

KI-generiert – © tetxu - stock.adobe.com

Youngsters in der Zahnarztpraxis – ALLES EASY?

Jugendliche spielen eine zentrale Rolle in unseren Zahnarztpraxen – sie sind die PZR-Patient/-innen von morgen. Doch wie gelingt es uns, junge Menschen für die Mundgesundheit zu begeistern? Welche Tools können wir nutzen, um Zahnpflege zum Fun-Faktor zu machen? Und welche Lifestyle-Einflüsse wirken sich positiv oder negativ auf die Mundgesundheit aus?

Sabrina Dogan

Allen voran stellt sich die Frage: Haben wir spezielle Konzepte in unseren Praxen, um Jugendliche optimal zu betreuen? Sind wir als Fachkräfte gut genug vorbereitet und „up to date", oder doch eher „out of order"? Aus meiner Perspektive als Mutter, siebenfache Patentante, Dentalhygienikerin und Referentin kann ich so manchen praxisnahen Tipp und Trick an die Hand geben. Kinder werden älter – und fangen an, sich Lebensfragen zu stellen. Sorgen und Ängste zu schulischer Laufbahn oder beruflichem Werdegang prägen diese Lebensphase. Ästhetik, Körperkult, die erste große Liebe, Coolness-Faktor im Freundeskreis, Selbstfindung – all diese Höhen und Tiefen erlebt ein Teenager besonders intensiv. Und erst danach, manchmal nebenbei, kommen die zahnmedizinischen Fragen auf.
Ein entscheidender Einflussfaktor für Teenies – wobei dieser Begriff mittlerweile „oldschool" ist – sind digitale und soziale Medien. Hier gilt es, zu beobachten:

- Welche Trends können sich negativ auf die Mundgesundheit auswirken?
- Welcher Hype erlebt gerade ein Revival?
- Wie gut kennen wir uns als Fachkräfte eigentlich aus?
- Und: Kann ein exzessiv betriebener Healthy Lifestyle nicht auch ins Gegenteil umschlagen?

Vor einigen Jahren kursierten auf Instagram & Co. Postings zum Thema „Zähne feilen" – eine höchst bedenkliche, irreversible Methode, um Zahnformen mit einer Nagelfeile selbst zu verändern und dabei nachhaltig die Zahnsubstanz zu schädigen. Ein klarer Fall von gefährlichem Social-Media-Einfluss!

Zahnschmuck war Anfang der 2000er-Jahre während meiner Ausbildung zur ZFA hochmodern. Damals haben Patient/-innen auf das fachliche Know-how der Zahnarztpraxen vertraut und ließen sich einzelne Steinchen (Twinkles, Diamonds, Brillies) oder kleine Applikationen (Herzchen, Dollarzeichen, Delfine) professionell aufkleben. Heute jedoch gibt es „Steinchen-Klebe-Sets" mit Lichtlampe online zu kaufen – oder die Jugendlichen lassen sich den Schmuck im Nagelstudio oder Beautysalon anbringen. Ein einzelnes Steinchen reicht dabei längst nicht mehr aus!



© Sabrina Dogan

Sternchen, Steinchen, Grillz, Piercings, Tunnels, Zahntattoos, Rainbow-Teeth – all diese Begriffe sollten uns als Dental-Profis ebenso geläufig sein wie Whitening-Zahnpasta oder Bleaching-Trends.
Apropos: Gerade scheint der Hype um Aktivkohle-Zahnpasta (Charcoal) von Purple-Pasten mit Blaufilter abgelöst zu werden. Eine ausgeklügelte Marketingstrategie, die speziell auf die jugendliche Zielgruppe ausgerichtet ist. Auch Bleaching-Produkte in der Drogerie setzen auf cooles Design, fruchtige Aromen und Social-Media-Kampagnen – ähnlich wie in der Kosmetikbranche.
Ein weiteres Thema, das uns als Präventionsfachkräfte beschäftigen sollte: E-Zigaretten, Bongs, Shishas, Vaporizer, Snus/Snooze, Sniffs – sind wir ausreichend über deren Auswirkungen auf die Mundgesundheit informiert? Falls nicht, wird es höchste Zeit! Denn diese Themen werden uns noch lange begleiten.

Wie begeistern wir die junge Generation, wenn sie den Weg in unsere Praxis gefunden hat?

Prophylaxe und häusliche Zahnpflege werden oft mit wenig Spaß verknüpft – doch das können wir ändern! Schon kleine Maßnahmen können große Wirkung erzielen und nachhaltig in Erinnerung bleiben:

- Bunte Einmalhandschuhe (gerne auch in Schwarz wie im Tattoostudio).
- Ein cooler Dresscode für das Praxisteam.
- Angenehm schmeckende Prophylaxepasten und eine leckere Fluoridierung zum Abschluss der Behandlung.
- Bunte Zahnseide, fruchtige Zahnpasten oder besondere Zahnputzbecher für ein positives Erlebnis.
- Lippenpflege, die in der Praxis aufgetragen und empfohlen wird – ein kleines Detail mit großer Wirkung!

Wir dürfen nicht vergessen: In der Prävention arbeiten wir nicht nur dental, sondern vor allem mit und für Menschen. Teamwork ist gefragt – und unsere jugendlichen Patient/-innen sind ein essenzieller Teil dieses Teams. Unser Ziel sollte es sein, unsere Patient/-innen aller Altersgruppen individuell, professionell und bestmöglich zu betreuen – und sie so zu echten „Fans" der Zahnpflege zu machen!

kontakt.

Sabrina Dogan
Dentalhygienikerin
Zahnärzte Praxis Mauer
Sinsheimer Straße 1 · 69256 Mauer
Tel.: +49 6226 1200
sabrinaliebler82@web.de

Infos zur Autorin

Anzeige

WOODPECKER GERL.

Prophy+

Kombi-Prophylaxegerät für effiziente und schmerzarme PZR

·Kabelloser Multifunktions-Fußanlasser

·2 LED-Ultraschall-Handstück

·2 Pulverstrahl-Handstücke supragingival & 1 Pulverstrahl-Handstück subgingival

·3 Edelstahlboxen zur Sterilisation der Handstücke

·10 subgingivale Ansätze (Nozzles) mit metallverstärktem Gewinde

·2 Wasserbehälter (600 ml und 1.400 ml)

·2 Pulverbehälter (SUP und SUB)

·14 Ansätze für das Ultraschallhandstück und 2 Drehmomentschlüssel

·1 Jahr Garantie



Kontaktieren Sie uns für weitere Informationen!

www.glwoodpecker.com **www.gerl-dental.de**

Guilin Woodpecker Medical Instrument Co., Ltd