

## CLARONAV DENTAL PRÄGT DIE DIGITALE ZAHNMEDIZIN MIT NAVIDENT UND MICRONMAPPER CLARONAV DENTAL SHAPES DIGITAL DENTISTRY WITH NAVIDENT AND MICRONMAPPER

■ ClaroNav Dental präsentiert bahnbrechende Innovationen in der dynamischen Navigation und Photogrammetrie. Diese Technologien optimieren Arbeitsabläufe, steigern die Präzision und verbessern die Patientenzufriedenheit.



Navident EVO (Abb. 1) ermöglicht höchste Genauigkeit für jedes Fallszenario und hochpräzise Implantatplanungen - von Einzelimplantaten bis zu komplexen Versorgungsfällen für den kompletten Zahnbogen. Die Echtzeitnavigation minimiert Risiken, erhöht die Patientensicherheit und lässt sich nahtlos in bestehende Workflows integrieren.

Zu den neuesten Innovationen gehören das MMEVO True Photogrammetry Module, das höchste Genauigkeit für passiv sitzende Restaurationen bietet; die Segmentierung auf Basis künstlicher Intelligenz, die eine automatische Erkennung von Kiefer, Zähnen und Wurzeln für eine optimierte Behandlungsplanung ermöglicht; sowie die intraoperative Sprachsteuerung, mit der sich die Implantatpositionierung per Sprachbefehl in Echtzeit anpassen lässt.

Navident EVO ermöglicht eine präzise Implantatinsertion mit funktional und ästhetisch optimalen Ergebnissen.

MicronMapper (Abb. 2) optimiert Implantatprozesse für den kompletten Zahnbogen und stellt die Zukunft der Photogrammetrie dar, indem er herkömmliche Verfahren wie Verifikationsschienen und Abformungen durch schnelle, hochpräzise Scans ersetzt.

Zu den Hauptmerkmalen gehören das ultraleichte Design mit einem Gewicht von 500 Gramm, das den MicronMapper einfach transportierbar und flexibel einsetzbar macht; die duale Scanoption mit einem Scanbody, der sowohl Weichgewebe- als auch Photogrammetriescans ermöglicht; sowie die maximale Genauigkeit, die vorhersagbare Er-

gebnisse für eine verbesserte Patientenversorgung liefert.

„MicronMapper bedeutet einen enormen Fortschritt und ermöglicht eine bessere Versorgung in kürzerer Zeit“, so Doron Dekel, Co-CEO von ClaroNav.

„Navident und MicronMapper optimieren Workflows, erhöhen die Präzision und verbessern die Behandlungsergebnisse“, ergänzt Tom Tilmans, Vizepräsident für Vertrieb und Marketing bei ClaroNav. ◀◀

■ *ClaroNav Dental unveils groundbreaking innovations in dynamic navigation and photogrammetry, redefining dental workflows with precision, efficiency, and patient satisfaction.*

*Navident EVO (Fig. 1) delivers the highest accuracy for every case scenario and enables precise implant planning—from single implants to full-arch restorations. Its real-time navigation minimises risks, increases patient safety and integrates seamlessly into workflows for implantology, endodontics and complex procedures.*

*The latest innovations include the MMEVO True Photogrammetry Module, which offers unparalleled accuracy for passive-fit restorations; segmentation based on artificial intelligence, which automatically detects the mandible, maxilla, teeth and roots*



*for enhanced treatment planning; and intraoperative voice control, allowing hands-free implant positioning adjustments via voice command.*

*Navident EVO optimises both functional and aesthetic outcomes, making precision-driven implantology more accessible than ever.*

*MicronMapper (Fig. 2) optimises implant workflows for full-arch rehabilitation and represents next generation of photogrammetry by replacing traditional jigs and impressions with rapid, highly accurate scans.*

*Key features include the ultralightweight design, weighing 500g, which makes the MicronMapper easily portable and flexible in use; the dual-purpose scan body for both soft*

*tissue and photogrammetry scans; and unmatched accuracy for predictable results and improved patient care.*

*“MicronMapper represents a leap forward, empowering clinicians to provide better care in less time,” said Doron Dekel, co-CEO of ClaroNav.*

*“Navident and MicronMapper revolutionise workflows, enhance accuracy and improve patient outcomes,” added Tom Tilmans, the company’s vice president of sales and marketing. ◀◀*

**ClaroNav, Canada**

[www.claronav.com](http://www.claronav.com)

**Hall 10.2, Booth O051**

## OSSTEM IMPLANT ERWEITERT GLOBALE PRÄSENZ DURCH INNOVATION UND STRATEGISCHE PARTNERSCHAFTEN OSSTEM IMPLANT EXPANDS GLOBAL REACH THROUGH INNOVATION AND STRATEGIC PARTNERSHIPS

■ OSSTEM IMPLANT bietet Zahnärztinnen und Zahnärzten in Südkorea und weltweit hochmoderne Dentalprodukte an. Das Unternehmen hält nach eigenen Angaben fast 50 Prozent des südkoreanischen Dentalmarktes und verfügt über ein Vertriebsteam mit 630 Fachkräften. Mit 37 Niederlassungen in 32 Ländern und einem globalen Vertriebsteam mit fast 2.000 Mitarbeitern ist OSSTEM IMPLANT derzeit in mehr als 100 Ländern aktiv.

Anlässlich der Markteinführung von TRIOS 5 in Südkorea im Jahr 2022 kommentierte Jakob Just-Bomholt, CEO von 3Shape: „Ich denke, wir teilen die gleiche Leidenschaft für Innovation und für unsere Kunden. Auch wir wollen uns auf dem Markt weiterentwickeln, ebenso wie die Mitarbeitenden von OSSTEM IMPLANT.“

Der K3 Unit Chair ist ein ideales Beispiel für die Chancen, die sich aus der gemeinsamen Produktentwicklung ergeben. Der beliebte K3 ist mit Hochleistungshandstücken und Scälern führender Marken wie KaVo, NSK, EMS und Bien-Air ausgestattet. Durch das Angebot der K3-Einheit zu einem wettbewerbsfähigen Preis hat OSSTEM IMPLANT dazu beigetragen, die Verkäufe der Partner zu steigern und das Umsatzwachstum zu fördern. Zusätzlich zu diesen Partnerschaften hat das Unternehmen strategische Beziehungen zu Dentsply Sirona, Geistlich, Ivoclar, Zeiss, GC und Carestream aufgebaut.

Um seine Partner zu unterstützen, veranstaltet OSSTEM IMPLANT regelmäßige Händlerseminare - so

wohl online als auch vor Ort - und bietet umfassende Produktschulungen an, um die Verkaufsleistung zu verbessern. Darüber hinaus lädt das Unternehmen seine Händler zum jährlichen OSSTEM World Meeting (Abb. 2) ein, bei dem sie mehr über die langfristige Vision von OSSTEM erfahren und die neuesten Entwicklungen kennenlernen können. ◀◀

■ *Headquartered in South Korea (Fig. 1), OSSTEM IMPLANT provides cutting-edge dental products to clinicians around the world. According to the company, OSSTEM holds nearly 50% of the South Korean dental market and has a domestic sales force of 630 professionals. With 37 subsidiaries in 32 countries and a global sales team numbering nearly 2,000 members, OSSTEM IMPLANT is currently active in more than 100 countries.*

*Upon the release of TRIOS 5 in South Korea in 2022, Jakob Just-Bomholt, CEO of 3Shape, commented: “I think we share the same passion for innovation and for our customers. We also want to move forward in the market, as do those at OSSTEM IMPLANT.”*

*The K3 unit chair is an ideal example of the opportunities presented by collaborative product development. The popular K3 unit chair is equipped with high-performance handpieces and scalars from leading brands such as KaVo, NSK, EMS and Bien-Air. By offering the K3 unit at a competitive price, OSSTEM IMPLANT has helped boost partner sales and revenue growth. In addition to these partnerships, the company has established*

*strategic relationships with Dentsply Sirona, Geistlich, Ivoclar, Zeiss, GC and Carestream.*

*To support its partners, OSSTEM IMPLANT regularly hosts dealer seminars, both online and in person, providing comprehensive product training to enhance sales performance. Additionally, the company invites dealers to its annual OSSTEM World Meeting (Fig. 2), where they can learn about OSSTEM’s long-term vision and discover its latest advancements. ◀◀*

**OSSTEM IMPLANT, South Korea**

[www.osstem.eu](http://www.osstem.eu)

**Hall 4.2, Booth J078/K079**



CURAPROX

SWISS PREMIUM  
ORAL CARE



GRATIS MUSTER  
DIREKT AM  
STAND IN  
**HALLE 5.2**  
**C050 D059!**

# SANFTER SCHUTZ ZERO CHX

Stoppt die Schlechten  
**OHNE  
CHX**  
Schützt die Guten

MEHR INFOS HIER

