMMER!

Auch wenn Praxis und Labor schon eng zusammenarbeiten, lassen sich Schnittstellen optimieren. Rainer Zoppke hebt drei davon hervor:

- **Verbesserte digitale Integration:** Obwohl viele Praxen und Labore bereits digitale Technologien nutzen, besteht noch Potenzial für eine stärkere Integration. Eine nahtlosere digitale Zusammenarbeit könnte durch kompatible Softwarelösungen und gemeinsame digitale Plattformen erreicht werden, um den Austausch von Daten und Informationen zu optimieren.
- **Weiterbildung und Schulung:** Regelmäßige Fortbildungen für Zahnärzte und Zahntechniker im Bereich der digitalen Technologien und neuen Materialien könnten die Zusammenarbeit weiter verbessern. Eine fundierte Kenntnis der neuesten Entwicklungen ermöglicht es beiden Parteien, effektiver zusammenzuarbeiten und innovative Lösungen zu entwickeln.
- **Standardisierung von Prozessen:** Durch die Standardisierung bestimmter Prozesse könnten die Effizienz weiter gesteigert und Fehlerquellen minimiert werden. Ein gemeinsames Verständnis von Abläufen und Qualitätsstandards trägt dazu bei, die Zusammenarbeit zu harmonisieren und konsistente Ergebnisse zu erzielen.

Save the Date:

Vom 13. bis 20. März lädt Champions-Implants zum **Champions Future Summit** in den Robinson Club Cala Serena ein.

Alle Infos zu Programm und Anmeldung auf:
championsimplants.com



Infos zum Unternehmen



EURUS - DIE FAMILIE



EURUS-S1
Holder

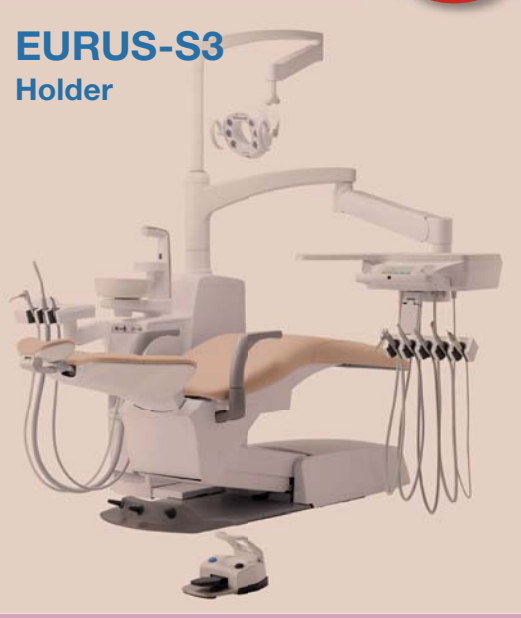
Mehr
Infos auf
Seite 98



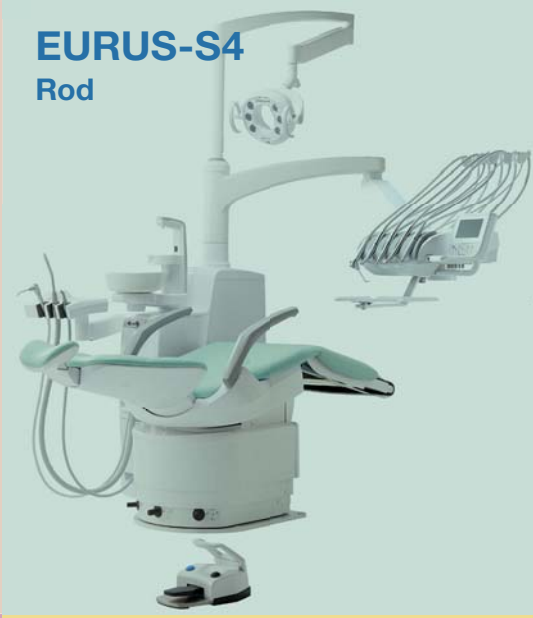
EURUS-S1
Rod



EURUS-S1
Cart



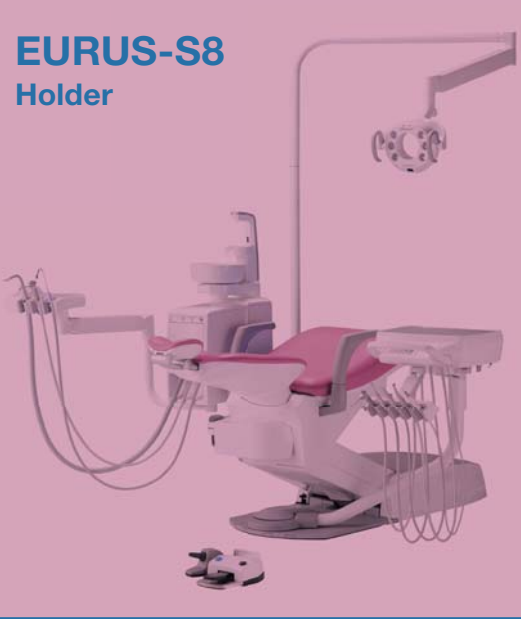
EURUS-S3
Holder



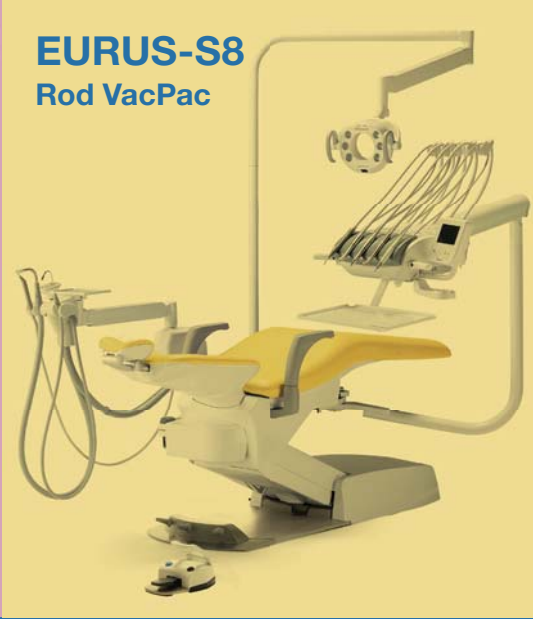
EURUS-S4
Rod



EURUS-S6
Holder



EURUS-S8
Holder



EURUS-S8
Rod VacPac



EURUS-S8
Cart ohne
Speifontäne

Partner von:



TAKARA COMPANY EUROPE GMBH

Industriestraße 21 • 61381 Friedrichsdorf
Tel. +49 (0) 6172 1772 800
E-Mail: info@takara-belmont.de
Internet: www.belmontdental.de