



Kfz-Versicherung: Vergleichen lohnt sich!

Sonderkonditionen für bayerische Zahnärztinnen und Zahnärzte

Wer Radio hört oder regelmäßig die Werbung im TV sieht, wird es bereits wahrgenommen haben – die alljährliche Wechselsaison in der Kfz-Versicherung hat begonnen. Denn ein Wechsel ist noch bis November möglich. Viele Versicherer werben um Kunden und preisen „den besten Service“ oder „die günstigsten Prämien“ an. Doch welcher Tarif ist für mich der beste? Welche Unterschiede gibt es?

In kaum einer Versicherungssparte gibt es so große Unterschiede beim Preis-Leistungs-Verhältnis wie in der Kfz-Versicherung. Daher lohnt sich ein Vergleich – insbesondere dann, wenn Ihr Vertrag teurer geworden ist oder aber wenn sich Tarifmerkmale oder Rahmenbedingungen bei der Nutzung von Kfz geändert haben.

Welche Versicherung passt zu mir?

Eine Autoversicherung sollte genau auf die aktuellen Erfordernisse zugeschnitten sein. Um diese herauszufinden, sollten Sie sich folgende Fragen stellen:

- Jährliche Laufleistung: Fahren Sie vielleicht weniger oder mehr als zuvor?
- Zahlweise: Zahlen Sie Ihren Beitrag in monatlichen Raten oder nutzen Sie die günstigere jährliche Zahlweise?
- Selbstbeteiligung: Wie stark beteiligen Sie sich an den Kosten für Schäden (Höhe der Selbstbeteiligung)?
- Fahrerkreis: Lässt sich der Kreis der eingetragenen Fahrer reduzieren (z. B. weil Kinder aus dem Haus sind und den Wagen nicht mehr nutzen)?
- Standort des Fahrzeuges: Sind Sie umgezogen und der Wagen steht nun in der Garage und nicht mehr an der Straße?
- Reparaturen: Wäre eine Werkstattbindung im Schadensfall möglicherweise interessant?

Die sogenannte „Werkstattbindung“ bringt häufig deutliche Nachlässe. Im Falle eines selbst verschuldeten Unfalles mit Teilkasko oder Vollkasko-Leistung wählt der Versicherer die Fachwerkstatt aus. Diese führt die Reparatur dann nach Herstellervorgaben aus. Wo Sie Inspektionen oder andere Werkstattarbeiten

durchführen lassen, spielt keine Rolle – die Bindung greift nur bei Kasko-Schäden. Auch wenn ein Dritter den Schaden an Ihrem Fahrzeug verursacht hat, gilt die Werkstattbindung nicht!

Dies sind nur einige Tarifmerkmale, die sich auf die Prämie auswirken können. Auch die Änderung oder Regionalklasse oder eine allgemeine Anpassung in der Haftpflicht können zu völlig veränderten Prämien führen.

Individuelle Gestaltung möglich

Der Deckungsumfang einer Kfz-Versicherung kann sehr individuell gestaltet werden. So sind zum Beispiel „Rabatt-Retter“ sehr sinnvoll, wenn man bereits eine hohe Schadenfreiheitsklasse erreicht hat. Telematik-Tarife animieren manch einen zum vorsichtigen Fahren (insbesondere Fahranfänger), da die Fahrten aufgezeichnet werden. Zudem bieten viele Unternehmen diverse Rabatte und Sonderkonditionen an, zum Beispiel für Viel- oder Wenigfahrer.

Sondereinstufung für Kinder

Besonders interessant für Eltern, deren Kinder über ein eigenes Fahrzeug verfügen, das auch auf die Kinder zugelassen wird: Einige Tarife sehen eine Sondereinstufung vor, wenn auch die Eltern beim gleichen Unternehmen versichert sind. Hier lässt sich Geld bei der Prämie einsparen. Wichtig zu beachten: Wenn Ihre Kinder (unter 23 Jahre) regelmäßig mit Ihrem Fahrzeug fahren, sollten Sie dies der Versicherung melden. Allerdings kann durch die Änderung des Fahrerkreises die Prämie (enorm) ansteigen.

Die eazf Consult bietet über die Serviceleistung VVG für die bayerischen Zahnärzte auch in der Kfz-Versicherung Sonderkonditionen. Informieren Sie sich unverbindlich und kostenfrei über die Tarife und Leistungen. Bis zum 30. November können Sie problemlos den Anbieter wechseln. Danach ist das nur noch möglich, wenn Ihre Prämie angepasst wurde. Und sollte das Ergebnis der Überprüfung zeigen, dass keine Einsparung möglich ist, erhalten Sie zumindest die Bestätigung, gut versichert zu sein.

Michael Weber
Geschäftsführer der eazf Consult

KONTAKT

Bei Interesse an einer Analyse und Beratung zur Kfz-Versicherung, einer Überprüfung anderer Versicherungsverträge oder der Betreuung Ihrer Versicherungen durch die eazf Consult können Sie unter www.zahnarzt-versichern.de eine Anfrage stellen. Nähere Auskünfte erhalten Sie bei unserem Berater Michael Weber auch unter der Telefonnummer 089 230211-492.





Zentrum für
Existenzgründer und
Praxisberatung der BLZK

■ Das Beratungskonzept des ZEP

Das ZEP bietet eine umfassende individuelle und kostenfreie **Erstberatung** zu Ihren Fragen rund um die geplante Niederlassung oder Praxisabgabe.

Planen Sie die Beratung idealerweise neun bis zwölf Monate vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe ein – in jedem Fall **vor verbindlichen Entscheidungen** oder dem Abschluss von Verträgen.

■ Kontakt

ZEP Zentrum für Existenzgründer und
Praxisberatung der BLZK

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
ZÄ Katrin Heitzmann
Michael Weber

Telefon 089 230211-412/-414
Fax 089 230211-488
zep@blzk.de



blzk.de/zep

■ Expertenwissen und Rüstzeug für Ihre Praxis

Das Beratungsgespräch bezieht **alle relevanten Bereiche** einer erfolgreichen Praxisgründung, -entwicklung oder -übergabe mit ein:

- Betriebswirtschaftliche Fragen
- Steuerliche und rechtliche Fragen
- Wahl der Rechtsform
- Einschätzung zur Praxisbewertung
- Businessplan und Praxisfinanzierung
- Überlegungen zum Personalkonzept
- Umfang des erforderlichen Versicherungsschutzes und Analyse bestehender Versicherungen
- Praxismarketing und Praxismarke
- Umsetzung von QM, Arbeitssicherheit und Hygienemanagement (BuS-Dienst der BLZK)
- Externe Abrechnung

Unsere Servicepartner



- Kostenfrei Überprüfung bestehender Verträge
- Beratung zum Versicherungsschutz
- Attraktive Gruppenversicherungsverträge für Praxen
- Kompetente Betreuung Ihrer Versicherungen

www.vvg.de
mweber@eazf.de



- Rechtssichere Abrechnung vertraglicher und außervertraglicher Leistungen
- Erstellung und Abrechnung von HKP und Kostenvoranschlägen
- Individuelle Betreuung durch geschulte Abrechnungsfachkräfte
- Kostensparende Online-Abrechnung ohne langfristige Vertragsbindung

www.premiumabrechnung.de
info@preab.info



- Erfolgreiche Prophylaxe – Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Business-Coaching: Chef-/Führungskräfte-Coaching, Umgang mit Stress, Einzelcoaching oder Team-Entwicklung
- Praxis-Check nach den Anforderungen der Gewerbeaufsicht (Hygienemanagement und Arbeitssicherheit)
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter auf Ihre Praxis
- Praxisdesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

www.eazf-consult.de
info@eazf.de

