

IDS 2025 – ein Feuerwerk von Dentalinnovationen

IDS 2025—a dazzling showcase of dental innovations

Grußwort von Mark Stephen Pace, Vorstandsvorsitzender des Verbands der Deutschen Dental-Industrie.

A welcome from Mark Stephen Pace, chairman of the Association of the German Dental Industry.

■ Liebe Messebesucherinnen und -besucher,

Ich weiß nicht, wie es Ihnen geht – ich fühle mich auf der IDS wie ein Fisch im Wasser.

Hier führe ich Fachgespräche mit bekannten Branchenkollegen und mit neuen Gesichtern, sehe bewährte und innovative Verfahren und Produkte im olympischen Wettstreit um die beste Lösung für die Praxis, für das Labor und natürlich für den Patienten. Ich bleibe wohl nicht der einzige, der ins Messiefieber gerät.

Es fällt mir schwer, einzelne Beispiele herauszugreifen, aber auf besonderes allgemeines Interesse stößt die Digitalisierung der Zahnheilkunde – mit einigen neuen Akzenten. Mit dem Cloud-Computing wachsen übergreifende Workflows zusammen, werden schlanker und schneller. Es wird einfacher, die bei einem Patientenfall zusammenwirkenden Partner effizient einzubinden. Denn nun holt sich jeder aus der Cloud seinen Job – das, was er am besten kann – und übergibt dann an den nächsten.

Das macht flexible Geschäftsmodelle möglich, gerade bei umfangreichen Projekten. Beispielsweise teilen sich bei einer implantologischen Behandlung Implantologe, Prothetiker und Zahntechniker die vielen Arbeitsschritte untereinander optimal auf und integrieren gegebenenfalls punktuell einen Zentralfertiger oder einen industriellen Netzwerkservice.

Einfacher wird es auch, sich bei Bedarf Programme aus der Cloud herunterzuladen oder eine künstliche Intelligenz (KI) einzuschalten. KI kann bei der Röntgenbildauswertung helfen, sogar einen ganzen Zahnstatus erstellen, dem Zahntechniker Kronen- oder Brückendesigns vorschlagen,

den 3D-Druck von Restaurationen auf Nachhaltigkeit trimmen und die abschließende Qualitätskontrolle von Form, Farbe und Funktion durch Bilderkennungsverfahren unterstützen.

Von Hightech zum Brot-und-Butter-Geschäft der Füllungstherapie, ebenso Hightech – ein Höhepunkt der Werkstoffentwicklung: Aufgrund steigender ästhetischer Wünsche von Patienten rücken auf diesem Feld zahnfarbene Materialien noch stärker in den Mittelpunkt. Neben klassischen Kompositen für die Inkremententechnik, Bulk-Fill-Kompositen, Kompomeren, Glasionomerzementen oder den jungen Nano-hybrid-Ormoceren interessieren mich vor allem selbstadhäsive Varianten, die nicht mit einem separaten Adhäsiv verklebt werden müssen.

Über die reinen Fachthemen hinaus ist für mich Kommunikation das A und O auf der IDS. Denn wer die Zukunft der Zahnheilkunde aktiv gestalten möchte, braucht dafür die richtigen Partner. Genau die finden wir hier in den Kölner Messehallen in besonders hoher Dichte.

Ich sehe, wie zahnärztliche Teams, speziell Endo-Teams oder auch Paro-Teams, gezielt bestimmte Stände ansteuern. Dazwischen kreuzen gemischte zahnärztlich-zahntechnische Teams, um ihre Zusammenarbeit zu optimieren und dafür neue Produkte in ihren Workflow zu integrieren. Auch sprechen Hersteller mit Händlern, sämtliche Akteure mit uns als Verband – und das alles länderübergreifend. Denn eine der spannendsten Entwicklungen ist doch diese: Zahnheilkunde richtet sich einerseits lokal an den Patienten vor Ort und entwickelt sich weiter in diese Richtung.

„Ich bleibe wohl nicht der einzige, der ins Messiefieber gerät.“



“I am likely not the only one catching exhibition fever.”

Ich spüre an allen Ecken und Enden die Begeisterung der IDS-Besucher, inmitten eines Feuerwerks von Dentalinnovationen an diesen Entwicklungen teilzuhaben und sie durch ihre fachlichen und unternehmerischen Entscheidungen selbst voranzutreiben. ◀

■ Dear IDS attendees,

I do not know about you, but at IDS, I feel right at home—like a fish in water.

Here, I can engage in in-depth discussions with well-established industry colleagues and fresh faces alike while witnessing both tried-and-tested and cutting-edge procedures and products in a thrilling Olympic-style competition to deliver the best solutions for clinics, laboratories and, ultimately, patients. I am likely not the only one catching exhibition fever.

It is difficult to choose a topic to single out, but one of the most attention-grabbing ones is the ongoing digitisation of dentistry, which has several exciting new developments. Cloud computing is streamlining the coordination of different workflows, making them leaner and faster. It is now easier and more efficient than ever to involve various partners in a single patient case. Each expert can access the cloud, perform his or her specialised task and

seamlessly hand the case over to the next professional.

This enables flexible business models, particularly for complex cases. For example, in implantology, the implant specialist, prosthodontist and dental technician can share responsibilities efficiently and potentially involve centralised manufacturers or industrial network services when needed.

It is also becoming simpler to download programs from the cloud or make use of artificial intelligence (AI) tools when required. AI can assist with interpretation of radiographs, can create comprehensive dental charts, can suggest prosthetic designs for dental technicians, can optimise the environmental sustainability of 3D-printed restorations and can even support final quality control through image recognition for shape, colour and function.

From high-tech innovation to the bread and butter of dentistry—direct restorative therapy—there is plenty of technological progress to marvel at. In response to patients' increasing demand for aesthetics, tooth-coloured materials are taking centre stage. Alongside traditional composites for incremental layering, bulk-fill composites, compomeren, glass ionomer cements and next-generation nano-hybrid or-

mocers, I am particularly intrigued by self-adhesive variants that eliminate the need for separate bonding agents.

Beyond the technical aspects, communication is key for me at IDS. To actively shape the future of dentistry, one needs the right partners, and there is no better place to find them than here in the exhibition halls of Cologne, where they are present in remarkable numbers.

I see dental teams, particularly endodontic and periodontal teams, strategically visiting specific stands. Meanwhile, teams of dentists and dental technicians are navigating the exhibition to optimise their collaborative workflows and integrate new products. Manufacturers are connecting with distributors, and stakeholders are engaging with us as an industry body—all on an international scale. One of the most exciting trends is that dentistry remains deeply rooted in local patient care while continuing to evolve as a global market.

Everywhere I go, I can feel the excitement of IDS visitors as they immerse themselves in this dazzling showcase of dental innovations, actively participating in these developments and driving them forward through their professional and entrepreneurial decisions. ◀



initial™ Zirconia Coloring Liquid

Customised, your way!

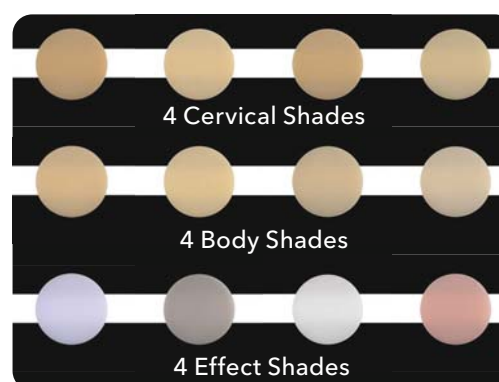
Faster, more predictable
and highly individualised
following the Initial IQ philosophy

Smaller inventory, greater gains
Obtain every shade fast and easy
with a reduced inventory



Brush or dip
Two ways, your call

The **Initial Zirconia Coloring Liquid** system consists of 12 water-based colouring liquids and 4 marking colours following the 'IQ philosophy' for the replication of natural tooth colours and effects prior to sintering. Simply apply the liquids onto the monolithic or anatomically reduced restoration after milling using a painting or dipping technique.



Biodentine™ XP

The unique

Pulp
therapeutic
&
Restorative
material



- One-step cavity filling ⁽¹⁾
- Adapted to your practice, in 1 or 2 sessions ⁽¹⁾
- Final enamel restoration to be performed within 6 months ⁽²⁾

1. Internal Septodont's document provided from Biodentine Expert Board - 11th September 2023.
2. Koubi et al. Clinical evaluation of the performance and safety of a new dentine substitute, Biodentine™, in the restoration of posterior teeth - a prospective study. Clin Oral Investig. 2013.

Please visit our website for more information
www.septodont.com

Visit us
HALL 4.1

