

ZT Impressum

Verlag

OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: +49 341 48474-0
Fax: +49 341 48474-290
kontakt@oemus-media.de

Herausgeber

Torsten R. Oemus

Vorstand

Ingolf Döbbecke
Dipl.-Betriebsw. Lutz V. Hiller
Torsten R. Oemus

Chefredaktion

Katja Kupfer (V.i.S.d.P.)
Tel.: +49 341 48474-327
kupfer@oemus-media.de

Redaktionsleitung

Kerstin Oesterreich
Tel.: +49 341 48474-145
k.oesterreich@oemus-media.de

Projektleitung

Stefan Reichardt (verantwortlich)
Tel.: +49 341 48474-222
reichardt@oemus-media.de

Produktionsleitung

Gernot Meyer
Tel.: +49 341 48474-520
meyer@oemus-media.de

Anzeigendisposition

Lysann Reichardt
(Anzeigendisposition/-verwaltung)
Tel.: +49 341 48474-208
Fax: +49 341 48474-190
l.reichardt@oemus-media.de

Abonnement

abo@oemus-media.de

Art Direction

Dipl.-Des. (FH) Alexander Jahn
Tel.: +49 341 48474-139
a.jahn@oemus-media.de

Grafik

Nora Sommer-Zernechel (Layout, Satz)
Tel.: +49 341 48474-117
n.sommer@oemus-media.de

Druck

Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG
Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel

Die ZT Zahntechnik Zeitung erscheint regelmäßig als Monatszeitung. Bezugspreis: Einzel exemplar: 3,50 € ab Verlag zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Jahresabonnement im Inland: 55 € ab Verlag inkl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Abo-Hotline: +49 341 48474-0. Die Beiträge in der ZT Zahntechnik Zeitung sind urheberrechtlich geschützt. Nachdruck, auch auszugsweise, nur nach schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für die Richtigkeit und Vollständigkeit von Verbands-, Unternehmens-, Markt- und Produktinformationen kann keine Gewähr oder Haftung übernommen werden. Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung (gleich welcher Art) sowie das Recht der Übersetzung in Fremdsprachen – für alle veröffentlichten Beiträge – vorbehalten. Bei allen redaktionellen Einsendungen wird das Einverständnis auf volle und auszugsweise Veröffentlichung vorausgesetzt, sofern kein anders lautender Vermerk vorliegt. Mit Einsendung des Manuskriptes gehen das Recht zur Veröffentlichung als auch die Rechte zur Übersetzung, zur Vergabe von Nachdruckrechten in deutscher oder fremder Sprache, zur elektronischen Speicherung in Datenbanken, zur Herstellung von Sonderdrucken und Fotokopien an den Verlag über. Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Bücher und Bildmaterial übernimmt die Redaktion keine Haftung. Es gelten die AGB und die Autorenrichtlinien. Gerichtsstand ist Leipzig.

Editorische Notiz

(Schreibweise männlich/weiblich/divers)
Wir bitten um Verständnis, dass aus Gründen der Lesbarkeit auf eine durchgängige Nennung der Genderbezeichnungen verzichtet wurde. Selbstverständlich beziehen sich alle Texte in gleicher Weise auf alle Gendergruppen.

www.zt-zeitung.de



dentona eröffnet neues Headquarter in Dortmund

In der Zahntechnik gibt es Namen, die von Generation zu Generation weitergetragen werden – dentona ist einer davon. Seit über 40 Jahren steht das Familienunternehmen Dentallaboren zur Seite und hat sich als verlässlicher Partner etabliert. Anfang September 2024 eröffnete dentona eine moderne Firmenzentrale im Dortmunder Westen und schlägt damit ein neues Kapitel in Sachen Innovation und Kundennähe auf.



Das neue Firmengebäude ist ein echter Hingucker: Viel Glas, lichtdurchflutete Räume und eine markante Industrieästhetik. Ergonomie und Effizienz gehen Hand in Hand, um Mitarbeitenden und Kunden ein optimales Umfeld zu bieten. „Wir haben einen Ort geschaffen, der inspiriert und motiviert“, erklärt Carsten K. Wilkesmann (Vorstand dentona AG). Auf 5.500 Quadratmetern entfaltet dentona eine eindrucksvolle Präsenz. Neben der

Verwaltung und Entwicklung findet hier beispielsweise die Produktion der 3D-Druckharze optiprint statt. „Mit dem neuen Standort haben wir nicht nur Raum für aktuelle Projekte geschaffen, sondern die Basis für künftige Entwicklungsmöglichkeiten gelegt“, betont Carsten K. Wilkesmann.

Mehr Raum, mehr dentona

Die neuen Räume bieten viele Vorteile: Mitarbeitende können sich in einer inspirierenden Arbeitsumgebung entfalten. Kunden dürfen sich auf moderne Schulungsräume freuen. Hier finden regelmäßig Trainings und Workshops statt. Ob Einsteiger oder Profi, bei dentona stehen die Türen offen für alle, die die Zahntechnik mitgestalten wollen. Der großzügige Trainingsraum deckt den gesamten digitalen Workflow ab – vom Intraoralscanner, smarten Softwarelösungen über 3D-Drucker bis hin zu Fräsmaschinen. Alles ist darauf ausgerichtet, die Zahntechnik von heute und morgen erlebbar zu machen. Bei der Ausstattung des Trainingsbereichs haben Gerätepartner wie Asiga und RapidShape (3D-Druck), imes-icore (Fräsmaschinen), smart optics (Modellscanner), shining 3D (Intraoralscanner) und exocad (CAD-Software) unterstützt. Im Bereich Zirkonoxid arbeitet dentona eng mit dem weltweit führenden Unternehmen Aidite zusammen.

Blick in die nahe Zukunft

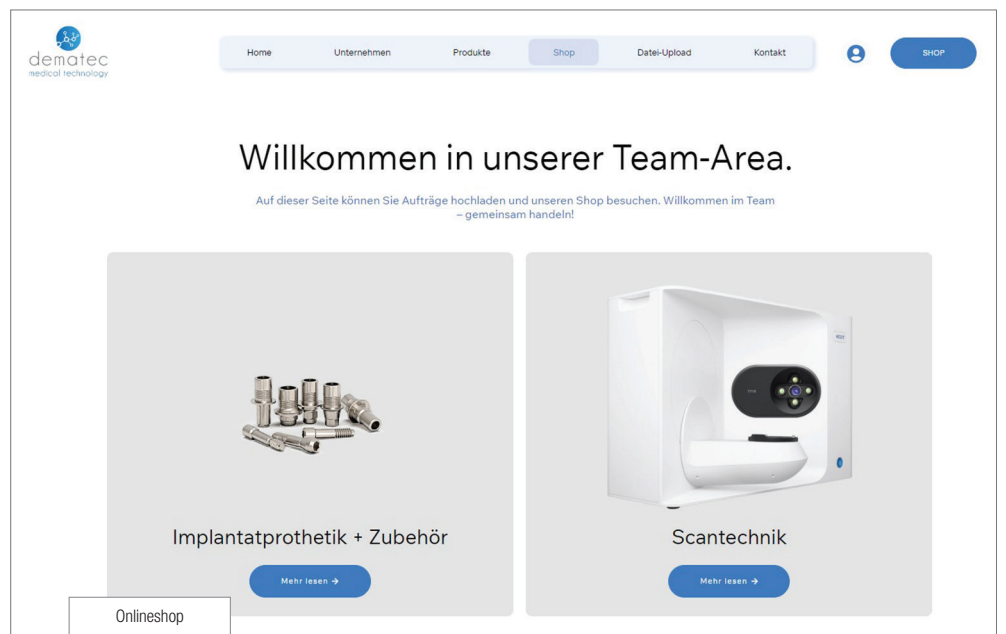
So viel dentona gabs noch nie! Das Unternehmen bleibt dem Claim „New Way dental technology“ treu und setzt auf Wachstum. Neben dem Hauptsitz in Dortmund bleibt das Werk in Leipzig bestehen, wo der Fokus auf der Gipsproduktion und der analogen Zahntechnik liegt. So vereint dentona das Beste aus beiden Welten. Carsten K. Wilkesmann betont: „Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Mitarbeitenden, Kunden und Partnern unseren Weg weiterzugehen.“ Weitere Informationen auf www.dentona.de.

dentona AG • www.dentona.de

Onlineshop mit erweitertem Angebot und neuem Design

Die Wochen der Anstrengungen haben sich gelohnt: Der neu gestaltete Onlineshop von dematec auf www.team-dematec.dental präsentiert sich in einem frischen, modernen Design und zeichnet sich insbesondere durch die verbesserte Benutzerfreundlichkeit aus. Es wurde viel Wert auf die Verbesserung bei der mobilen Nutzung und auf die schnelleren Ladezeiten der einzelnen Seiten sowie deren optimierte Darstellung gelegt. Wünsche und Anregungen der Nutzer, die im Zuge einer breit angelegten Meinungsumfrage zusammengetragen und ausgewertet wurden, flossen in die Planung und Umsetzung des neuen Shopsystems ein. Entsprechend liegt nun ein hohes Augenmerk auf der verbesserten Produktpräsentation aller verfügbaren Artikel.

User des neuen Onlineshops können sich im neu eingebauten Newsletter-System registrieren, was mit einer attraktiven Kennenlernaktion verbunden ist: Registrierte Empfänger erhalten beim nächsten Einkauf im neuen Onlineshop satte 10 Prozent Rabatt auf die gesamte Bestellung. Dabei sein lohnt sich!



Coming soon: In Kürze wird bei den Implantataufbauteilen und Zubehör von dematec eine neue Serie, die NGM-Serie, zugelassen und auf den Markt gebracht. Die NGM-Serie ist kompatibel zu dem originalen Implantatsystem NEODENT® GM EXACT und beinhaltet wie gewohnt Titanbasen, Abutmentschrauben, Laboranaloge, Scanbodies, Laborschrauben und entsprechende PreMills und wird zeitnah über den neuen Onlineshop erhältlich sein.

dematec medical technology GmbH
www.dematec.dental

ANBIETERINFORMATION*

Glänzende Wahrheiten

Um das Edelmetall Gold ranken sich viele Mythen. Dominik Lochmann, Geschäftsführer der ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG, klärt über zwei Vorurteile auf.

Gold gilt als stabile Wertanlage in wirtschaftlich unsicheren Zeiten. „Tatsächlich stieg der Preis in den letzten Jahren kurzfristig immer dann am stärksten an, wenn große Unsicherheit an den Märkten herrschte. Daher sollten Anleger idealerweise nicht nur in einer Krise Gold kaufen, sondern während stabiler Marktverhältnisse. So besteht eine höhere



Chance, das eigene Vermögen zuverlässig abzusichern“, rät Dominik Lochmann.

Gold ist sehr teuer, und nur Wohlhabende investieren in Edelmetalle. Für große Mengen mag dies zutreffen, allerdings gibt es preiswertere Alternativen. „Bei den sogenannten CombiBars handelt es sich um Tafelbarren, die sich durch Sollbruchstellen händisch und ohne Materialverlust in kleinere Einheiten trennen lassen. Dadurch haben Anle-

ger die Möglichkeit, zu jedem Zeitpunkt auch geringe Goldmengen zu verkaufen, statt direkt einen kompletten Barren“, erläutert Dominik Lochmann.

Weitere Informationen unter www.scheideanstalt.de und www.edelmetall-handel.de.

ESG Edelmetall-Service GmbH & Co. KG
www.edelmetall-handel.de

Sorge dich nicht – (Über-)Lebe!



Gerade für jedes Dentallabor ist eine solide Finanzplanung und die Absicherung der laufenden Liquidität wichtiger denn je. Steigende Zinsen erschweren zudem notwendige Anschaffungen, um auf dem Markt bestehen zu können. Doch wie lassen sich Finanzierungslücken in wirtschaftlich schwierigen Zeiten vermeiden, ohne das empfindliche Verhältnis zwischen Labor und Zahnarzt zu belasten?

Werner Hörmann, Gründer der LVG in Stuttgart: „Wir kennen die Sorgen und Nöte von Dentallaboren wie kein anderer. Seit über 40 Jahren bieten wir unseren Partnern zuverlässig Schutz vor Liquiditätsengpässen und Forderungsausfällen. Dabei verfügen

wir sowohl über das feine Gespür für sensible Kundenbeziehungen als auch über die Kompetenz eines finanzstarken Partners.“ Sein 1983 gegründetes Unternehmen bietet Factoring speziell für Zahntechniker und Dentallabore an. Mit der Vorfinanzierung der Rechnungswerte, also der Abtretung und dem Verkauf von Forderungen, ermöglicht die LVG ihren Partnern die Absicherung ihrer Liquidität und größtmögliche Flexibilität bei wirtschaftlichen Entscheidungen. Außenstände werden umgehend bezahlt – und das Labor ist kontinuierlich liquide. Oder wie Werner Hörmann es treffend ausdrückt: „Ein Partner mehr ist eine Sorge weniger.“



Und weil Probieren über Studieren geht, bietet die LVG ein unverbindliches „Factoring auf Probe“ an: www.lvg.de.


L.V.G. Labor-Verrechnungsgesellschaft mbH
www.lvg.de

Starke Eigenmarken für das Dentallabor

Verlässliche und hochwertige Produkte gibt es auch zu günstigen Preisen. In meinem Shop habe ich mit Omnident und smartdent zwei Eigenmarken mit besonders starkem Preis-Leistungs-Verhältnis am Start, die es nur bei ausgewählten Dentalhändlern gibt.


Die Produkte von Omnident und smartdent überzeugen nicht nur durch echte Sparpreise, sondern stehen in ihrer Qualität den großen Markenherstellern in nichts nach. Eine bewährte Empfehlung für das Labor ist z. B. das Omnident Prothesenfinish (Artikel-Nr. 19352), das zum Entfernen von Monomerresten auf prothetischen Arbeiten dient. Es wertet alle fertiggestellten Arbeiten auf, verleiht dem Objekt einen angenehmen, frischen Geschmack und veredelt es durch Hochglanz. Ein weiteres preisstarkes Produkt ist der Omnident Sekundenkleber (Artikel-Nr. 82228), ein Cyan-Acrylat-Kleber mit hoher Klebekraft, der nasse und trockene Gipse spaltfrei klebt.

Die Eigenmarken-Sortimente sind bequem und schnell unter minilu.de bestellbar.



minilu GmbH
www.minilu.de

Infos zum Unternehmen



minilu.de
... macht mini Preise

ANZEIGE

3D RESINS FÜR PROFIS!

3Delta



MED



TEC



WIR ♥️ 3DELTA!

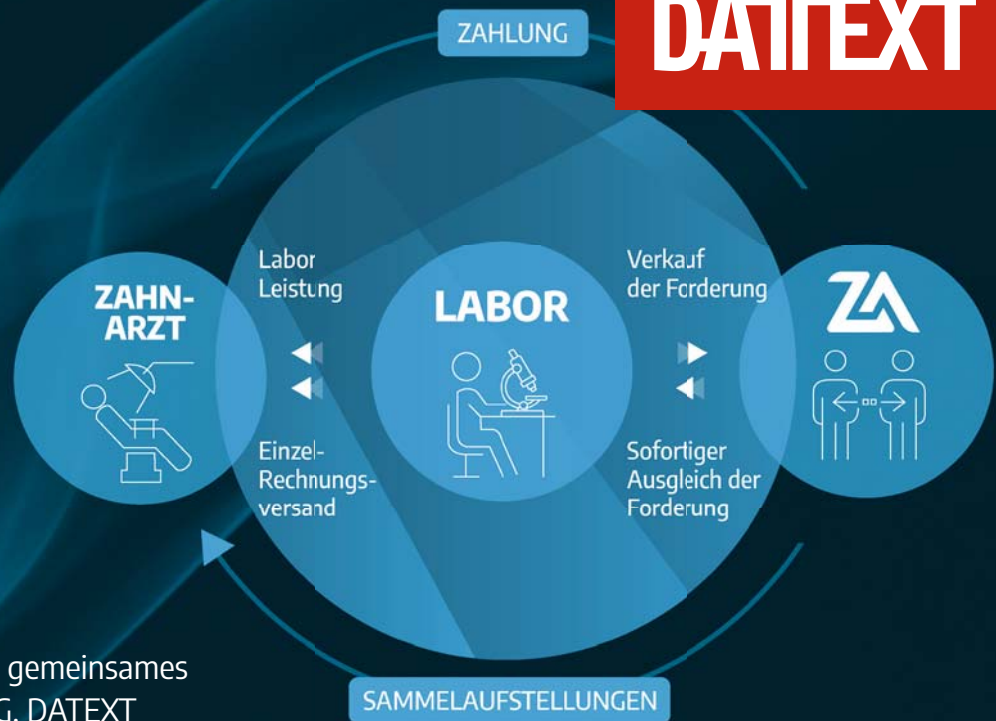
Jetzt die ganze Welt unserer 3D Resins entdecken auf www.deltamed-3d-resins.com

DeltaMed
TURNING IDEAS INTO MATERIALS

* Die Beiträge in dieser Rubrik stammen von den Anbietern und spiegeln nicht die Meinung der Redaktion wider.

Einfach.
Direkt.
Digital.

LIQUILAB ist eine eingetragene Marke und ein gemeinsames Produkt der beiden Partner DATEXT und ZA AG. DATEXT stellt die digitale Abrechnungslösung zur Verfügung, mithilfe derer die Factoring- und Forderungsmanagement-Lösungen der ZA AG genutzt werden können.



LIQUILAB die neueste Innovation für Dentallabore

- nie wieder Sammelaufstellungen für Dentallabore, nie wieder Rechnungen / XML per E-Mail
- voll digitales, automatisiertes Forderungsmanagement
- fortwährende Liquidität durch individuelle Abrechnungsrhythmen

Und das Ganze zu sehr günstigen Konditionen – das ist **LIQUILAB**.

Sie sind neugierig geworden?

Melden Sie sich zu einer Teams-Sitzung von 13:00 - 14.00 Uhr an und lernen Sie auch Ihren möglichen Partner die ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft Düsseldorf AG kennen. (Öffnen des Chats 12.45 Uhr, Beginn des Vortrages 13.00 Uhr)

2024: 28.11. / 06.12. / 12.12.

2025: 16.01. / 30.01. / 13.02. / 25.02. / 13.03. / 03.04

Die Teilnahme ist kostenlos und völlig unverbindlich.

Wir würden uns über Ihre Teilnahme sehr freuen.



Jetzt kostenlos anmelden!

Scannen Sie einfach den QR-Code und melden Sie sich online an.

liquilab.datext.de

Wäre es nicht schön, wenn:

- 1 Sie **Rechnungen inkl. XML-Datei mit einem Click** an Ihre Kunden senden könnten?
- 2 Sie **nie mehr mit „offene Postenlisten / Steuerberaterlisten“ Ihre Zahlungseingänge kontrollieren** müssten?
- 3 Sie **nicht mehr bis zu 10 Wochen auf den Ausgleich Ihrer Forderungen warten** müssten?



datext-it-systemhaus.de

Mehr Informationen erhalten Sie auf unserer Website über den QR-Code.

DATEXT Zentrale
Fleyer Str. 46
58097 Hagen

T +49 23 31 12 10
F +49 23 31 12 12 02
E info@datext.de

Weitere Geschäftsstellen in:
Berlin, Frankfurt a. M., Hamburg, Leipzig,
Heidelberg, München

datext.de